

证券代码：002283

证券简称：天润工业

## 天润工业技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ) 参与公司 2021 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2022 年 3 月 25 日 ( 星期五 ) 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：徐承飞 董事、董秘、财务总监：刘立 独立董事：姜爱丽
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为便于广大投资者进一步了解公司 2021 年度经营情况，公司于 2022 年 3 月 25 日下午 15 : 00 至 17 : 00 采用网络远程的方式举行 2021 年度业绩说明会，主要内容如下：</p> <p>中证投服中心：1.根据公告，公司重卡自 2021 年下半年起，受国五国六法规切换完成导致的需求退坡、原材料价格高位、芯片短缺等原因的影响，销量出现下降。请公司说明，面对重卡销量下滑有什么应对之策。</p> <p>2.空气悬架业务为公司 2020 年新开拓业务板块，该业务板块在 2021 年实现营业收入 2.04 亿元，同比增长 253.16%。</p>

请公司介绍，在空气悬架业务方面的市场竞争优势及客户的拓展情况。

答：您好，1、2021 年的重卡市场由于国五国六的切换完成，下半年市场需求下降明显，但公司由于和客户粘度高，上半年因产能不足而丢失的订单，在下半年都按照约定比例进行了补足，所以公司全年订单有一定的保障；同时，在应对全年原材料涨价，动力费和运费都增长方面，公司首先通过积极同客户洽谈以共同承担成本压力，并在公司内部推进工艺技术创新来降低原材料成本；其次，我们还从管理模式切入，持续开展降本提效活动。最终，公司通过多种方式结合有效降低了各种不良影响，以此应对市场整体下滑趋势。2、首先，公司的铸造能力是一个重要优势，由于环保等相关政策要求，目前国内铸造能力属于资源性产能，而我公司具有超过 8 万吨/年的铸造产能和丰富的铸造生产经验，生产的铸件质量较高，可以有效控制成本，解决采购问题。悬架产品中大部分部件为结构件，可以通过铸造制造，所以在这方面公司具备较大优势。

其次，公司在商用车领域耕耘多年，具备良好的客户资源和资金资源，在前期开发市场阶段拥有优势。同时，公司具备完善的综合管理体系，在成本控制、质量管理和效率方面可以体现优势。

最后，技术优势方面可以关注我们子公司的技术股东张广

世博士，张博士的技术团队拥有丰富的理论和实践经验，在行业中已经从业并研究超过 20 年，是国内最早提出用有限元分析空气悬架的专家，专业能力精湛，技术非常扎实。他参与了商用车空气悬架行业的标准制定，如今，在天津汽车研究所成立的乘用车智能空气悬架标准制定小组中，我们天润工业也作为主要牵头单位参与其中。

关于客户拓展情况，2021 年，第二主业空气悬架主要进行生产线、装配线、实验室建设，新产品及新客户开发，建设经营进度皆按计划推进。报告期内，空气悬架业务板块完成了 29 款空气悬架、底盘类及相关零部件的新产品开发，其中包含 2 款电动悬架总成，1 款四气囊和 1 款八气囊空气悬架，2 款橡胶悬架，1 款挂车空气悬架，1 款底盘电控悬架样件，2 款轻卡底盘电控悬架，1 款房车底盘四气囊空气悬架；18 款底盘及相关零部件新产品。

乘用车部分：乘用车目前主要处在市场和客户的开发阶段，其实去年下半年我们就已经有两个客户到了最后阶段，但由于现在威海和全国多地的疫情比较严重，封控情况导致大家只能通过线上进行沟通，所以项目有些延后。现阶段，整个乘用车空气悬架市场都处于技术研发和技术交流的的阶段，公司也正与很多客户在交流接触中，但由于保密协议，不便公开客户名称。

