

证券代码：华大基因

证券简称：300676

深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他（电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	中信证券：陈竹、宋硕；兴业证券：孙媛媛、赵培森；华安基金：刘潇；华夏基金：常亚桥；富国基金：彭维熙；兴全基金：邱晓旭、谢长雁、隋毅；华宝基金：卢毅、魏扬帆；汇添富基金：樊勇；高毅资产：万明亮、罗鸣、兰兰等 93 人。
时间	2022 年 4 月 24 日 16:00-17:00
地点	广东省深圳市盐田区北山道 136 号华大基因会议室
上市公司接待人员姓名	副董事长 尹烨；CEO 赵立见；副总经理 朱师达；副总经理 刘娜；副总经理、董事会秘书 徐茜；财务总监 王玉珏；科技服务事业部副总经理 余丛；华大因源运营管理专家 袁健
投资者关系活动主要内容介绍	本次活动是深圳华大基因股份有限公司（简称公司或华大基因）在 2021 年年度报告和 2022 年第一季度报告发布后的业绩说明会，活动采用线上电话会议的形式，公司和投资者就公司 2021 年及 2022 年第一季度经营情况进行了深入交流。 一、公司 2021 年年度和 2022 年第一季度经营情况的简要介绍 首先，公司财务总监王玉珏先生和董事会秘书徐茜女士分别简要回顾了 2021 年全年及 2022 年第一季度华大基因的经营情况和公司各板块业务的发展情况。 公司 2021 年度实现营业收入 67.66 亿元，归属于上市公司股东净利润 14.62 亿元。 报告期内，因全球新冠核酸试剂和检测单价下降，以及部分国家和地区防疫策略的变化，公司主动战略性调整新冠相关产品结构与供应链策略，基于新冠相关的业务收入较 2020 年同期较高基数相比有所

	下降。 公司坚持“防大于治、人人可及”的公共卫生普惠精准防控理念，继续聚焦主营业务，谋求稳健、长足发展。剔除新冠业务变化情况，公司生育健康、感染防控、多组学大数据服务与合成业务收入较去年同期基本持平；肿瘤防控和基于常规业务相关的精准医学综合解决方案收入较去年同期实现稳健、有机增长。 公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，加大常规业务海外拓展的产品储备。报告期内，公司针对多联检检测、核酸快速检测、不同变异株检测的市场需求所研发的相关检测试剂盒，核酸多重检测试剂产品、地中海贫血基因检测试剂盒、镰刀型细胞贫血病基因检测试剂盒、肠癌辅助诊断检测试剂盒、肺癌 ct DNA 检测试剂盒、实体肿瘤多基因联合检测试剂盒等产品均获得了欧盟 CE 准入资质，无创产前基因检测产品获印度准入资质，未来有望依托“火眼”实验室平台，为公司海外业务的可持续发展提供重要支持。 国际业务方面，公司与 NUPCO 签订的重大经营合同在原有合同金额 265,183,792 美元基础上，累计追加了合同金额 259,190,053 美元；此外，目前公司地中海贫血基因检测产品、肠癌检测产品、肺癌检测产品和新生儿遗传代谢筛查产品已经获得沙特阿拉伯食品药品监督管理局批准上市，为中东地区长期本地化发展与合作奠定基础。 2022 年第一季度公司实现营收 14.3 亿元，归属于上市公司股东净利润 3.3 亿元。 报告期内，公司基于新冠相关的业务收入较 2021 年同期较高基数相比有所下降；公司积极参与援港抗疫，部分业务的结算进度受疫情影响，报告期内暂未确认收入。肿瘤防控和基于常规业务相关的精准医学检测综合解决方案收入较去年同期实现稳健增长。 二、关于投资者问题及回复 1、公司新冠相关业务收入结构分布情况如何？ 答：公司新冠相关业务主要分布在两个业务板块中，即感染防控基础研究和临床应用服务、精准医学检测综合解决方案，其中前者主
--	--

