

证券代码：002276

证券简称：万马股份

浙江万马股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参加万马股份 2021 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2022 年 4 月 26 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	1、副董事长、总经理：张珊珊 2、独立董事：傅怀全 3、董事、副总经理：李刚 4、副总经理、董事会秘书：赵宇恺 5、财务总监：董杰
投资者关系活动主要内容介绍	问答环节： 1、请问贵公司有没有计划与新能源汽车厂商合作开发家庭用充电桩？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司充电设备以自主研发生产为主。公司拥有从 7kW 到 480kW 功率的产品线，包括大功率一体式/分体式直流充电桩、壁挂式交流充电桩、智能交流充电桩、智能柔性分配充电堆等，产品丰富，应用场景广泛灵活，可满足家用充电需求。感谢您的关注！ 2、李总，你好，万马奔腾新能源从你来之前的 2020 年营业收入 2.38 亿元净利润：-1 亿元，到你来之后的 2021 年营业收入 3.37 亿元净利润

依然亏损并且亏损增加到：-1.3 亿元。特来电 2021 年营业收入 31.04 亿元，净利润却只亏损：-0.51 亿元。请问你，一：为什么奔腾新能源和特来电比较，亏损幅度会如此之大？具体原因都有哪些造成？二：接下来有哪些措施让奔腾减少亏损甚至开始盈利？预估还要多久可以盈利？

答：尊敬的投资者，您好。万马奔腾新能源亏损较大的原因是公司充电桩硬件销售的规模比较小，产生的盈利弥补不了充电站运营的亏损。后续公司将加强充电站的运营，不断提升充电站充电效率降低亏损；同时，公司加强了充电桩等硬件产品的研发，加大硬件销售的比重改善业绩。

3、张珊珊总，你好，万马电缆 2020 年营业收入 10.18 亿净利润只有 205 万元，2021 年营业收入 13.54 亿净利润只有 44 万元。请问，在别的上市电缆公司净利润都可以取得至少 2%的基础上，为什么万马电缆才这么一点利润？是因为万马电缆采购不透明造成成本太高？还是万马电缆总经理孙小红管理运营能力太弱造成的？还是因为代理销售这个销售模式存在巨大问题造成的？请尽快整改，人不行就换人，销售模式不行就改销售模式。

答：您好！营业收入同比增长 33.14%，主要系受销售规模扩大及原材料价格上涨影响，产品售价上涨所致；营业利润同比下降 65.81%，净利润同比下降 78.71%，主要系销售规模增加导致薪酬福利增加所致。万马股份和万马电缆是一个整体的管理体系，所以建议您以万马股份整体作为财务分析标的。感谢您的关注！

4、张珊珊总，你好，万马股份 2021 年营业收入 127.67 亿元销售费用 5.43 亿元占比 4.25%，一直居高不下，请问有什么措施降低销售费用占比？对比同行业：东方电缆 2021 年收入 79.32 亿销费 1.34 亿占比 1.69%；太阳电缆 2021 年收入 112.25 亿元销费 0.94 亿占比 0.84%；宝胜电缆 2021 年收入 428.78 亿销费 4.24 亿占比 0.99%；亨通光电收入 298.12 亿销费 7.73 亿占 2.6%

答：您好！销售费用居高主要体现在代理服务费，在行业中高于其他同行业公司，高比例销售费用体现我们是销售驱动型企业经营策略。感谢关

注!

5、张珊珊总，李刚总，你们好，贵公司股价近期一直大跌持续低迷，建议贵公司继续实行：股份回购后注销，纵观美国市场和我们国内市场，一两千优秀公司在二级市场大量多次回购股份并注销。回购股份可以维护公司的合理价值，同时向市场传递信心。同时从财务角度看，回购股份后，可以减少所有者权益，从而提高公司的净资产收益率 ROE。ROE 提高到 10%-20%后，可以吸引大量价值投资者，对于公司价值维护起到积极的正向作用。

