

证券代码：002519

证券简称：银河电子

江苏银河电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司银河电子 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 04 月 12 日（星期二）下午 15:00-17:00
地点	“银河电子投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长张红先生；独立董事王军先生；财务负责人徐敏女士；
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司近期有把上市公司名称更名为同智机电的计划吗？ 回复：您好，公司目前暂无更名计划，如果公司涉及上述事项会依据规范运作指引依法合规披露，感谢您的关注。</p> <p>2、去年出售两子公司所得 5.5 亿元，为什么不纳入财报净利润？公司与中信国安诉讼案，进展如何？八千多万能否要回？ 回复：公司已按中国会计准则规定在交易完成日进行相关会计处理，本次交易对公司 2021 年度合并报表产生投资损失 12,548.33 万元，包含商誉损失 4,460.3 万元。</p> <p>关于诉讼情况，公司一审胜诉，二审案件仍在审理过程中。该商业承兑汇票已全额计提信用减值损失，对公司本期或期后利润已无亏损影响，如收回商业汇票承兑金额，将增加当期的利润。</p>

3、张红董事长你好，贵司自 18 年至今，股价一路下跌，公司经营效益与 15 年至今同期相比未有大幅亏损，近年无任何分红情况，且高管一直在减持股票，公司高层是否不看好自身企业未来发展？如何保证投资者的权益？

回复：经审计，截止 2021 年末，公司合并报表与母公司报表可供分配利润均为负数，按照《深圳证券交易所股票上市规则》5.3.2 章节相关规定，目前公司尚未具备现金分红相关条件。股东公告减持计划是由于其个人资金需求，公司将继续聚焦主业，加强经营管理，回报股东，谢谢。

4、贵公司股价 16 元跌到了 4 元左右，请问是否有市值管理的计划？

回复：感谢您对公司的关注，公司继续聚焦主业，坚持做好经营管理工作，回报股东，谢谢。

5、请问，银河电子今后着重在哪些方面提高自己的拓展能力？

回复：您好，公司已制定了未来发展战略及 2022 年经营计划，具体详见公司《2021 年年度报告全文》之公司未来发展的展望，公司将继续聚焦主业，坚持做好经营管理工作，感谢关注。

6、军品智能机电业务的进入门槛是怎样的，贵司在该业务上构筑了怎样的资源壁垒？

回复：您好，鉴于军品的重要性和特殊性以及市场准入制度，同智机电军品先发优势明显。产品一旦进入部队装备配套体系，订单相对比较稳定，且计划性很强。多年来，同智机电一直参与全军的预研、科研等重点型号项目，研发水平和生产规模在同行业中居于领先地位，储备了较为丰富的军方定型项目，并不断拓展到新的型号装备。产品广泛应用于陆、海、空、火箭军、武警

等大量主战装备和保障装备上，与各军兵种、军方科研院所、军工集团形成了长期稳定的合作关系。

**7、公司对未来的发展预期是什么？公司核心产品的技术优势如何体现？**

回复：您好，公司已制定了未来发展战略及 2022 年经营计划，具体详见公司《2021 年年度报告全文》之公司未来发展的展望。

近几年，公司持续加大研发投入和技术创新力度，自主研发的产品多次获得国家、省部级的科技成果荣誉称号，拥有国家企业技术中心、省级博士后科研工作站、安徽省异步电机控制工程技术研究中心、安徽省特种车辆智能机电综合管理系统工程研究中心等多个研发平台，承担了国家科技部、工信部和安徽省融办的重点科研与产业化等多个项目，2021 年度同智机电获得工信部第三批“专精特新”小巨人企业、装备发展部慧眼行动创新成果、安徽省重点小巨人企业、合肥市高成长企业、国家自主研发技术荣获军队科学技术进步奖一等奖，中国兵器工业集团科学技术进步奖三等奖。

**8、可否预测一下未来三年的营收增速？**

回复：您好，公司产业整合基本到位，公司将坚持做好经营管理工作，未来几年营收保持稳步增长，谢谢。

**9、公司军工业务预计未来增速是多少？**

回复：您好，公司军工业务将努力继续保持原有的增速，谢谢。

**10、张总，你好！希望公司越来越好，实现公司和投资者共赢。引入长期投资者稳定股价。**

回复：您好，感谢您对公司的支持和建议，公司也将一如既往做好经营管理，以稳定的业绩回报广大投资者，加强与投资者的交流，吸引更多优秀的投资者。

**11、股价跌到低谷，为何不见增持，反而连连减持，股东对公司发展都没信心了吗？**

回复：您好，股东公告减持计划是由于其个人资金需求，公司将继续聚焦主业，加强经营管理，回报股东，谢谢。

**12、今年纯利润能上 2 个亿不？**

回复：您好，公司已在《2021 年年度报告全文》之“公司未来发展的展望”章节中公告未来发展战略及 2022 年经营计划及目标，感谢关注。

**13、今年是否有明确的对外投资计划和方向？**

回复：您好，公司将继续围绕主业扩大业务规模，提升资产盈利能力，进一步提升公司核心竞争力。

**14、与中信国安的诉讼案我怎么不知道，请介绍一下。**

回复：您好，公司与中信国安的诉讼情况具体详见公司发布于指定媒体巨潮资讯网（[www.cninfo.com.cn](http://www.cninfo.com.cn)）《关于提起诉讼的公告》（2021-051），目前公司一审胜诉，二审仍在审理过程中。

