

证券代码：300252

证券简称：金信诺

公告编号：2022-024

深圳金信诺高新技术股份有限公司 2021 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中汇会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为中汇会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金信诺	股票代码	300252
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	伍婧娉		
办公地址	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南九道10号深圳湾科技生态园10栋B座26层		
传真	0755-26581802		
电话	0755-86338291		
电子信箱	ir@kingsignal.com		

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内公司从事的主要业务

金信诺专业从事基于“深度覆盖”和“可靠连接”的全系列信号互联产品的研发、生产和销售，主要有线缆/连接器/组件类、PCB类和系统/终端类的三大类产品业务，为全球多行业、多领域客户提供高性能、可定制“端到端”的信号互联产品，形成了“Design In”研发模式，能够为核心客户提供一站式解决方案。

1、线缆/连接器/组件类产品

公司线缆产品具备良好的品牌优势，为公司传统优势领域。公司基于线缆产品的技术积累及品牌优势，在组件、连接器领域进行延伸，并布局了高速组件等新产品。公司中高端线缆/连接器/组件类产品主要应用于通信领域及特种科工领域，近

年来重点新布局了数据中心领域。目前线缆/连接器/组件类产品仍是公司销售收入占比最大的产品品类，具体行业应用情况如下：

①通信领域

通信领域是公司主要业务领域。公司生产的线缆/连接器/组件类产品主要用于通信设备内部以及通信设备之间关键信号连接传输，主要应用于无线网、传输网、核心网、固网宽带等企业级应用场景中。公司是通信基站建设的元器件主力供应商，已持续多年为核心设备商、天线厂商客户提供定制化服务。

②特种科工领域

从2007年开始，公司凭借在射频线缆领域的核心领先技术优势，通过自主创新逐步实现武器装备核心零部件“国产化替代”，为机载、弹载、船载以及相控阵雷达等特种装备提供全系列信号互联产品，产品包含低损耗稳相电缆、馈电网络线束、航空导线、宇航线缆、毛纽扣连接器、高速率背板连接器、多回路连接组件和波束控制芯片等。产品已经通过相关鉴定并批量装备在多个型号装备中。

③数据中心领域

数据中心及超算领域是公司在线缆/连接器/组件类产品领域重点布局的新领域。凭借在信号线缆和高频连接器领域多年领先技术优势，金信诺重点推进高速裸线、服务器交换机内/外部高速组件以及板端连接器的市场布局，应用于交换机/服务器内部板卡、存储等内部连接，以及超算组网链路、TOR与服务器之间的外部连接，是面向数据中心与超算市场各模组、机箱、机柜信号互联的核心产品。

同时，公司的高速线缆目前可以匹配到英特尔下一代平台birch stream（pcie5.0）以及下下一代平台bird stream平台（pcie 6.0），为国内厂商的技术第一梯队，在超级计算节点上，所配套的产品拥有更加稳定的链路信号传输。

此外，公司线缆/连接器/组件产品还应用于新能源汽车及工控医疗领域。

2、PCB（印刷线路板）产品

公司致力于信号连接产品的开发，PCB（印刷线路板）作为信号传输关键器件，也是公司在线缆/组件/连接器之外，基于同类客户布局和延伸的领域。目前公司在PCB领域是通信基站设备及天线厂商的主力供应商，公司生产的通信领域印制电路板主要应用于无线网、传输网、核心网、固网宽带等企业级应用场景。目前金信诺天线射频PCB市场占有率领先。此外，公司PCB产品还应用于数据中心、智能手机领域、汽车电子等领域。

3、系统及终端产品

公司在信号连接领域上已形成了包括线缆、连接器、组件及PCB（印刷线路板）的关键传输器件覆盖，在此基础上，公司依托海外市场优势，整合技术能力，将产品向下游延伸，为客户提供定制化的系统及终端产品，通过4G技术、5G技术、室内覆盖技术和卫星通信技术，重点为数据峰值区域、室内区域和偏远区域等传统宏基站覆盖难以满足的场景，提供高速率、低成本和高可靠的信号覆盖服务。主要产品包括：深度覆盖产品、小基站及CPE、相控阵卫星终端、便携式智能终端等，为海外运营商及行业专网提供4G/5G通信组网解决方案，微基站+卫星回传一体化解决方案等。

