

证券代码：002444

证券简称：巨星科技

### 杭州巨星科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：[2022年]第001号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“巨星科技投资者关系”小程序参与公司2021年年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年4月14日 15:00-17:00
地点	“巨星科技投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长仇建平先生、独立董事王刚先生、财务总监倪淑一女士、公司副总裁兼董事会秘书周思远先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：公司股价连续下跌，公司连续两年净利润都突破十亿却不分红，请问出于什么考虑？</p> <p>答：公司依据自身规划，将现金主要用于发展业务如对外收购或增加库存等，少部分进行回购或分红。感谢您的关注。</p> <p>2、问：仇总您好！请问公司的自有品牌产品的收入中，有多大比例来自于线上？有多大比例来自于线下渠道（如欧美商超等）？非常感谢！！</p> <p>答：2021年公司自有品牌收入占比是35%，其中线上占比20%多，线下占比80%。感谢您的关注。</p> <p>3、问：仇总您好！近年来的中美摩擦，以及未来中美关系的不确定性，是否已经对公司和美国客户的关系产生了一定负面影响？客户是否因此而对与公司持续扩大合作产生一定顾虑？</p> <p>答：2018年以来，公司收入保持了长期的稳定正增长，所以我不认为有什么负面影响。当然我们为了应对关税，也去</p>

东南亚建立了多个制造基地，这个也是保证能给美国客户长期稳定供货的基础。感谢您的关注。

4、问：仇总您好！年报说公司手工具的市场份额获得持续提升，那么现在公司在欧美手工具领域的市场份额大概是多少呢？谢谢！！

答：弗若斯特沙利文 2021 年我们行业的调查报告还没有完成，不过就前三个季度看，全球 230 多亿美元的市场，我们应该占 4%以上了吧，第二名了。弗若斯特沙利文

5、问：1、请问公司 21 年第四季度销售额大福增加，但为什么利润下降那么多，是什么原因？ 2、22 年公司对营业收入预期多少？有什么措施达到这个预期，22 年公司净利润预期多少？有什么措施达到这个预期？ 谢谢

答：21 年四季度主要是汇率，运费，原材料三座大山的重压，加上年底一些资产和坏账的计提。22 年我们董事提出的目标是主营业务力争 20%的增长。感谢您的关注。

6、问：1、公司回购股票进程过半，是否近期还有回购的计划？

答：尊敬的投资者您好，公司尚在股份回购期限内，公司将根据市场情况继续择机开展股份回购。

7、问：公司近 5 年累计盈利接近每股 5 元，但累计分红合计每股 2 毛钱，仇总让股民很是发愁，如果你是一只铁公鸡那也请出来吼一嗓子，古人云雄鸡一唱天下白好歹提振一下喋喋不休的股价

答：公司会依据自身长期规划，将现金用于公司业务发展，如并购公司或者购买资产等，每年也适当进行分红和回购。感谢您的关注。

8、问：仇总您好！年报显示，公司去年四季度筹资额大增。看起来近期公司资金需求量较大。原因是什么？短期内有明确的资金支出需求么？

答：四季度备货的库存增加了不少，加上目前人民币兑美元汇率的原因，公司的美元没有大量结汇，所以适当增加了一些筹资现金流流入。感谢您的关注。

9、问：请问做为巨星科技的董事长，你对公司未来投资者回报有什么规划？自上市以来，仇总几次大规模减持公司股份，是对公司未来没有信心？请问你认可目前公司市值吗？有无增持公司股票的计划？贵公司有无股权激励规划？

