

证券代码： 002215

证券简称：诺普信

深圳诺普信农化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20211201

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2021 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	线上参与 “沟通传递价值，交流创造良好生态” ——2021 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2021 年 11 月 30 日下午 15:30~17:00
地点	“全景·路演天下”网站、“全景财经”微信公众号
上市公司接待人员姓名	公司董秘、董事长办公室主任：莫谋钧先生 公司财务总监：袁庆鸿先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为进一步加强与投资者的互动交流，公司于 11 月 30 日下午 15:30~17:00 参与了由深圳上市公司协会、深圳市全景网络有限公司共同举办的“沟通传递价值，交流创造良好生态”——2021 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，本次活动采用网络远程的方式召开。公司与投资者互动交流的主要内容如下：</p> <p>1、饮料这块，公司是如何定位的？市场定位小众的，功能性的，还是大众消费的呢？将来是走代工路线，还是自有产能？</p> <p>您好！公司果汁产品面向大众消费者，果汁业务致力于“自有果园+榨汁+保鲜及调配技术+分销平台”的优势构建。产品品种以南方特色果蔬为主，为消费者提供安全、新鲜、营养、健康、时尚的高价值产品。未来生产以“自有产能+代工”相结合。谢谢！</p> <p>2、“元气森林”没一年就红遍全国，公司对饮品这块是如何定位的？相关团队实力如何？有无激励措施？</p> <p>您好！公司果汁业务致力于“自有果园+榨汁+保鲜及调配技术+分销平台”的优势构建。产品品种以南方特色果蔬为主，为消费者提供安全、新</p>

鲜、营养、健康、时尚的高价值产品。该业务已引进优秀人才并组建专业团队，同时也建立了完善的员工激励机制。谢谢！

3、公司现金流净额为什么总是高企？在同行业里排名几乎垫底！公司都是靠贷款经营吗？不能总是靠增发吧

您好！公司短期借款较高与行业季节性有较大关系，即只是阶段性的借款，近三年公司经营现金流良好、负债率也处于适当水平，谢谢！

4、增发到底什么情况？公司股价连续多年下滑 能否给个合理解释

您好！增发相关工作正在积极推进中，详情请关注公司有关公告。公司股价受宏观经济形势、行业趋势、投资者偏好等多种因素影响而波动，股价的涨跌是资本市场多方买卖力量博弈形成的结果。谢谢！

5、此次增发事宜，面向机构的路演是否开始？何时结束？

您好！请留意公司相关公告。谢谢！

6、请问：卢董事长的减持计划是否终止？

您好！请留意公司相关公告。谢谢！

7、水果大量产出的时候公司预计利润能不能破亿？

您好！未来业绩情况请持续关注公司年报及相关公告。谢谢！

8、请问：水果种植面积目前 2 万亩，有无发展到十万亩的打算？

您好！公司特色作物的布局还在初创期，目前已布局的红心火龙果、燕窝果、基质蓝莓、澳洲坚果仍有很大空间。谢谢！

9、公司在发展诸多产业布局的时候，希望总监在财务方面多多把关，让诺普信在正确的轨道上快速发展！！

您好！公司严格按照相关法律法规的要求规范运作，感谢您的关注。谢谢！

10、公司参股疫苗公司了吗？

您好！没有，谢谢！

11、定增进展怎么样了？

您好！相关工作正在积极推进中，详情请关注公司有关公告。谢谢！

12、郁南果汁工厂，相关生产设备是否就位，是否已安装调试完毕，只欠（道路施工完毕的）东风吗？

您好！相关设备已安装并完成测试，项目已取得环评批复，相关情况

请留意公司公告。谢谢！

13、郁南果汁，那工业园区道路何时可用？与当地政府有无沟通，协调？沥青路的话，很快的，不用太长时间。

您好！投产工作正在积极协调政府相关部门，具体情况请关注公司相关公告。谢谢！

14、今天召开中非合作论坛，请问，我公司有无去非洲开拓业务的规划？目前东南亚市场开拓的如何？海外营收大致能有多少？

您好！海外业务暂时没在非洲布局，东南亚业务的营收占比较小，还有较大发展空间。谢谢！

15、贵公司农药及其它产品通过电商渠道销售情况如何，后期在电商渠道及数字农业方面有哪些举措和规划？

您好！公司农药制剂主要还是通过线下渠道实现销售；特色作物产品销售有部分通过电商销售。特色作物种植正在开发和推进智能化系统；公司将不断加大电商销售比例并不断完善与优化智能化系统的应用，谢谢！

