

证券代码：300870

证券简称：欧陆通

深圳欧陆通电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：（2022-003）

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	深圳市鹏城基石投资管理有限公司
时间	2022 年 2 月 10 日 10:40-11:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监蔡丽琳
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司产品目前覆盖哪些下游领域？未来会向哪些下游领域拓展？ 公司主要从事开关电源产品的研发、生产与销售。公司主要产品包括电源适配器和服务器电源等，公司产品广泛应用于办公电子、网络通信、安防监控、数据中心、动力电池设备、音响、金融 POS 终端等众多领域。未来公司将继续深拓 IDC 产业链，布局大瓦数动力电池设备充电器、家电充电器等业务。 2、公司研发团队建设情况如何？

	公司 2021 年上半年共有研发人员 390 人，占比 7.88%，同比增长 77.27%。公司在深圳、台湾、美国、杭州、上海等地设有研发中心，能更高效配合客户，公司将继续大力投入研发，构建具有竞争力的研发技术平台。为更好地服务客户，提升公司的品牌影响力，公司会进一步完善研发体系，公司分设项目研发和预研团队。项目研发团队在跟踪客户需求的过程中不断完善现有产品性能，提升客户的合作意向，及时捕捉客户项目需求并反馈给预研团队。预研团队负责跟踪行业最新技术动态，并结合客户提出的新需求，进行前瞻性的技术攻关和技术储备。两个团队有助于公司紧跟产业上下游变化进行分析并调整方案，促使公司不断保持研发技术的领先，并能将创新的技术应用到实际有效的产品中，加速项目研发团队争取客户进而推动销售增长，获得市场回报。 3、 公司有信心完成股权激励的业绩目标吗？ 公司在电源适配器、服务器电源和其他电源板块均积极进行布局，开拓新的业绩增长点。公司的电源适配器研发技术已处于行业领先水平，并在市场拥有良好的品牌效应和客户口碑，未来将继续横向拓展更多品类，纵向深耕以获得更多客户份额，充分利用优势保持增速。公司的服务器电源已成为多家头部企业的电源供应商，产品覆盖 60w 到 4,000w 瓦数段，能充分满足客户的定制化需求。在其他电源板块，公司与电动工具客户达成合作。在股权激励计划中，公司设定了 2022-2024 年的营收及净利润增长指标，公司上下将全力以赴，力争完成经营目标。 4、 公司现在的订单和产能情况如何？ 公司目前经营情况良好，在手订单充足。公司在深圳、东莞、赣州及越南均在增加产能，目前公司产能充足，可以
--	---

	应对目前的订单需求。 5、公司在深圳购买的土地房产的用途有哪些？ 公司深圳总部的经营场地为租赁场地，在总部附近购买的土地和房产将用于研发、办公、业务和管理等用途，有助于与现有的总部更好地协同，完善研发、生产、业务等体系，全面升级集团总部，进一步增强公司的综合竞争力。 本次活动没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 2 月 10 日