

证券代码：002687

证券简称：乔治白

浙江乔治白服饰股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	国泰君安证券股份有限公司 张爱宁
时间	2021 年 12 月 3 日
地点	浙江省温州市平阳县昆阳镇平瑞公路 588 号
上市公司接待人员姓名	浙江乔治白服饰股份有限公司董秘 吴匡笔
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、介绍一下公司情况？</p> <p>答：乔治白是一家以职业服定制、集采为主营业务，长期、稳定、持续增长的 brand 职业装上市公司。</p> <p>公司职业装收入占主营业务收入的比例为 95%，零售收入及其他类别收入占主营业务收入的比例为 5%。</p> <p>过去十年，公司营收复合增长率为 10%，净利润复合增长率为 8%；近 5 个会计年度，公司营收复合增长率 10%以上，净利润复合增长率 15%以上。最近 5 年呈加速增长趋势。</p> <p>2021 年一至三季度营收 8.6 亿元，净利润 1.02 亿元。</p> <p>2、简要的介绍下公司的接单流程？</p> <p>答：公司职业装收入占主营业务收入的比例为 95%，主要通过通过参与招投标获取订单，业务员主动拜访获取订单，以及部</p>

分客户主动联系公司。

3、能简要的介绍下投标过程吗？

答：不同的项目可能有些许差异，大部分流程是在客户有员工工作服需求后，一般委托招标公司发布招标信息，各服装企业按要求报名参加，寄送报名样衣及文件材料，由招标公司组织客户、服装专家及相关人员统一开标，通过系统客观的评分最终确定中标供应商，签订合同。

4、公司在服装招投标的优势是什么？

答：职业装这个行业，跟大家印象中服装零售企业是完全不一样，现在的职业装招投标都是以产品和服务可量化的综合评分来选择职业装厂家。公司在设计研发、采购、生产、仓储、销售和服务的高附加值的纵向一体化业务模式、支持该一体化模式的强大数据库及智能化的生产、仓储、物流体系；覆盖全国核心区域的高效营销体验中心集售前信息咨询、产品展示及体验、商务洽谈、量体、交货和售后服务一条龙式的服务。具备对终端的掌控能力和对客户需求的快速反应能力。以上综合优势使公司在综合评分中胜出。

5、集采对公司的影响？公司以后客户拓展的重点？

答：（1）集团客户集中采购的趋势越发明显，对各职业装公司综合竞争力提出更高的要求；（2）职业装市场往头部品牌企业集中的趋势在加速。我们将把非银金融比如券商作为一个重点的客户领域去拓展。

6、公司目前是否有扩产计划？

答：产能主要是匹配市场的扩张。乔治白已经有所准备：（1）完成云南、河南工厂的智能化改造；（2）推进智能化生产向

	<p>半自动生产升级，提升工厂生产效能；（3）输出管理、人才和技术等，推进卫星工厂试点并落地。</p> <p>7、校服合伙人计划的实施情况？</p> <p>答：校服依托于职业服定制的乔治白品牌和一支完善的全国各省市的营销和服务队伍及城市合伙人；通过6年的基础运营，已积累了一批可靠的合作伙伴，奠定了产品的优秀品质；通过校服公司增资扩股给予合伙人股权激励，极大调动了各城市合伙人的业务开拓积极性。</p> <p>8、介绍智能仓的功能。</p> <p>答：校服智能仓主要解决校服行业发货季集中、供应时间短、需求多元等痛点与难点。校服智能仓一期通过数字化管理与统筹实现物理实体最大限度的合理利用，因此智能仓内的每一件货品都被赋予独一无二的数字身份，通过遍布智能仓内的各式传感器识别、传输数据，这些数据流通过数据处理中心，与公司内部WMS、WCS、SAP等系统的进行交互与计算，对每一件货品的状态信息、物流信息下达智能化指令进行实时处理，从而达成产能、绩效管理、异常监控的可视化。智能仓二期土建已完成，力争明年秋季开学前投入使用，这将大大提高校服供应链的处理能力。</p> <p>接待过程中，投资者在公司相关人员陪同下，参观了工厂车间实验室等，进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年12月3日