

证券代码：002153

证券简称：石基信息

## 北京中长石基信息技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2022-03

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>线上调研活动</u>
参与单位名称及人员姓名	Working Capital-Simon; 安信证券-杨楠、夏瀛韬；财通基金-苗瑜；东方阿尔法基金-陈渭文；东吴证券-王紫敬、周高鼎；光大保德信基金-安鹏；广发基金-宋兴未；国联安基金-黄竞晶；国寿养老-刘哲铭；华安证券-来祚豪、吴雨萌、张旭光；华富基金-林婷婷；华商基金-戴福宏、刘力、黄润、郭鹏；华泰柏瑞基金-曾懿之；摩根士丹利华鑫基金-马子轩；浦银安盛基金-杨岳斌、黄星霖；睿远基金-马川；天弘基金-杜昊、李宁、张磊、张子法；西南证券-邓文鑫、王湘杰；湘财基金-房天浩；新华基金-张霖；信诚基金-王睿；阳光保险-祁媛媛；中金公司-卓德麟、徐雨楠；中欧基金-张晔；中信建投资管-范新；中邮创业基金-国晓雯
时间	2022年2月15日
地点	
上市公司接待人员姓名	董秘、副总裁-罗芳；证券部-何龙光
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、后面几年研发投入会是怎样的？销售渠道会有什么拓展计划吗？</p> <p>预计未来研发费用还是会稳定增长。因为石基企业平台的首</p>

家示范店上线之前研发投入较多，所以之前研发投入增速较快。未来石基企业平台仍需要不断研发，其他子系统会迁移到云平台，共享一个架构。并且也会继续去做一些市场拓展。

## **2、近期发布的业绩预告，关于毛利率降低如何理解？**

主要是因为 21 年硬件的原材料价格上涨，导致硬件成本上涨，但是由于已经协商好了销售价格，导致毛利率下降。

## **3、石基企业平台后续订单节奏如何规划？**

目前公司已经签约的酒店集团，洲际集团旗下的酒店比较多，所以 21 年订单估计在洲际集团落地的较多。一般客户会在一些区域选择几家酒店先去示范上线，成功后会在该地区迅速推广，并且上线的酒店达到一定数量，那么该地区其他酒店上线的速度就会比较快了。因为中国地区是洲际集团发展最快最好的一个地区，所以中国区上线进度会相对最快。

## **4、石基企业平台基于公有云还是私有云？**

公有云。未来下一代酒店信息系统必然是基于公有云的信息系统已经成为行业共识，因为公有云带来的可伸缩性和可拓展扩容性是私有云无法比拟的。

## **5、想了解一下公司整体架构以及事业部设置情况。**

从业务板块来看，公司的国际化高端酒店信息系统业务，本土化的酒店信息系统业务，零售和餐饮方面的业务分别由不同的高管来负责。从国际化业务的管理上来说，我们不像传统跨国公司那样多层级的设置，而是施行扁平化管理，提高了管理效率和工作质量。

**6、咱们的研发体系，是几个板块可以共用的，还是每个版块都有自己的研发团队？**

	<p>由于每个版块业务都不太一样，所以基本上各个子公司都有自己的研发团队，但是从技术架构层面，有一些东西是可以借鉴的。我们会顺应行业发展态势，先把酒店及餐饮信息系统云化做好，那么在零售系统全面转云的时候，就可以借鉴酒店行业的经验，保持公司在零售信息系统技术上的领先性。</p> <p><b>7、公司销售体系，大致是怎样设置层级的？是直销还是分销？</b></p> <p>因为公司的客户群基本都是规模化客户，所以对应这些客户的都是直销团队，所以销售团队的人员比较少；此外，控股子公司思迅软件，由于主要从事标准化零售信息系统业务，主要是靠分销，客户分布在全国三百多个城市。</p> <p><b>8、与洲际签合同之后，洲际旗下所有酒店都会使用石基的系统吗？</b></p> <p>与一个全球性的酒店集团签署MSA（主服务协议），就意味着成为它的全球技术标准，进入他们的采购清单里，虽然合同不会写独家，但从实际操作层面的效率和成本考虑，一个酒店集团在一个地区的一个子系统一般只使用一套系统，而云技术会强化这一趋势。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年2月15日