

证券代码：300314

证券简称：戴维医疗

公告编号：2022-013

宁波戴维医疗器械股份有限公司 2021 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 288000000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	戴维医疗	股票代码	300314
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李则东	陈志昂	
办公地址	浙江省宁波市象山县石浦科技园区科苑路 2 号	浙江省宁波市象山县石浦科技园区科苑路 2 号	
传真	0574-65950888	0574-65950888	
电话	0574-65982386	0574-65982386	
电子信箱	zqb@nbdavid.com	zqb@nbdavid.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司的主要业务

公司是一家国内知名的婴儿保育设备专业制造商。公司自成立以来，一直致力于婴儿保育设备的研发、生产和销售。同时，围绕未来发展战略规划，立足主营业务，拓展做强吻合器业务。目前公司主要产品包括婴儿培养箱、婴儿辐射保暖台、新生儿黄疸治疗设备等婴儿保育设备系列，以及子公司维尔凯迪的吻合器系列，其中婴儿保育设备系列主要用于早产儿、低体重儿、病患儿等新生儿的急救、护理，属儿科、妇产科基础医疗器械，吻合器系列产品主要用于消化道重建及脏器切除手

术。

（二）主要产品及用途

1、婴儿培养箱

婴儿培养箱采用计算机技术对箱内温度（箱温/肤温）实施伺服控制，根据设置温度与实测温度进行比例加热控制，内部空气采用热对流原理进行调节，制造一个空气温湿度适宜、类似母体子宫的优良环境，从而可对婴儿进行培养和护理。婴儿培养箱主要应用于早产儿、低体重儿、病危儿、新生儿恒温培养、新生儿体温复苏、输液、输氧、抢救、住院观察等。

2、婴儿辐射保暖台

婴儿辐射保暖台综合了临床医学、光学、机械、计算机自动控制及传感器等多门类学科的先进技术为一体，为新生儿及病婴提供一个温暖、舒适的手术及护理平台，适用于分娩后新生儿的护理、抢救和儿科手术治疗，尤其是对新生儿危重症的急救和操作更为方便，是分娩室、新生儿室和新生儿监护中心必备设备之一，对降低新生儿因低体温造成的损伤都起到了重大作用。

3、新生儿黄疸治疗设备

新生儿黄疸治疗设备主要用于未满月黄疸患儿的治疗。新生儿黄疸治疗设备产品采取蓝光疗法，以波长420-470nm的蓝色荧光管、LED等发光源照射新生儿的皮肤，可使血清及照射部位皮肤间接胆红素转化为光-氧胆红素，并经胆汁及尿液排出体外，以降低间接胆红素的含量。

4、吻合器

吻合器是医学上使用的替代手工缝合的设备，主要在消化道重建及脏器切除手术中使用。吻合器工作原理与订书机相似，故其总称为Stapler。吻合器通过机械传动装置将预先放置在组件中，呈两排或数排互相平行错位排列的吻合钉击入已经对合好、需要吻合在一起的组织内，吻合钉在穿过两层组织后受到前方钉砧的阻挡，向内弯曲，形成“B”形互相错位排列，将两层组织永久性钉合在一起。由于小血管可以从“B”形缝钉的空隙中通过，故不影响缝合部位及其远端的血液供应，这种钉合可以实现稳定的，张弛合理的，益于被吻合组织愈合的效果。

吻合钉多数用金属钛或钽制成，具有较好的生物相容性。由于吻合钉排列整齐，间距相等，缝合松紧度由标尺控制，避免了手工缝合过疏过密和结扎过紧过松等缺陷，既保证了组织良好的愈合，同时也大大缩短了手术时间。根据适用范围不同，主要可分为管型吻合器（含肛肠吻合器）、直线型吻合器、直线型切割吻合器和弧线型吻合器、皮肤吻合器、血管吻合器、腔镜吻合器等。

（三）公司主要的经营模式

公司与全资子公司维尔凯迪的主要经营模式具体如下：

1、销售模式

（1）戴维医疗

国内销售：根据医疗器械行业特点，公司采取以代理商销售为主、直销为辅的销售模式。公司在全国建立了代理商网络，主要通过代理商向各级医院、妇幼保健机构等终端客户销售，同时，公司还参与各级政府卫生部门组织的医疗器械招标采购，直接向终端客户销售。

