

四川蜀道装备科技股份有限公司

2021 年年度报告网上业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	通过全景网参与公司2021年年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年4月20日上午 10:00-12:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	总经理 谢乐敏 副总经理、董事会秘书 马继刚 财务总监 涂兵 独立董事 方萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司2021年度网上业绩说明会主要交流内容如下：</p> <p>1、母公司对公司的未来发展的具体规划是什么，会对公司有多大的支持力度，对未来的业绩有什么保障计划。</p> <p>回复：公司在2021年完成了实际控制权的转让，成为了蜀道集团旗下三家上市公司之一，蜀道集团为四川省属第一大国企，总资产达万亿，在交通基础设施设计施工建设领域具有全球竞争力，业务涵盖公路铁路投资建设运营、相关多元产业（交通物流、交通服务、交通沿线新型城镇化建设、矿产及新材料投资、清洁能源投资等）、智慧交通、产融结合四大板块。实际控制人变更后对上市公司从资金、资源、业务等多方面提供支持，并已于2022年2月完成了定向增发股份，通过定增向上市公司提供资金4.9亿元，同时通过借款、担保等方式向上市公司提供资金支持；通过集团内企业的产业协同，发挥上市公司装备制造能力，已进入交通装备制造领域；2021年度，控股股东与上市公司签署“战略合作协议”，委托上市公司对集团内服务区进行“油、电、气、氢”综合能源站改造，目前相关合同订单已有序执行；根据十四五规划，公司在十四五期间将完成产业全面转型升级，形成深冷</p>

技术装备制造服务、气体投资运营、清洁能源投资运营、交通装备制造服务四大业务板块。

2、蜀道入主后，公司切入交通装备业务主要是哪些具体业务，是否有磨合期，蜀道是否把核心资源注入了？

回复:尊敬的投资者您好，借助蜀道集团所属交通行业的产业协同资源，公司目前在交通装备制造业务方面提供的产品主要包括：综合能源站(油、电、气、氢)建设、充电站(桩)、防护栏、声屏障等，感谢您的关注。

3、对2022年主要经营亮点方向有哪些期待？

回复:尊敬的投资者您好：2022年，公司将积极开拓市场，加大研发投入，加快装备制造、气体投资运营等相关多元化战略转型，全面开展与控股股东蜀道集团的产业协同，加强应收账款风险管控。计划完成氢气项目建设并投运、全面推进综合能源站建设、实现氢能源业务方面包括：加氢站、液氢装置、氢能动力轨道交通等示范项目的推进，争取2022年度营业收入平稳增长以及实现利润同比增长。感谢您的关注！

4、如何看待研发投入，未来研发策略是怎样的？

回复:尊敬的投资者您好：公司高度重视研发投入，拥有专门的研发机构和研发团队。公司拥有天然气液化装置、全液体空分装置等核心工艺包技术。拥有深冷液体蓄能、富氧煤层气(俗称瓦斯气)分离与液化、LNG冷能利用、氢液化、氢储运及加注、氢气提取及液化等前端技术储备。未来公司将根据市场发展，积极研究开发新产品，并持续对产品进行升级，感谢您的关注！

5、2021年原有深冷业务的经营亮点有哪些，砍掉相关业务的主要考量有哪些？

回复:尊敬的投资者您好，公司控制权变更后，积极推动高质量发展，主动推进业务结构调整转型，加强传统装备销售业务风险防控，基于付款条件、毛利率等因素主动放弃了部分深冷装置合同的投标。感谢您的关注！

6、2021年及目前主要原材料价格变动趋势如何，如何加强毛利管控？

回复:尊敬的投资者您好：公司目前产品原材料价格主要受大宗商品(各类金属)变动趋势影响，在毛利管控方面公司将进一步加强和提高成本管控力度同时加强销售订单报价管理。感谢您关注！

7、蜀道入主后是否带来相关加油站资源，公司现在下属服务区中加油站有多少？

回复:尊敬的投资者您好：蜀道入主后，公司于2021年与控股股东签署“战略合作备忘录”，双方围绕集团内服务区“油、电、气、氢”综合能源站改造建设等开展了业务合作，目前已有相关合同订单有序执行。公司控股股东蜀道服务集团目前在营加油站139座、加气站4座、

服务区89座、充电站139座。感谢您的关注！

8、接下来对行业上下游整合将有哪些动作和新规划？

回复:尊敬的投资者您好：公司规划在原有深冷技术装备制造服务平台基础上，借助蜀道集团资金和资源优势，尽快完成企业战略转型，积极向下游产业拓展延伸，打造气体投资运营平台、清洁能源投资运营平台、交通装备制造服务平台，拟通过业务合作与自建并购投资相结合等方式完善公司产业链布局，推进上下游产业一体化发展。感谢您的关注！

9、本期公司业绩下滑的主要成因是否已经消失，未来有何措施加强盈利能力？

回复:尊敬的投资者您好：针对公司业绩下滑，公司将积极采取以下措施：1、聚焦主业发展，增强公司持续盈利能力。公司将围绕整体发展战略，发挥现有的资源优势和技术优势，积极开拓市场的同时严格控制成本，以此增强和提高公司的可持续经营能力和盈利能力；2、将依托股东及蜀道集团的行业影响力、资源协同优势，围绕国家碳达峰、碳中和目标，聚焦绿色能源、高端装备制造和工业气体技术前沿，根据市场发展趋势有序推进氢能源、工业气体、交通装备制造等新业务的推广工作。3、完善公司内部控制机制，加强风险管理，规范运作，有效提升公司管理及规范运作水平，促进公司业务良性开展。感谢您的关注！

10、特种气体业务解决了哪些“卡脖子”的难题？

回复:尊敬的投资者您好：氦气是国家重要稀缺战略资源，主要用于航空航天、电子、医疗及军工等行业领域，国内氦气目前主要依靠进口。公司已具备氦气提取、精炼及液化成套装置的设计、制造一站式方案解决能力，截止目前，公司与内蒙古雅海能源开发有限责任公司在氦气提取领域开展深入合作，雅海能源作为气体供应方，公司出资组建项目公司作为BOG提氦装置的投资主体，项目投运后将助力国家解决重大战略资源“卡脖子”难题。感谢您的关注！

11、充电桩业务是否源于蜀道，目前市场拓展能力如何？

回复:尊敬的投资者您好：目前公司已发生的充电桩业务主要基于蜀道集团内部产业协同业务。公司已开发投产具有自主知识产权的集成式充电站（桩），蜀道集团内部具有较大规模的市场空间，同时公司将积极加大外部市场拓展力度。感谢你的关注！

12、如何应对新冠疫情反复对公司的影响？

回复:尊敬的投资者您好：疫情当下，公司严格遵守防疫相关规定，结

	合疫情管控情况，制定了疫情防控管理，坚持生产经营工作、市场营销工作和疫情防控工作同时抓，以保障公司经营活动正常稳步发展。 感谢您的关注！
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 4 月 20 日