

证券代码：常宝股份

证券简称：002478

江苏常宝钢管股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2021 年年度网上业绩说明会采用网络远程直播的方式进行，面向全体投资者。
时间	2022 年 3 月 25 日 15:00-17:00
地点	公司行政楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长曹坚先生、总经理兼董事会秘书韩巧林先生、独立董事罗实劲先生、财务总监周旭亮女士等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>根据《深圳证券交易所主板上市公司规范运作指引》的规定，公司于 2022 年 3 月 25 日（周五）下午 15:00-17:00 举行了 2021 年年度报告网上业绩说明会。公司董事长曹坚先生、总经理兼董事会秘书韩巧林先生、独立董事罗实劲先生、财务负责人周旭亮女士等相关人员参与了本次业绩说明会，与投资者积极沟通交流，回复了投资者提出的问题。</p> <p>总经理韩巧林：报告期内，受新冠疫情持续影响，国内外市场需求持续下滑，大宗原材料大幅上涨且持续维持高位，原料上涨幅度大于产品价格上涨，同时，天然气价格上涨、外贸海运费上涨，能耗双控政策等因素导致总体成本增加，公司钢管业务盈利水平下滑。在此背景下，公司紧盯市场和现场，坚持长期主义和特色定位，积极应对大宗商品价格上涨及政策变化，深入推进技术进步和精益管理，持续推进重大项目建设，</p>

大力开展节能降耗，践行低碳绿色发展理念，公司整体能力得到提升。

报告期内，公司实现营业总收入 42.26 亿元，同比增长 7.22%；归属上市公司股东的净利润 1.36 亿元，同比增长 9.85%；扣除非经常性损益的净利润 4055 万元，同比下降 48.97%。因公司医疗板块出售，公司医疗板块子公司自 2021 年 3 月 31 日后不再纳入合并报表范围。

报告期内，公司获得 2021 年度常州经开区“进出口十强企业”、“纳税大户银奖企业”、董事长曹坚先生被评为“常州市明星企业家”；公司获得 2021 年度“江苏省绿色工厂”；子公司常宝普莱森荣获 2021 年度“国家绿色工厂”、“常州市市长质量奖”、高端管线管智能生产车间成功申报江苏省示范智能车间。2021 年，公司被常州市授予“五一劳动奖状”荣誉称号，公司技术骨干阚小锋同志荣获 2021 年“江苏省劳动模范”荣誉称号。

报告期内，受多种不确定因素影响，在全年不利经营环境和行业形势下，但公司持续进步，总体保持平稳健康运行。

(1) 市场拓展方面。公司始终保持中小口径油管 and 高压锅炉管的 brand 优势 and 产品竞争优势，继续深耕中石油、中石化、中海油等国内传统优势市场，在非 API 市场、特殊扣、页岩气等市场拓展方面取得重要突破；公司内贸锅炉管接单创历史最好成绩，HRSG 管市场接单达到历史新高，公司完成首批蛇形高加管成品交货，成功进入高压油路管领域，石化换热器用管通过与客户合作参与了多个储气库项目建设；品种管领域成功开发高端汽车管、油路管和螺杆定子杆等 38 家新客户，为新市场形成打下了基础。

(2) 项目建设方面。公司 PQF 产线于 2021 年 6 月 18 日投产试运行，PQF 产线采用当前世界最先进的生产设备及工艺，引进由德国西马克设计制造的世界第一条最新技术 PQF 连

轧机组，产线具备产品壁厚精度高、智能制造水平高、工艺技术先进等优势。项目的建成将使常宝的产品品种质量达到国际先进水平，公司高端专用管材年产能将达到 100 万吨；常宝钢管技术研发中于 2021 年 12 月正式试用，拥有高标准实验室、腐蚀技术实验室、材料特性研究室、工程实验研究室，以及与西马克、管研院、南钢等共建的专业联合研发平台。公司将努力打造行业内具有影响力的研发平台，创建国内领先、国际一流的中小口径无缝钢管技术研发中心。

