证券代码: 002283

证券简称: 天润工业

## 天润工业技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-003

投资者关系活动

类别

□特定对象调研

□分析师会议

□媒体采访

□业绩说明会

□新闻发布会

□路演活动

□现场参观

☑ 其他 (电话会议)

参与单位名称及

人员姓名

Brighter Investment: Nina Huang: CICC: 陈桢皓、樊 建岐、王茜、胡誉镜;GAAM:Yuki You;Invesco:饶 呈方;Knight investment:袁翔;Korea Investment:刘 濯字; PICC HONG KONG: Jessica WANG; Rays Capital:张彦琨; Schroder Investment:孙雨; Splenssay Capital: Jason WU; TBP: 乐济铭; Value Partners: Jose XU; ZY Investment: liuyimou; 安宏基控股:彭冠 华:白溪基金:李悦;博芮东方资管:庄昕、江智辉; 博时基金:何文韬;财富证券自营:顾少华;财通证券: 郭琦;晨启投顾:李萌;创富:崔华钦;大家资管:钱 怡;东方财富证券:吴迪;东方基金:李瑞;工银安盛 资管:李鹏飞:光大保德信基金:詹佳:广发证券自营: 刘律明、于洋;国海资管:吴正明;国华兴益资产:刘 旭明;国投瑞银基金:马柯;海通自营:刘蓬勃;合众 易晟资管:虞利洪;恒健远志投资:崔尚晨;华宝信托: 顾宝成;华融证券自营:史鑫;汇添富基金:王骞;建 信基金:田元泉;进化论资产:卓亚;景泰利丰资管: 邹因素;景熙资产:叶梦伟;南方基金:蔡子珂;纽富 斯资管:高世镐:前海互兴:韩雨彤、马国庆、史冰、

陈继宏:青松基金:程卉超;群益投信:谢天翎;荣源

鼎丰:项春民;尚诚投资:杜新正、向红旭;申万宏源

资管:邓拥军;天猊资管:曹国军;新锐力量资管:李 宇华;鑫元基金:李彪;星河璨云资管:胡学峰;星石

	投资:古建军;幸福时光基金:刘英;雪石资管:胡逍寒;一塔资本:谭博;银河基金:王翊;银河金汇:魏 泓睿;银叶投资:顾申尧;胤胜资管:杨潇;英大证券 自营:孙超;甬证资管:徐晓浩;源乐晟:洪李斐轩;
	长江资管:张剑鑫;招商仁和人寿:刘裕文;浙商基金:陈鹏辉;正向投资:李玉铜;智诚海威:王凯纳;中海基金:刘俊;中信建投:何人珂;中信信托:尚志强;中信证券:李晨阳
时间	2022 年 3 月 15 日(星期二) 10:00-11:00
地点	天润工业技术股份有限公司会议室
上市公司接待人	董事、董秘、副总经理、财务总监:刘立 财务管理部副部长:董华超
员姓名	证券办公室部长:冯春 证券事务代表:金佳慧子
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司简介: 公司董事会秘书刘立女士就公司发展情况、经营情况及其他情况进行简要介绍,并对公司 2021 年年度报告进行简单解读。  二、双方沟通交流: 问:公司四季度经营性现金流表现的非常不错,请问是否可以请刘总为我们拆解一下其中原因? 答:主要原因是某客户的收入确认变更。客户的订单情况是非常稳定的,由于全额法和差额法界定不同,以前按照全额法,审计时会计师本着谨慎性原则,按照新的会计准则改为了差额法确认该部分收入,只计入了加工费用做收入,导致第四季度就涵盖了全年度的调整,实际上是在全年均衡发生的。
	问:请问可否就公司海外业务给大家做一下展望? 答:在 19 年的时候,出口业务基本已经占了公司收入的 10%左右,但 20 年由于疫情的原因,国外订单骤降,海外业务整体萎缩,所以公司的出口业务也受到了影响。而 21 年,由于国外的疫情控制和复工情况有了改善,市场逐渐恢复,需求缓慢回升,加之公司长期维护的客户

增加放量,以及国外产能不足的影响,共同导致了 21 年 的出口业务增长了 80%左右的结果。

未来一两年内,出口业务同样将是公司业务的重要增长点,预计会温和放量。因为我们的客户比较稳定,建立合作关系后基本每年放量两到三个品种,而且在账期和货款结算上都非常有优势。

#### 问:乘用车曲轴业务有超预期吗?

答:乘用车的收入是来源于我们对几个长期客户的 定点。未来乘用车曲轴和连杆业务会慢慢取消,因为新 能源汽车的冲击以及乘用车利润率较低,故我们对乘用 车的曲轴连杆业务逐步放弃。

#### 问:原材料在成本中的占比。

答: 直接原材料占整个成本的 56%左右。去年测算全年的原材料成本上涨影响毛利 2.3%左右,动力费上涨影响毛利 0.3%左右,辅助原材料价格也有上涨。21 年的毛利略微下降 0.7%,净利率保持在 11.45%左右。我司有强制降本和提效,每一年所有可控成本必须降低 5%。预估 22 年成本与毛利维持在 21 年的水平,但如果原材料持续大幅上涨公司还会受到影响。

### 问:空气悬架方面,请问整车厂分散采购然后自己 去做集成跟我们整体供货有什么区别?

答:决定整车厂系统采购还是分散采购的最主要因素是设计能力,如果整车厂拥有完备的设计能力,就会有较大的可能分散采购;如果整车厂这方面有所欠缺,可能就会依赖外部进行整体系统设计。

整体设计的技术难点是系统部件的匹配问题,空气 悬架并非简单的零部件叠加,电控系统和所有部件的匹 配是非常有技术含量的。

# 问:21 年空气悬架营收 2 亿左右,测算的稳态净利率?

答: 未来测算空悬毛利比连杆高,乘用车比商用车更高些,稳态后预计达到30%左右,净利率15%。规模达到5亿以上,能做到稳态净利。由于前期研发和人员储备的研发成本较高,21年的净利率在8%-9%。



	三 <b>、其他事项</b> 无
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 3 月 15 日