

证券代码：300870

证券简称：欧陆通

深圳欧陆通电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：（2022-004）

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	Balyasny Asset Management、富兰克林邓普顿基金、汇丰前海证券有限责任公司、Conrad、Pinpoint
时间	2022 年 2 月 16 日 15:00-16:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监蔡丽琳
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司目前经营情况如何？ 公司前三季度营业收入为 18.49 亿元，同比增长 30.48%；毛利率为 15.96%，同比下降 5.66 个百分点；净利率为 5.63%，同比下降 3.72 个百分点。其中公司今年前三季度研发费用为 8,425.78 万元，同比增长 85.63%。公司目前按照产品应用领域分为电源适配器、服务器电源及其他电源。未来公司将持续加大投入推进各产品线、各瓦数段、各应用领域电源研发项目，从各方面提升自己的竞争力。 2. 请问公司的业务模式是什么？

	公司主要从事开关电源产品的研发、生产与销售。公司主要产品包括电源适配器和服务器电源等，公司产品广泛应用于办公电子、网络通信、安防监控、数据中心、动力电池设备、音响、金融 POS 终端等众多领域。 公司以客户需求为导向，面向不同的细分市场领域，为客户提供定制化产品。 3、请问毛利率下降的原因有哪些？公司未来毛利率情况如何？ 2021 年前三季度公司因人民币升值和原材料缺货涨价的双重影响，导致毛利率有所下降。未来公司的毛利率依然会受诸多不确定因素影响。公司一直在研究相关措施管理外汇敞口，同时拓宽采购渠道不断寻找替代材料，减少外汇和原材料波动对毛利率的影响。 4、请问公司的订单可见度是什么情况？ 行业内客户订单透明度比较高，公司一般可以提前了解客户未来 6-12 个月的订单需求，根据需求提前规划生产。 5、 请问公司主要竞争优势有哪些？ 公司深耕电源领域多年，具备多学科的深度研发能力，擅长整合多领域技术进行综合研发创新。公司配置有全功能、全方位的研发与产品综合性实验室，产品技术参数均可实现自主设计、检测、实验，保证了研发速度与品质标准。 公司在深圳、杭州、上海等地设有研发团队，能更高效配合客户，提升公司整体研发服务水平。 公司全球化产能布局，境内在深圳、东莞、赣州设有工
--	--

	厂，境外在越南设有工厂，可确保快速向全球客户供应，供应链管理能力和日益增强。 公司业务在全球多个国家销售，产品获得多国多项认证，获准准入国际市场的资质，包括通过中国 CCC、新加坡 PSB、韩国 KC、日本 PSE、泰国 TISI、墨西哥 NOM、南非 NRCS、美国 UL、美国 FCC、德国 GS、欧盟 CE、印度 BIS、俄罗斯 EAC 等多国和地区的产品安全及电磁兼容认证。同时，公司十分注重产品品质，专设品质中心，在研发、采购、生产、外协、售后等环节均设立了严格的质量管控措施。 6、公司目前服务器电源增速较快，请问服务器电源未来的增长空间怎么样？公司目前的市场占有率如何？ 服务器电源将是公司近几年增长最快的板块，根据 IDC 的数据，预计 2022 年全球服务器出货量 1423 万台，同比增长 9.78%，2021-2025 年全球服务器出货量 CAGR 将达 7.18%，服务器市场将迎来新一轮成长周期。2021 年上半年公司服务器电源营业收入达 9312.97 万元，同比增长 160.83%，目前公司服务器电源营收规模还较小，市场占有率不高。 7、请问公司技术研发的方向是什么？氢能源电池离子交换膜应用技术研发处于什么阶段？ 公司聚焦开关电源产品的研发、生产与销售，积极储备开关电源产品相关技术。氢能源电池离子交换膜应用技术课题研究已完成，该项技术目前是公司研发储备技术项目之一。 本次活动没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 2 月 16 日