

代码：002867

证券简称：周大生

编号：2021-035

周大生珠宝股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他
参与机构名称	线上参与 2021 深圳辖区“沟通传递价值，交流创造良好生态”上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时 间	2021 年 11 月 30 日 15:30-17:00
地 点	“全景·路演天下”网站（ http://rs.p5w.net/ ）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理：何小林 财务总监：许金卓
投资者关系活动主要内容介绍	一、 问答环节： 1：公司省代模式包括香港、澳门、台湾地区吗？ 答：目前公司周大生品牌在我国港澳台地区暂无终端门店及销售业务。 2：请问周大生门头店要开遍全国各省吗？ 答：公司目前的终端门店已遍布除港澳台之外的全国各省区，形成了以直辖市为核心、省会城市和计划单列市为骨干、三四线城市为主体的全国性珠宝连锁网络体系。随着公司“总部力量+区域力量+省代力量”三位一体融合更加紧密以及省代模式的深入推进，将进一步激发渠道发展活力，公司在目标市场的品牌拓展及渗透力也将进一步提升，公司在渠道拓展上仍具有较大的发展及提升空间。 3：您好，我注意到今年公司开启了中期分红，请问这会成为以后每年的惯例吗？ 答：公司经营成果最终要回报给投资者的。 4：请问总监，公司未收账款那么多！有成坏账计提的风险么？

谢谢。

答：对于加盟业务短账期服务所形成的应收账款，公司制定了相对完善的授信评价机制、应收账款风控管理，同时在省代模式下，省代会为该应收账款提供风控管理及第三方保证措施，发生坏账的风险较低，从省代业务开展以来的实际情况来看，应收账款的风控管理措施运行顺畅有效，期后款项回收情况良好，尚未出现发生坏账无法回收的情况。公司将按照企业会计准则的相关要求，结合业务模式特点、业务开展情况、客户资信情况等划分其风险特征组合，对应收账款在报告期末按照准则要求确认预期信用损失，进行坏账准备的计提，以客观反映应收账款可回收情况。感谢您的关注和支持！

5：公司未收账款那么多！会成坏账么？

答：截止三季度末，公司应收账款余额为 16.48 亿，主要为开展省代业务后给予加盟客户短账期服务，黄金展销业务及 9 月秋季订货会期间所形成的应收账款在报告期末尚未到期收回所致，对于省代业务模式下的加盟短账期服务，公司有一系列完善、严谨的应收账款风控管理以及第三方保证措施，发生坏账的风险较低。从省代业务开展以来的实际情况看，应收账款的风控管理措施运行顺畅有效，期后款项回收情况良好，未出现发生坏账无法回收的情况。感谢您的关注和支持！

6：大生的省代模式与周大福的省代模式有什么不同之处？

答：公司的省代模式，也称省级服务中心，其核心职能主要为产品展销服务、渠道拓展、营运管理服务，为公司建设与加盟商融合发展、共创共赢的经营生态更好赋能，有利于整合市场优质客户资源，激发渠道发展活力，加大拓店力度，优化门店布局，快速抢占当地市场份额，强化周大生在目标市场的品牌拓展和渗透力。同时可以解决黄金产品本地配货效率的瓶颈问题，有效提升供应链运营及公司资金周转效率。友商公司的省代业务开展情况公司不具体掌握。感谢您对公司的关注和支持！

7：公司有没有如何稳定股价，维护股价的预案？

答：公司还是踏踏实实把经营做好。

8：您好，请问公司截至 11 月底，已经开发了哪些省份的省级代理中心？

	答：11 月份的经营数据属于第四季度期间，请关注我们的年报。 9：谢谢总监的回答！作为公司的小股东很开心！对公司很有信心！ 答：感谢您对公司的关注和支持！我们会继续努力，围绕既定经营计划目标，把各项经营管理工作做扎实，在营运管理上深耕细作，进一步坚实品牌基础，强化核心竞争能力，奋力前行，勇开新局！走向新的胜利！以不辜负广大投资者对公司的期待和厚爱！ 接待过程中,公司严格按照《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平,没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 11 月 30 日