答：您好！感谢您的建议和关注！

6、赵宇凯总，你好，建议贵公司充分重视每年的机构上门调研，准备工作做得充分一些，尽量争取这些机构的正向评价。同时，万马股份的公众号请不要老是大篇幅宣传万马电缆，应该转移重心：聚焦宣传公司的核心资产-万马高分子材料，和其他的有技术含量的万马专缆和万马通信和工业线缆。

答：感谢您的持续关注和宝贵建议！我们会加大对高分子和专缆特缆的介绍和宣传，也会把您的建议转达给相关部门认真研究，非常感谢。

7、张珊珊总，你好，万马股份 2019 年销售费用中的代理服务费为 1.35 亿元，2020 年销售费用 5.16 亿元中的代理服务费为 2.91 亿元，2021 年销售费用 5.43 亿元中的代理服务费为 2.73 亿元。请问代理服务费具体指的哪部分开销？主要存在于万马电缆公司还是哪个公司中？另外，代理服务费一直居高不下的原因是什么？每年付出这么多代理服务费后给公司净利润方面带来了哪些实实在在的贡献或者好处？

答：您好！代理服务费主要体现在电缆板块，代理费居高是因为我们实行的是销售驱动型企业经营策略。近几年销售规模持续扩大，代理业务费较高。代理服务费同比下降与销售毛利下降、回款、销售政策等众多因素相关。谢谢！

8、张女士 你好：请介绍一下介绍充电桩 换电 业务 利润 规模情况

答：尊敬的投资者，您好！公司尚未开展电动车换电业务，公司参与

设立的白鹭充换电基金，投资范围拟包括新能源电动汽车充换电等领域，详情请参见公司于2021年10月11日披露的《关于拟参股设立投资管理公司并共同成立产业投资基金的公告》（公告编号：2021-063）。感谢您的关注！

9、您好，目前公司以陆缆为主，随着海上风电的快速发展，请问公司是否有生产海缆技术和能力，看公司年报2021注册成立青岛万马海洋装备有限公司，是否主营业务为海缆生产和海洋工程，谢谢

答：公司暂无海缆相关业务。青岛万马海洋工程装备科技有限公司目前工商注册的经营范围是：海洋工程设计和模块设计制造服务；海洋能系统与设备制造；电线、电缆经营；电力设施器材制造；机械电气设备制造；电工机械专用设备制造；电力设施器材销售；机械电气设备销售；海洋能系统与设备销售；先进电力电子装置销售；电子专用设备制造；电力电子元器件制造；电气设备销售；电子元器件制造；电气信号设备装置制造。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）许可项目：电线、电缆制造；货物进出口；技术进出口。

10、您好，张董，1.公司主营业务电线电缆 新材料 新能源，公司营业收入高，利润率低，赚钱辛苦，2.充电桩持续投入，看市面上很多充电桩生锈闲置，这么多年新能源板块给股东没有带来正收入，应该是投资失败。请问张董怎么看待上面2个问题.谢谢

答：你好，感谢您的关注。电缆行业原材料占成本比重较大的行业，建议您关注净资产收益率来比较不同行业及公司的经营水平。新能源汽车充电运营行业目前处于市场培育期，我们充电桩运营效率处于行业第一的水平，非常有竞争力。

11、请问人民币汇率近期贬值，对公司会造成什么影响，会否利好国外业务？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司已经将大部分外汇收入进行套保，人民币汇率波动会对公司外销业务影响不大。

12、请问如果铜价现在暴跌会对公司造成什么影响

答：您好！目前对铜价进行套期保值，会尽量减少对公司影响，感谢您关注！

13、请问张总，万马高分子 500KV 的材料研发目前有在进行吗？进展如何？

答：您好！公司正按研发进度推进中，感谢关注！

14、请问张总，目前万马并未进入特高压领域，不知道是出于什么原因？另外公司未来有没有准备进入特高压领域，有没有技术储备？

答：您好，感谢您的关注。目前公司在特高压有技术储备，会持续关注该领域的发展。

15、领导，您好！我是大决策杨翠连 请问公司后期有没有考虑涉猎换电领域？

答：尊敬的投资者，您好！公司尚未开展电动车换电业务，公司参与设立的白鹭充换电基金，投资范围拟包括新能源电动汽车充换电等领域，详情请参见公司于 2021 年 10 月 11 日披露的《关于拟参股设立投资管理公司并共同成立产业投资基金的公告》（公告编号：2021-063）。感谢您的关注！

