

证券代码：000004

证券简称：国华网安

深圳国华网安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方证券 浦俊懿、陈超 申万菱信基金 梁国柱
时间	2022年2月10日上午 10:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	彭瀛 阮旭里
投资者关系活动主要内容介绍	<p>会议就调研投资者关心的问题进行了解答，主要内容如下：</p> <p>1、问：移动安全在近一两年的成长非常快，请就近期的一些政策变化简单介绍一下，如果展望未来，这个行业会是怎么样的情况？公司面临怎样的发展机遇？</p> <p>以前网络安全的驱动力大部分来源于监管层面的驱动，是国家对老百姓的一种安全保护措施，但自从国家层面开始推行数字经济，网络安全就变成了国家发展数字经济的一个战略点，所以网络安全的核心驱动就从单一的监管需求变成了国家安全战略的需求。国家也因此出台了一系列的政策，包括最近出台的个人隐私保护法。一个法规出来后，还会有相应的执行这个制度的体系。公安部、工信部、网信办等，都会有相应的</p>

部门来对法律法规进行执行落地。以前的 APP 检测是看 APP 有没有病毒、弹窗广告等恶意的东西，现在还要看 APP 是否违规收集用户信息、是否把信息传到境外、连接国外的 VPN 是否合理合规等等。所以以前我们单纯的只是保护企业的 APP 不被别人破解，现在我们开始上升到更多的网络安全层面。以前我们更多的是工具安全，后面我们就开始有平台安全，再往后面我们就开始提供整个安全服务的支撑。

2、问：现在各个部委的这种监管平台，公司在里面是怎么参与的？

我们是以我们的工具和平台的方式去做，在我们跟监管连接之后，监管需要有执法，执法完以后会要求整改，这些都需要有人去做支撑工作，这些也是公司的业务机会。现在 APP 的监测不是一次性的，而是一个长期的过程，APP 开发完以后，可以有 1.0 版本、2.0 版本、3.0 版本，APP 在运营的过程中，也有可能涉及违规内容，所以需要执法机构能够对 APP 做长时间的监测。现在监管有几个层面，一个层面是直接监管企业，另一个层面是监管应用商店。有些应用商店的个人隐私检测就是用了爱加密的，能不能上这些应用商店需要通过爱加密这套工具体系来自动化检测。前期要用自动化来去检测一遍，大部分是能测出来的，但是碰到可疑的，还有一些特别隐蔽的，就需要我们的安全专家去做一些人工渗透。

3、问：应用商店的这种检测是一次性付费，还是购买系统或者服务？

是产品加服务的。因为检测完 APP 以后，要给出不能上架的原因，要有对应的整改措施，要能持续帮助 APP 厂商做相应的工作。

4、问：这种业务的增量空间主要是在哪些层面？

检测完以后，如果 APP 需要做隐私安全相关的一些调整，那就需要有服务，而这个服务是收费的。有些 APP 不是只有一

次，会有很多次，所以会购买一个打包的服务。除了 APP 的问题以外，我们可以在检测 APP 的时候，同时检测它的服务器有没有问题。因为不是检测 APP 是否收集数据就算完成了，就算 APP 收集信息是合理的，但是把这些数据存储在服务器上面，是不是就是合理的呢？举个例子，比如 APP 直接取得了用户的经纬度信息，如果企业把这个经纬度信息不做转换，直接放在服务器上面去，别人攻破了服务器，就能拿到这个用户信息。就是如果企业没有做相关的保护措施，导致企业的服务器数据泄漏，这个企业也一样要承担一定的法律责任。那我们通过一个 APP 的检测，就能上升到整个服务器，整个网络，通讯层，有没有可能被别人抓包，等等。而且做的过程中，不是说只有一次的，是每次升级迭代，都需要做这个工作。在这里面，我们可以做我们的传统业务，就是 APP 加密，还有一些其他的工具，比如威胁感知，也可以提供给我们的客户，给客户持续不断的增值服务。所以隐私检测是我们的一个切入点，针对这个切入点以后，我们有一整套的服务。

5、问：公司的人员是怎么样的规划？

人员的增长跟收入有一定的相关性。有一些标准化的业务，在收入增加的时候人员基本不会增加，而在一些新兴业务，比如智慧城市和应急业务，这些我们前面要去做一些基础设施，这部分会随着项目的增加去做一些人员的调整。

6、问：公司的业务划分是怎么样的，商业模式怎么样？

我们现在主要分三大块，分别是网络安全、应急产业和智慧城市。网络安全这一块主要是两种，一种是卖平台、工具，一般每年收一次费用；另一种是卖服务，比如说公司会交付一个整改报告，如果客户有一些潜在问题没有解决，公司也会持续地做服务支撑，这种一般是按次收费。应急涉及很多个部门，非常需要信息化平台去做统一的调度管理。公司能够帮助去建设信息化平台，而这样的信息化平台只是全面监管的第一步，

	<p>后面还会有长期支撑。应急业务有四类客户，第一类属于地方的应急局；第二类属于企业，比如企业需要把厂房的数据采集到应急局的指挥大厅；第三类属于监管单位，比如消防、水利等，需要有设备把信息传到指挥大厅里；第四类属于小 C，比如有一些消防的产品，像接头这种，也要做数据的接入。我们是以信息化平台建设为切入点，打造整个的安全生产运营的体系，包括一些工程也会去做。智慧城市这一块我们有自己做的，也有外采的，一般会根据需求的内容和类型来判断。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 2 月 10 日