答：我目前仍然持有巨星科技最大比例的股份，我个人长期看好公司的未来发展和前景，至于二级市场有自身的内在规律和波动。感谢您的关注。

10、问：请问公司之前公告要在港股上市，是否在推进中，有具体时间表吗？

答：尊敬的投资者您好，公司会根据进展情况履行相应的信息披露义务，请您关注后续公告。

11、问：注意到年报中关于股份回购用途有 60%用于公司可转债，请问今年内会申请发行可转债吗？

答：尊敬的投资者您好，公司一直以来充分利用各种融资方式为公司持续发展添砖加瓦，已在 2020 年成功发行可转债，未来公司将根据主营业务发展情况适时开展直接融资。

12、问：祝贺巨星科技 2021 年度首次营收突破百亿！近年来在境外并购外延式发展较快，能否请仇董事长谈谈对于收购的企业是怎样的整合及管理理念？谢谢！

答：2021 年我们确实第一次实现了百亿收入，收购企业的整合和管理是一个日常化琐碎的工作，也说不出什么大道理，选择好的行业和好的团队是最主要的吧。感谢您的关注。

13、问：仇总，您好！我有三个问题，烦请回答一下：1) 年报里，您和太太减持很多股份，而太太亦退出十大持股，是否不看好巨星“短期”和“长期”前景？2) 关于回购，贵司坚持不于股价低位作回购，原因是什麼呢？对公司利益而言，

必定是於低位回购有利. 3) 计划大概会什么时候於香港上市? 谢谢!

答: 我个人和家庭依然是公司最大的股东, 我们也一直看好公司的未来发展. 回购股份, 有一些限制和要求, 还有窗口期等的规定, 同时公司也要综合自身现金流的情况. 谢谢您的关注.

14、问: 对于董事长减持造成股价大跌, 公司作何评论?

答: 我个人依然是公司的最大股东, 至于二级市场有其自身的运作规律和波动性. 谢谢您的关注.

15、问: 我想问一下, 仇建平夫妇为什么大量抛售巨星科技的股票, 难道连自己的公司都不看好了

答: 我个人还是公司最大的股东, 我们也看好公司的未来发展前景. 谢谢您的关注.

16、问: 公司经营出现了什么问题, 业绩也不是很差, 为什么股价大幅下跌, 目前公司有什么办法解决吗, 请给投资者一个合理的说法, 公司股票还能继续持有吗

答: 公司经营一切正常, 至于二级市场有其自身的运作规律和波动性. 谢谢您的关注.

17、问: 公司目前在手订单、产能、在建项目情况如何?

答: 2021 年年报我们比较详细的说明了您关注的这些问题.

18、问: 2021 年公司营收同比增加 28%, 净利润增长却为负, 增收不增利的原因是?

答: 主要原因是汇率, 运费, 原材料三座大山我们叫做, 其中比如汇率吧, 2021 年人民币兑美元升值 6.92%, 等于公司收入就减少了 6.92%, 毛利影响就更大了, 运费原材料是大家制造业都遇到的问题了. 谢谢您的关注.

19、问: 当前公司受疫情影响如何? 研发中心建设项目是否能按计划, 在年内建成?

答：疫情影响目前还好，研发中心进展也比较顺利。感谢您的关注。

20、问：请问，2021 第四季度毛利率急剧下降，虽然公司称收到原材料上涨，物流等因素造成毛利率下降，但是 q2. q3 也应该也收到了影响，但为什么 q4 毛利率一下子下降了这么多？谢谢

