

证券代码：002465

证券简称：海格通信

广州海格通信集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他_____
活动参与人员	长江证券、安盛天平财险、安信基金、安信自营、财信证券、常春藤投资、创金合信、东方资管、笃诚投资、方正证券、国都证券、国君资管、和洋资产、红土创新、华创证券、华福自营、华泰柏瑞、华泰资产、华泰自营、建信基金、建信投资、金攀投资、玖阳投资、理成资产、民生加银、诺德基金、磐厚动量、平安资管、浦发银行、浦银安盛、乾愷投资、人保基金、仁桥资产、融通基金、睿亿投资、三亚鸿盛、上银基金、深圳鑫然、慎知资产、塔基投资、太平资产、相聚资本、新华基金、新华资产、信泰人寿、兴业基金、兴银基金、兴证全球、阳光保险、易米基金、永赢基金、圆信永丰、源闿投资、长江资管、长盛基金、长信基金、浙商基金、中融国际信托、中天证券、中信建投基金、中信资管、中银基金等机构，共计 70 人。	
时间	2022 年 3 月 28 日 15:30-16:30	
地点	广州	
形式	电话会议	
上市公司接待人员姓名	副总经理 蒋振东先生 财务负责人 袁万福先生 董事会秘书 舒剑刚先生	

交流内容及
具体问答记
录

一、介绍公司 2021 年度经营情况

2021 年度，海格通信整体经营业绩保持较好的增长趋势，全年实现营业收入 54.74 亿元，同比增长 6.87%；实现归属于上市公司股东净利润 6.54 亿元，同比增长 11.61%；实现扣非净利润 5.64 亿元，同比增长 22.83%。

无线通信：综合优势显著。在关乎到短中长期主要订货方向的多个重大项目竞标中名列前茅、顺利入围。其中：短波业务再次突破机载主流平台领域；新型谱通用型通信装备通过状态鉴定，首次突破通用手持超短波领域；竞标入围下一代软件无线电通信装备平台，成为该平台入围项目最多的单位；中标首个自组网波形项目，进入无线宽带通信领域；新一代数字集群产品研发顺利推进；融合了卫通、北斗、惯导等多种技术手段的多型通导一体化设备性能稳定可靠，正陆续上装多种车型平台；某型多模智能终端已列装定型并实现批量交付使用。

北斗导航：构建芯片竞争性壁垒，加快推进转化和应用。公司多款北斗三号基带/射频/抗干扰芯片和组件成功进入机构用户《电子元器件合格产品名录》，是全行业该用户领域型号最多、品类最齐全的单位；抗干扰卫星导航天线拓展了全新的应用场景并达到国内领先水平；推出业内首款同时具备区域短报文、全球短报文的北斗三号短报文通信模块，并实现行业配套市场的突破。在终端研制方面，多款北斗三号通用终端及设备实现在特殊机构市场有效布局，竞标均顺利入围，巩固和扩大公司在北斗市场的行业地位，并不断突破新的武器平台领域。在行业应用方面，重点布局交通领域，与交通部交通通信信息中心合作稳步推进。积极推进在应急、能源、农林等方向的项目落地。

AI 技术军事化：合理布局，夺取先发优势。在无人系统方面，已签订首个无人系统科研项目合同；在“跨越险阻 2021”陆上无人系统挑战赛中参加科目全部进入前五；在空军“无人争锋”智能无人机集群系统挑战赛中获得一项第二名；参加武警“智卫杯”无人系统挑战赛并获得后续参与无人项目竞标的资

格。在无人通信方面，联合多家优势单位获得在陆上无人系统挑战赛参赛项目全部入围的优异成绩；在智能化核心部件方面，某自动识别和跟踪技术入围某机构用户预研项目，是任务系统智能化应用的首次突破。与广州市增城区政府签署《海格无人信息产业基地项目框架协议》，拟在增城区投资建设海格无人信息产业基地项目。

软件与信息服务：先后中标“中国移动 2021-2023 年网络综合代维服务采购项目”和“中国移动 2022-2023 通信工程施工服务集中采购（传输管线和设备安装）项目”，中标合同金额合计近 30 亿元。其中代维业务在四川、内蒙古、北京、天津、河南、山东中选份额较上轮采购项目进一步提升，新进入湖北和黑龙江两个省份市场，工程业务市场区域大范围增加。