（二）经营模式

公司一直致力于创新产品的研发，通过“Design In”的设计定制模式，与行业顶级客户深度合作，以解决客户的下一代定制需求及技术痛点为技术导向。公司提倡“以顶级的对手为“敌””，产品研发对标国际一流厂商，以国产化替代为起点，通过技术迭代，逐步在细分领域上具备国际标准话语权。

公司以通信领域为公司业务“主航道”，并重点布局特种科工、数据中心领域，覆盖新能源汽车与卫星互联网等领域。公司一直坚持“与顶级的客户为友”，通过“大客户Owner”，将公司不同产品线串联成“一站式供应”，充分发挥产品及客户的协同效应。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2021 年末	2020 年末	本年末比上年末增减	2019 年末
总资产	5,265,464,488.66	5,556,693,701.96	-5.24%	5,272,989,416.53
归属于上市公司股东的净资产	2,323,597,958.57	2,342,128,458.23	-0.79%	2,394,052,412.75
	2021 年	2020 年	本年比上年增减	2019 年
营业收入	2,733,794,724.43	1,960,518,737.45	39.44%	2,676,902,821.09
归属于上市公司股东的净利润	46,567,905.95	-65,970,839.11	170.59%	71,367,520.29
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	10,050,244.74	-116,886,297.64	108.60%	-110,774,944.00
经营活动产生的现金流量净额	530,729,717.72	496,589,857.65	6.87%	303,278,973.43

基本每股收益（元/股）	0.08	-0.11	172.73%	0.12
稀释每股收益（元/股）	0.08	-0.11	172.73%	0.12
加权平均净资产收益率	1.98%	-2.80%	4.78%	2.96%

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	529,463,675.47	638,522,226.82	754,514,286.50	811,294,535.64
归属于上市公司股东的净利润	3,399,889.49	12,668,135.37	20,242,213.86	10,257,667.23
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-15,085,311.89	-29,038,770.96	11,775,779.35	42,398,548.24
经营活动产生的现金流量净额	96,575,153.66	147,341,984.31	108,740,288.79	178,072,290.96

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	31,572	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	29,501	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
黄昌华	境内自然人	23.89%	137,890,449	131,417,004	质押	52,480,000	
赣州发展投资控股集团有限责任公司	国有法人	8.01%	46,224,306	0	质押	23,112,153	
郑军	境内自然人	7.20%	41,570,375	33,637,781	质押	15,700,000	
张田	境内自然人	4.14%	23,899,010	0			
深圳市前海欣诺投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.71%	21,439,280	0			
盐城大丰高鑫金诺产业投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.10%	17,900,000	0			
深圳市赛硕基金管理有限公司—赛硕扬帆一号私募证券投资基金	其他	1.50%	8,650,000	0			
计平	境内自然人	1.37%	7,891,400	0			
王志明	境内自然人	1.14%	6,606,404	0			

吴雪峰	境内自然人	1.02%	5,878,000	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明		1、股东张田系公司控股股东、实际控制人黄昌华的妻姐，被认定为一致行动人；2、股东深圳市前海欣诺投资合伙企业（有限合伙）出资人包括公司股东黄昌华、公司股东郑军。黄昌华在欣诺投资出资占比为 9.45%，郑军在欣诺投资出资占比为 21.24%；3、其它股东之间是否存在关联关系，以及是否构成一致行动人关系不详。			

公司是否具有表决权差异安排

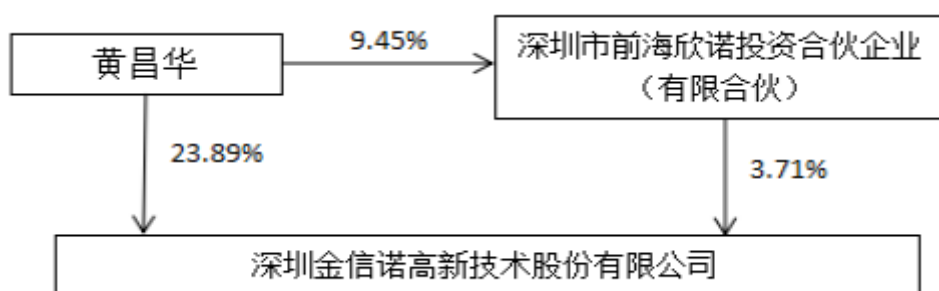
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

报告期内，公司面对新冠疫情形势反复多变、原材料价格波动及汇兑风险等多重挑战，通过创新产品优化毛利结构、抓紧5G建设机遇巩固产品优势地位、不断整合资源聚焦主业，从而提升经营效率等手段，实现营业收入同比大幅增长，毛利率、经营效益显著改善，并实现扭亏为盈。