答：Q4 有一些年底的费用和计提，财务总监前面应该回答了类似问题，您可以看一下，谢谢。

21、问：2022 年，公司营收是同比增长 20%，那净利润目标是多少，增长扭负为正吗？

答：这个目标董事会在年报里面进行了说明和阐述，我们力争实现主营业务 20% 的增长。感谢您的关注。

22、问：请问，公司 2022 年是否还有收购其他公司的相关计划？

答：收购是我们长期计划的一部分，所以我们长期会坚持执行的，至于具体情况请您关注公告这一正式信息披露渠道。感谢您的关注。

23、问：董事长一直在减持公司，对公司发展还有信心吗？

答：我个人还是巨星科技的最大股东，我也一直看好公司的未来发展。感谢您的关注。

24、问：董事长好，请问公司高管未来有没有减持股份计划。谢谢

答：这个我也不知道，最近我看到有高管是增持的。感谢您的关注。

25、问：仇董夫妇二人去年通过大宗方式减持，并未提前公告，是否符合监管规定？

答：我们做的都是严格按照监管和法规要求的。感谢您的关注。

26、问：公司一季度运营情况，是否利润大幅下降，公司

股价大幅下跌有没有稳定股价的措施。

答：一季报应该很快也会发布了。感谢您的关注。

27、问：你们夫妻俩不看好公司发展？为什么持续减持？

答：我和我们家庭还是公司的最大股东，我们也一直看好公司的发展前景。感谢您的关注。

28、问：公司回购的同时，董事长为什么要大幅度减持？

答：我个人还是公司的最大股东，也一直严格按照监管和有关法规操作。感谢您的关注。

29、问：请问公司最新年报显示，存货为 28.36 亿，创历史新高，能简要说明一下原因么？

答：公司存货为 28.36 亿元，创历史新高，主要原因是合并范围增加、国际电商业务增长、疫情、原材料价格上涨，境外公司海运费上涨等原因备货增加所致。

30、问：2022 年公司面临的成本压力是否得到缓解？包括汇率、原材料、海运等。如无缓解，公司有什么应对措施？

答：尊敬的投资者您好，面对外部环境带来的各项风险，公司采取各项措施积极应对。面对汇率波动风险，公司将继续加强海外布局和结汇调控，对冲和降低汇率波动对公司业绩的影响；面对原材料价格上升风险，公司将继续加强采购和成本控制，与供应商建立战略合作关系并签订长期协议来消化原材料价格波动风险，同时持续优化产品结构，加强新产品的研发，依靠创新型产品确定合理价格，维持产品毛利率；面对海运周期风险，公司积极和全球各大船运公司沟通，提早锁定运力和运价，确保公司业务不因海运周期波动产生较大的负面影响。

31、问：据媒体报道，仇总夫妇累计减持金额已超过 30 亿元，目前仇总配偶更是退出了公司前 10 大股东，请问仇总看好公司发展吗？套现的动机是？之后会不会考虑出售转让更多公司股权？

答：我个人和家庭还是公司的最大股东，我们也一直看好

公司的未来发展。感谢您的关注。

32、问：公司回购的同时，大股东有减持的情况吗？

答：投资者您好，作为公司独立董事，我详细了解了公司关于股份回购的最新进展，询问了大股东关于历史股份变动的信息，认为：巨星科技及其大股东一直以来严格遵守证监会、深交所关于股份变动的各项规定，及时披露股份变动信息，巨星科技的股份回购一直按照回购规则有序开展，不存在损害公司及中小股东利益的情形。

33、问：董事长您好，您对巨星科技的未来有信心么？2022的发展战略是什么？

答：我个人一直看好公司的未来发展，2022年我们还是坚持自有品牌的发展，立足中国制造和全球协同。感谢您的关注。

34、问：公司一季度经营状况怎么样？和去年相比是困难大于机遇，还是势头良好？

答：一季度报告应该马上也会披露了，您到时候关注一下吧。

35、问：谢谢仇总关于手工具市场份额的回答。我再进一步问一下，公司4%是第二名，第一名是史丹利吗？他的份额是多少啊？市场前五名合计的份额大概是多少呀？

答：SWK是10%，前五大概是23%，还是一个比较分散的市场，再给我们一点时间我们会持续取得市场份额。

36、问：想问一下周总，为什么工具行业国内给的估值会比创科实业；泉峰控股低那么多？

答：尊敬的投资者您好，二级市场的估值有其自身逻辑，公司将努力做好投资者关系管理工作，保持与投资者的有效沟通，争取更多投资者的关注和支持，谢谢。

37、问：您认为，公司未来营收的增长主要会来源于哪块业务？

答：其实我们目前四块业务都会增长的，主要也谈不上，长期我个人认为动力工具的绝对增长额可能是最大的吧，毕竟我们和龙头企业差距还很大。越南 SVV 什么时候能破产请算好？