**问：你好！请问贵公司悬挂收入占总收入比重多少？**

**答：**您好，2021 年度，公司空气悬架业务实现营业收入 2.04 亿元，占公司营业收入比例为 4.31%，感谢您对公司的关注！

**问：董秘您好，请问贵司应用于轮毂电机里的零部件是否属于新能源领域呢？**

**答：**您好，公司有一款产品是汽车驱动电机的内部零部件，客户的本款驱动电机产品主要应用在电动商用车、公交车、专用车等，谢谢！

**问：您好，请问贵公司产品是否可以应用于军品上呢？**

**答：**感谢您对公司的关注，公司的曲轴、连杆为发动机核心零部件，公司将其销售给客户装配至发动机上，客户再将发动机销售至整车厂进行装配，据了解公司有部分产品应用于军车上。

**问：请问公司空气悬架业务在国内市场有何竞争优势，在空气悬架业务方面，目前和哪些车企有深度合作？请问公司空气悬架在行业内的地位如何？**

**答：**您好，在空气悬架业务方面，公司拥有以下技术优势：

一，与主机厂同步正向开发技术，主机厂提供边界条件，我司进行匹配设计，如整车动力学仿真，核心零部件有限元分析，系统装配运动仿真等虚拟样机技术；二，验证技术，国际一流的进口 Mts 6 通道系统验证，减振器测试以及 64 通道数采设备等国际一流检测设备，可进行路模拟可靠性测试；三是核心零部件自制，cdc 电磁阀，分配阀，cdc 减振器，控制器以及铸造件自制，成本低，核心技术掌控。四，拥有近 70 项空气悬架相关专利技术，具备自主知识产权。公司空气悬架业务的对应客户是所有的商用车和乘用车的整车厂、改装厂及售后维修市场，公司有多个客户、多个产品在开发过程中，也有多个零部件及系统产品已开始批量供货，具体客户情况有保密要求，因此不便透露。谢谢！

**问：**请问 2021 年上半年前，因国标升级导致重卡销售井喷，2021 年下半年行业步入调整，想问下，贵司认为重卡行业调整期大概会持续多长时间？这期间，我们的营收和利润会否有不利影响？为什么？

**答：**您好，重卡行业内预计 2022 年在 120 万支左右，整体呈现前低后高，主要是消化 2020 年及 2021 年上半年大量

生产国五产生的库存，预计今年下半年会恢复正常产销规模。

公司业务未来的增长点还有出口业务和轻卡业务。轻卡市场受国五国六切换、蓝牌轻卡等政策因素的影响，未来三年内可能增长明显，将会带来大量的市场机遇。公司会利用技术和研发优势，积极开发新客户，提升轻卡产品的市占率。出口业务方面，自 2020 年以来受疫情影响萎缩较大，但是 2021 年已经有所恢复，且在此期间，公司从未停滞过与客户的接洽和联络，所以未来有望进一步增长。

**问：公司的产品是否是能使用在新能源汽车上？**

**答：**您好，空气悬架系统属于智能底盘系统，应用范围覆盖所有车辆，包括新能源汽车，做为智能底盘系统是智能汽车、无人驾驶汽车的重要部件。

**问：请问公司是否有进军新能源产业的计划？**

**答：**感谢您对公司的关注，公司目前空气悬架可以应用于新能源乘用车，近年来公司大力拓展空气悬架业务市场，逐渐加大重型发动机曲轴之外产品的产销规模，以规避重卡行业波动对公司造成的影响。

**问：**公司大量资金买理财产品，现国家鼓励公司稳定股价，

**是否有计划回购公司股份？**

**答：**公司已于 2020 年 2 月 6 日至 2021 年 2 月 5 日实施了股份回购，在此期间，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购股份数量为 21,404,388 股，占公司当时总股本的 1.8861%（截止 2021 年 2 月 5 日，总股本为 1,134,840,378 股），最高成交价为 5.19 元/股，最低成交价为 3.68 元/股，成交总金额为 95,380,500.31 元（不含交易费用）。如今，该部分股份仍存放在公司股份回购专用证券账户中，故公司暂无其他回购计划，后续如有需要，公司会按要求于指定平台披露相关事项，请专注公司官方公告即可。

