# 广州洁特生物过滤股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	√特定对象调研	□分析师会议	□新闻发布会
	□媒体采访	□业绩说明会	□路演活动
<b>关</b> 剂	□现场参观	□其他	
参与单位名称	生命保险资产、悟空中融基金、太平基金投资、财通证券资产基金、天虫资本、信资管、永赢基金、华基金、中信保诚基金光资产、红塔红土基融基金、中信资管、	投资、鲸域资产、东方、中银基金、上银基金、中金公司、大家资产达澳银基金、中国人寿泰证券、磐沣投资、招、远望角投资、宏鼎财金、凯石基金、恒识投	自营、重阳投资、于翼资产、证券、长信基金、仁灏投资、、中欧基金、多鑫投资、涌津、财通基金、华夏久盈、长盛、博时基金、国海自营、兴业商基金、中银国际资管、太平富、兴业资管、德邦基金、阳资、博道基金、万家基金、中宏道投资、景顺长城基金、长产
时间	2022年3月1日		
方式	线上调研		
上市公司接待人	董事长袁建华、董事会秘书兼财务总监陈长溪		
	2021 年年度业绩快报简单解读 公司披露的业绩快报数据总体上都符合 1 月底发布的业绩预告预期, 其中,2021 年的营业收入约 8.5 亿元,归母净利润约 1.73 亿元。2021 年在 产品结构上会有较大的差异,比如吸头可能占整体全年营业收入约 35%左		
	右,且每个季度性的波动相对较大,上半年每个月占比达到 40%之后逐步		
投资者关系活动	平稳下降到下半年可	能只有达到10%左右。	
主要内容介绍	其次,2021年防疫用品的贡献的收入非常少,而2020年同期在5亿元		
	的营业收入当中,防护用品占比约 2 亿元。2021 年与疫情与口罩相关的这		
	一部分经营出现亏损 3,700 万左右,其中包括相关口罩类资产的减值计提因素影响。另外公司有几个与口罩业务相关诉讼案件仍在审理过程当中,后续根据案件的判决结果进行相应的会计处理。		

#### 问答环节

#### 问: 公司对 2022 年疫情影响是怎么判断的?

答:我们觉得整个疫情基本上包括国内的趋势相对已经稳定,但目前仍存在一些零星的爆发点。疫情对公司的耗材销售的影响已经趋于常态化,如吸头产品的销售已持续好几个月都在相对稳定的水平。疫情期间我们增加了不少新的客户资源,我们希望借助这波疫情给公司产品进口替代的机会,在今明两年深耕国内市场,把这些客户服务好。继续加大我们国内市场的经营和拓展的力度,以推动国内业务的增长。同时,我们也希望疫情结束后能有机会走出国门,早日实现自主品牌在国外的推广销售。

#### 问:目前募投项目建设进展情况?

答:目前募投项目厂房仍在按计划推进,主体建设已完成,也完成了部份 楼层的装修,但仍待相关部门的验收后才能投入使用。在募投厂房完工前, 前期我们已经在公司周边以租赁厂房的方式提前实施募投产能的建设并在 2021 年实现了销售收入。部份产能将在募投厂房投入使用时,将视情况与 现有场地进行有效整合,并择机退租一部份外租的厂房。

#### 问:公司的可转债项目进展情况

答:可转债项目目前仍在注册环节,即使获得注册并开始实施,可转债项目的实施落地也是要一定的周期,未来我们也希望通过可转债项目高速自动化生产设备的投入,除了能够有效的提升产能以满足未来 3-5 年的产能增长之外,我们更希望在品质方面能够获得更稳定,并能较大程度地改善我们的用工环境和成本。

### 问:关于公司的研发情况?

答:我们意识到如果不在研发上发力,加大研发的投资以及人才的引进,我们研发将难以跟上公司的发展。所以我们从去年开始加大了人才的引进力度,尤其高精尖人才的引入是我们这两年工作的重点。未来我们会形成一个有一定规模的研发团队,在整个研发中心的框架下,会囊括工程、质量、检测以及各个领域的研发,比如说高分子材料方面的、智能化方面等等的人才,这样形成一个非常坚强的研发的团队。同时我们也会积极寻找一些已经有深厚的研发基础的团队来进行联合研发,这样有利于新产品的快速导入和落地。

一方面,公司将继续围绕我们的一次性塑料的耗材,不断开发市场需

求的新产品。耗材是我们的主业将深耕细作做强做大,我们也会择机以自 研或合作开发等方式渗入到一些上游材料和试剂或仪器,如已列入公司可 转债研发项目的超滤膜包产品的研发等等。未来公司将进入了更广阔的领 域,公司的产品也将会逐步多元化,最终发展成为我们国家生命科学行业 的龙头支柱企业。

本次调研过程中,公司严格依照《投资者关系管理制度》等规定执行,未 出现未公开重大信息泄露等情况。

## 附件清单(如有) 无