16、与国家超高压研究所的合作项目，进展如何？

答：您好！公司与联研院已于 2020 年 12 月 29 日正式合资成立万马（浙江）高压材料有限公司，目前已顺利完成注册资本与作价入资的技术材料移交工作。合资公司重点推进高压电缆绝缘材料的国产化替代，目前高压电缆材料的产业化进程整体运营正常。感谢关注！

17、去年，万马股份、中广核资本控股、深基投、金冠股份等一起设立白鹭充换电产业基金，请问目前该基金运作情况如何？有无具体投资项目？

答：尊敬的投资者您好，目前基金日常进度正在按计划推进中，受疫情影响，进度有所延后，敬请关注后续公司披露情况。

18、尊敬的万马股份高管，想请问下人民币汇率近期贬值，对公司会造成什么影响，会否利好国外业务？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司已经将大部分外汇收入进行套保，人民币汇率波动会对公司外销业务影响不大。

19、张珊珊总，你好，万马电缆 2020 年营业收入 10.18 亿净利润只有 205 万元，2021 年营业收入 13.54 亿净利润只有 44 万元。2020 年销售费用 5.16 亿元中的代理服务费为 2.91 亿元，2021 年销售费用 5.43 亿元中的代理服务费为 2.73 亿元。请问，万马电缆公司销售费用这么大，利润却只有几十万，是否合理？万马电缆是股东的公司，还是销售人员的公司？究竟是给谁创造利润的？

答：您好！营业收入同比增长 33.14%，主要系受销售规模扩大及原材料价格上涨影响，产品售价上涨所致；营业利润同比下降 65.81%，净利润同比下降 78.71%，主要系销售规模增加导致薪酬福利增加所致。万马股份和万马电缆是一个整体的管理体系，所以建议以万马股份整体作为财务分析的标的。感谢您的关注！

20、公司 2021 年负债率由 2020 年 45%上升到 60%，会否负债较多，公司如何看待

答：您好，感谢您的关注。公司 2021 年负债率提高的主要原因是主要原材料铜等的价格大幅上涨，导致资金占用增加所致。公司有息负债上升有限，我们更多使用了承兑汇票等资金成本较低的方式来支付原材料采购，与同行相比，我们的负债率一般居于中等水平，请投资者放心。

21、万马的股价从 15 年的 40 多跌到现在 6 块多，跌了 7 年了，公司可有什么说法

答：尊敬的投资者，您好！二级市场股价受宏观经济、市场资金供求、行业整体情况和投资者情绪等多种因素的综合影响，对公司而言确有一定不可预知性。公司将努力做好研发和经营工作，在这个前提下，持续加强与资本市场沟通，向资本市场传递公司内在价值，争取以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注！

22、请问公司的充电桩业务开展的如何了？另外海缆业务前景如何？

答：公司是国内最早进入充电桩领域的公司之一，万马爱充运营公共

充电桩数量约 2 万台，通过十余年持续的业务拓展和优化，已完成产业基础布局。公司无论作为充电设备制造商，还是全国桩联网的投资建设运营商，或是充电生态平台的服务商，都具备竞争优势。公司暂无海缆相关业务。

23、利润是企业发展和生存的保障 2%

答：您好，感谢您的关注。由于公司电缆业务原材料价格比较高导致售价也比较高，销售净利率就比较低，只有 2%，但在新能源板块亏损的情况下，公司的净资产收益率去年超过了 6%，是比较理想的。

24、请问李总，股权激励准备的怎么样了？

答：尊敬的投资者，您好！公司股权激励或员工持股计划正有序推进中，公司将按规定及时披露相关进展情况，请您持续关注公司公告。

25、利润是企业生存和发展的保障 2%的净利润率肯定无法满足企业发展的需要 请问贵公司有什么举措逐步提高利润率？

答：您好，感谢您的关注。由于公司电缆业务原材料价格比较高导致售价也比较高，销售净利率就比较低，只有 2%，但在新能源板块亏损的情况下，公司的净资产收益率去年超过了 6%，是比较理想的。建议您多关注净资产收益率这一指标。