16、请问：无人机飞防，冻库租赁等诸如此类的业务，公司有无放手让有闯劲的员工奋力开拓的计划？时间催人老。

您好！参股公司已从事多年无人机飞防植保技术服务业务。谢谢！

17、“一县一品”，有土豆大县（贵州威宁，云南宜良，甘肃天水），红枣大县等，诺普信可以去新疆发展红枣深加工？助力农民增收，让产业升级！

您好！暂无计划，感谢您的建议。谢谢！

18、请问：我公司是否发展中药材种植（附加值高的品种）？

您好！暂时没有布局，感谢您的建议，谢谢！

19、为什么定增还没完成，不准备增发了吗？

您好！相关工作正在积极推进中，详情请关注公司相关公告。谢谢！

20、了解一下，1、目前海外一些项目推进情况，未来占公司经营预期如何？2海外项目可能的风险如何管控？

海外业务主要是农药制剂销售，区域集中在东南亚地区（缅甸、柬埔寨等），额度很小且海外业务有信用证保证，整体风险可控。谢谢！

21、贵公司整体负债率逐年增加，拖累公司利润回报和发展，如果此

次定增失败，公司将采取哪些措施解决负债问题？

您好！公司整体负债率处于合理区间，定增事项正在积极推进中，详情请关注公司相关公告！谢谢

22、请问增发是否如期完成？

您好！相关工作正在积极推进中，详情请关注公司有关公告。谢谢！

23、贵公司在科技农业、智慧农业、低碳环保农业等方面有哪些布局，后期发展预期如何？

您好！特色作物种植正在开发和推进智能化系统，公司将不断完善与优化智能化系统的应用，谢谢！

24、贵公司在规模化种植领域投入了多少资金，回报率如何，后期如何运作，预计多久收回投资成本？

您好！相关情况请留意公司公告。谢谢！

25、农业发展广阔，万亿市场，必将引来场外资本掘金。我公司何不引起譬如拼多多等这样的战投伙伴，一起发展壮大呢？

您好！感谢您的建议，我们一直在努力！谢谢！

26、贵公司投资的果汁厂占多少股份，出资多少？什么时候投产，后期如何运营？

您好！果汁厂目前公司持股 90%，投产工作正在积极协调政府相关部门，具体情况请关注公司相关公告。谢谢！

27、定增是否执行？

您好！相关工作正在积极推进中，详情请关注公司有关公告。谢谢！

28、NFC，是否考虑过和国内众多著名奶茶品牌合作？

您好！公司未来生产的果汁原浆视情况会与他们进行合作的探讨。谢谢！

29、水果种植面积 2 万余亩，每亩产值 1 万算，营收 2 亿，并不高啊！公司对水果种植这块如何定位的？是否做好示范区，吸收农户一起发展呢？谢谢

您好！公司将持续推动特色作物产业链发展，种植面积及营收情况详见公司公告；公司以“公司+农场主（农户）”等合作模式为主，让农民成为事业合伙人，带动广大农民增收致富。谢谢！

	<p>30、郁南果汁的投资主体是经销商，还是上市公司？谢谢</p> <p>您好，投资主体为上市公司，谢谢！</p> <p>31、请问一下，增发啥时候能完成？</p> <p>您好！相关工作正在积极推进中，详情请关注公司有关公告。谢谢！</p> <p>32、公司优秀员工流失，跳槽同行，或自我创业，称诺普信为“黄埔军校”，说明公司确实培养了人才，而我们需要做到的是如何留住人才，把诺普信发展壮大呢？公司有何举措让人才为我所用？？</p> <p>您好！公司的人才合理流动有利于推动行业健康发展，公司在做好人才管理工作的同时，积极引才用才，推动人才机制不断改善。谢谢！</p> <p>33、NFC，浓缩果汁早几年流行过，但销售都不太理想，成本高，保质期短！请问公司如何进行市场开拓？以何种渠道销售？</p> <p>您好！近两年 NFC 果汁原料在茶饮发展驱动下需求量呈不断上升趋势；C 端产品增长率超两位数，高于饮料其它品类。公司销售渠道有国内优秀的渠道商、大型商超、奶茶店等。谢谢！</p> <p>34、公司拟出品饮料，有没有具体时间表？</p> <p>您好！相关情况请留意公司公告，谢谢！</p> <p>35、1月6日诺普信是否一定要完成定增？？</p> <p>您好！2022 年 1 月 6 日为证监会批文的截止日期，公司正在积极推进，详情请关注公司有关公告。谢谢！</p> <p>36、2021年农业农村部重点扶持的28个项目，请问公司是否有参与，涉及几个？进度如何？</p> <p>您好！公司有参与其中项目，如“现代农业产业园项目”、“信息进村入户项目”。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 11 月 30 日