

一心堂药业集团股份有限公司

网上业绩说明会记录

时间：2022年4月7日 15:00-17:00

地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

召开方式：投资者网上提问

投资者：通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)参与本次年度业绩说明会的广大投资者

接待人：董事长兼总裁 阮鸿献、独立董事 龙小海、董事会秘书兼副总裁 李正红、财务负责人 代四顺。

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：

1、股价今年暴跌百分之40以上，请问如何增强投资者信心？

您好，感谢您对公司的关注。二级市场股价走势涉及宏观和行业等多方面因素影响。目前全国的疫情防控形势任然比较严峻，公司业绩受疫情影响，区域门店限制部分药品销售。公司将上下同心、艰苦奋斗，持续做好公司经营，长久、稳定、持续回报股东。谢谢！

2、个人认为药妆是个很好的方向。既可避免处方药的政策影响，又可以依托一心堂本身的医药资质获得认同。三则毛利率也更高，还可以利用自身渠道优势打造自有药妆品牌和销售渠道。而且药妆在香港等地都是只能在药店销售，其他渠道是不能买到的。

您好，感谢您对公司的关注。我们会持续推进各新品类建设及经营，谢谢！

3、请问抗原自测试剂及新冠防治辅助药物是否为店面带来增量客流？

您好，感谢您对公司的关注。抗原自测试剂及新冠防治辅助药物会带来一定量的正向客流，谢谢！

4、请问 股价一直这样跌的主要原因是什么

您好，感谢您对公司的关注。股价变化涉及宏观和行业等多方面因素，公司管理层会持续做好公司经营，长久、稳定、持续回报股东，谢谢！

5、请问领导，如何看待疫情下，客户尤其年轻群体的购药习惯，从线下向线上的逐步转变，这是否会对门店客流产生持续的不利影响？线下零售模式，在与平台型 B2C 电商竞争过程中，有何优劣势？谢谢！

您好，感谢您对公司的关注。公司也同步开展了互联网的业务，从目前数据来看，互联网消费还是与线下药房的主要客群、产品、时段、区域有差异，并没有对实体药房产生较大影响。B2C 的竞争上，以品种产异化的竞争为主，基础用药部分，涉及大量带量采购产品，价格上差异较小，线下药店更能贴近消费者服务。谢谢！

6、感谢公司领导的坦诚回复，希望公司发挥中药优势，稳健发展。长期持有，祝公司越来越好！

您好，感谢您对公司的关注！公司将持续推进各项业务的发展，把握市场及政策的变化情况，积极争取，快速推进。谢谢！

7、请问贵司二期中药扩产能项目计划投资 3 亿元，预计什么时候完成二期投资？2022 年的二期中药扩产能项目投资金额是多少？

您好，感谢您对公司的关注。具体项目推进情况，请关注公司后续相关公告，谢谢！

8、养老概念未来大趋势，请做重点布局

您好，感谢您对公司的关注。公司已设立医养公司，并开始逐步推进各项业务，谢谢！

9、请问领导，21 年管理费用项下“职工薪酬”大幅减少约 1.2 亿的原因？如果是人员职位的转换，请问转换的合理性？以及是否在未来仍会有类似转换？

您好，感谢您对公司的关注！公司 2021 年管理费用项下“职工薪酬”发生额的变化，主要是由于 2021 年末组织架构及部门性质调整的影响，不影响当期期间费用中“职工薪酬”总额的变化。2021 年有较大调整，影响相对较大。谢谢！

10、想请问公司有股票回购计划吗？未来有新的发展吗？对于公司股价几个月内腰斩有回应吗？

您好，感谢您对公司的关注。公司目前没有回购计划，管理层已于 3 月底进行增持，公司会持续做好各项经营，谢谢！

11、请问公司是否有计划回购或其他方式稳定股价？

您好，感谢您对公司的关注！公司近期披露了《一心堂：关于公司董事长及高级管理人员增持本公司股票的公告》，基于对公司未来发展前景的信心和对公司价值的认同，部分管理人员通过深圳证券交易所交易系统以集中竞价方式增持了本公司股份。公司暂无其他相关计划。谢谢！

12、问董事长对于贵公司股价一直下跌有没有什么看法？

您好，感谢您对公司的关注！二级市场股价走势受多种因素影响。目前全国的疫情防控形势任然比较严峻，公司业绩受疫情影响，区域门店限制部分药品销售。公司将上下同心、艰苦奋斗，朝着公司年度制定的预算目标积极努力。谢谢！