26、请问万马有市值管理计划吗？作为 6 年多的小股东，感觉长期持有一点回报都没有呀

答：尊敬的投资者，您好！首先感谢您对公司的长期信任和持股。二级市场股价受宏观经济、市场资金供求、行业整体情况和投资者情绪等多种因素的综合影响，对公司而言确有一定不可预知性。公司将努力做好研发和经营工作，在这个前提下，持续加强与资本市场沟通，向资本市场传递公司内在价值，争取以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注！

27、看到你的发展很好，怎么股价一年比一年底，股票应该是成正比的怎么回事

答：您好，公司二级市场股价波动属于正常情况，去年 12 月也有创近两年新高。此外，二级市场股价受宏观经济、市场资金供求、行业整体

情况和投资者情绪等多种因素的综合影响。公司管理层未来将全力抓好公司发展，进一步扎实提升公司的长期核心竞争力，经营业绩和内在价值，争取为投资者带来更好的回报。感谢您的关注！

28、公司在特高压领域的发展怎么样

答：你好，感谢您的关注。公司在特高压领域有技术储备，会持续关注该领域发展。

29、为国资买入是 9.17 元是利益输送吗？

答：国资是看好公司发展潜质，过程中经评估、论证等合规程序，新老核心股东期望公司在增量发展基础上大家共享价值，目前股东方合作良好，治理结构规范。

30、请问高压屏蔽料毛利润有多少

答：您好，感谢您对公司的关注。超高压屏蔽料在高分子材料板块中占比较小，对公司整体的盈利影响较小。

31、请问贵公司在海上风电领域有什么优势产品吗

答：尊敬的投资者，您好！我司海上风电耐扭转电缆常温扭转和低温-40℃扭转周期、耐盐雾性能均远高于要求。感谢您的关注！

32、请问赵总，股权激励什么时候确定

答：您好！公司股权激励或员工持股计划正有序推进中，公司将按规定及时披露相关进展情况，请您持续关注公司公告。

33、股价为什么这么低迷

答：您好！二级市场价格受多重因素影响，特别是近期影响更大，公司力求做好规范经营，加强治理结构建设，在行业中进一步提升竞争力，2021 年总体经营较好。二级市场投资要自行判断。

34、公司所有高分子子公司合并产能可以达到多少？预估年产值多少？

答：尊敬的投资者，您好。万马高分子生产基地包括杭州临安本部、清远、四川及湖州，其中建设中的湖州子公司一期项目均实现全面投产运行，超高压一期顺利投产达到项目预期，二期项目进展顺利。因原材料价

格波动等因素影响，产值预估偏差会较大，请以公司定期报告披露信息为准，谢谢。

35、股权激励准备的怎么样了？

答：尊敬的投资人您好，公司股权激励或员工持股计划正有序推进中，公司将按规定及时披露相关进展情况，请您持续关注公司公告。

36、李总你好，国家西部充电桩建设分布较少，公司是否对西部有着重布局

答：尊敬的投资者，您好。公司在西安等西部地区已有充电站投资建设，感谢您的关注。

37、您好，请问贵公司在 2022 年对于新能源充电桩的发展是否有直接与新能源厂商直接合作的计划呢？还是仍然走公共充电桩并提高铺盖面的方式呢？另外，对于 2021 年充电桩一块毛利率低的情况，以及在 2022 年整体原材料价格上涨的前提下，贵公司是否在提高毛利率方面有所行动？谢谢

答：尊敬的投资人您好，公司合作方包括小桔充电、曹操专车、百度地图、高德地图、T3 出行、一汽奥迪、广汽新能源、东风出行、小鹏汽车、威马汽车等新能源厂商。公司将通过不断提高经营管理水平，降本增效，持续加大技术创新力度，调整优化产品和客户结构，以提升公司盈利水平，争取为股东创造更多的价值。谢谢！