**问：截至目前，公司股东人数是多少？**

**答：**您好！若您是我公司股东，请您将持股证明、身份信息资料发送至公司信箱 zhqb@tianrun.com，便可了解公司最新的股东人数情况。感谢您对公司的关注！

**问：请问徐总，以您的角度看估计悬架到市场成熟还需要多久？谢谢！**

**答：**您好！以个人不成熟的角度来看，中国商用车市场随着政策出台后会达到一个向成熟市场快速迈进的阶段；乘用车市场两年内是一个整车厂建设技术队伍，完善技术力量，进行

部分产品平台技术设计阶段，两年后会有部分车厂的部分车型进入上市及量产阶段。谢谢！

**问：请问 2021 年共交付半挂车悬架系统多少套？**

**答：**您好，2021 年空气悬架产生 2 亿的收入，大部分来自于商用车空气悬架零部件，橡胶悬架、半挂车悬架、底盘空气悬架各产品平台已有系统小批量或批量交付，谢谢！

**问：请问下，公司的股票跌的这么厉害，公司有这么多的闲散资金，难道不能进行证监会提议的回购公司股票吗，请问下，公司的第三产业，什么时候可以公布。**

**答：**您好，公司在保持原有主业绝对领先地位、第二主业快速发展的基础上，将积极探索新的方向，坚持创新驱动，加速推动企业由发动机零部件产业向整车系统零部件进军；由机械制造零部件产业向模块化、系统化部件进军；由机械加工产业向电子产业进军。公司今年初开始与万都方面在做深度市场调研，这是目前比较明确的项目，其他方向和项目还在积极探索和开发中，若有确定的落地项目，公司将会按照规定及时履行信息披露义务，谢谢。

**问：请问公司领导，天润工业业绩如此优秀，这么多机构**

最近对贵公司进行调研，也有机构对贵公司股价进行良好预期，为什么贵公司股价如此低迷？

答：您好，公司股价受宏观政策、资本市场环境、投资者情绪等多种因素影响，短期股价有所波动。公司的营收及盈利能力一直在稳步增长，不管市场是否是上行的，我们的业绩是持续增长的，这是我们天润人用努力和汗水赢来的，公司会继续坚定地按照董事会制订的长期规划，深耕主业，快速开拓空气悬架业务，以优良的业绩向市场证明我们的实力。希望我们的业绩与股价同时增长。

问：目前，保隆已经量产乘用车空气悬架，而天润还有什么明显的进展，究竟是公司谨小慎微还是说技术实力不足，又限于以往同乘用车厂家业务往来较少，没有足够的信心去切入乘用车空气悬架领域？

答：您好！公司悬架业务从商用车到工程机械乃至乘用车都有涉足，只是每个板块切入的数量不一致，乘用车悬架目前国内仅有少量车型装配，且还是选配，整体市场没有那么快达到规模化，是一个逐步开发到爆发的过程，至于其他厂家生产能力我们不清楚，要理智客观看一个企业的收入。谢谢！

问：公司去年中报已经显示调试了一款mpv单后桥空悬，

一辆 SUV 电控底盘，现在到什么阶段了，是公司没有进展还是隐而不报？

答：您好，公司开发空气悬架产品平台具体进度是根据整车厂推进进度来决定的，公司会紧跟整车厂项目开发进度，为后续进入整车厂供货体系乃至规模量产做好准备。感谢您对公司的关注。

