

证券代码：002497

证券简称：雅化集团

四川雅化实业集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20211229

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	民生证券：邱祖学 广发证券：陈先龙 中金公司：张家铭 国泰君安资管：王瀚 富国基金：赵年坤 混沌投资：罗钊 华安基金：胥本涛 汐泰投资：何亚东 森锦投资：黄裕金
时间	2021年12月28日、12月29日
地点	四川雅化实业集团股份有限公司23楼会议室（四川省成都市高新区天府四街66号航兴国际广场1号楼）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：翟雄鹰 董办主任兼证代：郑璐 证券事务管理：张龙艳

<p>投资者 关系活动 主要内容 介绍</p>	<p>一、公司双主业情况介绍</p> <p>民爆业务：通过近年来的前瞻布局，公司在未来民爆需求最旺盛的中西部以及内蒙、山西、云南、吉林等区域均有产业与市场布局。在产品销售市场不断拓展的同时，公司还将继续推进爆破业务和砂石骨料业务的可持续发展，不断巩固在民爆产业的领先地位。随着各地重点工程项目的复工、川藏铁路的开工建设，以及国家加大基建投入带来的各重大项目陆续实施，未来将对民爆产业带来较大的发展机会。</p> <p>锂业务：公司于 2013 年通过参股国理公司进入锂产业，目前拥有国理公司、兴晟锂业、雅安锂业和锂业科技四家锂产业公司。公司专注于氢氧化锂的研发、生产和销售，同时配有碳酸锂产能，生产工艺水平和装备技术水平处于行业前列。公司在多年的生产管控过程中积淀了大量的工艺诀窍和技术诀窍，确保了产品质量持续稳定，与国内外头部正极材料企业、电池厂商及车企建立了良好的合作关系。</p> <p>公司两大主业相辅相成，互为支撑。在民爆板块积累的行业并购整合经验以及具有雅化特色的管控模式可以辐射到锂业板块，形成管理协同效应；民爆板块具有稳定的现金流，有较强的抗风险能力，公司锂板块在民爆板块的支撑下，更能享受到长周期的成长。</p> <p>二、雅安锂业生产线情况</p> <p>公司下属全资子公司雅安锂业一期年产 2 万吨电池级碳酸锂（氢氧化锂）生产线已于 2020 年正式投产，其主体建设工程、生产线工艺技术及装备水平均达到行业领先水平；二期 5 万吨电池级氢氧化锂、1.1 万吨氯化锂及其制品项目已启动建设，目前各项施工正常进行，二期其中 3 万吨电池级氢氧化锂生产线将于 2022 年底建成投产。</p> <p>三、公司锂资源情况</p> <p>公司通过多种渠道进行锂资源储备，目前已有的锂资源能满足2022年锂盐生产需要，主要如下：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、与银河锂业续签锂精矿包销协议至2025年。银河锂业每年根据我们的生产需要提供不低于12万吨锂精矿供应，将为公司未来锂盐产品生产提供长期、稳定、优质的原料保障。 2、李家沟锂辉石矿优先供应权。公司参股的能投锂业拥有李家沟锂辉石矿采矿权，根据协议约定，李家沟锂矿日后开采、加工的锂精矿将优先满足公司旗下控股子公司国理公司的生产供应。 3、参股澳洲Core公司并签订锂精矿包销协议，Core目前已开始进行矿山建设，旗下锂矿开采成本较低，开采价值较高，预计将于明年四季度出矿。 4、参股澳洲东部资源公司5.01%股权，已签署战略合作协议，公司已与东部资源公司锁定锂矿标的，并将继续在锂矿资源开发方面进行合作。 5、参股澳洲EV资源公司9.5%股权，EV公司拥有澳大利亚肖河锂锡钽项目及奥地利韦因贝尼项目和东阿尔卑斯山锂矿等锂资源项目，公司将与其共同开发上述资源项目。 <p>除此之外，公司目前也在继续跟进其他国内外锂矿、盐湖项目，积极布局上游锂资源，为公司锂盐产能扩充建立丰富稳定的锂资源供应保障体系。</p> <p>四、公司与厦钨新能合作情况</p> <p>公司下属全资子公司雅安锂业出资5,000万元，与厦钨新能成立合资公司，持有合资公司10%的股权，共同建设10万吨磷酸铁锂项目。公司与厦钨新能的合作符合公司锂产业战略发展目标，有利于丰富公司锂盐产品品种，提升碳酸锂生产能力，快速的适应市场变化，有利于扩大公司业务规模，提高产品和行业竞争力，提升公司经营</p>
-------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<p>业绩。</p> <p>五、民爆业务未来发展情况</p> <p>公司民爆产业未来的利润增量主要来自于行业并购整合带来的规模扩张、电子雷管放量以及爆破业务的拓展。</p> <p>1、公司将顺应民爆行业重组整合的产业政策要求，利用自身并购整合优势，积极参与行业并购整合、扩大产业规模。</p> <p>2、目前公司电子雷管产销量均位列全国第一。根据工信部关于推动民爆行业高质量发展的要求，公司将加大工业数码电子雷管的产能及市场布局，依托电子雷管技术和渠道优势，不断提高电子雷管在全国的市场占有率。</p> <p>3、公司拥有丰富的工程爆破经验以及行业领先的工程爆破技术，在国家通过内需拉动经济，在加大铁路、公路以及水利水电等基础设施投资力度的大环境下，公司爆破业务未来几年的持续增长将会得到有力保障。</p> <p>六、公司未来战略规划</p> <p>公司已完成了“十四五”规划和2022-2024年三年规划的编制，公司将坚持民爆和锂产业双主业联动发展，充分发挥在产业链、区位、市场、管理、资源整合、人才和技术等方面的优势，在民爆产业方面不断巩固在民爆产业的行业地位和盈利能力，将公司打造成具有国际竞争力的民爆产业集团；在锂产业方面通过资源保障、扩能建设和核心终端客户快速做强，将公司打造成具有全球影响力的锂盐供应商。</p> <p>本次沟通会未涉及公司未公开披露的相关信息。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无。</p>
<p>日期</p>	<p>2021年12月28日、12月29日</p>