

茂名石化实华股份有限公司投资者关系 活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	公司总经理宋卫普先生、独立董事卢春林先生、财务总监兼常务副总经理辜嘉杰先生、总工程师陈庆岭先生、董事会秘书袁国强先生
时间	2022年4月12日（周二）下午 16:00-17:00
地点	深交所互动易云访谈
形式	图文互动
交流内容及记录	<p>1、公司2021年的生产经营业绩增长点在哪里？</p> <p>答：2021年，公司在提质增效上下功夫，坚持从严管理、精细化管理，取得了显著成效，实现了管理的提升和效益的大幅增长。一是公司认真贯彻落实“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，树立“隐患就是事故、违章就是犯罪”理念，严细实抓好安全环保工作。全年，公司级以上安全环保事故事件为零，为公司生产经营打下来扎实的基础。二是生产运行水平进一步优化提升：从源头抓好原料采购及平衡，加强沟通协调，稳定已有供应商基础上，拓宽原料采购渠道，积极寻找优质原料供应商；公司经济技术指标再提升，多种原料和产品的运输损耗率均低于合同约定损耗率。三是强化经营管理取得显著成效：销售方面，紧贴市场，抓好市场信息的收集和分析，采取有针对性的销售策略，及时调价促销，产品销售比较顺畅。四是成本费用管控效果明显：物资采购方面，本着“确保供应、保证质量、全生命周期总成本最低、节约费用”的原则，科学比质比价，多轮竞价压价，压减采购成本，节约采购资金。开展清仓利库和检修维修统筹管理，降低库存物资资金占用；通过加快应收款项回收，合理统筹付款时间，减少资金占用等一系列措施提升资金利用效率。五是贸易创效明显，利用公司罐容及资金优势，把握采购和销售节奏，开展贸易业务，全年贸易量同比增长38.42%。</p> <p>2、公司收购北京信沃达海洋馆事项进展如何？</p> <p>答：2022年3月11日，公司2022年第二次临时股东大会审议批准《关于现金收购北京信沃达海洋科技有限公司69%股权的议案》。3月23日，信沃达海洋完成了股东和法定代表人等信息的工商登记变更手续，并取得了北京市西城区市场监督管理局换发的《营业执照》。公司已合法取得信沃达海洋69%的股权，信沃达海洋成为公司控股子公司，公司将把信沃达海洋纳入公司合并报表范围。公司是基于拓展新业务、加快转型发展、优化产业布局的战略发展需要，在搞好现有石化主业、维持稳定的同时，现金收购信沃达海洋69%股权。本次收购完成后，公司将认真对待和积极防范处置可能存在的资金风险、土</p>

地使用权风险、社会及政策风险、整合风险、管理运营及其他不可预见风险等，促使信沃达海洋平稳健康发展。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。更详细情况可参阅巨潮资讯网公司相关公告（公告编号：2022-004、015、027 和 029）。

3、请问公司 2022 年经营业绩目标？

答：2022 年，国际国内疫情持续和反复影响，世界经济复苏缓慢，经济面临下行压力大。对公司而言，在市场竞争条件下，公司化工产品盈利受到市场和成本的双向挤压，新收购的信沃达海洋业务也难免受到疫情的影响。在综合考量测算后，公司确定 2022 年经营业绩目标为实现利润总额 1.5 亿元。确定目标后，公司上下必须全体动员，齐心协力，力争实现目标。但受各种因素影响，未来计划不构成公司对投资者的实质承诺，提请投资者对此保持足够的风险认识，理解计划、预测与承诺之间的差异，注意投资风险。

4、公司如何更好地加快发展？

答：公司成立以来，一直从事化工主业。公司在化工资源、技术人才、管理、市场等方面积累了经验和基础，公司坚持做大做强化工主业，一是公司投资的湛江实华裂解碳九及裂解焦油综合利用和 30 万吨/年双氧水两个重点项目已于 2021 年 7 月全面开汽投产，目前生产经营正常，各种程序和指标在持续调整优化。为适应整体发展和业务拓展需要，2022 年 3 月，公司在广西百色成立全资孙公司百色实华环保科技有限公司和控股孙公司百色实华润滑油科技有限责任公司，计划主要从事化工产业和化工环保。二是最大限度挖掘茂名基地现有装置潜力，围绕挖潜增效、质量升级、增产节能降耗等方面，大力组织技术改造和技术攻关，持续优化改造，提高装置产能、生产技术水平 and 经济效益。