问：请问徐总，发动机方面连杆空气悬架等领域哪些方面增长最快？未来公司战略上是怎么样的呢？会往哪个领域倾斜呢？

答：您好！在发动机方面，已经非常成熟，市场竞争格局也非常稳定，未来在一个持续稳定的空间上运行。随着新能源卡车的陆续试制情况，可能会对重卡发动机行业是个冲击。而空气悬架是基于底盘的减振系统，会广泛地应用于商用车和乘用车上，尤其是电动汽车对空气悬架需求度非常高，且空气悬架在欧美普及率非常高且技术成熟，在中国是一个刚刚起步的新兴行业，所以空气悬架业务未来发展空间巨大。本公司在立足于做好曲轴连杆业务的基础上，也是保障企业的盈利能力和充足现金流的最好业务，同时全力发展空气悬架，尽快做成行业内成熟稳定的地位。谢谢！

**问：参与公司调研的机构，有多少家已经进入？**

**答：**您好，关于投资者调研相关信息公司已按相关法律法规在指定平台披露，具体机构进入数量并不在公开披露信息范围内，感谢您对公司的关注！

**问：请问公司参与的商用车空气悬架国家标准制定的进展情况？另外，20000平空气悬架厂房建设进展如何？**

**答：**您好，国家在天津汽车研究所进行的乘用车智能空气悬架标准制定项目，天润工业由张博士带队参与且作为主要牵头单位参与，目前正在做标准的可行性研究。空气悬架一期厂房已建设完成且投入使用，二期厂房正在建设中，计划下半年建设完成，感谢您对公司的关注！

**问：董秘您好，随着新能源汽车的快速发展，贵公司的主营产品曲轴、连杆发展空间势必遭到挤压，请问贵公司有何战略规划，保证公司未来的经营业绩能够持续增长？公司目前有氢燃料电池相关领域的项目投资吗？**

**答：**你好，目前公司的战略分为三个部分，第一部分就是公司的主营业务，即曲轴连杆和铸锻件，我们要保持主营业务的领先。在铸锻件的业务上，布局有所增加，特别是一些非曲轴发动机相关的产品。虽然受新能源车的影响，大家都在相关

领域做出了布局和应对，但短时间完全代替内燃机发动机可能性还是比较小，而且我们也会关注国际市场，增加传统业务领域的出口量。第二部分就是空气悬架业务，公司已在济南成立了研发中心，未来还准备在上海成立研发中心，加大新产品开发力度。我们相信，作为专业厂商如果能做好这块业务，会对整车厂主机厂的帮助很大，也让我们更具竞争力。第三部分主要针对新能源的发展趋势。新能源汽车的发展可能会给整个汽车产业带来基本性变化，所以我们也做了相关规划，选取了部分发展方向进行探索，以此来应对未来新能源带来的冲击。最后，公司没有氢燃料电池相关领域的投资。感谢您对公司的关注！

**问：特斯拉是你们的客户吗？**

**答：**感谢您对公司的关注，公司目前与特斯拉暂无合作。

**问：空气悬架订单如何？**

**答：**您好！空气悬架业务有国家政策引导，对半挂车及危化品车的强制加装导致市场刚性需求巨大，本公司立足自己生产加工能力，对核心部件自制，再做整个系统开发，由于公司有着成熟的系统设计能力，加之本公司在重卡市场的客户资源，所以按照已有客户和正在开发的客户的订单进行安排生

产！谢谢！

**问：据说一季度业绩下滑严重，真的吗？**

**答：**您好，公司一季度业绩请届时关注4月份公司在指定媒体发布的相关公告，谢谢！

**问：今年拓展产能的计划是多少？有多少新建项目上线？**

**答：**投资者你好！今年，公司原有业务方面主要进行曲轴加工生产线、连杆加工生产线、铸锻造生产线、铸锻件（非曲轴/连杆）加工生产线的完善、优化和自动化改造，没有新增生产线的投资计划。

空气悬架业务投资计划：计划投资新建橡胶悬架生产线1条、半挂车空气悬架生产线1条、半挂车桥装配线1条、CDC电磁阀生产线1条、CDC电磁阀装配线1条、乘用车空气悬架实验室；计划新建厂房2.3万平。感谢您对公司的关注！

