

券代码：001965

证券简称：招商公路

招商公路投资者关系活动记录表

编号：2022-05

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研	<input type="checkbox"/> 分析师会议	<input type="checkbox"/> 新闻发布会
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 其他	
参与单位名称 及人员姓名	华泰证券 林霞颖 刘 凯 博时基金 田俊维 嘉实基金 董福焱、刘 畅、吴 昊、关盼龙 银华基金 贾鹏、张珂、江珊		
时间	2022 年 4 月 13 日 15:00-16:00	地点	公司会议室（现场及电话参会）
上市公司接待 人员姓名	孟杰（首席分析师、资本运营部、董事会办公室总经理）		
投资者关 系活动主要内 容介绍	<p>问：请介绍一下招商公路 2021 年业绩情况。</p> <p>答：2021 年，公司实现营业收入 86.26 亿元，同比增长 22.03%，利润总额 59.39 亿元，同比增长 92.18%，实现归属母公司净利润 49.73 亿元，同比增长 123.74%，每股收益 0.77 元，同比增长 117.41%。面对全国疫情多点、多时段散发的不利局面，招商公路克服困难，在全国公路客、货运同比 2019 年下降的情况下，全年利润目标实现逆势上扬，公司利润总额、归母净利润等指标取得历史性突破，经营业绩表现靓丽。</p> <p>问：公司对于参股上市公司股权投资的考量是什么？</p> <p>答：投资优质上市公司参股股权，一是可以增加公司投资收益，二是可以巩固行业影响力。招商公路参股多家行业上市公司，多年来基于行业估值变化持续进行优化配置，动态调整。2015 年是行业估值</p>		

的相对高点，公司在这一年适时减持了一些股份。同时近年来也在持续利用市场估值地位机会增持优质上市公司股份。通过不断的优化调整为公司提供了稳定的投资收益。

问：公司在外延并购方面优势体现在哪些方面？

答：公司收购项目主要来源于三个方面，一是央企间合作，招商公路是行业内唯一一家央企公路上市公司，具有专业丰富的公路运营经验与能力，路网遍布全国多个省、自治区、直辖市，路产经营范围不受区域限制。面对行业内一些主业非公路运营的央企公司，在聚焦主业退出公路行业的战略选择时，招商公路在央企间的合作上有一定的优势，公司近年来先后完成了中信重庆资产包和中铁资产包的收购；二是与省交投之间的合作，招商公路参股行业内三分之二的公路上市公司，在行业内具有一定的影响力，与各省交投建立了长期良好的合作关系，因此在项目收购方面，二者竞合并存，共同推动促进行业健康发展；三是与民营企业间的合作，招商公路具有较强的市场化属性，能及时把握一些民营企业的优质路产退出机会。

问：公司对于分红政策有何考量？

答：公司上市以来，始终将回报股东作为重要的企业社会责任，在满足公司自身快速发展的资金需求下兼顾公司股东的现金回报，上市以来已累计分红近 80 亿元。同时，公司近年来通过投资主业，不仅路产规模实现了由 643 公里向 1799 公里的跨越式增长，管控里程和剩余收费年限均处于行业前列，而且经营业绩也处于板块头部水平，较好实现了股东现金回报和公司长远发展的平衡。

2021 年，面对全国疫情多点、多时段散发的不利局面，招商公路克服困难，经营业绩实现逆势上扬。21 年度计划向全体股东每股派发现金红利 0.346 元（含税），总计派发约 21.38 亿元，较 2019 年、2020 年分别提升 23.65%、95.60%，分配金额有了较大幅度提升。

	<p>问：2022 年公司的资本性开支计划有哪些？</p> <p>答：2021 年，公司完成了乍嘉苏、昆玉高速公路等骨干路网路产投资，公司投资范围增加到 22 个省市，主业规模进一步扩大，收益及持续成长性都有良好预期。同时，入股三家上市公司，进一步提升了公司行业地位和影响力。2022 年，公司将坚持“稳字当头、稳中求进”的工作总基调，落实“三看一定位”发展要求，具化“一路一赛道”发展策略，一方面持续关注优质高速公路的投资机会，另一方面研究智能交通、以高速公路业务场景为基础的清洁能源等业务方向的投资机会。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2022 年 4 月 13 日</p>