13、1：公司目前并购大概的估值是多少？2021年并购的标的，业绩是否达到了预期？2：2022年业绩展望？2022年并购药店预期数量？2022年预期新开店数量3：关于激励方面2022年是否有计划？

您好，感谢您对公司的关注。2021年及前期并购项目的经营情况，可参照公司2021年年度报告关于商誉的详细披露。2022年我们会保持持续稳定的开店计划和并购计划，但具体拓展数量会受疫情防控影响。目前暂时没有新的股权激励计划，谢谢！

14、贵司年年业绩增长，那么好的业绩，为什么不考虑送转股，增加流动性，回报投资者？

您好，感谢您对公司的关注。公司以长久、稳定、持续的经营业绩回报投资者，谢谢！

15、持仓半年一心堂，受大环境影响跌跌不休，公司未来发展将侧重那个业务。

您好，感谢您对公司的关注。公司未来还是持续以零售连锁药店经营为主，谢谢！

16、请问贵司的中药饮片产能扩建项目中，即将开始的第二期投资预计是多少金额？产能预计是多少？

您好，感谢您对公司的关注。公司二期中药扩产能项目计划投资3亿元，主要使用可转债募集资金支付，具体产值贡献可参照公司募集说明书，谢谢！

17、现阶段市场对药店估值非常低，有没有考虑在低谷期多一些并购？

您好，感谢您对公司的关注！根据公司整体发展战略，通过“新开+收购”并重的方式，加快门店网络扩张。公司将根据市场发展、标的价格及其他影响因素综合考虑，调整门店拓展的节奏。谢谢！

18、第二个问题是您怎么看线上医药的影响？现在很多年轻人在线上买药，京东上也可以开慢性病的处方药了，只是医保还没有线上结算。医保是否未来可能开放线上结算，线上医药电商的发展对线下零售药房的影响有多大？第三个问题是关于员工激励的问题。一心堂上市七年多以来没有实行员工持股计划，参与股权激励的人数很少，健之佳刚上市一年已经推出了员工持股计划设计1000多人，对于中层员工的激励如何做到位？

您好，感谢您对公司的关注。公司的门店从省会城市一直覆盖到乡镇，从目前各层级市场的数据变化来看，互联网未对公司业绩产生较大影响。公司目前还在股权激励业绩考核期，暂时没有新的激励计划，目前主要通过绩效奖励激励基层员工。谢谢！

19、今年的疫情对第一季业绩有什么影响，公司采取了什么措施？

您好，感谢您对公司的关注。疫情的影响主要是人流管控和抗病毒、抗生素、退烧、止咳四类产品下架。公司主要措施是商品品类调整和优化，谢谢！

20、您好，2021年各层级门店坪效均出现明显下降，请问具体原因？除了新店开拓影响之外，单店消费频次和客单价是否出现明显变动？

您好，感谢您对公司的关注。目前单店主要受疫情人流管控和退烧、止咳、抗病毒、抗生素四类药品下架影响，谢谢！

21、根据年报，21年末，存货大幅增加约11亿，除了合并范围扩大的原因之外，是否存货处于偏高的水平？请问具体原因和存货管理的考虑？谢谢！

您好，感谢您对公司的关注！公司2021年末存货增加较快主要有几个方面的原因。一个是年度门店增加较多，净增加1355家；另外，合并报表范围变化，新增的四川本草堂药业有限公司主要开展药品调拨业务，存货规模较大。公司将持续提升营运能力，有效控制营运周期，保持企业良性健康发展。谢谢！

22、阮总，为何今年春节过后股价市值跌得如此凶狠。看公司各项报表均正常，难道存在危机隐患？

您好，感谢您对公司的关注！目前全国的疫情防控形势任然比较严峻，公司业绩受疫情影响，区域门店限制部分药品销售。公司将上下同心、艰苦奋斗，朝着公司年度制定的预算目标积极努力。谢谢！

23、四川的连锁药店，目前市场份额头几名都有谁。一心堂市场份额是多少，远期规划希望在四川占多少份额？

您好，感谢您对公司的关注。四川药店的主要企业，可以从公开资料查询，我们争取最终达到各市场占有率 20%以上，谢谢！

24、阮总您好，一心堂积极布局海南市场，请问是否有在申请免税牌照？如果有申请的话，进度如何？

您好，感谢您对公司的关注！公司 2015 年进入海南市场，目前处于该区域药店行业的头部区域。未来根据市场和政策情况，积极争取更多健康零售相关的业务。公司将跟进各业务的进展情况积极对外交流。谢谢！