(3) 技术进步方面。2021 年公司立项研发项目 45 项，包括新产品开发、质量性能提升和工艺技术创新，完成 CBS3-HTC 高抗扭矩气密封特殊扣、CBS3-Lined 对线螺纹 2 项特殊扣开发，以及超级 95-13Cr 油套管、X70 酸性管线管、蛇形高加管、螺杆钻具用管、高压油路管、超长直管盘管等 11 项新产品开发；质量提升方面，在油井管特殊扣抗粘扣性能提升、高钢质量改善、油缸管质量优化、高钢级射孔枪管材料优化等方面取得阶段性成果；工艺技术创新方面，CPE 热轧壁厚精度提升、冷加工工艺道次压缩、T91 及超级 13Cr 高钢级热轧工艺技术等项目也取得突破。2021 年，公司获得 34 项实用新型专利、1 项国家发明专利授权。公司累计获得 194 项专利授权，其中发明专利 25 项。

(4) 精益管理方面。公司坚持“专而精、特而强”的发展战略，坚持智能制造和绿色发展，加大信息化、智能化的投入。公司高端管线管智能生产车间成功申报江苏省示范智能车间，江苏省示范智能车间增加到 4 个；2021 年启动管理信息化系统项目，构建统一高效的管理信息化系统和培训管理系统，推进流程规范化、管理合规化；公司邀请中产连开展三轮精益基础知识培训，组织管理人员前往佛山捷贝、苏州日进等标杆企业研修学习，引入目视化管理、生产进度管理板、变化点管理板等工具方法，管理核心竞争力提升明显。

公司管理层认为,当前国内新冠疫情已进入常态化精确防控阶段,国内经济复苏提速。国家提出2022年将坚持“稳字当头、稳中求进”的经济方针,在目前国际政治经济局势复杂以及国家能源安全战略的驱动下,随着国内经济向好及国际油价的持续维持高位,将对油套管需求会产生积极的影响,2022年油气开采用管供需状况有望进一步改善;电力市场方面,受制于环保的压力以及碳中和,传统锅炉管的需求预计受到一定的抑制。但是受国家能源安全政策影响,锅炉管在煤电机组改造需求方面将迎来增长,后期锅炉管需求将保持相对稳定,同时在储能项目、燃气电站、低功率高耗能火力发电升级改造以及用于新能源调峰的项目需求预计会增长。

2022年,公司确立了“高质量、专精特新”的发展定位。公司将继续坚持长期主义和品牌经营,以技术进步和精益管理为抓手,全面提升自主研发水平,全方位推进精益管理水平,努力打造细分市场、细分产品的头部企业,持续提升品牌影响力;继续坚持智能制造和绿色发展,加大信息化、智能化的投入,提升智能制造水平,开发减少能耗电耗的新技术、新工艺,以低碳生产模式促进生产成本的降低,走绿色低碳的发展之路;继续坚持产品和市场的双转型,老产品老市场做专做强,同时开发若干特色专业产品和市场,进一步提升公司抗风险能力;继续坚持技术进步和领先战略,以常宝PQF生产线、常宝钢管技术研发中心等重大项目运行为契机,在钢管制造的关键技术、关键工艺的制造上不断取得新的突破,着力打造技术领先的技术型公司。

1、投资者问: 公司有输氢管道吗?

公司回复: 尊敬的投资者: 您好!感谢您对公司的关注。公司暂无输氢管道产品。公司正在进行相关的市场调研和产品研究的准备工作。谢谢!

2、投资者问：请问贵司 PQF 生产线目前运行状况如何？产能、质量等指标是否达到设计要求？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。PQF 产线目前试运行状况良好，产能逐月提升，实物质量基本达到设计目标。谢谢！

3、投资者问：公司业绩怎么样？分红预计？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。报告期内，公司实现营业总收入 42.26 亿元，同比增长 7.22%；归属上市公司股东的净利润 1.36 亿元，同比增长 9.85%。公司分红方案为每 10 股派 0.8 元。具体请查阅公司于 2022 年 3 月 18 日披露的年度报告。谢谢！

4、投资者问：今年分红为何相比减少？谢谢！

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。报告期内，受新冠疫情持续影响，国内外市场需求持续下滑，大宗原材料大幅上涨且持续维持高位，原料上涨幅度大于产品价格上涨，同时，天然气价格上涨、外贸海运费上涨，能耗双控政策等因素导致总体成本增加，公司钢管业务盈利水平下滑。本次的分红方案结合了公司股东回报规划及经营业绩情况，保持了分红的稳定性和连续性。谢谢！