**问：从现实出发，公司“预计”多久空悬能达到原本原本业务的应收水平，真正意义上的再造一个天润。**

**答：**您好！公司在做十四五规划时，制订的总体方针是到十四五末，向着再造一个天润的方向努力！谢谢！

**问：贵公司 2022 年空气悬架业务的规划与目标是什么？**

**答：**您好！本公司 2022 年做空气悬架业务是根据年初公司制订的公司经营计划制订的，也是按我们最初设计的该项目的推进过程开展今年的生产作业计划。具体金额根据监管要求不能提前披露预测的数据，请见谅！相关生产及收入情况请关注公司的定期公告。谢谢！

**问：请问公司所在重卡行业今年和去年比，同比需求量预计有多少比例的下滑？目前悬挂业务乘用车板块有什么突破吗？**

**答：**您好，重卡行业内预计 2022 年在 120 万支左右，整体呈现前低后高，主要是消化 2020 年及 2021 年上半年大量生产国五产生的库存，预计今年下半年会恢复正常产销规模，目前乘用车空气悬架项目目前均处于前期开发验证阶段，公司会紧跟整车厂项目开发进度，为后续进入整车厂供货体系乃至规模量产做好准备。

**问：请领导介绍一下公司空气悬架业务目前的进展情况。**

**答：**投资者你好！2021 年，公司第二主业空气悬架主要进行生产线、装配线、实验室建设，新产品及新客户开发，建设经营进度皆按计划推进。报告期内，空气悬架业务板块完成

了 29 款空气悬架、底盘类及相关零部件的新产品开发，其中包含 2 款电动悬架总成，1 款四气囊和 1 款八气囊空气悬架，2 款橡胶悬架，1 款挂车空气悬架，1 款底盘电控悬架样件，2 款轻卡底盘电控悬架，1 款房车底盘四气囊空气悬架；18 款底盘及相关零部件新产品，以上主要为商用车方面进展。

乘用车部分目前主要处在市场和客户的开发阶段，其实去年下半年我们就已经有两个客户到了最后阶段，但由于现在威海和全国多地的疫情比较严重，封控情况导致大家只能通过线上进行沟通，所以项目有些延后。现阶段，整个乘用车空气悬架市场都处于技术研发和技术交流的的阶段，公司也正与很多客户在交流接触中，但由于保密协议，不便公开客户名称。后续，公司也会根据市场情况和既定的规划有序推进空气悬架业务的发展，感谢您对公司的关注！

**问：目前在手订单有多少？**

**答：**您好！本公司立足自己生产加工能力，按照已有客户和正在开发的客户的订单进行安排生产！ 谢谢！

**问：5735 再次引发安全关注，请问国家对重卡空气悬架强制安装有什么新动向？**

**答：**您好，国家已经出台 GB7258-2017 《机动车运行安

全技术条件》，第 9.4 项 总质量大于等于 12000KG 的危险货物运输货车的后轴，所有危险货物运输半挂车，以及三轴栏板式、仓栅式半挂车应装备空气悬架。且 GB1589-2016《汽车、挂车及汽车列车外廓尺寸、轴荷及质量限值》，允许空气悬架超载 1 吨。除了上述相关政策，暂时没有看到新的政策及动向，公司后续将严密关注，谢谢！

