证券简称: 华东医药

华东医药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-011

| 投资者关系 活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议 |
|-----------------------|---------------------------------------------|
| | □媒体采访 □业绩说明会 |
| | □新闻发布会 □路演活动 |
| | □现场参观 ☑ 其他 <u>华东医药医美专题投资者交流会</u> |
| | 参与单位: 华泰证券、国金证券、中金公司、平安养老、广发证券、 |
| 参与单位名 | 富国基金、中信保诚基金、国盛证券、太平资产、兴全基金、东证资 |
| 名 | 管、中证基金、中欧基金、广发基金、国泰基金、国金基金、华泰柏 |
| | 瑞、招银理财、睿亿投资、交银施罗德、长江养老保险、兴证全球、 |
| | 景林资产、等机构投资者 29 人。 |
| 时间 | 2021年12月23日 9: 30-11: 30 |
| 地点 | 上海宏安瑞士大酒店 |
| 上市公司接 | 公司董事会秘书陈波、欣可丽美学首席执行官 Kamal Abbasi、首席运 |
| 待人员姓名 | 营官周昭华、欣可丽美学总裁助理陶吉飞、瑞途医疗总经理杜品桦 |
| 投资者关系 活动主要内 容介绍 | 公司医美板块介绍 |
| | 公司医美业务秉承"全球化运营布局,双循环经营发展"战略, |
| | 以国际化视野,通过前瞻性布局,产品组合覆盖面部填充剂、身体塑 |
| | 形、埋线、能量源器械等非手术类主流医美领域,已拥有无创+微创医 |
| | 美领域国际化高端产品二十余款,产品数量和覆盖领域均居行业前列。 |
| | 目前拥有全资子公司英国 Sinclair、西班牙 High Tech 以及参股公司美 |
| | 国 R2、瑞士 Kylane、比利时 KiOmed 五个研发中心,及荷兰、法国、 |
| | 美国、瑞士和保加利亚五个生产基地,核心产品已在全球 60 多个国家 |
| | 和地区上市。 |
| | 在医美填充剂领域,公司已拥有多款商业化核心产品:1)Ellans |
| | e®伊妍仕®注射用聚己内酯微球面部填充剂(胶原蛋白刺激剂),已在 |
| | 海外市场上市多年,并于今年8月正式登陆中国大陆市场;2)MaiLi® |

系列新型高端含利多卡因透明质酸,采用独特的 OXIFREE™专利制造技术,提供持久、出色的填充能力,已于今年正式在欧洲上市; 3) Lanluma®左旋聚乳酸类胶原蛋白刺激剂,已于今年正式在欧洲上市; 4) Perfectha®双相透明质酸填充剂,采用 E-BIRD 交联技术,临床使用时限超过 12 年。此外,公司还拥有 2 款与瑞士高端医美研发机构 Kylane合作开发的全球创新型面部和身体填充剂以及比利时 KiOmed 公司 4 款在研的全球创新型 KiOmedine®壳聚糖医美产品。

公司正加快推进核心医美产品在国内外的临床注册工作进度,已为多款产品制定了中国上市计划。公司引进美国 R2 公司的冷触美容仪酷雪 Glacial Spa®(F0,冷冻祛斑医疗器械的生活美容版本)已获得韩国和台湾地区的上市许可,并已获得中国药监局非医疗器械管理认证,预计将于 2022 年 1 月在国内正式上市,已与部分美容机构达成合作意向。其作为医美和生活美容的跨界创新产品,将是公司在美容护理市场的积极尝试。公司已经为全资子公司西班牙能量源型医美器械公司High Tech 的主要海外在售产品和在研创新产品分别制定了中国区域上市规划,相关注册准备工作正常开展。其中,冷冻溶脂产品 Cooltech Define 及激光脱毛设备 Primelase 在中国区域的注册相关工作已正式启动;适用于面部年轻化及身体塑形的海外已上市产品 Safyre 也正在积极推进在中国上市工作。

未来,公司将继续秉承"以求美者为中心,用做药人的专业和严谨服务广大求美者"的经营理念,按照既定战略稳步推进,聚焦于面部微整形和皮肤管理领域最新的产品和器械的研发、生产、销售、服务,充分整合全球医美资源,加强以英国全资子公司 Sinclair 为全球医美运营中心的国际产业拓展,坚持通过自主研发、外部合作和股权投资等多元化商业模式,不断扩充公司医美创新产品管线,将国际一流的、科技含金量高的医美产品陆续引入国内,坚持以自营模式为主,依托公司专业的临床注册及营销推广团队,助力国际优质产品的迅速商业化落地。用制药人的科学严谨态度深耕医美产业,推动产品结构持续优化,逐步实现公司医美全球化战略布局,致力于将 Sinclair 打造成为世界一流的高端创新型医美企业。

投资者与公司管理层互动交流

提问 1: 公司今年海外医美增长非常快,明年医美业绩展望如何?

