

证券代码：002908

证券简称：德生科技

广东德生科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-003

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（公开电话交流会） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 详见附件 1 |
| 时间 | 2022 年 2 月 14 日 15:30-16:30 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总经理兼董事会秘书、财务总监陈曲女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司 2021 年度业绩快报解读：</p> <p>公司 2021 年实现营业收入 74,367.69 万元，同比增长 32.22%，归属于上市公司股东净利润 9,535.5 万元，同比增长 32.19%，第四季度单季度营业收入和归属上市公司股东的净利润分别为 33,522.86 万元及 5,764.05 万元，同比分别增长 44.46%及 57.33%，主要因素系当前处于三代卡发卡前奏（铺设设备和建设卡管系统）的高峰期，公司以第三代社保卡为载体的居民服务“一卡通及 AIoT 应用”业务迅速发展；2021 年下半年全国逐步进入三代卡发卡小高峰期，公司 2021 年全年发卡量约 2,500 万张，同比增长近 108%。</p> <p>从产品方面分析，以第三代社保卡为载体的居民服务“一</p> |

卡通及 AIoT 应用”业务迅速发展，该类业务全年累计签订合同额 65,054.48 万元，同比增长 70.36%。

从区域角度分析，2021 年华北、华南、华东区域收入分别同比增长 100%、60%、40%以上，主要原因系上述区域围绕三代卡发卡以及应用场景建设进入了高峰阶段。

2022 年第一季度，随着国家大力推动三代卡的发放，公司将紧抓行业发展机遇，通过市场化发卡服务，推动以三代卡为载体的居民服务“一卡通”，帮助政府管理到人、服务到人，并在全国范围内加速推广，实现更多营业收入，给投资者带来更好的回报。

问题1：公司参股子公司北京惠民数字科技有限公司（以下简称“惠民数科”）参与了冬奥数字人民币的建设，据说目前部分地区的社保卡有加载数字人民币Logo的规划，未来会形成一个趋势吗？

答：您好，（1）社保卡和数字货币具有天然的结合点：第一，社保卡作为实人实名的载体，具有庞大的用户基数，且具备唯一性，将有助于数字货币的推广普及；第二，数字货币的便捷支付功能与第三代社保卡的NFC支付功能高度契合，能够为第三代社保卡提供更多应用场景，二者将会互相促进；

（2）北京冬奥会是国家指定的数字货币试点场景，公司参股的子公司惠民数科是冬奥通移动支付、数字货币场景的主要建设方；同时，公司作为北京民生“一卡通”的技术规范参与起草的单位之一，深度参与了北京民生“一卡通”项目的建设，北京已有规划在社保卡上加载数字货币功能，目前尚需通过国家数研所的相关测试，若后续北京民生卡成功加载该功能，预计将对全国其他地市形成一定的示范效应。感谢您的关注！

问题2：三代卡加载数字货币功能对社保卡的附加价值有什么影响？

答：您好，政府为了提高治理效率，需要一个有效触达C端的载体，社保卡作为一个实人实名的载体，通过打破数据孤岛，能够为用户提供多项政务服务，帮助政府实现“一网通办、一卡通用”；而数字货币作为中国人民银行发行的数字形式的法定货币，是国家数字经济建设的重要基础设施，二者应用场景相类似，具有天然的结合点，若三代卡加载数字货币功能，预计将不断提升三代卡的附加价值。感谢您的关注！

问题 3：据说广东的社保卡也将加载数字货币功能，公司在这方面怎么规划？

答：您好，公司深耕社保民生行业多年，一直致力于拓展社保卡的应用场景建设，在身份识别、智能支付、补贴发放等众多场景积累了丰富的经验，同时在芯片、cos、密钥安全、硬件终端等领域具备丰富的技术储备；目前，公司深度参与广州市第三代社保卡的发行服务，同时与广州市的主要发卡行光大银行、农业银行进行了深度合作；未来若在广东省的社保卡上加加载数字货币功能，公司将以相关的技术储备，以及创新的三代卡发行模式，积极响应政府部门的规划，推动三代卡加载数字货币的应用。感谢您的关注！

问题 4：三代卡不是国家强制发放，很多人比较担心发卡的节奏，请问公司如何看待这问题？

答：您好，截至 2021 年底，全国社保卡持卡人数为 13.52 亿

人，其中，第三代社保卡持卡人数仅为 1.38 亿人，政府、银行、公司三方面都在加速推广三代卡；

（1）政府方面：目前政府的职能逐渐从管理型向服务型转变，需要一个抓手帮助其提高治理效率，而第三代社保卡作为一个实人实名的载体，不仅芯片容量足够大，且具备唯一性，能够实现多种应用场景，帮助政府服务、管理到个人，因此政府驱动发行三代卡的意愿非常强；

（2）银行方面：三代卡发行涉及银行发卡份额的重新分配，新办和补换三代卡对银行来讲是合法合规的获客渠道，银行希望通过服务推动发行三代卡，获客并增强客户服务粘度；

（3）公司方面：公司通过多年来为社保部门提供服务，积累了较深的行业经验，扮演着重要的服务商角色，在推行三代卡过程中，公司与政府、银行紧密合作，业务覆盖制卡发卡、铺设设备、建设卡管系统、打造应用场景等，具备全产业链的综合运营服务能力。感谢您的关注！

