上海新时达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-016

		別
投资者关系活动	☑特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	 □现场参观	
	 □其他 (请文字说明其·	他活动内容)
参与单位名称及	大和证券 2 人	
人员姓名	7 (TH ML 9) 2 / (
时间	2021年12月16日(周四)	
	上午 10:00-11:00	
地点	电话会议	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理	杨丽莎女士
员姓名	至于公化1、1的心之之	初間グスエ
投资者关系活动主要内容介绍	答:公司从 2011 年开规模的研发投入,公司自技术自主化率超过整机价凭借多年的技术研发积累理解其需求和痛点,有针上取得了突破。 2、公司机器人产品答:目前公司机器人行业。 3、公司六轴机器人答:目前公司六轴机4、和同行业其他公答:公司机器人控驱期的尝试与技术应用的不	器人核心技术的自控率是多少? 开始对机器人业务进行了长达 10 年的长周期、大主开发的机器人控制系统、伺服系统和软件系统,价值的 60%,拥有核心知识产权。另外公司机器人民,选择行业和细分市场,根据客户的应用场景,对性地面向细分市场进行应用开发,在一些技术在下游行业应用的占比情况? 【主要应用于 3C、包装、食品医药、金属加工等主要产品有哪些? 【器人主要聚焦于焊接、搬运和码垛。司相比,公司工业机器人的竞争优势有哪些? 【路人主要聚焦于焊接、搬运和码垛。

跑。此外,公司拥有核心技术及长期沉淀的系统解决方案能力,将工程机械领域作为一般工业的突破口,凭借丰富的智能制造解决方案经验,根据客户需求及实际应用场景,为其提供系统性解决方案,增加客户黏性。通过大量系统解决方案案例的积累,有利于促进公司产品的推广,提升公司产品的市占率。

5、公司年报中提到海尔是公司的客户,请问公司在海尔的工厂建设中担任了怎样的角色?

答:公司为海尔青岛胶州工厂交付了国产机器人智能产线。公司集中了六轴机器人团队、众为兴团队和智能制造团队力量为客户实现了快速调制,该智能产线体现了公司机器人及智能制造的核心技术,效率高、柔性强、能够兼容多种产品,做到产品快速简单的切换。

6、除了和海尔合作以外,公司还有无其他自动化项目?

答:公司通过智能制造业务的快速发展拉动整个机器人业务、运动控制业务、变频驱动业务、电气控制业务的快速发展。公司在智能制造业务不断加大投入,利用晓奥享荣在汽车白车身领域的系统集成技术势能向一般工业领域拓展,逐步已在工程机械、家具行业等拓展了业务。其中,浙江鼎力、三一重工等都是公司一般工业业务的优质客户。此外,公司自身使用的工业机器人智能产线、电梯控制柜智能装配线、驱控一体机智能生产线等都应用了自动化生产。

- 7、公司机器人使用的减速机是外购的吗?
- 答:公司机器人使用的减速机是外购的减速机。
- 8、公司机器人今年的出货量情况?

答:公司机器人业务较去年有较高增长。公司机器人业务深入细分市场,凭借多年的技术研发积累,选择行业和细分市场,根据客户的应用场景,理解其需求和痛点,有针对性地面向细分市场进行应用开发,公司的业务层级由产品提升到解决方案,更加聚焦战略规划。比如在电力铁塔行业推出了电力铁塔焊接机器人解决方案,在钢结构行业与合作伙伴联合发布了非标钢结构智能焊接解决方案,在日用品行业公司交付了码垛机器人产线等。

9、请问公司的毛利率情况以及未来展望?

答:公司毛利率中包含了子公司代理业务。公司正通过调整产品结构、 自身研发构建和工艺设计改善,自动化改造后的人工成本节约,以及组织 架构的优化调整,集团化供应链整合等措施来实现降本,从而提高毛利率。

10、在今年芯片短缺的情况下,公司定期报告中毛利率反而相比去年 有所上升的原因?

	答: 主要是由于产品结构调整,自产业务比例有所提高。此外,公司		
	进行的组织调整与优化初显成效。		
	11、公司对盈利的展望是怎样的呢?		
	答:公司将坚定执行发展战略,把握发展机遇。凭借公司多年积累的		
	研发技术优势和长期沉淀的系统解决方案能力,调整公司业务中的产品结		
	构。此外,将通过整合组织机构,完善流程制度体系,提升组织能力与效		
	率,提升公司的经营业绩。		
	12、根据下游需求的发展,未来出现价格战的可能性?		
	答:保持公司的核心竞争力。		
附件清单(如有)	无		
日期	2021年12月17日		