	要是新冠病毒检测服务，而后者则是提供实验室设计、仪器设备、试剂耗材、分析软件、技术转移、人员培训、数据库建设及使用、信息分析及检测报告解读等全流程解决方案。2021 年，针对国内部分地区疫情散发、国际疫情突发的情况，公司充分发挥气膜“火眼”实验室检测通量高、建设速度快的优势，助力全球抗疫，新冠相关业务在前述两个业务板块中占比较高。 2、请介绍一下目前公司肿瘤早筛产品的布局规划情况？ 答：新冠疫情以来，“防大于治”、“防在治先”理念已在全社会的普及，并与公司科技普惠的愿景高度契合，公司多年的技术沉淀及项目经验的积累已经验证了通过公共卫生模式解决癌症防控问题的有效性。公司基于 DNA 甲基化、肿瘤标志物、片段组学、多组学等多种技术路线和检测平台，针对中国高发癌种开发多个单癌及多癌检测技术，为不同的应用场景和群体提供全方位系统性的肿瘤早筛解决方案。 以公司率先开展的宫颈癌筛查业务为例，截至 2021 年末，宫颈癌筛查业务已覆盖全国 31 省 130 余个市或地区，累计为近 620 万人提供 HPV 检测，通过及时进行临床确诊或干预治疗，有效预防了宫颈癌的发生。同时，公司为打通肿瘤早筛的“最后一公里”，推出了“两癌”智能筛查车，致力于提高县乡村女性“两癌”的早诊早治率。公司已推出肠癌检测产品华常康®无创肠癌基因检测，可提供肠癌阳性确诊及阴性保险服务，打造肠癌“筛诊保”一站式闭环解决方案，积极探索推进大人群筛查模式。近期推出百元级肝癌基因检测产品，为肝癌筛查提供科学有效普惠可及的方案。 未来，公司将继续结合多组学技术优势研发适用于不同癌症防控场景的高中低通量产品，积极推动大人群肿瘤筛查服务项目。此外，公司也在大力推进肠道菌群应用于消化道病变联检的研究，积极探索消化道癌症筛查的技术升级，进一步完善公司肿瘤防控布局成为早筛业务新的增长点。 3、公司在海外建设的实验室、IVD 工厂情况及进度，以上海外基础设施向常规业务转化的情况如何？
--	---

	答：全球新冠疫情为国内 IVD 企业带来了出海契机，华大基因积极将公共卫生防控的一体化解决方案输出至海外，并把中国的技术通过工程化赋能的方式进行全球拓展。 截至 2021 年末，公司累计在海外启动“火眼”实验室近 100 个，分布在全球近 30 个国家和地区，致力于为各个国家和地区的公众健康做出积极贡献。在海外业务本地化发展规划方面，公司利用自身技术优势和工程化能力，开展“前店后厂”战略规划，推进 IVD 工厂建设。目前，公司已经在非洲埃塞俄比亚建立了 IVD 工厂，为公司立足于埃塞俄比亚，并辐射非洲其他国家奠定了良好的基础；沙特子公司 IVD 工厂已在筹建中，并与沙特阿拉伯国家工业发展中心主席签署谅解备忘录以加强本地化合作。 目前，公司新冠检测向常规业务转化已初具规模，公司已有多项常规业务的产品已经在海外取得了准入的资质，包括地贫、肺癌、肠癌、常见感染性疾病等产品已获得了 CE 的准入资质，无创产前基因检测产品获印度准入资质，此外，公司地中海贫血基因检测产品、肠癌辅助诊断检测产品、肺癌基因检测产品和新生儿遗传代谢筛查产品也已经获得沙特阿拉伯食品药品监督管理局批准上市，为进一步拓展国际业务提供了相应的产品储备，推动了公司海外业务的可持续发展。 未来，公司将进一步以“火眼”实验室所建设的渠道为切入点，不断加强海外业务合作，结合各地特点深入探索向常规业务的转化模式，拓展未来业务的增量空间。 4、沙特订单执行情况以及收入确认进度？ 答：目前合同内部分服务尚未完全执行完毕，公司将根据产品和服务的交付进度确认收入。 5、请介绍下公司在新冠检测产品方面未来的市场策略？ 答：在新冠病毒检测方面，目前公司已经形成抗原检测、核酸检测、核酸快检、变异检测、病毒测序和中和抗体检测等全线产品布局，可满足国内外不同使用需求及应用场景。全品类的产品布局是市场化策略的根基，公司将结合不同产品的技术优势，服务于大规模的核酸检测、集采招标、基层医疗机构、To B 端的企业、海关、口岸以及个人自测等全方位的市场需求。
--	---

