

证券代码：002138

证券简称：顺络电子

## 深圳顺络电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-022

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	2021年11月26日：招商基金张大印，兴全基金涂围，汇丰前海证券丁诚，孟德基金陈鹤明，德邦资管孔祥国，兴证资管杨亦，民生证券研究院张琼，鹏华朱啸宇 2021年12月2日：UBS Crystal Hsu, Kayla Cai, xinxin zhao, Julie Zhu, Amelia Zhang, Jimmy-A Zheng, Sabrina Wan, Fengyi Wang, Dawei Wang, ubss xun huang, Value Partners Xinyu Liao, Vontobel Eric Li, APS asset management stella zhang, citi HELEN ZHU, Citibank Maurien Yau, cloudalpha capital george xie, DANTAI CAPITAL WEI WEI, Dayone Capital Alba Ding, Dymon Asia Capital Chi-Ho Wong, Fenghe Menglei Hua, Green Court Capital Ruiyi Xu, Interpreter Ted Xie, jethaglobal Xinwei li, Luxence Capital Winson Tai, Millennium Sam Li, Oasis Yolanda Zhang, 摩根士丹利李双星, HK Cai Fu Jun Asset Management Jason, Tuer China Asset Management 茅珈恺
<b>时间</b>	2021年11月26日：15:00-16:30 2021年12月2日：15:00-16:00
<b>地点</b>	D栋六楼会议室、welink线上会议
<b>上市公司接待人</b>	董事会秘书：徐祖华

员姓名	证券事务专员：王晓媚
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、签署《调研承诺书》</b></p> <p><b>二、公司董事会秘书对公司业务情况、发展战略等内容做简要介绍</b></p> <p>公司属于基础元器件领域，主要从事被动电子元器件细分行业新型电子元器件产品的研发、设计、生产、销售以及提供一站式技术解决服务方案，产品主要包括磁性器件、微波器件、传感及敏感器件以及精密陶瓷产品，广泛应用在通信、消费、汽车电子、工业及控制自动化、物联网、大数据、新能源及智能家居等领域。</p> <p>公司专注于主业21年，持续投入研发及全面创新，拥有自主核心知识产权，公司致力于放眼全球市场，通过全球化的发展战略和创新战略，成为在全球被动电子元器件及技术解决方案领域中具有技术领先和核心竞争优势的国际化企业。</p> <p><b>三、公司董秘回答投资者提问：</b></p> <p>1、介绍公司目前新产品的开发及规划情况？</p> <p>答：公司主要从事精密高端电子元器件的研发、生产和销售，长期致力于新材料、新技术研究和新产品开发，公司根据全球顶端客户需求、全球高端技术要求持续推动新产品研发，快速响应市场需求，自动化生产批量化供应，实现新产品价值转化。公司新产品如精密电感、大功率电感、高频电感、天线、滤波器、变压器、钽电容等，在满足全球高端电子制造企业严苛的品质需求以及建立安全供应链的基础上，通过创新持续满足全球高端电子制造企业的发展需要，开拓市场应用领域，为公司稳健增速发展奠定坚实的基础。</p> <p>2、请简要介绍公司目前的经营情况？</p> <p>答：公司的产品在电源管理及信号处理元器件应用场景较广及市场空间逐步加大，广泛应用于通讯、消费类电子、汽车电子、工业、大数据、新能源应用等领域，公司正在有序交货及有计划的扩产进程中。</p> <p>3、请介绍公司布局的新兴市场领域？</p> <p>答：公司布局的新兴市场领域，包括汽车电子、物联网、智能穿戴、智能家居、新能源、工控及大数据等领域。聚焦于信息化、数字化应用，</p>

	<p>汽车电子等重点布局的新兴应用领域，增速较快。公司在新兴市场应用领域的推广力度正逐步加大，公司致力于通过科技创新和模式创新，推动公司产业的持续发展，为客户创造价值，持续提高客户满意度，从而提升公司在电子元器件领域的市场影响力。</p> <p>4、请介绍公司精细陶瓷业务？</p> <p>答：精细陶瓷产品属于新材料技术新应用领域的定位，产品更加轻薄，具有超高硬度、温润亲肤性等优点。公司精细陶瓷产品前期已经积极完成市场布局、技术布局，同时与国内外多家知名企业的未来项目上保持着深度合作，技术水平领先，已在重要客户获得突破。目前保持稳增长，订单持续释放。公司注重陶瓷研发平台的建立，持续根据市场应用的需求，不断整合资源，实现快速研发并产业化，随着新一代通信技术、无线充电市场、智能穿戴应用的发展，未来发展前景广阔。</p> <p>5、请介绍公司一体成型电感产品？</p> <p>答：公司一体成型电感在小尺寸及大尺寸上均有研发投入和制造，可广泛应用于高端手机、消费电子和汽车电子等应用领域，目前可实现正式批量化供货。一体成型电感已列为公司级重点新产品项目，公司根据市场应用进展在加大研发投入及客户应用推动进行中，其市场空间及未来前景可期。</p> <p>6、请介绍公司汽车电子客户情况？</p> <p>答：汽车电子作为公司新的重要业务领域之一，本年度销售状况持续放量，公司聚焦汽车电子新能源电动化和智能化应用领域，经过客户严格的审核、认证及测试，现已成为众多国内外知名电动汽车企业正式供应商。目前，汽车电子业务进展快速，高端客户新项目持续顺利推动中，预计国内客户占比会逐步上升。未来汽车电子产品会持续根据客户的需求及技术的发展，不断研发和推出新产品，解决客户的痛点，满足市场需求，未来市场空间巨大，汽车电子业务将为公司长期持续稳定增长奠定坚实基础。</p> <p>7、公司采取哪些手段提高管理效率？</p> <p>答：首先，公司自成立之初即属于职业经理人管理团队独立负责经营，</p>
--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

