

证券代码：002840

证券简称：华统股份

浙江华统肉制品股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场调研 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	敦和资产管理有限公司—吴极；兴业证券—金含、纪宇泽、曹心蕊；国投瑞银基金—黄知诚；南华基金—陆松新、马颖琪；健顺投资—陆大千
时间	2022年2月25日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理朱俭军、投资证券部总监刘慧、董事会秘书朱婉珍、养猪事业部负责人杨志华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分：介绍公司基本情况并观看企业宣传片。</p> <p>第二部分：交流问答环节。</p> <p>董事长朱俭军先生介绍了公司在饲料、养殖、屠宰、肉制品深加工板块的布局情况：华统股份最早从饲料业务起家，早期就涉及生猪养殖，后来屠宰业务成为公司的核心业务。浙江省是猪肉消费大省，因“五水共治”政策要求，一段时间内养殖生猪受到限制，2018年国内确诊首例非洲猪瘟疫情后，浙江省开始鼓励养殖生猪，得益于公司有养殖经验，又是农业产业化国家重点龙头企业，公司成为浙江省主要的生猪增产保供企业。此外，公司还涉及家禽养殖和屠宰、肉制品深加工业务，目前已形成“饲料-养殖-屠宰-肉制品深加工”完整的全产业链布局。</p> <p>问：公司的屠宰业务有哪些优势？</p> <p>答：一方面，我们的屠宰业务定位于销区，热鲜肉“快而鲜，鲜而快”的特点使得肉的品质好、价格高；另一方面，我们有管理优势，已形成</p>

一套成熟的机制体系，公司自研的信息化管理系统能及时掌握市场信息，“场场对接，场摊对接”的模式保障了产品原料品质及客户服务满意度。

问：公司 2021 年的屠宰量有多少，规划今年的屠宰量大概多少？公司对于冷鲜肉业务是如何考虑的？

答：2021 年生猪产能得到恢复，屠宰量有所上升，公司 2021 年屠宰量约 300 万头，屠宰的生猪以大肥猪为主，今年目标屠宰量 500 万头。

公司以热鲜肉为主，冷鲜肉为辅，会继续拓展南方尤其是浙江本土的热鲜肉市场。

问：请问公司目前的生猪养殖情况及未来规划如何？

答：目前浙江省内有 18 个养殖场基本建设完成并陆续投产，今年计划新建丽水稿岭育肥场和安徽绩溪年出栏 25 万头商品猪的项目。全部猪场满产后可实现年出栏商品猪 260 万头左右的规模，预计 2023 年可以全部投产。公司今年养殖目标为年出栏 120 万头商品猪。

问：公司在非洲猪瘟防控方面有哪些优势？

答：首先我们吸取了前人非洲猪瘟防控的经验教训，在前期猪场设计及建设阶段就非常注重疫病防控管理，其次公司大多数养殖场选址都在山区，有着天然的防疫条件，再是场内场外设立防疫分区，隔离消毒，加上自动化程度高，能更科学地防控疫情，具有从饲料到屠宰的全产业闭环联防联控结构。

问：公司种猪的来源有哪些？后续还需大批量引种吗？

答：公司种猪 30%是外采引种，70%是自繁自给的。目前公司自给的种猪已十分充足，后续不再大批量引种。

问：猪价下行情况下，公司会改变养殖节奏吗？

答：不会。浙江的猪肉价格高于全国平均猪价，有地域消费优势，并且

	<p>公司的全产业链模式能够平衡一定程度的猪价波动影响，猪价下行时屠宰量增大，屠宰业务盈利增加，可以抵御一定的养殖亏损风险；猪价上行时屠宰量会受到一定影响，但影响不大，仍能保持盈利，且养殖利润可以增厚公司业绩。</p> <p>问：公司的屠宰设备是自制的吗？</p> <p>答：公司的屠宰设备大部分是外采的，国内屠宰设备很成熟，部分配套设施是公司下属子公司浙江绿发农牧机械有限公司自制提供。</p> <p>第三部分：公司带领以上调研人员参观了肉制品深加工火腿车间和正康（义乌）猪业有限公司的高楼养殖场外围。</p>
附件清单（如有）	无