

证券代码：002807

证券简称：江阴银行

2022 年 03 月 01 日投资者关系活动记录表

编号:2022-01

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☒分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（<u>请文字说明其他活动内容</u>）
参与单位名称及人员姓名	天风证券股份有限公司 郭其伟 范清林 浙江九章资产管理有限公司 蔡力宇 杭州红骅投资管理有限公司 查业涛 珠海巨石资产管理有限公司 黄海标 融通基金管理有限公司 霍迪乔 泰康资产管理有限责任公司 季怡轩 泰康养老保险股份有限公司 贾杉 众安保险资产管理 康晶晶 兴业银行股份有限公司资产管理部 冷毅 太平洋证券股份有限公司 刘晨 工银理财有限责任公司 刘翰林 广州市航长投资管理有限公司 麦浩明 杭州来兴元品投资管理合伙企业 孙一统 建信养老金管理有限责任公司 王新艳 交银理财有限责任公司 徐子涵 中英人寿保险有限公司 袁野 上海聚劲投资有限公司 张超 英大基金管理有限公司 张婧珣 中纬资产管理有限公司 张瑞锦 上汽欣臻（上海）资产管理有限公司 钟仕捷 富道基金管理有限公司 周越涵

	东证融汇资产管理有限公司 祝迪川 高净值个人客户群 蒋春建
时间	2022 年 03 月 01 日 14:30-15:30
地点	江苏省江阴市银信大厦十一楼电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 卞丹娟 财务总监 常惠娟 风险管理部总经理 丁志定 普惠金融部总经理 薛长松 零售金融部总经理 姚雅倩 公司金融部总经理助理 陈弘鹏 董办工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	主要就江阴银行基本经营情况进行了交流，以下为投资者问询及简要回复情况记录： Q：开门红期间，贵行揽储方面有何策略？ A：为全力打好 2022 年开门红“揽储战”，及时把握春节期间营销存款最佳时机，本行主要采取以下重点措施：一是注重到期资金留存。通过 CMMS 系统梳理客户名单，做好客户维护工作，进一步提升到期资金留存率。二是紧盯企业年终分配。有针对性地对意向客户进行走访，尤其是今年新开户的贷款企业，强化营销宣传，做到颗粒归仓。三是引导储蓄结构调优。在开门红期间推出福岁金及年年有利储蓄新产品，侧重低成本存款的揽储力度，从而有效降低存款付息成本。 Q：贵行普惠零售贷款的发展策略如何？ A：近年来，本行坚持服务实体本源，加大零售转型步伐，积极打造特色普惠银行，取得了一定成效。下一步，本行将重点做好以下工作：一是聚焦个人经营性贷款客群、消费贷款客群、“三农”客群，完善服务模式，深入挖掘客户需求，提供专业化金融服务。二是强化渠道体系建设。搭建“责任网格化、建档标准化、产品多样化、服务精细化”的网格化金融服务体系，通过定域、定人、定时和定量，统一规范业务营销管理标准，实现有效信贷需求全覆盖、业务营销全覆盖。三是打造普惠特色支行体系。明确普惠专营机构，从单列特色支行考核强化考核引导、常态化经营分析强化条线指导、独具普惠特色的

	营业办公环境建设营造转型氛围三方面着手，打造“7+1+4”普惠特色支行体系，加快推动营业网点普惠转型。四是打造特色产品体系。持续开展产品创新，不断丰富产品线的宽度和深度，构建线上线下并行的产品体系，针对不同的区域、行业和客群的属性，提升产品与客群的匹配度。五是大力拓展外部市场，充分挖掘 3 家苏南分行、7 家异地支行、5 家村镇银行所在地的小微信贷需求，复制做小做散模式，进一步打开小微业务成长空间。 Q：贵行公司资产质量变化情况如何？ A：近年来，本行资产质量进一步夯实，价值创造能力持续增强，主要得益于以下几个方面：一是业务结构持续优化。本行坚持支农支小、普惠金融发展战略，信贷投向主要支持中小微实体经济发展，普惠、小微、个人贷款占比明显提升，大额贷款占比持续下降，业务结构不断改善；二是风控能力不断提升。本行风险控制体系日益完善，风控数字化水平持续提升，风控技术日益成熟，应对信用风险的化解处置能力也不断提升。三是资产质量基础较实。目前，本行贷款风险分类严格执行双 60 标准，严格执行分类规定，风险暴露较为充分。 Q：如何看待未来的净息差走势？ A：近年来，随着利率市场化进程的深化，银行同业间的利率竞争愈发激烈，同时，党中央和监管部门号召银行业金融机构要减费让利支持地方实体经济发展，银行业的净息差总体呈收窄趋势。对此，本行积极调整贷款结构，压降大额贷款占比，提升零售贷款占比，有效提升资产收益率水平，同时，侧重低成本存款的揽储力度，降低付息成本，着力提升净息差水平。
附件清单	无
日期	2022 年 03 月 01 日