

证券代码：002967

证券简称：广电计量

广州广电计量检测股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>投资者电话交流会议</u> ）
活动参与人员	国信证券 吴 双、国信证券 李雨轩、兴业证券 丁志刚 长江证券 贾少波、中泰证券 郑雅梦、西南证券 邵桂龙 中金公司 李昕阳、国海证券 钟 琪、国泰君安 张 旭 国海证券 张婉姝、国海证券 方颖颖、招商证券 吴 洋 招商证券 朱艺晴、广发资管 真 怡、东北证券 张检检 华泰证券 王玮嘉、华泰证券 欧颖轩、华鑫证券 丁 玮 安信证券 李 疆、安信证券 程 治、东吴机械 周尔双 东吴机械 罗 悦、东吴机械 刘晓旭、东吴机械 吕春茹 久期投资 廖 懿、天风证券 张钰莹、君和资本 尹 凯 玄卜投资 雷 刚、兴证资管 王陆峰、兴业自营 王 俊 火星资本 季 宇、星石投资 曹恩祥、腾跃基金 孙博尧 中信自营 梁勤之、人保养老 于文博、中意资产 沈悦明 中信建投 彭元立、申万宏源 刘建伟、申万宏源 张婧玮 等 128 位参会人员
时间	2022 年 3 月 31 日，9:00-11:00
地点	无
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	一、公司情况介绍 公司 2021 年度主要经营情况介绍。（参见公司 2021 年年度

报告。)

二、问答环节

1、公司新增两位副总经理的职责是什么？

答：根据公司经营发展的需要，为加快推进公司战略发展规划，进一步提升公司经营管理能力，经总经理提名，公司董事会聘任吴乃林先生、李军先生为公司副总经理。两位副总经理已在公司供职多年，是与公司一起成长起来的优秀人才。两位副总经理将分管公司部分子公司和业务板块的经营工作，以及协调管理全国区域市场间的业务和技术协同。

2、公司组织架构调整目的？

答：根据公司经营管理和业务发展需要，为进一步加强对计量检测认证行业和战略性新兴产业的研究，总结输出公司经营管理经验，整合行业资源，提升公司的竞争力和影响力，深化“产业+资本”双轮驱动发展模式，促进公司高质量快速发展，公司成立了产业研究院。产业研究院定位于战略性新兴产业研究、计量检测认证行业管理体系认证和管理咨询、社会实验室整合经营管理等。

3、目前行业较快发展，公司应该需要资金持续拓展，为什么实施现金分红？

答：公司去年因实施非公开发行股票而未进行现金分红，今年综合考虑股东回报规划、相关法律法规要求以及利润实现情况等因素，实施现金分红。

4、公司订单完成及收入确认节奏如何？

答：公司收入确认依据适用的会计政策为：公司在履行了合同中的履约义务，即在客户取得相关商品或服务的控制权时，确认收入。

主要客户为特殊行业企业、乘用车整车及零部件制造企业、电子电器设备制造企业以及政府机构，上述主要客户一般在上

半年进行计划立项、履行招标等程序并逐步开展采购，因此公司多数大额订单在上半年签订，下半年开始执行。

另一方面，公司可向客户提供包括计量校准、可靠性与环境试验、电磁兼容检测、环保检测、食品检测、化学分析在内的一站式检验检测服务，因此公司多数大额订单是综合性的，可能涉及多个不同业务板块的检测项目，包含至少两项或多项履约义务，公司在履行完单项义务后确认收入，但是部分大额订单单项履约义务的履行周期较长，完成时间基本集中在下半年，导致第三、第四季度公司收入明显提升。

5、同时有多个业务类型打包的订单数量如何？客户普遍以多项服务打包为主，还是以单个服务下单为主？

答：公司的计量校准业务较为独立，订单基本是单独签订。检测类订单则多为综合订单，可能涉及可靠性与环境试验、电磁兼容检测等多个业务板块，因此订单体量相对较大。公司致力于打造全国性、综合性的计量检测服务机构，有利于公司承接较大的综合性订单，有利于公司拓宽业务领域和获得市场份额。

6、公司下游客户分布较广，涉及汽车、航天、通信、电力等行业，占比较高的行业主要是哪几个？

答：公司下游客户分布较广，近年公司在特殊行业、汽车、航空航天、通信等检测领域投入相对较快，这些检测领域对公司整体业绩的贡献也较为突出。

7、2022年一季度公司受疫情影响的具体表现？

答：2022年一季度新冠疫情对公司部分子公司经营造成了一定影响，主要有：1、影响市场人员及技术人员造访客户；2、影响实验室产能，个别实验室受当地疫情防控措施影响处于停工或半停工状态，导致部分订单消化滞后。若后续疫情有所缓解，预计二季度加快订单消化可以追回进度。

	<p>8、公司在可靠性与环境试验业务上的竞争优势如何？</p> <p>答：公司可靠性与环境试验业务优势体现在技术和科研开发、全国实验室布局及服务网络、高端设备配置、承接和消化大订单能力等方面。</p> <p>9、公司电磁兼容检测业务竞争优势如何？其增速和毛利率趋势如何？</p> <p>答：电磁兼容检测业务是公司重点打造的核心业务板块之一，其优势和可靠性与环境试验业务优势相似。</p> <p>公司电磁兼容检测业务涉及大型设备较多，采购周期较长，设备到位之后释放产能速度较慢。近年公司在电磁兼容检测业务投入的技改资源较多，采购的设备到位后产能逐步释放，毛利率仍有提升空间。</p> <p>11、2021 年公司管理费用增速高于收入增速较多的原因？</p> <p>答：一方面，公司 2021 年收入增幅较低，但管理费用支出相对固定；另一方面，公司新收购企业的信息化建设升级，对公司合并管理费用增速影响较大，剔除收购企业影响，公司管理费用增幅低于收入增幅。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>