问题5：公司跟华为技术和腾讯云的合作情况是怎么样？是否三代卡相关的软硬件都是公司提供，但其他方面是他们提供呢？

答：您好，华为技术、腾讯云在很多城市建了政务云底座，但云端的运营服务需要借助服务商提供相应的支持，在居民服务“一卡通”项目上，华为技术、腾讯云作为技术总集，公司提供三代卡相关的软件开发和硬件产品，双方强强联合、优势互补，例如：在腾讯云的带领下，已落地河北省保定市居民服务“一卡通”；未来在上述优秀合作伙伴的协同下，公司在居民服务“一卡通”领域的业务将加速发展，并加快落地更多的城市级“一卡通”。感谢您的关注！

问题 6：除了发卡以外，公司在三代卡运营方面有哪些场景应用以及发卡后续持续性收入的来源是什么？

答：您好，（1）公司作为“一卡通”的运营者，以第三代社会保障卡为载体，建设政府主导下全领域“多卡融合、一卡通用”的居民服务“一卡通”，目前重点在景区、园区、社区、校园、工地等五大场景应用推广；

（2）发卡及场景建设完成后将进入持续运营的阶段，公司将不断帮助政府和银行提供智慧化管理、智慧化服务，运营主要包括两方面：

第一，对已安装的设备、系统进行持续维护，由银行承担相应的费用；第二，基于政府管理、服务到人的需要，公司通过借助人场景应用中衍生出的数据，不断叠加新的政务服务功能（如：补贴发放），同时打造更多的服务场景，从而将持续产生运营服务，并由银行、政府相关部门或者第三方（如：商户）支付相关服务费用。感谢您的关注！

问题7：公司人力资源业务的开展情况如何？接下来拓展城市的节奏如何？

答：（1）公司在基于大数据的人力资源运营服务业务上，通过为政府建立人力资源大数据平台，对当地就业情况进行动态管理，并提供相应的运营服务，盘活当地的就业状况，将政府服务触达到C端；同时，去年公司成功收购北京金色华勤数据有限公司（以下简称“金色华勤”），通过结合金色华勤的市场化运营能力，将有效为政府提供更加完善的人力资源运营服务；

| | |
|----------|--|
| | <p>(2) 通过前期的考察，约数十个城市有意向推动基于大数据的人力资源运营服务，公司将根据已有的服务模式推广到更多的城市，帮助政府逐步落地相关就业服务。感谢您的关注！</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2022年2月14日 |

附件 1

| 序号 | 参与单位名称 | 人员姓名 |
|----|--------------------|----------|
| 1 | 国泰君安证券股份有限公司 | 李沐华 |
| 2 | 深圳进门财经科技股份有限公司 | 王继昌 |
| 3 | 国泰君安证券股份有限公司 | 李雪薇 |
| 4 | 国泰君安证券股份有限公司 | 朱丽江 |
| 5 | 国泰君安证券股份有限公司 | 赵展成 |
| 6 | 国泰君安证券股份有限公司 | 齐佳宏 |
| 7 | 摩根士丹利华鑫基金管理有限公司 | 马子轩 |
| 8 | 新华资产管理股份有限公司 | 郭全 |
| 9 | 西部利得基金管理有限公司 | 吴桐 |
| 10 | 中国人寿资产管理有限公司 | 朱战宇 |
| 11 | 深圳丰岭资本管理有限公司 | 李涛 |
| 12 | 上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙） | 谢鹏宇 |
| 13 | 光大兴陇信托有限责任公司 | 赵东宇 |
| 14 | 深圳市金友创智资产管理有限公司 | 史献涛 |
| 15 | 北京致顺投资管理有限公司 | 朱贺凯 |
| 16 | 西藏合众易晟投资管理有限责任公司 | 邓睿 |
| 17 | 上海健顺投资管理有限公司 | 邵伟 |
| 18 | 上海淳韬投资管理有限公司 | 杨克华 |
| 19 | 歌斐资产管理有限公司 | 白云旭 |
| 20 | 国泰君安证券股份有限公司 | 唐文 |
| 21 | 上海煜德投资管理中心 | 何恒 |
| 22 | 鸿道投资 | 王亮 |
| 23 | 东吴基金管理有限公司 | 方云龙 |
| 24 | 华夏财富创新投资管理有限公司 | 徐增 |
| 25 | 大连通和投资有限公司 | 程海泳 |
| 26 | 诺安基金管理有限公司 | FrankQin |

| | | |
|----|----------------------|-----|
| 27 | 国寿安保基金 | 陈勇 |
| 28 | 金元顺安基金 | 张帆 |
| 29 | 北京明澄私募基金管理有限公司 | 张博 |
| 30 | 平安基金管理有限公司 | 侯子骄 |
| 31 | 彤源投资 | 薛冀颖 |
| 32 | 万家基金管理有限公司 | 薛凌云 |
| 33 | 深圳中安汇富资本管理有限公司 | 胡方健 |
| 34 | 仁布投资 | 戴春平 |
| 35 | 国泰君安证券股份有限公司 | 袁祥 |
| 36 | 嘉实基金 | 李博伦 |
| 37 | 前海联合基金 | 焦云 |
| 38 | 磐厚动量（上海）资本管理有限公司 | 张磊 |
| 39 | / | 于昀田 |
| 40 | / | 牛永强 |
| 41 | / | 朱贺凯 |
| 42 | 其他通过长城证券电话会议平台参会的投资者 | / |