2021年度公司实现营业收入273,379.47万元，同比增长39.44%，营业收入创公司成立以来的新高；实现利润总额6,575.13万元，同比增长177.47%；实现归属于上市公司股东的净利润4,656.79万元，同比增长170.59%；经营活动产生的现金流量净额53,072.97万元，同比增长6.87%。

报告期内，公司主要经营部/事业部与职能部门的经营管理情况如下：

1、线缆产品事业部

线缆产品是公司传统优势产品，公司在线缆产品上已实现了通信全系列覆盖，并持续拓展市场份额，为核心设备商、天线厂商客户提供定制化服务。报告期内，作为5G建设的主力供应商，在700MHZ和900MHZ频段5G网络全面商用及建设背景下，公司线缆产品业务增长态势良好，2021年线缆产品事业部实现销售收入14.38亿元，同比增长约50%，收入贡献约占公司整体营收的50%。此外线缆产品事业部正进一步针对新能源汽车领域拓展，实现汽车高压EV线和汽车数据线缆全覆盖，同时向工业自动化控制线缆、医疗线、房地产电源线以及消费电子小同轴产品上持续突破。

当前，线缆产品业务属于公司成熟性业务，公司在半柔线缆等细分产品市场上占有率较高，且相关技术均已达到国内领先和国际一流水平，线缆产品事业部将在保持通信行业相关产品领先性的同时正积极进行相关行业拓展。

2、企业网产品经营部

公司基于信号线缆和高速连接器领域技术积累，在高速组件和板对板连接器领域进行了布局。2021年，公司为了整合内部资源、优化业务管理，将连接器产品经营部与企业网高速产品经营部整合为企业网产品经营部。

目前，企业网产品经营部所生产的高速产品已经取得5大服务器硬件厂商认证，包括大陆大部分及台系部分服务器、交换机和超算OEM厂商供应资质，并持续稳定交付，目前正在拓展台系以及国外主流客户，并在车载以太网及AR/VR领域实现了产品认证及交付。在2021年中，企业网高速产品持续保持裸线产品国内第一梯队技术优势，完善了MCIO等连接器型谱，为实现大批量交付新一代平台产品打下了坚实的基础。随着发改委东数西算工程全面启动实施，全行业对数据信息维度的提升，企业网产品经营部高速产品业务将迎来高速发展的时期。2021年高速企业网产品销售收入约8000万元，收入增速超过

100%。

连接器产品领域，公司在原有射频连接器产品基础上完成了多款5G新型连接器的开发、验证及推广，通过与客户的联合研发及定制化工作，已成为国内外主要设备商的供应商。通过生产工艺改造，提升了生产效率，在NEX10等主流产品上已经形成稳定交付。连接器产品定位已逐步从设备外部接口向设备内部、小型化拓展，并重点破局MCX系列、毫米波系列以及汽车FAKRA系列连接器等重点领域。在相关高端连接器产品国产化替代趋势下，连接器及组件产品业务存在一定的成长机会。2021年连接器产品调整了业务结构，重新聚焦中高端产品，收入有所下降，毛利率企稳回升。

3、特种产品事业部

公司基于在射频线缆领域的核心领先技术优势，通过自主创新逐步实现装备核心零部件“国产化替代”，相关产品广泛运用于特种科工领域飞机、卫星、舰船、电子对抗等领域。

2021年度，特种经营持续保持高质量完成产品的交付，深化混合所有制公司改革，持续强化产品质量及可靠性，依托中航信诺、绵阳金信诺、常州金信诺等子公司就近配套优势，与客户保持紧密联系，并连续多年保持增长。当前，特种已陆续推出系列元器件、子系统等产品并实现国产化替代，近年来持续开发适用于各类平台的高性能电线电缆，如适用于航空发动机平台的耐火导线，适用于严苛贮存环境的硫化电缆，适用于耐瞬时焰火高温的波纹管系列化电缆，适用于机载平台大数据传输的1394B数据总线，适用于宇航环境的SPL导线等。同时，积极参与多项课题研制开发、并已逐步进入定型及采购阶段。“十四五”期间，公司特种业务迎来良好的发展机遇，2021年，特种产品事业部实现销售收入约3.7亿元，增速超过50%。在未来几年多型号任务下达背景下，特种业务将持续快速增长的态势。