二、就部分问题进行交流

1. 无线通信业务增速较快的原因？

答：2021 年度无线通信业务收入增长了 16.7%。公司紧跟国防建设发展趋势，积极参与新一代空、天、地、海一体化网络建设，把握无线通信智能化、多模融合发展机遇，充分发挥公司产品手段齐全、宽带窄带融合、公网专网融合和通信导航一体化的优势，战略布局良好，持续保持竞争优势。短波业务再次突破机载主流平台领域；新型谱通用型通信装备通过状态鉴定，首次突破通用手持超短波领域；竞标入围下一代软件无线电通信装备平台，成为该平台入围项目最多的单位；中标首个自组网波形项目，进入无线宽带通信领域；新一代数字集群产品研发顺利推进；融合了卫通、北斗、惯导等多种技术手段的多型通导一体化设备性能稳定可靠，正陆续上装多种车型平台；某型多模智能终端已列装定型并实现批量交付使用。

2. 北斗导航业务增长幅度不大的原因？

答：目前正处在从北斗二号到北斗三号的换代期，北斗导航业务全年实现营业收入 4.25 亿元，同比增长 5.1%。公司多款北斗三号基带/射频/抗干扰芯片和组件成功进入机构用户《电子元

器件合格产品名录》，是全行业该用户领域型号最多、品类最齐全的单位，为北斗三号装备研制奠定技术领先优势。在终端研制方面，多款北斗三号通用终端及设备实现在特殊机构市场有效布局，竞标均顺利入围，巩固和扩大公司在北斗市场的行业地位，并不断突破新的武器平台领域，为进一步扩大市场份额奠定坚实基础。行业应用方面，着力推进“北斗+5G”技术融合和关键成果转化，相应产品已进入大型港口、交通、林业等行业市场；开辟北斗时空大数据在智慧城市领域的应用，实现在智慧园区、智慧综治系统等项目的实施落地。

3. 航空航天业务收入变动原因？

答：航空航天板块业务收入主要来自于驰达飞机和摩诘创新两家子公司。驰达飞机主要是因为新基地建设尚在推进，产能未能得到充分释放，同时一定程度上受到西安疫情暴发的影响。摩诘创新主要是因为客户未提供产品安装地点等原因导致无法交付验收等。以上变动均为短期影响，随着不利因素逐渐消除，未来业绩情况将持续改善。

4. 软件与信息服务业务发展情况？

答：海格怡创全年中标合同金额合计近 30 亿元，有力地支撑其业务的持续发展。其代维业务在四川、内蒙古、北京、天津、河南、山东中选份额较上轮采购项目进一步提升，新进入湖北和黑龙江两个省份市场，工程业务市场区域大范围增加，突显综合实力和比较优势。该板块全年业务收入保持稳定，毛利率同比上年提升了 1.14 个百分点。

5. 未来减值情况预计？

答：近年来，在应收账款方面，公司加强应收管理，将长期限回款单独作为重要考核指标，取得一定成效，应收增长规模得到了有效控制；存货方面，出台呆滞存货处置利用激励措施，改善减值情况；商誉方面，2021 年度计提商誉减值同比上年显著减少。鉴于相关子公司经营业绩的持续改善、向好，公司未来商誉减值情况整体可控。

	<p>6. 四季度收入及相关毛利指标波动的原因？</p> <p>答：不同季度产品品类以及交付节奏等会有一些差别，波动系短期因素，不构成长期影响。从全年情况来看，毛利率等基本指标都比较稳定。</p> <p>7. 从报表来看母公司净利润变动较大，原因是什么？</p> <p>答：主要是受上年度投资收益指标较高的影响，剔除上年度的影响因素后，本年度的利润指标增长情况是正常的。</p> <p>欢迎关注公司微信公众号“海格通信”（haigexinwen），了解更多公司动态。同时，欢迎拨打公司投资者关系热线电话：020-82085571。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，未出现涉及应披露重大信息等情况。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有）</p>	<p>无</p>