25、请问公司 22 年的经营计划，主要的经营方向及目标？可否对 22 年业绩做个预测？今年股价下滑约四成多，公司有和手段稳定股价？

您好，感谢您对公司的关注。公司 2022 年以提升门店经营质量为主，有续开展各项经营活动，2022 年争取业绩长久、持续、稳定增长。公司管理层于 3 月底已进行股份增持，并在持续不断改善公司经营。谢谢！

26、阮董您好！中药成为了公司的新的增长点，21 年近 14 亿，请问 22 年您对中药产业的目标是如何规划的，谢谢

您好，感谢您对公司的关注！十四五国家对大健康产业的支持以及新冠疫情后大众对中药的重视和关注度，未来在政策助力下，将有较好的市场前景和较强的推广性。公司总部位于云南省，云南省拥有得天独厚品优质良的中药材资源。未来，公司将把握住市场和政策契机，加大中药版块业务拓展。谢谢！

27、云南门诊统筹对于药店的影响如何

您好，感谢您对公司的关注。药店也参与到门特、门慢以及双通道项目中，所以门诊统筹目前并未对药店造成影响。谢谢！

28、阮总您好，请问一心堂积极进军海南省市场，是否有申请免税牌照相关的布局呢？

您好，感谢您对公司的关注！公司 2015 年进入海南市场，目前处于该区域药店行业的头部区域。未来根据市场和政策情况，积极争取更多健康零售相关的业务。谢谢！

29、请问各位领导，怎么看待 2021 年坪效出现的下降情况，单店消费频次、客单价是否都出现了下降的情况？

您好，感谢您对公司的关注。公司 2021 年受疫情区域人流管控和产品下架、门店关门等影响，有部份区域出现同比客流和客单价下降的情况。谢谢！

30、阮总好，今年药房在市场处于非常低位，有没有一些好的标的更有性价比？有没有计划在低位多一些并购？谢谢

您好，感谢您对公司的关注！根据公司整体发展战略，通过“新开+收购”并重的方式，加快门店网络扩张。公司将跟进市场发展情况，调整门店拓展的节奏，谢谢！

31、贵司今年存在大问题吗？经营困难了吗？今年还会不会扩店？

您好，感谢您对公司的关注。公司目前除因疫情区域有经营品种限制和员工阶段性隔离外，其它各项经营活动正常开展，今年还是会有续的推进门店拓展，谢谢！

32、请问阮总 2022 年有没有引入国有资本的打算？

您好，感谢您对公司的关注！公司目前没有这方面的考虑，谢谢！

33、请问，鸿翔中药科技有限责任公司，2020、2021 两年营业收入大概在 2 亿左右，较 2017-2019 年 5 亿左右的水平，出现明显的下降，具体原因？注意到，同期利润没有出现明显变化

您好，感谢您对公司的关注！2021 年报披露了子公司鸿翔中药科技有限责任公司的营业收入，中药板块还有另一个法人：云南鸿翔中药科技有限公司。2021 年公司中药销售保持增长。谢谢！