**15、未来是否在整车装备上有产业投资？**

回复：您好，公司已在整车装备领域有所投入，未来将继续加大这方面投入，谢谢。

**16、贵公司充电桩的业务占比多少？**

回复：您好，目前充电桩业务占公司整体业务的比例较小，

感谢您的关注。

**17、在军转民技术上公司有没有具体布局？**

回复：您好，公司目前暂无布局，谢谢。

**18、年报显示公司存货增加不少，请问是销售渠道有什么问题吗？**

回复：您好，主要是公司军工智能机电业务存货增加，后续会逐步消化减少。

**19、请介绍下公司所生产的新能源汽车客户的开发情况？**

回复：您好，目前嘉盛电源充电桩及电源产品已与宁德时代、宇通客车、比亚迪、长安汽车、中通客车等客户建立了正常的供货合作关系，感谢关注。

**20、咱们公司研发骨干人员目前的稳定性怎样，一般来说人员流失的原因有哪些？未来三年对研发人员的规划会达到一个什么样的规模？**

回复：您好，随着业务的拓展公司研发人员的比例逐步上升，2021年底研发人员370人，占总人数比例25.31%，下一步公司将继续引进高端人才，加大研发投入和技术创新力度。

**21、智能机电产业化项目年报显示进度98%，今年什么时候可以投产，预计能在今年贡献利润吗？**

回复：您好，公司智能机电产业化项目已经投产，利润贡献情况详见《关于2021年度公司募集资金存放与使用情况的专项报告》。

**22、公司计划今年的研发投入是多少？主要投在哪些技术的**

研发上？

回复：随着公司业务规模的拓展，预计今年研发投入较去年有所增长，公司将继续聚焦现有三大业务板块加大研发投入，谢谢。

**23、公司员工博士仅一人，恐影响技术开发，管理层有什么引进人才的计划？**

回复：您好，人才是企业发展的第一生产力，公司将继续加强内部人才的选拔和培养，激励和引导有能力的年轻人竞争上岗，完善激励机制；同时从市场引进专业人才，实施人才双轮驱动，保证企业的可持续发展。

**24、最近苏州的疫情对公司经营有无较大影响？**

回复：您好，近期疫情对公司供应链、电子料采购、产能、产品交付有一定的影响，整体影响有限。

**25、2022 中国电动汽车百人会上，多部委发声限制新能源汽车新增产能，请问此项限制对公司业务产生什么影响？公司未来新增产能是否还能充分释放？**

回复：您好，公司看好新能源汽车未来的发展，预计公司今年充电桩及电源产品业务将稳步增长。

**26、由于行业客户的多样性和行业技术的创新性，从研发到投产创收的周期较长。如果在新产品开发过程中，公司新技术新产品开发完成后不符合市场需求，导致公司前期投入的成本无法收回，公司将如何来应对呢？**

回复：您好，公司储备了较为丰富的军方定型项目，并不断拓展到新的型号装备，订单相对比较稳定。

**27、公司的核心竞争力是什么，与主要竞争对手相比有什么差异化特征？**

回复：您好，公司核心竞争力情况详见《2021 年年度报告全文》之“核心竞争力分析”，谢谢。

**28、贵司的采购模式是怎样的，如何保障原材料供应？**

回复：公司原材料由采购部门负责统一采购。采购部根据库存情况、生产计划及市场价格波动趋势制定采购计划，随时掌握市场行情，了解市场动态，确定合理价格，保障生产需求，控制合理库存。

**29、请介绍一下公司的下游客户结构？**

回复：您好，公司军品智能机电业务客户主要包括军方、各类特种车辆的研究机构和总装厂等；民品智能制造业务客户主要包括新能源汽车、光伏、安防等行业内专属客户；新能源汽车零部件业务客户主要为新能源电动汽车制造商、充电站运营商和电动汽车使用单位；智能数字电视终端业务客户群体主要包括国内广电运营商、国内三大通信运营商，国外各大有线电视、卫星电视和互联网电视节目及网络运营商。

**30、疫情是否对公司生产是否有影响，订单是否饱满，扩产进展如何？**

回复：您好，近期疫情对公司供应链、电子料采购、产能、产品交付有一定的影响，整体影响有限。公司智能机电产业化项目已经投产，产能提升按计划推进中。

**31、上游材料涨价，公司的产品是否会有合适价格传导机制？**

回复：您好，针对原材料价格波动风险，公司将根据行情信

	<p>息和市场经验，预测未来一段时期的需求量，在价格相对低位时集中采购，保障原材料价格基本稳定；对内公司将通过技术创新、工艺优化等方式不断降低生产成本。同时公司积极与客户沟通协商，消化一部分原材料涨价压力，保障公司稳健发展。</p> <p><b>32、贵公司对节能减排的贡献是如何体现的？</b></p> <p>回复：您好，公司高度重视环境保护工作，坚持做好环境保护、节能减排等工作，加强对环境保护的宣传工作，提高全体员工的环保意识，力求公司生产经营符合可持续发展要求。公司在原料采购、生产、品管、仓储、销售等环节严格按照 ISO9001 质量体系 and ISO14000 环境体系执行，严格按照有关环保法规及相应标准对废水、废气等进行有效综合治理。公司在生产过程中力求环保、节能，通过改进、创新生产工艺、选择新材料等措施，在确保产品质量、美观性的同时努力将三废、能耗降至最低。</p> <p><b>33、公司如何看目前所处行业的竞争格局和发展趋势？公司自身在行业内的优势是什么？</b></p> <p>回复：您好，请详见公司《2021 年年度报告全文》之管理层分析与讨论，谢谢。</p> <p><b>34、军工产品竞争环境如何，市场空间如何？</b></p> <p>回复：您好，军改以后，公司军品竞标产品的比例不断增加，更加开放的市场，一方面是更加激烈的市场竞争，同时也意味着更加多的市场机会，公司将深耕技术，继续为客户提供具有市场竞争力的产品，谢谢。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 4 月 12 日