**问：目前公司曲轴业务的市场份额是多少？**

**答：**投资者你好，公司中重型发动机曲轴市场占有率 60%、轻型发动机曲轴市场占有率 30%，感谢您对公司的关注！

**问：请问贵公司的市值维护方略都有哪些？**

**答：**您好！公司管理层非常看好公司的发展，并将一如既往做好经营管理，创造良好业绩，促进公司价值持续增长，让投资者分享公司成长的价值，实现公司和股东价值最大化。感谢您的支持与关注！

**问：请介绍一下空气悬架未来的规模前景。**

**答：**感谢您对天润公司的持续关注。目前有国家法律标准引导以及市场需求，危险品必须装，客车匹配率 30%左右，仓栅式挂车匹配率 40%，整个空气悬架市场已有接近

200-300 亿元的市场空间。后续大概率会出台法规，未来趋势会和欧美一样，预测商用车空气悬架市场未来可能有 400-500 亿，市场空间巨大。

随着国内乘用车市场对空气悬架的预期和各整车厂对该系统规划，乘用车未来市场规模巨大，按市场占有率 50%考虑，预测 600~700 多亿。

所以，未来在成熟市场情况下，整个空气悬架成熟的市场空间年销售额超过 1000 亿元的市场空间。谢谢！

**问：公司去年获得了多少发明专利？**

**答：**投资者你好，2021 年度，公司申请国家专利 31 项，其中发明专利 15 项，实用新型专利 16 项，感谢您对公司的关注！

**问：目前曲轴业务是以乘用车为主吗？今后有什么发展规划？**

**答：**投资者你好，目前公司传统业务重心为中重型发动机曲轴连杆业务，乘用车业务占比较小。未来，公司不打算在乘用车领域继续投建产能或者进行规划，原因主要有三点。首先，由于新能源趋势的冲击，乘用车市场现在面临非常大的不确定性，与商用车市场相比走向难以预测，所以我们不会在乘用车

方面继续投资产线。

其次，价格方面难以达到预期。相对商用车领域，乘用车方面的订单价格普遍偏低，而且存在很多小型供应商，价格竞争激烈，在原材料质优的情况下，我们的利润也被进一步压缩。所以对于我们来说，乘用车不是我们传统业务的最优选择。

最后，乘用车产品更新换代较快，批量有限，后续处理库存压力较大。综合上述原因，公司不会在乘用车领域扩大曲轴连杆等传统业务投入，但在公司第二产业的空气悬架业务方面，我们会积极开拓乘用车市场。

**问：为什么称空气悬架为“第二产业”？**

**答：**您好！感谢您对天润工业的关注。天润工业至 1954 年成立到 2020 年期间，一直以生产曲轴连杆为主，收入达到 44 亿元，且公司产品市场占有率高居 40%-60%，于 2020 年 5 月我们开始切入底盘的空气悬架业务，这与原来的发动机部件生产有非常大的区别，且空气悬架业务以核心部件自制，系统集成供货为主，所以习惯称原来的曲轴连杆等发动机相关部件业务为第一主业，把整车的底盘类业务称为第二主业。谢谢！

**问：连杆业务去年的业绩表现如何？**

**答：**投资者你好，2021 年度公司连杆业务板块实现营业

收入 104,209.56 万元，同比增长 3.49%，占公司营业收入比例 22.08%，整体态势发展良好，稳步增长，感谢您对公司的关注！

**问：请问今年的空气悬架收入预计能有多少亿？**

**答：**您好，公司对空气悬架业务做了详细的投资、市场开拓等相关规划，但新业务发展随着政策及市场情况存在较大不确定性，公司将会按照业务规划开展空气悬架业务，谢谢！

**问：为什么天润业绩如此优秀，近期股票行情如此拉跨？**

**答：**您好，公司股价受宏观政策、资本市场环境、投资者情绪等多种因素影响，股价有所波动。公司的营收及盈利能力一直在稳步增长，不管市场是否是上行的，我们的业绩是持续增长的，这是我们天润人用努力和汗水赢来的，公司会继续坚定地按照董事会制订的长期规划，深耕主业，快速开拓空气悬架业务，以优良的业绩向市场证明我们的实力。

随着公司业绩的不断增长以及空气悬架业务的批量供货，我们会继续加大向资本市场和产业市场推介我们的公司和业务，与各方投资者进行交流，让资本市场了解我们，了解公司业务的空间与规模，希望我们的业绩与股价同时增长。