38、请问超高压屏蔽料销售额有多少？毛利润，净利润都有多少

答：您好，感谢您对公司的关注。超高压屏蔽料在高分子材料板块中占比较小，对公司整体的盈利影响较小。

39、赵总好，贵公司股价近期一直大跌持续低迷，建议贵公司继续再次实行：股份回购后注销的操作，纵观美国市场和我们国内市场，一两千优秀公司在二级市场大量多次回购股份并注销。回购股份可以维护公司的合理价值，同时向市场传递信心。同时从财务角度看，回购股份后，可以减少所有者权益，从而提高公司的净资产收益率 ROE。ROE 提高到 10%-20%后，可以吸引大量价值投资者，对于公司价值维护起到积极的正

向作用。

答：尊敬的投资者您好，公司会慎重考虑您的建议，感谢您的关注！

40、青岛海缆项目立项这么长时间了，还没有开工么？

答：你好，感谢您的关注。我们在青岛成立公司的目的就是来推动项目的海工装备产业园的项目，目前前期手续正在有条不紊的推进之中。

41、现在国际形势比较复杂，原材料涨跌波动加剧，贵公司如何应对

答：您好！目前公司对铜进行套期保值，尽量减少原料波动影响！谢谢关注！

42、张德生买 2%股份 是长期持股吗

答：尊敬的投资者您好，张德生先生 2021 年 12 月通过协议转让方式受让的 2%股份，需遵守《上市公司股东、董监高减持股份的若干规定》、《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等相关持股规定。

43、公司会否研发更高 KV 的绝缘体，有针对特高压的产品吗？

答：您好，感谢您的关注。公司有研发更高 KV 的绝缘体，也有针对特高压的产品研发。

44、希望充电站多配建快餐，小卖部，茶水室等休息场所，出租充电桩柜体广告，提高综合收益。

答：感谢您的建议，公司现有充电站部分提供有上述增值服务，公司也考虑采用多种方式进一步提升场站的综合收益。

45、李总好，了解下目前疫情对公司业务的影响如何，2022 年一季报开局不错，2 季度会受到疫情的影响吗？

答：尊敬的投资者，您好。2022 年二季度，疫情对公司原材料采购及销售物流有一定影响，整体风险可控，感谢您的关注！

46、铜价下行对公司算利好吗？

答：您好，感谢您的关注。由于电缆行业订单周期比较长，我们在接到订单后会通过期货市场锁定铜价，以获得稳定的利润。所以铜价下行对公司业绩影响不大，但铜价下行对公司资金占用会降低。

47、请问黄岛的工厂开工建设了吗？什么时候能投产？万马现有产品的毛利率太低了，管理层认可现在的毛利率还是认为有提高毛利率的可能？

答：尊敬的投资者，您好。公司青岛海工装备园目前正在筹建过程中，投产时间尚未明确。公司将通过不断提高经营管理水平，降本增效，持续加大技术创新力度，调整优化产品和客户结构，以提升公司盈利水平，争取为股东创造更多的价值。谢谢！

48、公司高分子新材料为做电缆的上游，会否帮同行其他电缆公司销售绝缘体等公司新产品，比如去年新推出的 220KV 绝缘体

答：万马高分子是国内领先的新材料企业，是行业内规模大、品类全的综合材料服务商。电线电缆行业的很多上市公司、大规模企业都是公司客户。

49、公司主营业务是？

答：公司主营业务涉及电线电缆、新材料、新能源三大板块。具体因篇幅较大，如感兴趣可参见公司披露的《2021 年年度报告》之“第三节 管理层讨论与分析-二、报告期内公司从事的主要业务”。

50、公司为子公司担保 30.8 亿的情况，这是为何？后面是继续进行增资扩产的节奏吗？

答：您好，感谢您的关注。随着子公司销售增长及产能扩张，会有资金需求，有关投资项目都公告过，请您多关注有关投资的公告。同时，在为子公司担保时留有较大余地，实际使用额度会远小于这一金额。