38、问：公司近期有没有大股东减持的情况？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。

39、问：媒体报道海运运费下降了，请问降了多少？

答：尊敬的投资者您好，请您关注公司后续披露的定期报告。

40、问：请问对未来两年的利润规划是怎么样的？

答：利润这东西是经营的结果，不少规划出来的。我们踏踏实实把业务做好，利润自然就来了。感谢您的关注。

41、问：仇总您好！存储箱柜业务 2021 年增长不错，未来可以持续吗？这一块儿未来的增速目标是多少？谢谢！

答：21 年有收购基龙的一次性影响，长期这个业务我们会做到全球最大的，具体增速也不好说。感谢您的关注

42、问：目前收购的几家公司，按业务体量来看盈亏比例大概是多少？计提损失的主要是哪家？2022 年通过什么措施改善？

答：大体说，30%超预期，50%符合预期，20%低于预期。亏损的目前是 SHOPVAC 和 PRIME-LINE。计提也主要是 SHOPVAC。2022 年我们会更加注意这些公司的开源节流，不过商业有些内在规律，有些业务一开始只能亏几年后面再赚回来的。感谢您的关注

43、问：面对各种原材料上涨，公司产品有无涨价计划？除了向下游客户提价来转移成本压力，公司还有哪些应对策略？

答：尊敬的投资者您好，面对原材料带来的成本压力，公司将继续加强采购和成本控制，与供应商建立战略合作关系并

签订长期协议来消化原材料价格波动风险；同时持续优化产品结构，加强新产品的研发，依靠创新型产品确定合理价格，维持产品毛利率。

44、问：截至 2021 年末，公司有 28 亿多存货，比 2020 年多了一倍多，什么原因？这些存货是产品，还是原材料？

答：存货增加原因主要系本期合并范围增加、国际电商业务增长、疫情、原材料价格上涨，境外公司海运费上涨等原因备货增加所致。存货增加的主要市产品。

45、问：仇董说 2022 年营收目标增速 20%，利润增速有目标吗？今年一季度进度如何？不发业绩预告是不是因为业绩很差，提前说反而好，到时候低于预期对市值又是当头一棒

答：证监会要求我们必须严格按照信息披露的要求来，所以请关注后面的一季报这些吧。谢谢您的关注

46、问：请问公司外贸产品的运输是否收到上海疫情的影响？

答：上海港那边有一些影响，总体影响可控。谢谢您的关注

47、问：请问，2021 第四季度毛利率急剧下降，虽然公司称收到原材料上涨，物流等因素造成毛利率下降，但是 q2. q3 也应该也收到了影响，但为什么 q4 毛利率一下子下降了这么多？我刚看了一下四季度汇率也就升值了百分之 1 点多，不足以使毛利率下降这么大。

答：这个问题财务总监应该回答了，你可以看一下她的回答。谢谢您的关注

48、问：仇总您好！请问激光测量仪器还是公司重点看重的方向吗？这一块未来的增速目标是多少？谢谢！

答：我们对公司业务的四个板块都很看好，增速目标也在年报里面写了。谢谢您的关注

49、问：2021 年公司经营活动产生的现金流同比减少 98%，

去年一三季度经营产生的现金流量净额为负：现金流减少原因是？为什么一三季度为负？

答：存货增加原因主要系本期合并范围增加、国际电商业务增长、疫情、原材料价格上涨，境外公司海运费上涨等原因备货增加所致

50、问：公司说了，毛利率下降主要因为汇率，原材料和海运。那 2022 年这三个因素的前景公司是怎么预判的？

答：这些都是宏观上的问题，我们有预判也会及时调整经营策略。感谢您的关注。

51、问：仇董您好！ 1，请谈一下，21 年手工具和存储柜的市场占有份额，及 22 年的展望。 2，22 年主要产品有没有价格调整的计划，以及销售毛利率和净利率的预期。 谢谢

答：占有率和展望由于行业数据原因很多我现在也说不出，但持续提升市场份额肯定是我们努力的主要目标。2022 年还是要努力涨涨价，提升一下毛利率，至于预期目标我只能说合理利润率吧。感谢您的关注