问：公司股价持续下跌，公司领导层可否有增持的意向？

答：您好，公司暂未收到相关计划，若有相关计划，公司将按规定及时履行信息披露义务。谢谢！

问：董秘您好，通过调研公司发现空气悬架预计今年贡献 5.6 亿，明年贡献 12 亿 + 的营收，这增长速率非常喜人。请问下贵司在空气悬架实验室建设方面，相关法规标准及其他方面的建设信息是否可以分享一下？

答：您好！天润智能控制公司从成立至今一直在商用车悬架业务上稳步推进，所有业务都按最初制定的计划有序进行，其中已建成商用车实验室，包括 MTS 六通道悬架试验系统；减振器、控制器、气囊疲劳实验等测试平台。预计在 22 年末会再建设乘用车实验室，奠定天润在国内空气悬架业务的全面完整的生产、测试、交付等地位。目前国家已经出台 GB7258-2017《机动车运行安全技术条件》，第 9.4 项 总质量大于等于 12000KG 的危险货物运输货车的后轴，所有危险货物运输半挂车，以及三轴栏板式、仓栅式半挂车应装备空气悬架。且 GB1589-2016《汽车、挂车及汽车列车外廓尺寸、轴荷及质量限值》，允许空气悬架超载 1 吨。这有利半挂车空气悬架系统的推广。未来行业还有推出整个卡车的底盘空气悬架的强制加装政策，有望全部卡车上加装空气悬架系统，其市

场空间就可以拉升到 500 亿左右。 谢谢！

**问：董秘您好，请问贵司再工业 4.0 工业机床和智能机器方面有啥进展呢？**

**答：**公司近年来加快生产线的自动化改造，目前拥有 47 条自动化/智能化生产线，主要设备 2000 余台，自动化生产线覆盖率达到 81%。先进的生产设备及日趋完善的自动化生产线建设为进一步提高产品生产效率、保持产品的质量稳定性提供了保障，也初步实现了减员增效，提高产能的目的。

**问：董秘您好，关注的郑州金惠的图像识别已经成功应用于曲轴及其缸套辣条了检测中，请问下郑州的大数据，智能巡检，5g 建设，还有大数据等方面的应用贵司是否可以透漏一下？另外对于金惠的上市计划进展如何？**

**答：**您好，公司投资的郑州金惠是财务投资，仅占其公司的 10%的持股比例，该公司自主经营，目前没有接到该公司有上市计划。

**问：董秘，您好 请问下贵司积极开发的第三业主是否有啥进展呢？**

**答：**您好，公司在保持原有主业绝对领先地位、第二主业

快速发展的基础上，将积极探索新的方向，坚持创新驱动，加速推动企业由发动机零部件产业向整车系统零部件进军；由机械制造零部件产业向模块化、系统化部件进军；由机械加工产业向电子产业进军。公司今年初开始与万都方面在做深度市场调研，这是目前比较明确的项目，其他方向和项目还在积极探索和开发中，若有确定的落地项目，公司将会按照规定及时履行信息披露义务，谢谢。

**问：董秘您好，请问贵司第二业主是否进展顺利，预计今年可以实现多少款车的批量需求呢？新能源车总共为几款呢？另外已经搭载新能源车预计何时实现量产？**

**答：**您好！公司第二主业进展顺利，今年整体的经营计划围绕商用车的半挂车悬架、底盘悬架、驾驶室悬架、商用车橡胶悬架、乘用车悬架产品及市场开发进行。乘用车的整体市场开发处于车厂的技术开发阶段，有部分车厂已经完成技术开发阶段，后续随着测试完成才能进行批量上市，尚有一定时间能够达到量产。谢谢！