5、投资者问：持有贵公司股票多年，公司价值如何体现？未来有何并购计划？谢谢！

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。目前公司坚持聚焦钢管主业，紧盯市场和现场，坚持长期主义和特色定位，推进技术进步和精益管理，大力开展节能降耗，践行低碳绿色发展理念。同时也会关注相关的发展机会。谢谢！

6、投资者问：请问贵公司有没有中俄输油管道或输气管道的业务？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司目前未涉及中俄输油管道或输气管道。谢谢！

7、投资者问：今年原材料价格如何？较去年上涨还是下跌？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。受疫情及国际局势的影响，导致大宗商品价格上涨。目前原材料处于阶段性上涨趋势，公司将积极应对。谢谢！

8、投资者问：公司产品是否参与西气东输建设？在同类产品中贵公司占比多少？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司未涉及西气东输建设相关业务。谢谢！

9、投资者问：目前公司在手订单多少？谢谢！

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。由于国内疫情精准防控的实施及国际油价的上涨，需求在逐步恢复好转。公司目前生产经营正常，接单逐步提升。谢谢！

10、投资者问：公司在油管及锅炉管国内占有率如何？国内与国外有类比上市公司？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司始终保持中小口径油管和高压锅炉管的竞争优势和产品竞争优势，目前市场占有率处于行业前列。谢谢！

11、投资者问：贵司有无回购计划？提振市场信心？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。近年来，公司已实施多次股份回购计划，积极提振市场信心。公司重大事项以公司指定媒体披露的信息为准。谢谢！

12、投资者问：目前公司页岩气管布局如何？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司持续开展高端页岩气用管的产品开发，目前公司页岩气用管已广泛用于国内页岩气开采，并得到了用户的广泛认可。谢谢！

13、投资者问：请独董给公司治理一个评价？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司按照上市公司相关规则规范运作，有较为健全的公司治理体系和风控制度。谢谢！

14、投资者问：医院转让回收款进展如何？还有多少未收到？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。截止目前，公司累计收到购买方支付的股权购买款合计人民币5亿元。公司将继续推进落实出售医疗资产暨关联交易的相关事宜，并根据交易的进展情况及时履行信息披露的义务。具体详见公司披露的相关公告。谢谢！

15、投资者问：贵公司目前市场占有率情况如何？目前国内、国外业务哪个增速更高？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司始终保持中小口径油管 and 高压锅炉管的 brand 优势 and 产品竞争优势，目前市场占有率处于行业前列。公司坚持国际化战略，根据国内外市场形势，实现国际国内市场均衡发展。谢谢！

16、投资者问：公司有无在中东建设二期油气管计划？一期利润如何？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。阿曼公司是公司在中东设置的一个桥头堡，主要服务中东地区市场及客户，目前生产经营正常。公司将根据市场形势及发展战略推进未来业务。谢谢！

17、投资者问：目前公司钢管产能为100万吨，未来是否有扩产计划？谢谢！

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司坚持“高质量、专精特新”的发展定位，坚持长期主义和品牌经营，聚焦钢管主业，以技术进步和精益管理为抓手，全面提升自主研发水平，全方位推进精益管理水平，在现有产能基础上，努力打造细分市场、细分产品的头部企业，持续提升品牌影响力。谢谢！

18、投资者问：请问贵公司智能化建设，机器换人，进展如何？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司高度重视自动化、智能化、信息化和数字化建设投入，不断提升智能制造水平，目前拥有4个江苏省示范智能车间，并已建设多个信息化平台，将持续推进机器换人工作。谢谢！

19、投资者问：贵公司高端管线管生产线，进展如何？是否全部投产？

公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司高端管线管智能生产线已投产运行，目前生产运行正常。谢谢！

	<p>20、投资者问：贵公司的产品有没有销往欧美地区？</p> <p>公司回复：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司的关注。公司产品主要出口到中东、非洲、美洲、东南亚等五十多个国家和地区。谢谢！</p> <p>总经理韩巧林：时间过得非常快，不知不觉间 2021 年度网上业绩说明会已近尾声，各位提出问题让我们深有启发，公司也将积极研究吸纳各位提出的意见和建议。再次感谢各位投资者能够参与本次会议，公司未来的发展离不开你们的支持和鼓励，希望各位所提出的问题都已得到满意的答复。我宣布，本次年度网上业绩说明会至此结束。想对公司作进一步了解的投资者可以在工作时间致电公司证券事务部，联系电话 0519-88814347。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 3 月 25 日