## 东莞宜安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 202202-001

投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	√其他:电话会议
参与单位名称及人员姓名	国信证券研究所 胡剑、李梓澎 方正证券研究所 王玉 中国太保 王晶 红塔红土基金 杨兴风 远东宏信基金 王坤 华商基金 吕春瑜 博时基金 王远征	
时间	2022年2月25日16:00-17:00 2022年2月28日16:00-17:00	
地点		
上市公司接待人 员姓名	公司董事会秘书刘翀先生、销售总监曾超辉先生	

### 一、销售总监曾超辉先生介绍公司大型精密压铸应用

公司是全球范围内最早布局大型铝、镁合金压铸设备的企业之一,自1993年成立至今,已有近三十年精密压铸行业技术的沉淀,公司及子公司已有4200T、3500T、2700T和1600T等不同型号大型真空压铸设备,而且公司已购买了6100T大型压铸设备,可以满足不同规格大型精密压铸整体集成产品的生产需求。

公司大力发展大型精密压铸,符合国家可持续发展和绿色环保发展战略。随着世界各国节能减排压力不断加大,各国纷纷制定严格的乘用车燃料消耗量标准法规,对乘用车燃料消耗量及对应的 CO2 排放提出越来越严格的要求,在此背景下,全球各大汽车厂商都想方设法在不影响性能和安全性的前提下降低车身重量以减少燃油消耗。特别是新能源汽车市场爆发以来,各大新能源汽车厂商更是千方百计增加续航里程,而汽车轻量化便是增加续航里程的重要手段之一。在减轻汽车重量方面,除新材料的应用外,汽车零部件的制造工艺也开始扮演越来越重要的作用,其中零部件整体集成(又称一体式压铸)就是各大新能源汽车厂商努力的重要方向之一。

投资者关系活动 主要内容介绍

公司的大型压铸就是将传统的多个零部件通过大型精密压铸一次整体成型出来,在减少后续加工工序的同时,实现产品轻量 化及减震性要求。通过将公司的领先的镁、铝合金材料技术与先进的一体式压铸技术相结合,公司已在新能源汽车电机、电控、电池包、仪表盘支架、中控系统、传动系统、汽车车门等产品上实现整体集成应用,并已成为众多汽车厂商汽车零部件的合格供应商。

公司具备材料研发、精密模具开发、精密压铸、数控精加工、 表面处理一体化的完整产业链,可以为客户提供一站式服务和最优 解决方案。

### 二、董事会秘书刘翀先生介绍公司液态金属产品开发应用情况

液态金属又称非晶合金,是兼备玻璃、金属、固体和液体特性

的新型金属材料。由于不存在错位、层错、晶界等缺陷,非晶合金 表现出特殊的力学特性,其抗弯强度、抗拉强度、弹性形变等均优 于常用材料。由于液态金属材料优异的物理、化学特性和广泛的应 用场景,液态金属正逐步应用于消费电子产品、新能源汽车产品、 医疗器械等,并开始在智能制造、高端体育器材、乐器及航空航天 等展现出广阔的应用前景。

除了上述优异的材料特性外,液态金属的加工特性也优于传统 加工方式,液态金属加工过程快,后加工工续少,模具成型可批量 化生产,而且成型精度高。

公司早在 10 多年前就开始专注液态金属研发和产业化,在液态金属成分、成型技术设备等多个方面拥有自主知识产权,拥有中国最大规模锆基液态金属生产线,公司生产的液态金属产品已在折叠屏手机铰链结构件、手机光学支架、车门锁扣、声学等产品上得到批量应用。公司也是全球唯一将液态金属应用在汽车行业的企业,公司生产的液态金属锁扣独家向特斯拉供货。近几年公司抓住市场有利契机,积极布局折叠屏手机铰链市场,锆基液态金属的折叠屏手机铰链结构件能够在厚度较小的情况下达到铰链支撑折叠屏手机的强度和精度的要求,同时由于液态金属本身卓越的弹性变形能力,使产品的疲劳性能远远好于其他材料,不仅可以极大提升折叠屏手机的抗摔耐磨性能和弯折寿命,还能使叠屏手机在平整度和美观度方面更具优势。

公司除了在铰链结构件与手机品牌商深入合作外,也对医疗器械、机器人齿轮垫圈紧固件、智能手表、高尔夫球头等系列产品进入了深入探索。

### 三、互动交流

#### (一)公司的整体集成压铸有哪些产品,具体合作客户有哪些?

答:公司目前在新能源汽车电机、电控、电池包、仪表盘、转向系统、汽车车门等产品上实现整体集成应用。目前已和特斯拉、比亚迪、吉利、长城、通用等众多国际国内知名整车厂商展开合作,

而且也进入了哈曼、佛吉亚、大陆集团、博世等众多知名汽车 TIER1 的供应链。

# (二)公司汽车产品的占比?主要是哪种材质,原材料价格上涨对公司的影响?

答:公司汽车产品占主营收入的50%以上,汽车轻量化生产的原材料镁合金居多。原材料涨价,公司也会及时对客户进行调价。

### (三) 巢湖宜安云海的生产和二期投产情况?后续是否还有扩 产计划?

答:巢湖宜安云海二期已陆续投产,目前公司产能已有大的提升,前期的客户已开始陆续放量,后续会根据客户需求逐步增加机器设备。

### (四)公司 6100T 压铸机主要做什么产品,服务客户群有哪些?

答:公司 6100T 压铸机主要生产新能源汽车大的结构件,例如 电机、电控、电池包壳体、仪表盘支架、中控系统、传动系统等。 未来服务客户也主要是新能源汽车厂商。

### (五)公司液态金属的竞争对手和利润率如何?

答:目前液态金属市场还没有形成完全竞争格局,能做到产业化生产的企业少之又少,这就是为什么公司一直在不断寻找和培养合作伙伴的原因。只有一家供应商是很难进入知名企业的供应链,我们希望能找到和扶持合作伙伴共同将液态金属市场做大。利润率也是不同的产品会有所不同,但随着生产工艺的成熟和良品率的增加,即使客户的价格有所调整,仍可以保持一个较好的利润。

### (六)液态金属未来能给公司带来多少效益?

答:液态金属作为一种新型材料,材料本身具备优异性能,可应用的范围很广。而且随着液态金属应用产品的不断增加和现有产

	品应用量的突破,未来的销售也将会呈上升趋势。	
	(七)公司液态金属在折叠屏手机铰链中的前景?	
	答: 折叠屏手机是未来手机的发展方向,也是手机比较大的	
	创新型变化,随着目前进入折叠屏手机市场的手机品牌厂商逐步增	
	多,折叠屏手机市场有望进一步加速成长,出货量也会进一步增加。	
	液态金属本身优异的性能, 完全符合铰链结构件对于厚度、强度和	
	精度的要求,液态金属在铰链结构件上会有较好的应用前景。	
附件清单(如有)	无	