券代码: 001965 证券简称: 招商公路

招商公路投资者关系活动记录表

编号: 2022-03

		l .			
1 /1	资者关系	□ 特定对象调研		□分析师会议	□新闻发布会
		□媒体采访		√业绩说明会	□路演活动
Ý	舌动类别	□现场参观		□其他	
参	与单位名称			+15 <i></i>	of the
及人员姓名		网络直播,面向所有投资者 			
				地点: 公司 31 层	会议室
时间		2022年4月6日	地点	直播观看地址:	
		15:00-16:30		https://www.cs.com.	cn/roadshow/yjsmh/001965
				/index.html	
上市公司接待 人员姓名		白景涛(董事长)、吴新华(副总经理兼董事会秘书)、刘先福(财			
		务总监)、孟杰(首席分析师、资本运营部、董事会办公室总经理)			
		及公司相关业务部门负责人			
		一、业绩发布	î		
		招商公路 2021 年度业绩说明会,由公司董事长白景涛先生主持。			
		业绩说明会首先由白景涛先生致辞,随后财务总监刘先福先生介绍了			
	投资者关	公司 2021 年度经营业绩和财务状况并进入问答环节。			
系					
	活动主要	二、主要问题	及回复		
	内容介绍	内容介绍 出席会议的人员围绕公司		公司 2021 年经营业	绩、分红政策、发展战略、
		投资计划等事项与投资者进行了充分沟通交流,主要内容如下:			
		 问:请 介绍一	·下公司	未来发展战略规划,	谢谢

答:"十四五"公司将落实"三看一定位"发展要求,具化"一路一赛道"发展策略,以科技创新促发展,以转型升级增动力,不断提升高速公路的出行效率与质量,为打造"中国领先的交通科技基础设施投资管理服务商"而不懈努力!一是,将坚持聚焦主业,以公路主业为立足根本,将公路产业做强做优做大;二是,积极拓展智慧交通,打造行业新标杆。紧紧抓住交通强国战略实施的契机,布局以智慧收费、智慧服务区为代表的智慧交通产业;三是,通过对高速公路服务区、收费站、隧道分布式光伏应用,探索发展以公路资源特色场景为基础的清洁能源。

问:公司对于分红政策有何考量?

答:公司上市以来,始终将回报股东作为重要的企业社会责任,在满足公司自身快速发展的资金需求下兼顾公司股东的现金回报,上市以来已累计分红近80亿元。同时,公司近年来通过投资主业,不仅路产规模实现了由643公里向1799公里的跨越式增长,管控里程和剩余收费年限均处于行业前列,而且经营业绩也处于板块头部水平,较好实现了股东现金回报和公司长远发展的平衡。

2021年,面对全国疫情多点、多时段散发的不利局面,招商公路克服困难,经营业绩实现逆势上扬。21年度计划向全体股东每股派发现金红利 0.346 元(含税),总计派发约 21.38亿元,较 2019年、2020年分别提升 23.65%、95.60%,分配金额有了较大幅度提升。

问:请介绍一下招商公路 2021 年业绩情况?

答: 2022年4月2日,招商公路对外发布了2021年度报告。2021年,公司实现营业收入86.26亿元,同比增长22.03%,利润总额59.39亿元,同比增长92.18%,实现归属母公司净利润49.73亿元,同比增长123.74%,每股收益0.77元,同比增长117.41%。面对全国疫情多点、多时段散发的不利局面,招商公路克服困难,在全国公路客、货运同比2019年下降的情况下,全年利润目标实现逆势上扬,利润总额取得了历史性的突破,达到公司有史以来最高水平,经营业绩表现靓丽。

问:请问刘总,公司现金分红比例能否提高?

答:公司历来重视股东现金回报。在满足自身发展所需资金的前提下,公司自上市以来已累计分红近80亿元。同时,公司近年来通过投资主业,不仅路产规模实现了由643公里向1799公里的跨越式增长,管控里程和剩余收费年限均处于行业前列,经营业绩亦处于国内行业头部水平,较好实现了股东现金回报和公司长远发展的平衡。

2021年,面对全国疫情多点、多时段散发的不利局面,公司克服困难,经营业绩实现逆势上扬。21年度计划向全体股东每股派发现金红利 0.346元(含税),总计派发约 21.38亿元,较 2019年、2020年均有较大幅度提升。

问:公司净资产收益率相比宁沪高速、皖通高速等有一定差距,请问这块公司是否考虑提升,具体有没有一些举措?

答:由于不同公司所处的发展阶段不同,资产负债率不同,ROE水平会有不同的体现。公司将持续通过降本增效等有效手段,争取提升净资产收益率。

问:目前有些路先放到股权基金里面,后面会考虑对它的股权投资吗?这块后面怎么打算?

答: 股权基金具有收益率较为灵活、可以快速响应市场等特点。 招商平安基金于 2021 年度完成首个项目渝合高速股权项目的投资落 地,招商平安基金最终持有渝合高速 40%股权。交割后,我方向渝合项 目推荐委派管理人员,参与项目日常经营管理,建立了日常沟通及定 期汇报机制。后续将持续跟进其他基金储备项目,同时加强和各类金 融机构的沟通,加强产业朋友圈和金融朋友圈的构建,支持公司主营 业务和产业基金的快速可持续发展。

问:请问一下疫情对公司的业绩影响大吗?公司如何克服疫情的影响?

答: 受疫情因素影响,公司管控路段受到不同程度的影响,给企业的经营发展带来一定冲击。但是,公司路产项目目前已覆盖 22 个省、自治区、直辖市,并与多个地方政府、交通主管部门、省交通投资运

营企业保持了良好的沟通、合作,网络型扩张、规模化拓展、全国跨区域战略布局的整体优势明显,面对疫情散发等不利因素影响,相对单一区域布局来讲,公司抗风险能力较强。

同时,公司严格落实属地疫情防控各项要求,做好疫情防控各项工作。通过创新技术、优化方案、厉行节约、提升技能等措施,落实成本管控常态化机制,实现养护成本、运营管理和财务费用的大幅下降。在运营管理端,持续梳理和推广系统性的质效提升方法论,以科技赋能和精细化管理运营推动公司整体质效提升。

问:最近的疫情对二季度公司业绩影响预计有多大?有没有好的办法来应对?公司主业,除了单纯的收费模式外,还有一些更好的办法提升公司收益吗?比如:利用车联网技术,提升行车安全等软硬件服务。

答:首先感谢您对公司的建议,针对疫情的影响冲击,公司将继续严格落实属地疫情防控各项要求,做好疫情防控各项工作。同时,持续通过创新技术、优化方案、厉行节约、提升技能等措施,落实成本管控常态化机制。另外,在运营管理端,持续梳理和推广系统性的质效提升方法论,以科技赋能和精细化管理运营推动公司整体质效提升。具体经营业绩详见公司定期报告。

问:公司 2022 年是否会加大对外投资的力度,在高速公路资产之外,会有其他的投资方向么?

答: 2021年,公司完成了乍嘉苏、昆玉高速公路等骨干路网路产投资,公司投资范围增加到22个省市,主业规模进一步扩大,收益及持续成长性都有良好预期。同时,入股三家上市公司,进一步提升了公司行业地位和影响力。2022年,公司将坚持"稳字当头、稳中求进"的工作总基调,落实"三看一定位"发展要求,具化"一路一赛道"发展策略,一方面持续关注优质高速公路的投资机会,另一方面研究智能交通、以高速公路业务场景为基础的清洁能源等业务方向的投资机会。

附件清单

(如有)	
日期	2022年4月6日