34、现在公司运营的哪一方面存在最大的问题

您好，感谢您对公司的关注。公司各方面运营均有序开展，部分地区经营受疫情影响。谢谢。

35、请问贵司管理层是怎么看待资本市场对一心堂的估值反映的？相比同行，资本市场给予的估值是否相对合理？贵司在维护资本市场形象方面都做了哪些工作？

您好，感谢您对公司的关注。我们力争做到公司业务的长久、稳定增长，也相信持续的经营能力终会得到市场的认可，谢谢！

36、据说一季度因为两退一抗药品管控，云南地区出现亏损，请公司管理层给予证实

您好，感谢您对公司的关注。一季度业绩需要待一季报再披露，请关注，谢谢！

37、各位高管好，以下问题望能答疑：

1、年末存货跌价损失及利息费用分别较三季度末增加 56%及 68%，为何四季度增加较大，后续是否会持续增加？

2、四季度计提所得税 7100 万而 20 年同期仅为 400 万使得公司四季度在营业利润增长情况下扣非同比下滑，单季度计税金额是如何考虑的？

3、股权激励费用及执行新租赁准则造成的费用今年是否会下滑，约影响多少金额？

4、抗原自测试剂及新冠防治辅助药物是否带来增量客流？

您好，感谢您对公司的关注！1、2021 年四季度，公司新建门店增加及合并报表并表的因素，导致期末存货增加，计提的存货跌价准备增加。根据财政部新租赁准则问答的要求，重新确认了一部分门店房租的长期租赁合同，租赁负债增加，导致四季度计提的财务费用增加。2、公司覆盖的大部分区域享受 15%的所得税优惠政策，部分子公司有税率差，年度所得税率在 15%左右。每年第四季度所得税费用略高，主要由于年末对部分期间费用进行所得税纳税调增，2020 年 4 季度所得税费用较低主要由于税收优惠政策发生变化，属于临时状况。3、公司 2021 年股权激励费用超过 4 千万元，下一年度会减少；新租赁准则造成的费用，存量合同部分会逐年减少。4、抗原自测试剂及新冠防治辅助药物会带量增量客流，但目前还不太明显。谢谢！

38、请问阮总，公司年报也提到未来竞争激烈，毛利率会下行，那么公司未来的增长潜力在哪些方面？关于医院的处方药外流的趋势是怎么样的？我看研究报告上 2021 年处方药的市场占有率上，药房的占比不升反降。

您好，感谢您对公司的关注。公司 2022 年会积极参与到双通道门店建设和统筹基金支付门店资格申请，上述两项会增加公司处方药的销售，处方药毛利率低于公司平均毛利，当处方药增速快于公司整体收入增速时，会使得毛利率下降，谢谢！

39、您好，请问可否预计 22 年一季度同比是负增长还是正增长？

您好，感谢您对公司的关注。关于 2022 年一季度经营数据，请关注公司定期报告，谢谢。

40、您好，请问今年一季度利润同期对比预计是正增长还是负增长？

您好，感谢您对公司的关注。关于 2022 年一季度经营数据，请关注公司定期报告，谢谢。

41、请问保健品占贵司营业额与利润的百分比是多少？国家禁止使用医保卡在药店购买保健品的政策对贵司的业绩会有什么影响？

您好，感谢您对公司的关注。公司保健品占总销售近 6%，主要以现金消费为主，医保支付范围调整不会对公司业绩产生较大影响。

42、云南从人口、GDP 上远远落后于广东、江苏、浙江、山东、河南等省。但为什么一心堂以云南为基地，以云南的门店为基础，销售额和盈利状况在连锁药店行业比较突出。是因为云南的连锁药店集中度高，所以销售额和利润好？还是因为消费习惯上云南更多的居民会习惯从药店买药而不是从医院？其他行业的连锁企业，都是那几个大省贡献利润更高啊。为什么云南这块做的这么好。

您好，感谢您对公司的关注。因为我们在云南的门店覆盖了从省会、地市、县级、乡镇的绝大部分区域，所以品牌影响力、服务人口占比均有较高比例，带来了更高的顾客认知和认可。谢谢！

43、2021 年会计准则调整大概影响了多少的利润。

您好，感谢您对公司的关注。2021 年主要是涉及到新租赁准则的变化，影响最大的部分反映在财务费用中。谢谢！

44、最近公司股东数量快速增加，请问股东白云山百分之二的减持最近在进行吗

您好，感谢您对公司的关注。关于公司股东白云山的减持，可关注公司相关公告，谢谢。

45、一季度，云南和四川地区，受疫情影响，居民是更多的去药店购买日常一些药品，还是更多的去医院购买，哪方面趋势更明显？能否展望一下二三季度，如果疫情常态化防控的情况下，一些普通的医药需求，居民会更倾向于去医院，还是去药店？

您好，感谢您对公司的关注。家庭常用药居民会更倾向于到药店购买，但疫情区域会要求药店下架退烧、止咳、抗病毒、抗生素类产品，这时居民则无法在药店购买此类药品，只能去医院就诊。谢谢！