答: 2021年1-3季度,受收购 High Tech 公司股权相关一次性费用等因素影响, Sinclair 整体合并报表净利润虽表现亏损,但其息税折旧摊销前利润(即 EBITDA)已实现 506 万英镑(合并口径)盈利,这是自公司 2018年完成 Sinclair 全资收购后, EBITDA 历史最好表现,亦是公司全球化医美产业经营能力的重要体现。

随着核心产品 Ellans e[®]及在欧洲市场新上市的 MaiLi[®]系列新型高端玻尿酸、Lanluma[®]胶原蛋白刺激剂等产品销售的持续增长,公司有信心在明年实现国际医美业务的持续增长及整体盈利。

提问 2: 公司 Ellans e[®]伊妍仕[®]明年快速上量,产能是否能跟上?

答:基于 Ellans e[®]伊妍仕[®]在全球市场快速增长的趋势,Sinclair 在原荷兰乌得勒支工厂产能扩产受限的情况下,新建了荷兰阿尔梅勒工厂以扩充产能。目前,新建产能工程已全部完成,并通过认证批准开始投入使用,可以确保 Ellans e[®]伊妍仕[®]后续全球市场供应。

提问 3: Ellans é[®]伊妍仕[®]产品在国内如何预防水货,如何做好合 规化管理?

答: Sinclair 公司在全球多个市场销售其医美产品,不同国家和地区的价格差异使水货对正品市场造成冲击。公司始终以求美者为中心,从生产端和渠道端加强管控以应对水货产品的影响,并大力做好认证机构的医生培训和消费者的安全教育,致力于给求美者提供安全、非凡的求美体验。公司执行严格的品控流程,通过创新技术手段实现正品的全流程可追踪、让每支产品都可追溯源头,打造一站式医美产品溯源验真的解决方案。不仅为国外进口中国的 Ellans e[®]伊妍仕[®]产品设计了专属包装,并全程采用冷链运输,产品包装袋上还印有验真二维码,求美者可以扫码鉴真。在中国市场,公司严格筛选合作机构,不断强化对医生的培训认证,让每一位认证医生都有 Ellans e[®]伊妍仕[®]规范、出色的注射技巧,给求美者提供更优质、更安全的服务。

提问 4: 伊妍仕[®]产品对医生的培训课程包括哪些内容?

答:公司注射用聚己内酯微球面部填充剂 Ellans e[®]伊妍仕[®]产品能够刺激注射部位皮下的胶原再生,与普通玻尿酸相比注射部位相对较深,对医生注射水平要求较高。为此,公司制定了全面的医生培训指导体系,采取线上加线下的模式进行,培训内容包括解剖学、材料科学等基础理论知识的学习和线下实操教学,培训结束后将对医生进行理论+实际操作考核,通过考核后将为医生授证,只有经过认证合格的医生才能为求美者提供服务。

提问 5: 目前国内医美销售团队组建的如何?

答:目前公司国内医美销售团队分为针剂方向和能量源设备方向。 针剂方向团队主要负责 Ellans e[®]伊妍仕[®]以及后续在中国大陆上市的填 充类注射产品的销售,人员目前超过 50 人,已覆盖签约合作医美机构 超过 200 家。明年销售团队的人数计划将至少翻倍,达到 150-200 人。 能量源设备产品团队目前主要负责酷雪 Glacial Spa[®](F0)的销售,未 来线上及线下都会增加销售人员,明年上市后预计会达到 20-30 人左 右。

提问 6: 请介绍下酷雪 Glacial Spa[®]产品及其在中国的上市时间? 将采取怎样的销售模式?