52、问：请问一季度的发货顺畅么，公司预计毛利何时能够开始企稳回升？

答：一季度基本正常。感谢您的关注

53、问：公司现金流情况如何？年报显示，一年内到期的非流动负债有 3.6 亿，是否会给公司经营带来压力？

答：公司经营稳定，资产负债率 37.5%，一年内到期的非流动负债 3.6 亿不会给公司经营带来压力。

54、问：近期公司公告取得美国大型零售业公司动力工具订单，请问是 ODM 还是 OBM 模式？如是后者，请问是什么品牌？谢谢！

答：没写的很多内容涉及到公司商业秘密和客户的保密协议，你就不要难为我们负责信息披露的同事了。感谢您的关注

55、问：为什么之前几年都发业绩预告，今年一季报不发？

难免会动摇投资者信心，建议公司保持稳定的管理方式

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议，根据《深圳证券交易所股票上市规则（2022 年修订）》，一季度业绩预告不再纳入信息披露义务范围。

56、问：你好，现在公司的股价接近腰斩。是公司层面出了重大问题吗

答：公司经营一切正常，二级市场有其内在运行规律和波动性。感谢您的关注

57、问：据昨天公告的一季度进出口数据，家具家电类的出口同比下降，请问手工具是否属于这个范畴？美国持续高通胀对手工具的消费有影响吗

答：我们好像一直属于五金工具门类。理论上说高通胀是个双刃剑，刺激短期消费，压制长期消费。这个经济学的问题，我们也不能准确回答你。

58、问：俄乌冲突事件是否会对公司全球化经营带来困难？

答：短期肯定有负面影响的，长期影响目前看不清楚。但全球化是公司的长期发展方向，我个人也相信是未来世界发展的大方向。感谢您的关注

59、问：2022 年，公司自有品牌力争达到 40%的收入占比，跨境电商、动力工具业务的分别实现 50%以上的增长，请问这些发展目标的依据是？今年上半年发展目标完成率预计能达到多少？

答：自有品牌力争达到 40%的是收入占比，跨境电商、动力工具业务分别实现 50%以上增长的发展目标是根据行业市场的确定的发展目标，上半年的业绩请关注公司发布的公告信息，谢谢关注。

60、问：公司在上海有无工厂？目前生产工厂受疫情影响大吗？

答：公司在上海没有工厂，截至目前本次疫情对生产工厂影响不大。

61、问：市场一直把公司界定为传统行业，这也是估值低的原因，请问公司未来如何打造“科技”这一属性？

答：我们踏踏实实经营业务，寻找符合公司内在基因和属于能力边界内的好业务去发展，至于科技属性，交给市场去判断吧。感谢您的关注

62、问：“目前美国是公司的最大单一市场，公司向美国出口的大部分产品依然被征收 25%的关税，对公司发展存在不利影响。”请问这种情况预计会持续多久？公司有无反抗措施？

答：这个可能要问拜登了，目前还是一直持续。我们在东南亚和中国以外地区积极拓展产能，但也谈不上反抗吧。感谢您的关注

63、问：仇总好，您认为巨星科技的护城河是什么？公司在国内市场销售额较低，公司产品在国内市场缺乏竞争力的原因是什么？

答：年报里面我们总结了几个优势，如研发、品牌、生产、全球化等，这些都是我们的护城河。国内市场低价值量且较为碎片，我们做的比较慢。感谢您的关注

64、问：仇总您好！去年参加电话会，公司介绍当时海外因疫情影响，竞争对手研发周期要 2 年，而公司只要 3-6 个月。现在国内外的疫情形势发生了较大变化。目前公司和竞争对手的研发周期分别大概要多久？谢谢！

答：没去统计海外对手 21 年的情况，我们自己还是保持在 3-6 个月这个水平。感谢您的关注

65、问：请问仇总，今年有考虑发可转债的打算吗？

答：关注公司公告这一法定信息披露渠道，感谢您的关注。

66、问：你好，仇总，一直是巨星科技的老股民了，想了

解一下，虽然贵公司业务基本都在国外，国内市场未见公司有什么大的动作，想了解一下，针对国内市场 22 年有什么规划动作，毕竟国内人口基数大，市场前景也是可以期待的，可能过程会长一点，但是说不定也是公司将来另一个产品增长机会点