**问：董秘您好请问贵司分红日登记日是哪一天呢？**

**答：**您好，公司 2021 年度利润分配预案尚需提交公司股东大会审议批准，股东大会审议批准后两个月内完成利润分配

的实施。谢谢！

**问：董秘您好！请问贵司今年出口业务相比于去年是否有所提升呢？**

**答：**感谢您对公司的关注，2020 年国外受疫情影响，国外销量大幅降低，2021 年国外市场有所好转，公司 2021 年出口业务较去年增长 85.18%。

**问：公司的悬架系统目前在市场没有多大的份额，国内的上市公司做悬架系统目前有好多家了，而且有一定的份额了，请问一下，公司是怎么样提高悬架系统的份额，尽快上线生产悬架系统，目前困难在哪里？**

**答：**您好，2021 年，公司空气悬架业务各项工作都有序开展，市场拓展也在快速推进，已经产生 2 亿的收入，其中大部分来自于商用车空气悬架零部件，但未来，在其他方面仍有成长空间。

目前，公司业务推进中的难点主要来自于系统总成的验证，由于空气悬架系统属于公司新开拓业务，所以公司空气悬架产品从样件到小批量，从小批量到量产需要较长的验证时间，这就是目前公司快速推进主要面临的问题。

问：山东威海疫情比较严重，请问一下，对天润工业一季度业绩的和生产的影响，公司是如何应对的，这段时间证券市场公司股票价格急速下跌，属于系统性风险，公司闲置的现金较多，买理财还不如回购自己家的股票，公司正在新的产业转型期的重要节点，维护公司的形象很重要，加大分红，加强市值管理，继续加速开拓第三产业，多点开花，让公司朝着正确的道路大步向前走。

答：您好，三月份上旬和中旬公司所在的威海市文登区因为疫情原因实施了静止政策，公司根据已有应急预案严格执行，并积极响应当地政府号召和管控措施，令部分员工居家静止，但公司也根据订单情况和经营计划，保留了员工留岗静止，所以封控期间，公司仍维持运转，保证了生产运营的有序进行。整体来看，疫情对于公司一季度业绩的影响被限制在可控范围内，感谢您对公司的关注和建议。

问：1.请问贵公司是否有股权回购计划。

2.第四季度业绩大幅下降的原因是，有何应对措施。

3.公司今年的空悬业务增长规划是。

4.贵公司今年以来股价大幅下挫，是否有未披露重大事项。

5.与万都控股的合作了哪些方面，是否有相关订单。

6.公司是否考虑在上海与同济大学汽车学院成立研发中心。

答：1、公司已于2020年2月6日至2021年2月5日实施了股份回购，在此期间，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购股份数量为21,404,388股，占公司当时总股本的1.8861%（截止2021年2月5日，总股本为1,134,840,378股），最高成交价为5.19元/股，最低成交价为3.68元/股，成交总金额为95,380,500.31元（不含交易费用）。如今，该部分股份仍存放在公司股份回购专用证券账户中，故公司暂无其他回购计划，后续如有需要，公司会按要  
求于指定平台披露相关事项，请专注公司官方公告即可。

2、主要原因是某客户的收入确认方式变更。公司的客户订单情况比较稳定，由于全额法和差额法界定不同导致，以前公司按照全额法计算，本次审计时，会计师本着谨慎性原则，参考新的会计准则改为了差额法确认该部分收入，最终只计入了加工费用做收入，导致第四季度就涵盖了全年度的调整，所以数据上看下降比较明显。

3、2021年建设完成底盘零部件生产线3条、减振器生产线的扩产补充，组建完成了空气弹簧自动装配线、橡胶悬架系统装配线，建设完成了国内一流的商用车空气悬架系统及核心零部件检测实验室。未来，天润智控会全力开拓市场，公司也

	<p>会根据实时市场情况及客户开发来制定进一步的扩产增长计划。</p> <p>4、公司不存在应披露未披露事项，相关信息可关注公司在指定平台发布的公告。</p> <p>5、目前双方共同成立的小组正在对国内市场进行深度调研和合作意向洽谈。未来会做出具体的设计方案，再进行细节上的商讨。</p> <p>6、公司暂无与同济大学汽车学院成立研发中心的计划，但目前正在规划于上海建立研发中心。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 3 月 25 日