51、咱们的小功率充电桩不能给两轮电动车使用么？为什么都没看到有小区用到咱们得产品

答：尊敬的投资者，您好。公司主要充电客户有新能源电动公交车、出租车、网约车、物流车、通勤车以及私家车。

52、请问充电桩业务预计哪年能实现盈亏平衡，公司是否有测算？前 10 大充电桩运营商有实现盈利的吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司充电业务暂无盈亏平衡测算，公司新

能源板块将力争实现盈利。前 10 大充电桩运营商是否有实现盈利的情况，暂未获得完全的市场信息。感谢您对公司的关注。

53、公司高分子材料营收显示 2021 年为 37.7 亿。但在为子公司提供 30.8 亿担保公告中却显示浙江万马高子营收为 40.68 亿。这为何对不上？

答：您好，感谢您对公司的关注。《关于 2022 年度为子公司提供担保的公告》中 2021 年浙江万马高子公司营收为 40.67 亿。高分子材料板块营收为 37.67 亿，差异为万马股份内部关联方销售收入抵消。

54、公司的应收帐款居高不下，21 年高到 45.19 亿，请问有坏帐风险吗，公司如何应对，谢谢

答：您好，感谢您对公司的关注。21 年公司应收账款账面余额 36.59 亿，已计提坏账准备 2.06 亿。目前公司主要客户的信用状况良好，公司历史产生的坏账较少。公司将采取有效措施以加强合同管理，强化进程约束监督；加强会计监督，做好财务工作；建立销售回款责任制等措施，降低应收款额较高带来的财务风险。

55、您好，2021 年 12 月 16 日，国内首条总长 11 公里的国产 220 千伏的绝缘料电缆示范工程，在深圳投产后持续安全运行一个月后，顺利通过评审验收。请问万马高分子作为参研公司，后续有没有评估高压电缆绝缘料国产替代的市场潜力如何？何时可以批量进入国内市场并贡献业绩？

答：你好，感谢您的关注，万马高分作为参研公司，对高压电缆绝缘料国产替代有过评估。何时贡献业绩，请关注公司后续年报的公告。

56、您好 公司未来是否会对上游公司进行投资 谢谢

答：您好！目前高分子材料即为万马股份上游企业。谢谢！

57、希望 2022 年给长期坚定投资者一个满意的回报 加油努力

答：感谢您的关注！

58、董总，看年报里面说，接下来可能会涉及一些供应链金融方面的业务，能否详细介绍下是一些什么业务？

答：您好，感谢您的关注。公司供应链金融方面的业务，主要是利用

银行承兑汇票以外的金融工具，比如 E 信通等新型结算工具，来降低融资成本。

59、请问贵公司在年报研发投入项中提到的“完成了试制开发阶段，满足转产条件”与“完成基本量试阶段满足转产条件”有什么不同？在试产过程中有几个阶段？青岛万马海工装备项目的进度进展到了什么程度

答：您好，感谢您的关注。“完成了试制开发阶段，满足转产条件”比“完成基本量试阶段满足转产条件”更靠前。青岛海工装备项目正在有条不紊的推进之中。

60、之前董总回答说铜价下行对公司业绩影响不大。但如果未来铜价回归 5 万/吨以内，公司会否反而营收因产品定价而下滑，甚至毛利和净利润也随之减少？尤其是营收会否因成本下降也同时降低销价，最后导致整体营收下滑？

答：您好，感谢您的关注。铜价下行，毛利与营收也确实会下滑，但资金占用也会大幅减少，资金成本会大幅下降，净利润未必下滑。最近十年，铜价基本在一个箱体波动，公司有成熟的套保来应对铜价波动。建议您多关注净资产收益率这一指标很衡量公司的经营。

61、去年年初听说公司与阳光电源签订战略合作，请问这一块当前进展如何？

答：公司与阳光电源签署了战略合作框架协议，协议主要围绕两方面开展，一是在全国范围内针对企业用户和个人用户进行光储充一体化系统项目的开发、建设、运维服务等业务合作。二是针对电动汽车充换电设施技术开发、应用以及销售等业务合作。后续将积极推进相关业务的合作。