答：中国虽然人均住宅面积已经很高了，但居住的大部分还是公寓楼而非欧美大量的独栋房屋，这里就导致了中国没有房屋修缮这一大型 DIY 市场，导致工具市场相对低价值量和碎片化，我们也发展的比较慢，上市以来我们也一直努力去发展，但效果一般。感谢您的关注

67、问：公司 2020 年抓住机会，重启电动工具业务，请问除了并购海外知名品牌外，在人力资源，产品研发，供应商开发等方面有哪些举措及进展？可否在不违反信披原则的基础上介绍一下？谢谢！

答：我们重新大规模改组和扩编了电动工具研发设计团队，也制定了全系列的研究计划，准备这几年陆续向市场推出，供应商现在还是非常多的。感谢您的关注

68、问：公司这两年快速成长，取得了骄人的成绩，但也带来了较大的资金需求，请问公司有没有考虑把一些非主营的股权投资变现，以更加聚焦主业，支持主业？

答：感谢您的关注和提问，公司聚焦主业发展，非主营相关的股权投资也为公司带来了很好的投资收益，目前没有考虑股权投资变现。

69、问：仇总您好！作为公司的个人股东，我非常仔细阅读了公司的年报了。年报中有介绍 2022 年主营业务增速目标 20%，动力工具目标 50%，但没有介绍激光测量仪器和存储箱柜的增速目标。存储箱的增速目标不好说的话，激光仪器未来是否有可供预期的增速范围呢？非常感谢！

答：2021 年激光增速比较快，有商业上的特殊情况，2022

年我们希望保持稳定，不要求特别的增长。感谢您的关注

70、问：一季度经营是否正常？毛利率是否能恢复至正常水平？

答：关注一季度报告，月内会公告。

71、问：昨天国常会强调了“决定进一步加大出口退税等政策支持力度，促进外贸平稳发展”，公司预计这一举措会对利润影响多大？

答：有正面影响，多大目前无法判断。感谢您的关注

72、问：公司去年曾公告启动在港股上市的程序，能否告知到港股上市的目的吗？有人说是为了去融资，也有人说是为了便于以后的海外并购，也有人说是为了更符合公司全球化的定位，请问公司主要的出发点是什么呢？谢谢！

答：你说的这些考虑都有，不过我们肯定会等合适的时候再前往。

73、问：请问仇董目前考虑增持公司股份吗？目前股价表现疲弱，媒体评价负面，您的增持无疑是最好的证明

答：关注公司的公告这一正式信息披露源，相关敏感信息证监会有披露要求的。感谢您的关注

74、问：仇总您好！有卖方研报认为，智能汽车的激光雷达是千亿市场。不知道这一块的壁垒高不高。公司在这一块目前的进展如何？有客户了吗？如果还没有的话，未来打算进入这一市场吗？谢谢！

答：我们过去有一些关于激光雷达的成果，也发过一些进展和公告。感谢您的关注。

75、问：目前公司的激光业务主要是家用小型测量仪仪器吗？在工业和汽车领域是否有竞争力？有无拓展的趋势？

答：尊敬的投资者您好，公司持续通过产品创新来满足客户的定制化需求，定制化产品不断落地，产品应用场景也在不断增加，具体详见2021年年度报告，谢谢。

	<p>76、问：仇总你对公司的股价走势如何看待，公司如何保证中小投资者的利益。</p> <p>答：二级市场有其自身的内在规律和波动性，公司踏踏实实的经营好自己的业务就是对投资人最好的保护。感谢您的关注</p> <p>77、问：仇总您好！之前也看过公司公告，感觉公司激光雷达业务占比极低，而且客户不是汽车行业客户。不知我的理解是否有偏差？公司目前是否暂未将无人驾驶用的激光雷达作为业务重点开拓方向？因今天是一年一次的难得机会，所以多问了几个问题，还请仇总辛苦予以解惑，非常感谢！</p> <p>答：激光雷达在车辆特别是 T4 以上车辆还没有大规模商业化运用的案例，我们也在探索方向。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 4 月 15 日