

证券代码：002055

证券简称：得润电子

## 深圳市得润电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-006

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	信达证券：陈光毅；                      中金公司：李诗雯； 坤易投资：徐扬升；                      淳阳投资：李友富； 才华资本：丁宁；                        碧桂园创新投资：郭果良； 中信建投：刘双锋；                      永赢基金：张海啸； 广发资管：刘文靓。
<b>时间</b>	2021年12月22日、2021年12月23日
<b>地点</b>	公司会议室
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事会秘书：王海，证券事务代表：贺莲花。
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	调研活动主要内容： 一、介绍公司基本情况及业务发展情况 二、主要交流问题 1. 公司的新能源汽车车载充电产品是否有应用碳化硅材料，在高压平台技术方面的布局规划是怎样的？ 回复：新能源汽车车载电源管理模块产品已经呈现向高电压、高功率发展的市场趋势，碳化硅材料适用于高温、高频、大功率应用场景，可以显著降低能耗、减轻汽车重量、提升整车系统效率、缩短充电时间，进一步改善新能源汽车使用体验。公司非常注重在研发技术方面的投入和前瞻性布局，是全球率先研制并量产 22kW

800V 平台高功率车载充电机的厂商，采用第三代半导体技术碳化硅高频解决方案，技术优势明显，并具有量产经验，相信随着行业的发展，会有更好的市场表现，为更多的国内外客户提供优质的产品服务。

2. 国内新能源汽车市场发展迅速，公司是否会加大国内市场的开拓？

回复：公司在国内合资品牌、国内自主品牌以及造车新势力的市场拓展在持续进行，并且已经获得相关定点业务，包括宝马与长城的合资公司光束汽车、国内某主流自主品牌车企等，随着这些定点业务的量产，将为公司新能源汽车业务带来较为明显的增量。未来在国内市场这块，一定会继续加大力度去拓展。

3. 新能源汽车车载充电机业务的产能情况及未来扩充计划？

回复：目前在意大利以及重庆都有生产线，主要生产制造放在重庆基地，降低成本的同时也有利于开拓国内市场；宜宾基地目前正在建设中，会根据市场客户的需求逐步扩产，为客户提供及时、优质的产品服务。

4. 公司重点发展汽车业务，那家电和消费电子类业务的发展策略是怎样的？

回复：家电和消费电子类业务会维持稳定发展，同时会对业务及产品结构持续做一些整合优化，抓住 5G 发展、高端连接器国产替代化等市场机遇，重点发展高速传输连接器等具有更好市场竞争力的产品，并向通讯和汽车领域进一步延伸。

5. 公司的新能源业务板块得客户结构情况如何？主要配套哪些车型？

回复：Meta 作为上市公司重要子公司，主要承接上市公司新能源板块相关业务。Meta 自 2011 年起，首先为宝马第一款纯电动汽车 i3 开发并生产车载充电模块产品（OBC），后续 Meta 又相继与 PSA，保时捷等多家欧洲知名整车厂商合作，为其配套开发并供应 OBC 全产线产品，包含多种功率，多合一集成式车载电源管理系统产品。

	<p>截止到 2020 年公司车载电源管理系统累计出货量超 50 万套。 其中保时捷 Taycan 在 2019 年实现量产，其搭载的公司 22kw SiC 800v 车载充电机产品，为行业内首批应用碳化硅高频解决方案的车载充电机产品，为目前业内领先水平。</p>
附件清单（如有）	无。
日期	2021 年 12 月 23 日