46、贵司的中药饮片产能扩建项目投资，这么长时间了，进度只有 8.94%，请问预计什么时候能完成？

您好，感谢您对公司的关注。中药扩产能已完成一期项目建设，预计今年会开始第二期项目。谢谢！

47、公司股价今年暴跌百分之 41，请问公司有回购计划？

您好，感谢您对公司的关注。公司目前暂无回购计划，谢谢。

48、公司如何安排资产负债表上现金的使用？为确保未来的增长，公司的融资计划是怎样的？

您好，感谢您对公司的关注。公司的账面现金主要用于公司日常经营及公司中药扩产能、信息化升级改造项目。公司未来针对投资并购、物流建设会有融资需求，但具体是采用银行融资还是其它方式融资要待实际融资时看市场情况来确定。谢谢！

49、阮总您好，公司目前进军海南市场病对药妆等领域进行布局，未来是否有希望获取相应免税牌照？

您好，感谢您对公司的关注！公司 2015 年进入海南市场，目前处于该区域药店行业的头部区域。其中，在海南有 2 家药妆店，未来根据市场和政策情况，积极争取更多健康零售相关的业务。谢谢！

50、问董事长：非药品收入占比多少？非药品零售收入占比多少？你们是否在掺水？

您好，感谢您对公司的关注！公司业务以药房零售为主。2021 年营收品类结构为：中西成药 71.92%；医疗器械及计生、消毒用品 8.29%；中药 9.32%；其他类占比 8.33%。谢谢！

51、诚信是企业的第一身份证，是遵守天道和人道的基本要求。董事诚信了，高管就诚信；高管诚信了，企业就诚信。

谢谢。

52、作为第二流通股股东的云南白药一直减持贵公司股票。请问这是不看好公司后续发展么

您好，感谢您对公司的关注。公司前两大股东均为自然人股东，并没有减持计划，且第一大股东于 3 月底刚刚增持公司股票。公司第三大股东白云山的减持，系因白云山的战略发展规划及资金统筹安排。谢谢。

53、我们一次次信了你们的“地道、厚道”，为你们托股价，结果是越托你们的估值越低。这是为什么？

您好，感谢您对公司的关注。公司会努力做好各项业务，谢谢。

54、请问阮总，一心堂是否有针对新冠特效口服药代理业务与药厂进行接洽？

您好，感谢您对公司的关注！公司的采购部门正在积极与药厂洽谈针对新冠特效口服药采购业务。谢谢！

55、阮总好，请教两个问题：第一是关于国内零售药店的行业趋势您怎么看？美国前3家药店龙头约占整个市场份额80%，吃了处方药外流10年红利。例如城里面，有肯德基的地方就有麦当劳，就是这么一个非常集中的格局。另外，日本前10家占份额80%，他们的小区门口每个商圈大概有3家。日本随着处方药外流，行业还在进化。未来，一个小区、商圈就2-3家，达到一种生态平衡。中国现在没有全国龙头，未来格局会像美国还是日本？

您好，感谢您对公司的关注！据国家药监局综合和规划财务司中国食品药品监管数据中心2022年3月份发布的2021年第三季度《药品监督管理统计报告》，截止2021年9月底全国药店数量已达58.65万家，零售连锁门店33.53万家，单体药店25.12万家，连锁化率57.17%。我们判断，未来仍将进一步提升，连锁化率提升的过程中，还会呈现出向头部企业集中的状态。谢谢！

56、能否简单介绍一下22年公司发展规划，比如：新增店面数？销售收入目标？中药销售目标？等等，（在不违反规定的前提下简单介绍）谢谢！

您好，感谢您对公司的关注。基于公司长远发展规划，并结合短期的市场情况和疫情影响，我们希望公司在业绩增长、门店拓展上，是可持续、稳定的。谢谢！

- 57、1 贵公司的中药颗粒有卖吗？业绩如何？
2. 贵公司药妆店利润如何？21年是否扩张？是否考虑加盟模式扩张？
3. 贵公司为何不进行股票回购？估值还可以更低吗？
4. 处方外流跟医保具体怎么回事？慢性病药店可以报销吗？贵公司药店的广告效应不强，地方百姓不知道有哪些政策，是否可以加强政策普及？

您好，感谢您对公司的关注！目前中药颗粒主要在医疗机构销售，规模较小。2021年公司着重打造个护美妆旗舰店，传统药店以中老年为主要客户群体，通过药妆店的打造，吸引更多的年轻客户群体。让年轻客户群体更加了解一心堂药妆店，从而带动顾客群的增量。集团个护项目类产品销售较2020年同比增长9.63%。目前正在推广的双通道政策，可以有效协调好处方外流和医保业务，部分区域叠加了慢性病结算业务，政策落实执行后，我们会加强宣传，感谢您的建议。谢谢！

