宁波大叶园林设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-004

投资者关系活动类别		□分析师会议 □业绩说明会 □路演活动	
参与单位名称及 人员姓名	招商证券股份有限公司 深圳市惠通基金管理有限公司 上投摩根基金管理有限公司 金睿财务管理咨询有限公司	行业分析师 副总经理 研究部 总经理	游家训 安小涛 陈雁冰 翁仲业
时间	2022年2月24日 10:00 至1	1:30	
地点	浙江省余姚市锦凤路 58 号 董	事长办公室	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 叶晓波 董事会秘书 吴军 研发负责人 吴文明 证券事务代表 刘水兰		
投资者关系活动主要内容介绍	一、投资者提问及回复 1、公司与 HomeDepot 合作的渊源,未来几年怎么看合作的进展? 答:公司凭借自身的质量稳定、品种齐全、全球布局等优势,于 2017 年设立大叶北美子公司,开始进行北美市场布局,建立多个海外售后服务点,并于 2020 年在美国南卡罗莱纳州建立了海外仓,极大的提升了公司的快速进行本地化运营和服务的能力。目前双方合作良好并有意向达成长期合作关系。 2、公司与国内同行业相比优势在哪? 答:公司产品类别丰富,按动力分汽油、锂电、交流电类;按操作方式分步进式、手持式、智能式、骑乘式,能满足客户多种产品需求。		

3、骑乘式割草机下游主要的应用场景,锂电产品在哪些应用场景更能替代燃油的? 答:骑乘式割草机主要应用场景为私人花园、公共绿地、专业草坪、高尔夫球场等。应用场景和领域大部分重叠,新产品的快速发展不断刺激园林机械市场规模的扩大,随着锂电技术、智能控制技术、传感器技术等取得关键突破,锂电园林机械和割草机器人等产品技术逐步完善,将大幅降低产品的成本,进而逐步替代燃油产品。

4、公司加大投资骑乘式割草机产品的原因是?

答:国内大规模出口骑乘式割草机企业较少,骑乘式割草机主要市场及供应链都在欧美国家,技术结构、工艺相对于手推和手持园林机械产品更为复杂。公司通过多年的研发经验积累了很多宝贵的骑乘式割草机技术加上市场及客户需求驱动,从而促进了对该项目的投入。

5、下游客户对 22 年-23 年 OPE 需求情况的判断?

答:发达国家对排放、噪音等要求越来越严格,园林机械行业出现一个新的明显的发展趋势,锂电化、新能源化、智能化发展,这给园林机械行业注入了新的活力,预计至 2023 年,全球园林机械产品市场需求将达到 264 亿美元,年复合增长率为2.62%,其中锂电动力类园林机械复合增长率将达到 6.61%,是园林机械市场需求的主要增长动力。随着国家对环境绿化工作的重视,以及政府政策的大力支持,预计未来园林机械行业市场规模还将继续保持较快的增长态势。

6、加州 2024 年禁燃油园林工具,我们公司目前还在投入燃油版的,怎么看燃油的需求?

答:燃油园林工具的市场占有率取决于其产品的技术突破、性价比、应用场景等多种因素。燃油市场的需求依然强劲,目前仍以汽油能源为主。随着锂电池技术的不断发展、产品续航能力不断提升、购置成本不断降低以及智能化技术的不断发展应用,新能源园林机械产品占有量将逐步提高。

二、参观公司样品间 证代介绍公司产品。

附件清单(如有)	无
日期	2022年2月24日