国外销售：在国际市场，公司主要通过代理商进行销售和国外医疗机构的招标采购。

（2）维尔凯迪

国内销售：根据耗材行业的特点，采取渠道销售的模式，在全国建立代理商网络。锁定目标医院、目标科室对院内及各科室竞品进行调查了解，充分了解后制定合适的方法，配合代理商开发推广产品。每年通过举办学术活动、手术直播等方式推动品牌推广，由市场部进行执行、跟进、配合区域销售人员或经销商进行相关活动。

国外销售：在国际市场，公司在完成海外各国准入要求之后，以国家为单位，设置独家或者区域代理商进行渠道销售，并配合代理商进行各国卫生部和国外医疗机构的招标采购。

2、产品开发模式

公司紧密联系国内外相关学术界、临床科室、标准委员会、检测机构等，实时掌握婴儿保育设备行业发展动态，并据此制定新产品开发规划和年度开发计划。同时通过产学研合作，充实公司的研发力量，进一步提升产品性能。

公司面向临床提升用户体验，不断完善现有产品的功能，并使之模块化、系列化。公司创新性应用并行工程、成组技术、产品全生命周期管理等研发策略，缩短研发周期，保证研发质量。从而切实改进产品技术，快速满足市场需求，扩大产品的市场占有率。

子公司维尔凯迪主要进行吻合器、穿刺器、呼吸管路等产品的技术研发，智能化外科手术器械作为全资子公司维尔凯迪产品研发方向，研发部门将依托市场部和销售部门调研外科医生实际需求并发掘其在临床过程中的疑难点，对外科手术器械行业发展趋势进行分析调研，开发出更加贴近国内外先进技术的外科手术器械。

3、采购模式

根据《采购控制程序》，公司采购部门根据经过批准的采购计划、委托采购申请单、委外加工申请单等，并结合库存量、通过ERP系统处理，制定采购任务书，经公司分管高层领导批准后，在合格供应商中进行采购，如果合格供应商中没有相应的采购物资，采购员填写特殊采购申请单，再经分管高层批准后方可采购。采购物资经检验部门检验合格后，办理入库手续，财务部依次制订付款计划，保证供应、付款的及时性。

4、生产模式

公司当前的生产模式主要由刚性批量备库存、多品种小批量柔性生产构成。刚性批量备库存模式可以最大程度提高生产效率的同时将生产成本控制在最低，智能化的流水作业也使医疗器械安全生产的特殊工艺和关键工序的控制得到有效的保障。目前国内销售的整机和功能部件多按此操作。

对于国际市场、不同地区的多元化需求，则采取的是富有柔性的，且具有相应较低成本的特殊先进生产模式来补充；其主要功能部件还是由前述刚性模式配备的，通过特殊订单的特殊策划作业来满足该特定的需求，达到快速响应市场的目的。

（四）报告期内主要的业绩驱动因素

报告期内，由于受新冠肺炎疫情影响以及新生儿出生率的逐年递减，使得终端客户需求进一步下降，从而导致公司传统业务婴儿保育设备业务销售拓展受阻，销售收入有所下降，但随着近几年来持续加大的新产品研发与推广力度，以及产品结构转型升级进程的加快，婴儿保育设备产品的附加值明显增加；全资子公司维尔凯迪通过加强营销团队建设、丰富产品营销手段、线上线下同步发力，吻合器系列产品上量明显，尤其是主打产品一次性腔镜用电动切割吻合器销量的持续增长，使得其销售收入继续保持高速增长态势。

报告期内，公司整体实现营业收入47,413.26万元，较去年同期增长3.18%，营业利润8,722.68万元，较去年同期下降40.98%，归属于上市公司股东的净利润为8,020.67万元，较去年同期下降41.11%，其中子公司维尔凯迪实现主营业务收入18,467.7万元，较去年同期增长60.74%，净利润3,643.15万元，较去年同期增长39.29%。

报告期内，公司整体营业利润的下降，主要是对参股子公司深圳市阳和生物医药产业投资有限公司按权益法确认的投资收益减少所致，本期确认的对联营企业投资收益为443.66万元，较上年同期减少2,880.6万元，其中对阳和投资确认的投资收益为449.72万元，较上年同期减少2,874.54万元。

主营业务收入	2021年度（单位：元）	2020年度（单位：元）	同比增减
分行业			
医疗器械制造业	469,872,097.00	455,629,298.55	3.13%
分产品			
培养箱系列	155,765,591.38	188,966,946.61	-17.57%
辐射保暖台系列	63,569,199.92	69,140,871.41	-8.06%
黄疸治疗系列	19,178,632.38	23,284,588.26	-17.63%
吻合器和组件系列	183,117,464.73	114,422,477.53	60.04%
其他产品	48,241,208.59	59,814,414.74	-19.35%
分地区			
境内	370,204,251.86	363,824,765.88	1.75%
境外	99,667,845.14	91,804,532.67	8.57%
分模式			
直销	3,338,366.89	3,798,222.06	-12.11%
经销	466,533,730.11	451,831,076.49	3.25%

