

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

2021 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：2022-006

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 其他： <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	宇信科技2021年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2022 年 4 月 7 日 16:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	董事长、总经理：洪卫东先生 董秘、财务总监：戴士平先生 独立董事：李军先生 证券总监：周帆女士
投资者关系活动主要内容介绍	1.请就行业发表评论，以及公司在可比同业中的定位及竞争优势，行业中的竞争格局。 答：受益于金融行业数字化转型的驱动因素，金融科技行业发展这几年一直处于景气度较高的发展阶段，使得业内

	各家上市公司的业务发展势头良好。宇信科技从 1999 年成立至今，一直走在行业创新的最前沿。首先，宇信科技产品线丰富，主要产品家族包括信贷、数据、渠道、监管，根据 IDC 行业研究报告，宇信科技的各条产品线均在行业内处于领先地位；第二，宇信科技在各级的客户分布更加均衡，整体布局使得公司的业务发展非常稳健，波动较小；第三，公司的创新运营业务在业内处于领先地位，新的模式改变了我们和客户的合作模式，更加体现了我们和客户的双赢格局，同时创新业务的增速和人均创收也明显高于软件业务，随着创新运营业务的比重增加，能使得公司的收入增长更加可持续，盈利质量更加高。 2.请问相比于同行业公司，公司有哪些竞争优势？ 答：公司主要有以下优势：第一是公司产品线全面，目前公司有主要的四大产品线以及其他产品线。这四大产品线是经过多年的发展积累形成，通过多产品线的模式能够缓和个别产品线订单波动的影响；根据 IDC 行业研究报告，宇信科技的各条产品线均在行业内处于领先地位；第二，公司客户结构均衡，基本不会受到单一类别客户业务变化的影响，2021 年公司的软件收入中，国有大行占比是 23.0%，股份制银行和政策性银行的占比是 27.6%，中小银行的占比是 39.1%，整体布局使得公司的业务发展非常稳健，波动较小；第三是研发投入持续增加，过去多年公司一直坚持高增长的研发投入，为技术积累、产品积累等提供良好的支撑；第四、管理效率持续提升，公司在保证业务增长的同时重视提升管理效率，带动人效提升，进而结合产品优势及客户资源优势能够引领行业发展。第五，公司在创新运营业务的发展和布局，更加体现了我们和客户的双赢格局，同时创新业务的增速和
--	--

	人均创收也明细高于软件业务，随着创新运营业务的比重增加，能使得公司的收入增长更加可持续，盈利质量更加高。谢谢。 3.请问宇信在研发产品化方面的未来的计划是什么？是否有明确的产品化目标，如收入、专利等。 答：公司自成立起即重视自主研发和技术创新，将技术和产品研发作为公司持续发展的重要战略。公司积极把握行业技术和产品创新机会，持续加大研发投入，2021 年公司研发投入 43,486.36 万元，较上年增长 38.72%。公司研发中心继续围绕信创和云原生两大能力增加技术平台和工具的研发。公司的信贷和数据中台参与了人行金电实验室的信创典型业务场景搭建和验证，统一开发平台目前也已通过工信部第一批金融信创微服务中间件的测评。公司推出完全自主知识产权的数据模型开发平台、实时数据采集平台，其中数据模型开发平台获得国家专利。同时，公司的数据资产管理平台获得了信通院的标准委员会认证。2021 年，公司各产品家族已完成了 100 多项信创产品适配认证，并帮助数十家客户完成了第二批金融信创方案申报。作为银行信创全场景参与者，公司 2021 年参与了 20 多个细分信创场景的技术验证和试点项目落地。从技术角度，宇信科技纵向维度从 IAAS 层到 PAAS 层，构建支撑了所有业务产品的统一技术底座，包括信创体系的技术底座、分布式的技术底座、统一的前端架构和移动架构等。平台上，公司继续升级推出新一代移动开发和低代码开发两大平台，并积极推进多个产品研发和交付项目落地，支持全栈可视化编程、模型/数据驱动开发，快速构建和发布场景化应用，提升项目交付效率。未来，公司还将继续进行研发投入，确保在行业的领先地位，重点方向包括基于
--	---

	云原生的开发运维一体化平台、基于隐私计算的数据交换和数据服务平台、基于人工智能技术和区块链技术打造智能信贷、绿色信贷和供应链金融产品体系，以及深化与各个合作伙伴的合作，打造新一代手机银行和营销服务体系，并重点瞄准海外市场机会等。 4.数字货币对公司业务有什么影响？ 答：我们把数字人民币分成四个环节，第一个是发行环节，由央行负责，第二个是数字人民币运营，包括国有大行在内的九个机构，第三个是合作运营机构，商业银行和非银支付机构，第四个是消费环节。宇信科技定位在应用软件开发商的角色，所以过去两三年在第二第三第四环节都有参与，尤其在第二和第三环节参与程度更加深入。在第二个环节，我们跟几家大行作为数字人民币运营机构有较深的合作。包括前台（数字人民币 App）、中台（前置系统、用户中心、服务中心、管理中心）和后台（账务和清算）全方位的合作。在第三个环节，我们和多家中小银行在对接运营机构和场景商户端都有合作，包括支付侧（比如个人绑卡、兑回、兑出）、场景侧（个人、对公）、支付清算。跟非运营的银行合作通常分为几个阶段：A.完成数字人民币支付渠道的对接，实现个人及对公业务的兑回、兑出及基础功能；B.实现门户如手机、柜面的相关签约、查询管理等功能，完善整体体验；C.从门户让商户、用户能够完整体验数字人民币的便利与消费；在第四个环节，我们通过银行端，给场景端的银行生态合作伙伴进行对接，支持数字人民币的使用。就商业模式发生变化的可能性来说，对于金融 IT 系统供应商，目前主要是系统改造的需求，也会在未来三到五年逐渐释放。就今年我们看到的情况，大行在数字人民币上的相关投入有
--	--

	成倍增加的态势，这也对公司的业务是利好的。对于金融 IT 厂商来说，目前数字人民币主要是在支付消费场景，随着数字人民币逐渐进入流通环节之后，从个人用户走到对公用户后，不管是在信贷、监管、数据、渠道等多个应用场景的需求都会逐渐显现出来，届时对于系统改造升级的需求会增加，也有可能有一些新的业务模式出现。感谢您的提问。
附件清单	无
日期	2022 年 4 月 8 日