6、华大基因作为率先布局质谱业务的企业，如何看待质谱检测未来的发展？公司质谱业务当中，使用的是进口设备吗，还是与国内企业合作开发？

答：公司目前质谱检测业务主要分为两部分，一是基于质谱的临床检测应用，二是基于蛋白质组学、代谢组学检测的科研服务。公司当前主要使用进口设备，基于国产替代的相关解决方案也在积极合作布局。

相比欧美等发达国家，临床质谱检测在我国尚处于起步发展阶段，因此未来有望在更大范围发展。基于质谱的蛋白组、代谢组学检测是华大基因多组学大数据业务的重要组成部分，与基因测序业务相结合可以更好的为生命科学研究提供全方位解决方案，随着人们对生命科学研究及医学健康研究的进一步关注，也将会有长期持续的发展。

7、公司无创产前基因检测产品在印度市场的开拓情况如何？

答：公司无创产前基因检测相关产品此前已经获得印度中央药品标准控制组织颁发的进口许可证，已具备了在印度进行销售的准入资质，可满足印度市场的临床使用需求。业务的具体开展需要依托本地的医检所提供检测服务，目前公司已在印度优选本地实验室作为公司的合作伙伴，相关商务正常推进中，公司目前尚无法预测其对未来业绩的影响。华大基因基于国产测序平台的技术优势和成本优势，可以为更多发展中国家带来普惠的精准医学检测服务。

8、新冠疫情对病原微生物领域的基础研究有哪些影响？

答：新冠疫情是超大规模分子检测和基因测序技术能力的普及，相应地也会促进病原微生物相关的研究，即宏基因组测序相关的基础研究呈现了较快的发展。目前来看，无论是研究课题数量还是经费投入都出现了崭新的高度。2020 年，国家基金委中在关于病毒的项目约 680 个，与 2019 年相比增加超过 30%，而总体的项目资助金额也比 2019 年实现了较大幅度的增长。伴随而来的是微生物基因组研究的增长，国际领域的研究亦如此，根据 PubMed 的数据库显示，感染相关的文章数在 2020 年迎来了较大幅度的增加。华大基因多组学大数据业务推出

的宏基因组测序相关研究也在 2020 和 2021 年取得了较快的增长。

公司多组学大数据服务领域的宏基因组测序主要用于环境微生物多样性研究，宿主-微生物共生研究，挖掘功能基因，疾病关联分析，辅助医药研究，开发天然产物新资源，工程菌改造等。

华大基因在病原微生物研究方面处于领先地位，拥有丰富的宏基因组项目经验，目前已参与发布数百篇科研文章，并可提供宏基因组测序、代谢组及宏基因组-代谢组关联分析等服务，能够提供切实可行的项目方案。此外，公司在基于宏基因组技术的临床应用服务方面，也具有深厚的业务积累，科研和临床的相互促进，将对整体业务发展起到积极影响。

9、公司在辅助生殖相关检测领域的有哪些产品布局或规划？

答：在辅助生殖方向，公司已完成现有胚胎植入前非整倍体/遗传病检测的产品优化升级，开发 PGT-A（胚胎植入前染色体非整倍体检测）适配不同测序机型一体机，以满足海内外生殖中心 PGT-A 本地化的需求；完成极速 PGT-A 产品的研发，24h 以内可出具 PGT-A 检测报告，以适配海内外有鲜胚移植需求的生殖中心；开发基于全基因组测序的 PGT-M（胚胎植入前单基因遗传病检测）的一体化解决方案，可同时检测 PGT-M、PGT-A 和 PGT-SR（胚胎植入前染色体结构重排检测），不仅拓展检测疾病种类，还可以实现无需先证者/家系成员直接构建单倍体型，以适应当前携带者筛查的需求，包括受检人群增加和病种增加，检出的碰对高风险夫妻的辅助生殖需求，形成闭环；同时开发基于胚胎培养液的植入前非整倍体检测技术，为下一代植入前胚胎遗传学检测储备技术。

10、科研服务毛利率趋势以及科研服务的战略定位情况？

答：华大基因的科研服务即定期报告中多组学大数据服务与合成业务，致力于为从事生命科学研究的机构和企业提供高质量、行业领先的多组学大数据全流程系统解决方案，主要包含基因测序、质谱分析、生物数据库管理、数据云分析等标准化技术服务和全流程系统解决方案。近年来该业务板块毛利率趋于稳定。

附件清单（如有）	无
日期	2022 年 4 月 24 日