（五）公司所处行业情况

1、婴儿保育设备行业

婴儿保育设备最早起源于保温箱，目前婴儿保育设备功能逐渐增多，产品稳定性和精度大幅提高，在发达国家已实现全面普及。我国在20世纪80年代中后期才开始在大中型医疗机构逐步推广保育设备。婴儿保育设备是医疗器械行业中的一个细分产业，包括婴儿培养箱、婴儿辐射保暖台、黄疸治疗设备等。鉴于市场上高龄产妇的增多，早产儿、新生儿患病几率增加，而我国目前也正在完善基层医院的设备配置，孕产妇入驻妇产科医院的人数也正逐步增多，因此，婴儿保育设备行业的基础已经形成。

婴儿保育设备随着技术演进，已渐渐步入第三代水平，最高已达到第四代水平。其中第三代产品的主要特点是控制精度大大提高，能耗大幅降低，可靠性也大为提高，抗干扰性也更强。第三代产品集成了更多的婴儿生命体征的参数，如注射泵、监护仪和血氧等，机箱等部件主要采用大型塑料模具一次成型，金属零部件数控加工，喷涂流水线半自动涂装。而第四代产品的技术特点主要是应用了32位嵌入式控制系统，真彩LCD显示屏，并能提供丰富的接口功能和多种通信方式，该阶段为未来婴儿保育设备行业的发展方向。目前婴儿保育设备行业国际巨头已有部分产品接近了第四代产品的技术水平，而我国多数婴儿保育设备生产企业的产品处于第二代水平。公司目前产品也逐渐进入到了第三代水平，已有部分产品和在研产品达到第四代水平。

公司作为国内婴儿保育设备细分行业中的国家级高新技术企业，经过多年的发展，公司产品已成为国内市场的主流产品，知名度高。公司是国内同行业首批通过CMDC认证、CE认证的企业之一，多项产品在国内展会展获奖，“婴儿培养箱输氧控制技术”、“高精度可控湿度技术”、“婴儿培养箱低噪音技术”和“光照治疗温度控制合成技术”等技术均为国内领先或国内首创。

2、吻合器行业

吻合器是世界上首例缝合器，用于胃肠吻合已近一个世纪，直到1978年管型吻合器才广泛用于胃肠手术。它是医学上使用的替代传统手工缝合的设备，由于现代科技的发展和制作技术的改进，目前临床上使用的吻合器质量可靠，使用方便，严密、松紧合适，尤其是其缝合快速、操作简便及很少有副作用和手术并发症等优点，还使得过去无法切除的肿瘤手术得以病切切除，很受国内外临床外科医生的青睐和推崇。

与传统的外科手术技术包括切割、分离、结扎、止血、缝合，最终达到对器官病变的切除和器官的重建不同，机械缝合

可以通过3项基本操作，即离断、缝合、吻合来实现病变器官的切除和重建，从而替代了传统的手术技术。机械缝合技术的应用是外科手术学的巨大飞跃，它大大缩短了手术时间，简化了手术操作，减少了术中组织损伤出血和手术感染的机会，加快了组织器官功能的恢复，从而缩短了住院时间，减少了病人痛苦。目前吻合器已广泛应用于肝胆外科、胃肠外科、脾胰外科、妇科、小儿外科、胸外科等手术的部分切除与吻合手术。吻合器综合了机械、材料、电子、外科手术学、力学、综合医学等多学科知识，随着技术的提升，吻合器已经逐渐从第一代开放式手术用吻合器、第二代腔镜用吻合器步入第三代电动吻合器时代，研究表明，与手动缝合器相比，外科医生使用电动缝合器时出血并发症减少了近一半。

随着外科手术量的增加、微创手术的广泛应用以及医疗基础设施的逐步完善，吻合器市场呈现稳步增长态势。根据丁香园《吻合器行业发展概况》，全球吻合器市场规模由2015年的73.64亿美元增长至2019年的90.18亿美元，国内吻合器市场亦同步发展，我国吻合器市场规模由2015年的48.27亿元增长至2019年的94.79亿元。随着现代科学技术和吻合器技术的不断进步，对外科治疗的需求不断增加，特别是微创外科治疗的持续增长，吻合器的市场规模将不断扩大。根据丁香园《吻合器行业发展概况》预测，到2024年，全球吻合器市场规模将达到115.09亿美元，中国吻合器市场规模将达到190.58亿元。