公司管理团队是国内细分行业创始者、行业标准制订者和国内细分行业领导者，专业的管理团队使得公司得以专注于主业并保持行业内领先的技术水平。其次，公司非常重视员工激励，上市 14 年以来，已经实施完成了三次股权激励及一次员工持股计划，目前正在实施第二期员工持股计划，极大的激励了员工的工作热情及归属感，为公司积累了众多专业技术及管理人员。近几年还推出了控股子公司激励措施、子公司业务及项目推动效益取得较大进步、公司还在探索多种有利于公司长期可持续发展的科学激励措施模式。同时，公司也高度重视优秀管理团队的搭建和高、精、尖的专业人才的培养，不断尝试推行和优化有效的激励及考核制度，运用不断创新的思维 and 理念，致力于建设高效的管理运营团队，为企业的持续发展奠定了坚实的基础。

8、请简要介绍一下大股东定向减持给方位成长 10 号的计划？

答：大股东拟通过大宗交易方式定向给方位成长 10 号转让股份，方位成长 10 号为公司管理层持股平台，管理人是深圳市前海方位投资管理有限公司，出资人除管理人外，全部为顺络电子的核心管理团队，目前包括施红阳先生、李有云先生、李宇先生、郭海先生、高海明先生、徐佳先生、李家凯先生、徐祖华女士、赵霆先生、赵冯香女士、贾广平先生、汪季峰先生、曾向东先生、杨亚冰先生、戴正立先生、黄敬新先生、彭朝阳先生、石林国先生、杨蓓女士，顺络电子的核心管理团队上述 19 人已完成基金份额认购并成为基金持有人。未来也会吸收公司其它核心关键员工投入。 第一大股东拟定向转让股份给管理层持股平台方位成长 10 号，可以进一步完善管理层持股结构，有利于公司长期发展和经营稳定。

9、公司在储能业务方面有哪些产品？

答：公司成立以来高度重视研发工作，根据市场应用情况及技术的发展持续投入新市场应用领域，大力布局新能源等新兴市场领域，公司的变压器、共模、功率电感等多种磁性器件产品可以用于新能源储能及节能领域，新能源储能作为公司布局的新应用领域，未来公司会持续投入研发，以技术为驱动新能源市场应用，促进公司未来持续发展，为公司未来

	<p>发展打开更加广阔的市场空间。</p> <p>10、公司工业园目前建设进展如何？</p> <p>答：公司工业园按照计划正有序建设中，工业园建成投产需要一段时间才能产能释放，部分新厂区目前处于设备搬迁及调试阶段，具体产能规划和进度根据经营规划及市场应用进展、客户开拓情况在有序布局。工业园的建设进度不影响目前公司供货及经营，新产能预计到明年会逐步释放。</p> <p>11、公司产品价格如何？</p> <p>答：公司产品属于高精密基础小型化电子元器件，产品拥有核心竞争力，且公司拥有一流的产品自动化制造能力以及综合服务解决方案能力，另外公司拥有全球领先的大客户群体，聚焦大客户战略，涵盖了全球主要相关行业的标杆企业，与客户建立的是长期合作关系，公司产品价格目前比较稳定。</p> <p>12、相比于竞争对手，公司的优势在哪？</p> <p>答：公司产品属于基础核心的电子元器件，成立以来一直专注于主业发展，公司的技术实力已比肩全球头部日系厂商、拥有自身核心的技术优势和质量优良、性价比高的产品、与全球头部日系竞争对手产品在同一平台竞标。公司经过二十年发展，在基础元件领域确立了综合的核心竞争优势，包括技术优势、客户优势、质量优势和品牌优势；核心产品确立了全球交付优势，获得了全球重量级客户群信赖，与客户合作深度和广度持续提升；公司依托全球优质大客户，持续进行技术创新，同时不断提升产能和开发新产品，成为全球供应链的优选供应商是公司发展使命。</p>
附件清单（如有）	不适用
日期	2021年11月26日、2021年12月2日