58、1、公司目前自产药具体包括哪些？ 2、公司与云南红云制药具体什么关系 是否属上市公司体系内？

您好，感谢您对公司的关注。公司主营业务为药品零售连锁，全资子公司鸿翔中药科技公司自产中药材、中药饮片及中药颗粒等相关产品。红云制药是公司实际控制人投资控制企业，公司与红云制药的相关交易经公司股东大会审议批准，谢谢。

59、股价为什么会这样，是否存在商誉减值的问题

您好，感谢您对公司的关注。关于商誉减值，2021 年公司对山西长城公司资产组计提减值接近 1100 万，具体可查阅公司定期报告，谢谢。

60、请问今年分红时间？

您好，感谢您对公司的关注。公司分红方案尚需股东大会审议批准，具体分红时间请关注公司公告。谢谢。

61、公司现在的门店业务主要还是在西南地区，今明两年公司会拓展哪几个地区业务，是坚持直营店还是考虑增加加盟店的方式？

您好，感谢您对公司的关注。目前我们主要在已进入的 10 个省市范围内加密，提升市场份额和影响力为主，暂时不考虑进入新的省市。公司会少量推进加盟业务，但主营还是以直营为主。

62、阮总你好，我想请问我在 41 块买了你们，现在套我 40 %，跌的措手不及，其他好歹有个反弹，你们这怎么一路连个反弹都没有，公司 2021 年业绩那么差吗，白白去年两次大额减持，你们和白白没有相处好吗，还有现在疫情这么严重，你们收购那么多线下药房，房租水电不用给钱吗，街上人有几个，赚的回来吗？

您好，感谢您对公司的关注！ 2021 年受疫情影响，门店经营和部分药品销售受限，短期内会影响公司业绩。关于门店拓展，公司核心业务是发展药品零售业务，未来将把握市场机会，直营网络将逐步向全国覆盖。公司会坚持主业，全力以赴的向既定目标进发，不断加强管理能力，提升企业的盈利能力，给予更大的投资回报。谢谢！

63、您好，我有下面几个问题

1，关于贵公司的所得税费用率怎么忽高忽低？ 21 年四季度高达 30%。公司未来几年所得税费用率是多少？

2、公司未来的工作计划是什么？争取实现什么样的目标？

3、医药集采对公司有何影响？会对利润造成压力吗？

4、如何看待公司那么低的市盈率，比同行都低，未来前景渺茫吗？

您好，感谢您对公司的关注！公司覆盖的大部分区域享受 15%的所得税优惠政策，部分子公司有税率差，年度所得税率在 15%左右。每年第四季度所得税费用略高，主要由于年末对部分期间费用进行所得税纳税调增，2020 年 4 季度所得税费用较低主要由于税收优惠政策发生变化，属于临时状况。谢谢！

公司核心业务是发展药品零售业务，未来将把握市场机会，直营网络将逐步向全国覆盖。参与医药集采的药品降价幅度较大，短期内会影响公司销售收入，但长期来看，能够带来更多的客流量，以保证公司的利润来源及未来发展。公司会坚持主业，全力以赴的向既定目标进发，不断加强管理能力，提升企业的盈利能力，给予更大的投资回报。谢谢！

64、请问一心堂有没有新冠特效口服药代理业务接洽

您好，感谢您对公司的关注。已对接过，但目前没有取得代理资格。谢谢！

65、因新财务准则执行，今天新增一亿多利息，明天还会有吗

您好，感谢您对公司的关注。新租赁准则政策是持续延用的，在租赁负债确定期内，财务费用增加的同时，会同时减少未来房租费对当期损益的影响金额。谢谢！

66、公司为什么这么多年不送转股？

您好，感谢您对公司的关注。综合考虑了公司股价、每股收益等相关财务指标，目前暂不考虑送转股，谢谢！

67、代总能否简单介绍一下：因会计规则改变而导致的经营成本增长是实质的吗？就像贷款利息一样？因绝大多数股民对财务不了解，能否科普一下。谢谢！

您好，感谢您对公司的关注。公司 2021 年 1 月份开始公司执行新的租赁准则，对房屋租赁合同未来享受的承租期权益按照使用权资产进行了确认，实际是确认了长期应付款，按照新的准则，长期应付款是未来的负债进行折现之后，计算出时间成本，之前签的合同与之后将签的合同没有差别，财务角度上存在时间差异，需按照基准利率进行折现，将时间成本计入财务费用。谢谢。