美国凭借其强大的研发能力，使该产品形成及产业化较早，在国际吻合器市场，以强生和美敦力为代表的两大巨头处于领先地位，已有部分产品进入了第三代产品市场。在国内吻合器市场，多家吻合器生产企业的产品处于第二代，公司目前产品也逐渐进入第三代市场，其中一次性腔镜用电动切割吻合器为国内首家第三代吻合器，已经对占据主导地位进口品牌发起了挑战，并逐渐拉近了双方的距离。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2021 年末	2020 年末	本年末比上年末增减	2019 年末
总资产	1,155,886,846.70	1,122,135,774.65	3.01%	965,127,598.20
归属于上市公司股东的净资产	990,526,683.15	953,519,991.84	3.88%	828,849,616.66
	2021 年	2020 年	本年比上年增减	2019 年
营业收入	474,132,641.45	459,530,603.11	3.18%	356,352,075.20
归属于上市公司股东的净利润	80,206,691.31	136,190,375.18	-41.11%	62,056,592.35
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	66,639,983.85	123,147,540.45	-45.89%	49,335,987.62
经营活动产生的现金流量净额	51,480,031.08	137,730,047.85	-62.62%	88,569,835.27
基本每股收益（元/股）	0.28	0.47	-40.43%	0.22
稀释每股收益（元/股）	0.28	0.47	-40.43%	0.22
加权平均净资产收益率	8.34%	15.28%	-6.94%	7.65%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	95,038,385.91	107,261,425.59	123,508,749.78	148,324,080.17
归属于上市公司股东的净利润	22,002,474.79	45,213,195.95	203,968.11	12,787,052.46
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	18,242,713.93	42,243,192.30	-3,187,310.04	9,341,387.66
经营活动产生的现金流量净额	-53,198,078.06	-3,043,612.05	27,438,453.31	80,283,267.88

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	24,819	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	25,523	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈再宏	境内自然人	24.69%	71,108,200	53,331,150			
陈云勤	境内自然人	21.12%	60,820,000	0			
陈再慰	境内自然人	20.25%	58,320,000	43,740,000			
李则东	境内自然人	0.34%	972,000	729,000			
俞永伟	境内自然人	0.30%	850,500	637,875			
朱富德	境内自然人	0.24%	702,600	0			
刘伟	境内自然人	0.23%	665,742	0			
颜宏蕾	境内自然人	0.17%	501,900	0			
王键	境内自然人	0.17%	500,000	0			
吕振堂	境内自然人	0.17%	476,500	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	陈云勤、陈再宏、陈再慰三人系父子关系，共同为公司的实际控制人，其他股东未知是否存在关联关系或一致行动。						

公司是否具有表决权差异安排

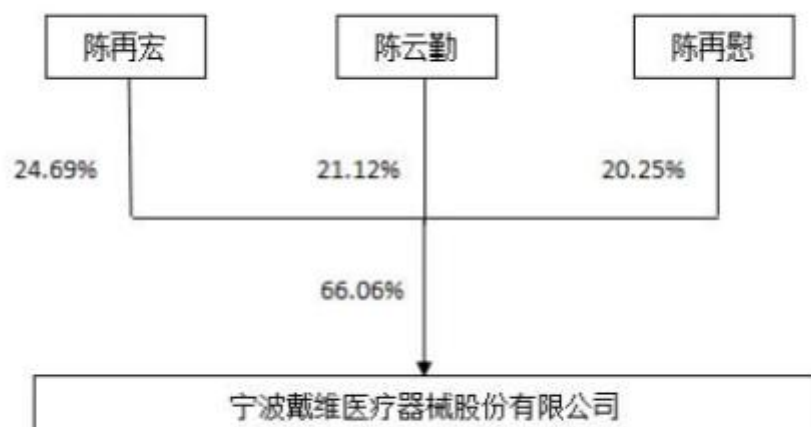
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

公司及子公司维尔凯迪分别取得由宁波市科学技术局、宁波市财政局、国家税务总局宁波市税务局联合颁发的高新技术企业证书，证书编号：GR202033101490、GR202033101533，发证日期：2020年12月01日，有效期：三年。根据相关规定，公司及子公司维尔凯迪自本次通过高新技术企业认定起连续三年内（2020年-2022年）可享受国家关于高新技术企业相关优惠政策，即按15%税率缴纳企业所得税。

宁波戴维医疗器械股份有限公司
 法定代表人：陈再宏
 2022年03月16日