在“双碳”“双控”背景下，高能耗化工项目发展前景受到影响，国内化工市场的竞争也越来越激烈，公司化工主业面临的困难挑战、瓶颈制约日益突出，生存发展的压力加大，转型发展任务急迫。基于拓展新业务、加快转型发展、优化产业布局的战略发展需要，公司在搞好现有石化主业、维持稳定的同时，适度多元化发展，走转型发展、高质量发展的路子，成功收购北京信沃达海洋 69% 股权。信沃达海洋主要从事经营利用海洋生物展示、驯养繁殖等业务，符合绿色低碳发展理念。

5、公司作为公众上市公司，在社会责任履行方面怎样？

答：公司以回报股东回报社会为己任，积极履行社会责任，组织好“扶贫济困日”献爱心活动，2021 年公司和员工为扶贫济困捐款 13.36 万元。公司已连续 10 年被评为茂名市“爱心企业”。

1) 2016 年公司对口帮扶信宜市平塘镇马安村以来，认真学习贯彻习近平总书记关于精准扶贫、脱贫攻坚的重要讲话、重要指示精神，全面贯彻落实中央、省委省政府决策部署和市委市政府有关要求，按照“六个精准”帮扶政策要求，围绕“两不愁三保障一相当”目标，创新工作思路，扎实推进马安村的定点帮扶工作。2020 年以来，马安村克服了新冠肺炎疫情带来的挑战与困难，脱贫成果得到进一步巩固，贫困户人均收入达 1.9 万元，村容村貌持续得到改善，圆满完成了脱

贫摘帽奔康的目标任务，被茂名市评为“示范亮点行政村”。

2) 公司积极响应党和政府关于乡村振兴工作号召，作为帮扶组团市直成员单位，于2021年7月选派1名优秀中层干部到茂南区袂花镇担任驻镇帮镇扶村工作队员兼驻村第一书记，并严格按照签订的帮扶责任书逐项落实责任。从三方面切实帮扶助力袂花镇乡村振兴工作：一是消费帮扶，公司食堂采购袂花镇农副产品；二是就业帮扶，公司招工优先招聘袂花镇户籍大学毕业生及适龄劳动力；三是产业帮扶，促进当地产业发展。

6、面对石化行业竞争压力，请问贵司有什么核心竞争力呢？

答：2021年，公司的核心竞争能力体现在以下几个方面：

1) 石化主业基础较好

公司从事石油化工生产经营和研发三十多年，企业生产经营体制、销售体系、决策机制、内控制度和管理运营办法齐备，具有丰富的化工项目发展建设、生产装置管理等经验。公司全面实施目标计划、预算、绩效考核、内部控制、质量控制认证等管理制度，能够为企业稳健发展提供有效的组织和管理基础保障。

2) 产业优势和区位优势明显

公司属于基础化工原料制造业，主要从事石油化工产品的生产、加工和销售，产品种类丰富，目前主要产品有液化石油气、聚丙烯、MTBE、特种白油、乙醇胺、聚合级异丁烷、丙烷、工业过氧化氢（27.5%/35%）、双环戊二烯（高纯级/聚酯级）、加氢碳九、石油树脂、萘和重焦油等，产品适销对路。公司邻近经济体量大的粤港澳大湾区，靠近大西南，铁路、公路和水路运输便利，在原料输送和货物交接方面有区位优势。

3) 技术力量和研发能力持续提高

公司积累多年的生产技术、研发技术和人才储备，配备稳定的专业研发技术团队，建立有两个广东省级精细化工工程技术研发中心，拥有40多项自有专利技术。2021年，公司新聘任总工程师，新引进一批技术人员，研发力量进一步加强充实。公司重视自主研发创新，围绕项目发展、新产品开发、挖潜增效、质量升级、节能降耗等方面，抓好组织技术攻关，加大新技术新产品研发力度，成功研发并应用了特种白油、聚丙烯、乙醇胺、液化石油气体、MTBE等高新生产技术，其中特种白油、异丁烷等可替代进口产品。

4) 产品销售网络完备

公司产品能满足市场对绿色环保化工的新需求。公司产品销售覆盖化工产业相对集中的华南地区，辐射范围比较广，销售网络完善，具有较好的市场占有率和知名度，其中异丁烷产品已开拓国际市场，未来公司继续加大市场开拓力度，积极寻找和培育新客户特别是终端客户，重点突出抓好双氧水、共聚树脂、改性聚丙烯等新产品的市场开发工作。

5) 具有可持续发展能力

公司比邻茂名石化、中科炼化（湛江）、惠州中海油壳牌、广州石化、北海炼化、海南炼化等特大型石油化工基地，在石化资源信息、原料采购、产品销售、项目发展等方面有区位优势，有利于做大做强

	石化产业。公司重视石化资源的深度开发和综合利用，开发高附加值产品，具有较强的后续发展能力。公司成功收购北京信沃达海洋后，迈出转型发展的一步，初步形成双主业发展的格局。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无