4、PCB产品事业部

PCB（印刷线路板）是信号传输关键器件之一，公司自2015年投资该领域以来，在持续深耕高频PCB板技术的基础之上，并在2021年将信丰生产基地定位调整为“新、高、特、智”大力发展应用于新能源汽车市场的多层板；应用于通信设备、数据中心服务器的高多层/高速PCB板、应用于特色细分领域的光模块PCB板、厚铜电源PCB板；应用于智能终端的HDI板。

由于信丰生产基地产品结构仍处于调整认证期，PCB事业部2021年仍处于亏损状态。随着新领域客户的成功导入，PCB事业部将逐步进入业务增长及盈利期。

5、系统产品经营部

为了进一步满足客户对于信号“深度覆盖”的需求，公司基于线缆、连接器、组件、PCB等关键信号传输器件的技术积累，为客户提供定制化的系统及终端产品。

公司在系统产品领域与合作伙伴通力协作，成功实现端到端系统产品在海外战略市场的进一步突破和布局。报告期内，系统产品海外市场新增3个系统设备商用客户和3个系统设备实验局客户，进一步证明了增强型的差异化产品进入发达国家市场的可行性和快速交付形成样板点示范性，为后续海外市场的持续攻坚打下基础。与此同时，公司系统产品也实现了在国内行业的实验局落地，快速交付并顺利完成验收测试。卫星产品实现了在发达城市应急单位成功部署Ka频段卫星便携站，助力地方应急单位在应急情况下的卫星通讯保障。此外，公司利用自身在基站及卫星终端领域的研发优势，完成小基站+卫星回传一体化的轻量级基站的开发，在国内顶级的电信机动通信局完成测试并获得好评，为后续在其他电信机动通信局及运营商市场的推广打下了坚实的基础。

系统产品业务承载着公司从可靠联接向深入覆盖拓展的关键布局，并且前瞻布局卫星互联网产业，仍处于战略投入期。2021年公司卫星及无线通讯产品实现营业收入超过8000万元，相比前一年增长超过100%，随着海外业务的拓展及中国卫星互联网布局等大背景下，系统产品业务未来有机会迎来爆发期。

6、其他管理方面

研发能力建设方面，报告期内，公司通过持续加大研发投入，不断完善科研管理机制，公司全系列产品的研发能力取得了长足的进步，公司的竞争能力和行业影响力得到进一步提升。截止报告期末，公司有专利526项，其中发明专利62项（较2020年度增加15项）。目前金信诺主导或参与制修订的16项IEC标准、8项国家标准、10项行业标准已获得颁布，另外金信诺还正在主导或参与10项IEC标准的研制，覆盖了电缆、连接器、电缆组件、电缆试验方法和连接器试验方法等领域。

人才体系建设方面，报告期内，公司坚持“以价值贡献者为本”，打造价值贡献文化；通过“管培生”+“特战队”持续进行储备干部人才梯队建设；有效开展干部识别、盘点和任免，对在任和梯队干部开展各类专项培训，持续加强干部管理工作；通过实施激励体系变革，推行“内部合伙人”计划，通过净利润分红、员工持股和股权激励相结合，逐步完善长短期结合、多层级的激励体系；通过开展党建活动、文化研讨工作，重构公司愿景、使命和价值观，进一步提升员工的使命感。目前，公司团队实现了创业团队与新引进人员的全面融合，实现了将上市公司作为创新平台，各事业部及经营部“二次创业，分享成果”的机制和氛围。

质量管理方面，公司坚守“卓越品质源于专注细节”的质量方针，及时响应并高效解决客户问题；努力追求零缺陷，形成精益求精、一丝不苟的质量文化；把质量要求嵌入到流程中，铸造端到端全流程的质量管理体系。

流程管理方面，公司加强流程管理体系的建设与优化；以适度超前的原则，保持对IT的持续投入；通过推进数字化转型，驱动公司高效运营，保障公司信息资产安全。

规范运作方面，公司不断完善法人治理结构，严格按照上市公司的标准规范股东会、董事会、监事会的运作和公司管理层工作制度，建立科学有效的决策机制、快速市场反应机制和风险防范机制。同时，公司不断强化内部控制体系建设，提高规范运作水平，进一步提升公司治理水平。报告期内，公司根据监管部门的最新要求并结合公司实际情况，对《公司章程》进行了三次修订，并修订15项、新增1项上市规范相关制度。公司将继续严格按照《公司法》《证券法》等有关法律、法规的要求规范运作，持续深入开展公司治理活动，促进公司规范运作，切实维护上市公司及股东利益。