

苏州恒铭达电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称:恒铭达

证券代码: 002947

编号: 2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议）
参与单位名称及人员姓名	华创证券，华夏基金，建信基金，国泰基金，华安基金，恒越基金，恒大人寿，上海环懿，宁波银行，招商证券资产管理，博时基金，华商基金，平安基金
时间	2022年2月22日 - 2022年2月28日
地点	线上交流
上市公司接待人员姓名	荆天平，吴之星
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分：公司介绍第四季度至今经营情况：</p> <p>2021年第四季度，伴随新产品的起量以及顺利交付，公司营业收入达到4.62亿元，同比提升86%，实现净利润5,097.00万元，同比提升116%。</p> <p>就2021年度整体而言，公司实现营业收入超过11亿元，同比增长76%，除去实施并终止2020年度股权激励计划的费用影响，全年归母净利润达到1.2亿元。</p> <p>过去一年，因为新项目产品周期缘故，到第三季度，公司产品研发成果才逐步显现，公司于该阶段完成了优化产品结构战略目标，最终以较好的经营成果实现了业绩的健康成长。</p> <p>公司为未来三至五年的发展做好了产能布局，在多地的扩产筹备工作取得了显著进展：苏州方面，新厂房正在紧锣密鼓的加紧建设中，预计将于第二季度释放部分新产能；惠州方面，公司于2022年初购入新工业用地。业务拓展方面，我们扩大了与现有客户的合作范畴，同时推进与包括新能源客户在内的其他领域客户的合作进度。</p> <p>第二部分：交流环节</p> <p>Q1：公司信用减值损失较去年同期增加近45%的原因是？</p>

回复：主要原因是公司销售规模较去年同期大幅增长所致，2022 年第四季度，公司营业收入同比增长 86%。基于谨慎性原则，公司对应收账款做 5% 的计提处理。公司客户均为国际知名企业，资金实力雄厚，商业信誉良好，公司应收款项出现坏账的比例极低，过去五年坏账占比不超过 0.004%

Q2：公司如何应对美金汇率的变化？

回复：公司每年约有 50%左右销售收入以美金结算，公司高度重视美金汇率变化，通过持续关注宏观资讯以及与金融机构保持及时交流，公司择机结汇，以此降低汇率所带来的不利影响。

与此同时，公司积极提升国内客户的业务规模占比，通过成功导入新能源领域、医疗设备领域的新客户、新业务以丰富客户结构，以此提升人民币收入占比、降低美金汇率风险。

Q3：公司产品的技术壁垒分析？

回复：公司研发制造的消费电子功能性器件、消费电子精密结构件广泛运用于各类终端设备中，起到绝缘、屏蔽、散热、导电、粘贴固定等作用，是维持消费电子设备稳定运作的内部精密件。

公司产品具有非常强的非标属性，料号众多，且都具有独特的设计、功能等需求；产品的检测程序繁复、检测标准可达近百项；5G 通讯技术的发展所创造出的网络基础，使得消费电子产品大幅增强功能性、提高运行速度，这也对功能性器件、精密结构件制造商提出了更高的要求，只有具备足够的研发及创新能力，才能充分满足下游市场高速迭代升级的需求；同时，对于进入核心供应链的供应商，公司拥有参与客户新品研发的实力，并且持续凭借扎实的技术功底、高效的响应速度、稳定的品质管控能力，不断与客户进行共同研发。

总体而言，公司产品在技术、品质、服务能力以及与合作客户的合作稳定度方面都具有较高门槛。

Q4：公司目前的成长动力主要是？

回复：目前公司的成长动力主要在两个方面。一方面，公司现阶段的经营战略在于提升各类新项目中的产品份额；就公司目前的业务规模而言，在消费电子终端设备中精密功能性器件、精密结构件领域还有极大的成长空间，因

	<p>此，通过优质的产品与服务，不断提升公司的供货份额，是公司近年来的发展核心以及业绩增长点。另一方面，公司积极拓展新业务范畴：公司已于去年成功获得新能源客户、医疗设备客户的合格供应商资质，并已展开了部分新项目的量产工作。</p> <p>2021年，正是基于在老客户端做深做透、在新客户端锐意开拓的策略，公司加强研发力度，突破技术关卡、提升合作密度，在下半年实现了营收和利润的双增长。</p>
日期	2022年2月22日-2022年2月28日