答:公司引进美国 R2 公司的冷触美容仪酷雪 Glacial Spa®(F0) 产品来自美国硅谷,由现代激光医学之父,美国麻省总医院(哈佛医 学院附属教学医院,位于波士顿)威尔曼光电医学中心主任 Rox Anderson, M.D.为核心的技术团队研发,是美国 R2 公司的一项最新肤 色管理方案,也是冷冻美肤领域当中的"新起之秀"。

冷触美容仪酷雪 Glacial Spa®(F0)为冷冻祛斑医疗器械的生活美容版本,是新技术+功效护肤品的完全解决方案,已获得韩国和台湾地区的上市许可,并已获得中国药监局非医疗器械管理认证。公司正在积极筹备该产品中国上市销售工作,预计将于 2022 年 1 月在国内正式上市。

酷雪 Glacial Spa®(F0)在中国的营销将采取 DTC(Direct To

Customer)的厂家直供模式。求美者可以通过线上及线下等方式直接购买酷雪 Glacial Spa®(F0)的护理产品,然后到官方认证的合作美容机构使用专属设备进行求美体验。

提问 7: 能否介绍下 4 款 KiOmedine[®]壳聚糖医美产品?未来是否计划在中国上市?

答:公司4款在研的全球创新型 KiOmedine[®]壳聚糖医美产品,包括1款皮肤动能素(skin booster)产品和3款填充剂产品。KiOmedine[®]是 KiOmed 利用其独有专利技术研发的高纯度天然(非动物源)医用级壳聚糖衍生物,与透明质酸相比,KiOmedine[®]具备深度补水、增加胶原蛋白含量和延缓衰老等特性。此外,KiOmedine[®]系列填充剂有望进一步延长透明质酸作用时间,实现长效填充效果。目前,全球范围内还未有同类产品上市。

Sinclair 与比利时 KiOmed 的合作,是公司在轻医美领域的又一次重要的全球化战略性布局,也将进一步丰富公司医美填充类创新产品管线,实现在玻尿酸、胶原蛋白刺激剂、皮肤动能素等领域的产品全覆盖。本次前瞻性布局高纯度天然医用级壳聚糖,旨在提前开展技术和产品储备,构筑技术壁垒,获取先发优势,丰富在未来医美新材料端的产业竞争力。

上述皮肤动能素产品目前正在开展临床试验,3款填充剂产品目前 正在开展临床前研究。公司将就海外的研发进展情况,适时启动许可 产品在中国区域的注册申报工作。

提问 8: 请介绍 MaiLi[®]系列玻尿酸以及其在中国的注册进展情况?

答: MaiLi[®]系列新型高端含利多卡因透明质酸定位高端市场,是目前全球维持效果时间最长的玻尿酸产品之一,已于今年正式在欧洲上市。MaiLi[®]产品内含利多卡因成分,可以减轻玻尿酸注射过程的疼痛感,求美者的注射体验更佳。其使用的独特 OxiFreeTM专利制造技术,能够使产品交联剂用量更少、维持时间更长,透明质酸改性程度低,具备了优异的流变性能,尤其是更好的填充能力,能够提供持久卓越

的填充效果。公司已经为 MaiLi[®]系列产品制定了中国区域上市规划,目前临床方案已确定,并已完成样品的国内检验工作,预计在 2022 年 1 季度完成全部临床前准备工作,2 季度正式入组。在海南的特许经营工作也在推进,明年正式落地。

提问 9: Silhouette[®]Instalift™埋线产品在中国的市场空间?

答: Silhouette[®]Instalift™是美国 FDA 批准的唯一一款用于中面部组织提拉的可吸收埋线,采用 3D 锥体悬挂技术,可实现立即且持久的组织重新定位,刺激胶原再生,有效重塑面部和颈部轮廓。目前已通过国家科技部遗传办备案,正在开展注册临床研究。

目前面部埋线产品中国市场正处于起步阶段,公司看好未来该产品的市场潜力。同时,Silhouette[®]Instalift™未来可与公司其他医美产品产生协同作用,通过提供全脸完整治疗方案,进一步推动未来该产品的销售。

提问 10:公司利拉鲁肽减肥适应症的进展及未来是否能在医美领域应用?

答:公司利拉鲁肽注射液减肥适应症已基本完成 3 期临床试验, 正在抓紧开展注册申报准备工作。目前在我国利拉鲁肽注射液用于控 制体重的适应症是按照药品进行管理和注册,因此未来获批上市后的 应用场景应该主要还是在医院,需要医生开具处方才能购买使用。

提问 11: 如何看待医美再生市场前景以及未来的市场竞争?

答:公司整体看好医美再生市场前景,随着求美者对医美体验要求的不断提升,再生医美产品符合消费升级趋势,同时良性的市场竞争将带来正向的作用,有利于市场合规发展。未来公司将继续进行产品差异化布局,秉承"以求美者为中心,用做药人的专业和严谨服务广大求美者"的经营理念,同时注重用户服务和体验,深抓医生培训,持续塑造产品口碑。

附件清单(如有)

无