68、1. 行业：药房过度竞争下，什么时候可以迎来拐点，特别是公司目前重点布局的云南、四川两地。

2. 业务：①、22 年省内和省外扩张规划如何？是否考虑对当地龙头的大规模并购；②、加盟店模式是否走通，22 年能否发力；③、处方外流效果如何？医保个账改革对经营的影响；④、药店业务外其他业务是否找到发力方向；是否考虑向上一体化，并购省内特色 otc 药厂，进入医药工业板块？⑤、地产下行叠加免税，能否做到盈利超预期？

您好，感谢您对公司的关注。我们认为目前已经开始从经营门店数量向经营单店质量的转变，单店扩品类、提服务质量，存量药店增加客流是一个重要的发展方向。2022 年我们重点考虑云南以外的区域扩张，主要在四川、重庆、山西，机会合适也会有一些区域并购。加盟门店公司在少量推进中。公司的妆字、母婴、彩票等业务已在有续开展。目前上市公司没有并购药厂的计划。公司在积极争取降租和申请相关税收减免政策，但对公司整体经营影响有限。

69、请问董事长先生：为什么 2020 年 4 季度 34 亿营业额有 1.86 亿净利润而 2021 年第四季度营业额提升到了 40 亿元净利润反而下降到了 1.58 亿？是毛利润降低了还是别的原因？像四季度这种营收增加净利减少还会持续下去吗？

您好，感谢您对公司的关注！公司覆盖的大部分区域享受 15% 的所得税优惠政策，部分子公司有税率差，年度所得税率在 15% 左右。每年第四季度所得税费用略高，主要由于年末对部分期间费用进行所得税纳税调增，2020 年 4 季度所得税费用较低主要由于税收优惠政策发生变化，属于临时状况。谢谢！

70、请问公司医药种植，和中药饮片加工占营收的比例是多少？

公司中药业务包含生产和零售两段，目前中药品类占总销售 9.32%

71、考虑到贵公司目前增速放缓，目前股价所处估值区域属历史低谷区域，甚至低于一级市场的药店收购公允估值，低迷的股价走势由二级市场的悲观预期有外溢到公司实体的风险，会导致贵公司在未来收并购环境的投融资议价能力削减以及零售端消费者的品牌认同度减弱，这些“软实力”需要公司管理层重视一下。特提出两个建议来应对以上风险：1\提高分红力度 2\回购注销股票。望公司管理层能积极采纳此两点建议！

您好，感谢您对公司的关注。公司会认真讨论相关建议，谢谢。

72、董事长和高管，还有增持计划吗？

您好，感谢您对公司的关注。公司高管 3 月底刚完成增持，目前暂时没有新的增持计划，谢谢！

73、阮董事长您好！请问今年一季度相对于去年四季度经营形势是否好转？今年整体形势预估比去年是否有所好转？谢谢！

您好，感谢您对公司的关注！就目前来看，全国的疫情防控形势任然比较严峻。目前公司上下同心、艰苦奋斗，朝着公司年度制定的预算目标积极努力。

74、2021 年的业绩什么时候发佈

您好，感谢您对公司的关注。公司已于 2022 年 3 月 30 日披露了公司 2021 年年报，请查阅相关公告。谢谢。

75、请问一心堂中药药材的来源是哪里？供应是否稳定？成本控制得如何？

您好，感谢您对公司的关注！公司的中药材采购面向全国，主要以向中药经营企业购买和中药材原产地的合作社收储为主。公司有专业的采购员和质量检测部门保证采购药材的质量和成本。

76、一心堂是否有自己种植中药的计划？如果没有的话，现在是如何保证中药药材的供应质量的？

您好，感谢您对公司的关注！公司建立了种苗培育、初加工、精加工、批发、医疗机构供应、零售销售业务等完整的产业链。中药材采购主要以向中药经营企业购买和中药材原产地的合作社收储为主。公司有专业的采购员和质量检测部门保证采购药材的质量和成本。

77、公司业绩那么好，一直盈利，为什么这一段时间市值下滑这么严重。最近爆了涉及双流区一心堂调味品经营部经营的干百合，请问公司怎么对待这个问题？谢谢！

您好，感谢您对公司的关注。经查询，该调味品经营部与本公司无关，非本公司体系范围。谢谢。