

证券代码：300870

证券简称：欧陆通

深圳欧陆通电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：（2022-001）

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	银河证券投资策略会
时间	2022 年 1 月 12 日 11:00-11:40
地点	深圳市南山区深铁皇冠假日酒店 5 楼 7 号宴会厅
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监蔡丽琳
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问行业的竞争格局如何？公司的发展情况？ 公司所处行业为开关电源行业，在所处行业中，以台达、光宝等为代表的台资企业凭借先发优势和先进技术的高附加值的产品，在开关电源行业有竞争优势。国内开关电源企业经过多年技术沉淀，已达到较高的水平，市场竞争力持续提升。 公司自 1996 年成立，一直聚焦开关电源行业，拥有完整的开关电源设计、制造能力。坚持研发创新、提升产品质量和综合竞争力是公司长期发展核心策略。公司持续推进全球化业务布局和产能布局。目前公司产品出口全球多个国家，

	可满足全球范围多数国家和地区技术标准，并广泛应用于众多下游领域终端设备，公司在国内和海外均有产能布局，在深圳、东莞、赣州及越南均设有工厂。 2、公司的最新财务情况？ 公司前三季度营业收入为 18.49 亿元，同比增长 30.48%；毛利率为 15.96%，同比下降 5.66 个百分点；净利率为 5.63%，同比下降 3.72 个百分点。其中公司今年前三季度研发投入同比增长 8,425.78 万元，同比增长 85.63%。公司目前按照产品应用领域分为电源适配器、服务器电源及其他电源。未来公司将持续加大投入推进各产品线、各瓦数段、各应用领域电源研发项目，从各方面提升自己的竞争力。 3、内地企业和台资企业的差距主要在哪些方面？ 开关电源产品对可靠性设计、制造工艺等方面均有较高要求，属于经验学科，因此技术水平和实践经验是其中关键指标。在电源适配器领域，内地企业现已形成较为完善的产业链，具有一定竞争力，在技术上已达到国际先进水平；服务器电源领域，技术水平与国际巨头差距不断缩小。内地企业也在不断扩大市场份额，不断增加项目实践经验，持续提升在全球范围、各领域的竞争力。 4、公司未来抢占更多的市场份额的策略是什么？ 公司在电源适配器、服务器电源和其他电源板块均积极进行布局，不断提升研发创新能力、开拓新的业绩增长点，提升市场份额。公司的电源适配器研发技术已处于行业领先，并在市场拥有良好的品牌效应和客户口碑，未来将继续横向拓展更多品类，纵向深耕以获得更多客户份额，充分利用优势保持增速。公司的服务器电源已成为多家头部企业的电源
--	--

	供应商，产品覆盖 60w 到 4,000w 瓦数段，能充分满足客户的定制化需求。在其他电源板块，公司积极布局大瓦数动力电池设备充电器、家电充电器及手机快充等其他电源业务。 5、公司会自主研发产品生产过程中所需的芯片吗？ 公司现阶段的主营业务聚焦开关电源的研发、生产和销售，目前没有涉及芯片产业。 6、公司的经营模式为什么以出口为主？ 公司成立于 1996 年，成立初期主要从事灯具电源的研发、生产和销售，产品主要出口到欧洲市场。 伴随全球 IT 信息技术产品市场的迅速发展及全球节能标准的建立，2004 年公司成立电源适配器项目部，在美国加州能效 3 级标准颁布之后，2005 年公司迅速推出符合美国加州能效 3 级标准的一系列产品，从而成功进入电源适配器市场。自进入电源适配器领域以来，公司坚持技术创新积累，积极拓展产品应用领域，公司电源适配器广泛应用办公电子、机顶盒、网络通信、安防监控、音响、金融 POS 终端等众多领域。 7、运费上涨对公司的影响大吗？ 航运变动成本对公司影响不明显。 本次活动没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 1 月 12 日