62、董总，计提的坏账如果后面收回来，计入哪部分利润？

答：您好，感谢您对公司的关注。应收款项计提的坏账在后期收回的冲减信用减值损失科目。

63、希望贵司利用好中广核在大湾区的资源，把充换电公司业务大力开展，及时跟上国家新基建主赛道！

答：您好，感谢您的建议，我们将会充分考虑。

64、公司股价什么时候能上去，被套 5 年了

答：尊敬的投资者，您好！首先感谢您对公司的长期信任和持股。二级市场股价受宏观经济、市场资金供求、行业整体情况和投资者情绪等多种因素的综合影响，对公司而言确有一定不可预知性。公司将努力做好研发和经营工作，在这个前提下，持续加强与资本市场沟通，向资本市场传递公司内在价值，争取以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注！

65、请问李总湖州产业园预计未来一二期建成后全规模有多大，能否预测未来营收或利润，无需精准，模糊数据也行。或说明生产量的数据，比如多少吨也行？

答：尊敬的投资者，您好。万马高分子湖州子公司一期项目已实现投产运行。因原材料价格波动等因素影响，生产量等数据偏差会较大，请以公司定期报告披露信息为准，谢谢。

66、张总，关于你回复万马电缆利润如此底，代理销售费用如此高的问题，请不要避重就轻，答非所问。请你拿出一点诚意来，大家都坦诚一点，不然这个业绩交流会，举行的意义在哪里？你的答复并不能够解答我们股东心中的疑问。如果万马电缆确实经营不行，13 亿元销售额，只有区区 44 万净利润，那这个公司肯定是有巨大问题的，你一定要好好查找原因整改。希望看到未来一两年万马电缆的脱胎换骨，不要还是要死不活的样子。

答：您好！万马电缆业务需与万马股份综合考虑，建议按整体综合分析，感谢关注！

67、张总，跟联研院的合作怎样了，有什么新产品在开发可以讲一下吗？希望尽快看到新产品转化。

答：您好！公司与联研院已于 2020 年 12 月 29 日正式合资成立万马（浙江）高压材料有限公司，目前已顺利完成注册资本与作价入资的技术材料移交工作。合资公司重点推进高压电缆绝缘材料的国产化替代，目前高压电缆材料的产业化进程整体运营正常。感谢关注！

68、谢谢各位领导，我持有万马也有七八年了，对万马的了解不可谓

不深，这几年看着公司增收但不太增利我都着急上火。希望万马高分子 220kv 及未来超高压的、直流的绝缘料能尽快实现国产替代。电缆这一块咱们比不了东方电缆总能对标一下汉河电缆吧。充电桩这一块呢希望在政策的扶持下和电动车渗透率的提高下尽快扭亏为盈。不亏钱就等于贡献一个亿的利润。

答：您好，感谢你持续的关注及建议，我们将充分考虑您的建议。

69、交通运输部起草加快推进公路沿线充电基础设施建设行动方案，这对贵公司未来发展有哪些意义？

答：你好，感谢您的关注。目前该方案还在征求意见中，我们会积极关注。

70、针对近期，相关部门起草的加快推进公路沿线充电基础设施建设行动方案，是否给万马带来了机会，万马又有哪些规划呢？

答：你好，感谢您的关注。目前该方案还在征求意见中，我们会保持积极关注。

71、年报 35 页有提及改性塑料，是否公司高分子计划进军改性材料这块业务？

答：尊敬的投资者，您好。万马高分子是电线电缆领域国内领先的新材料企业，专业从事电力电缆化学交联绝缘材料、屏蔽材料、电缆用阻燃性材料以及环保型高分子新材料的研发、生产与销售。公司产品涵盖了电线电缆制造所需的绝缘和护套两大类材料，其中绝缘类包括化学交联和硅烷交联等产品，护套类包括 PVC、低烟无卤、阻燃 PE 等产品。特色产品有：220kV 化学交联聚乙烯超高压电缆用绝缘料；110kV 及 66kV 化学交联聚乙烯高压电缆用绝缘料；35kV 及以下化学交联聚乙烯电缆用绝缘料；35kV 及以下化学交联黑色聚乙烯架空电缆用绝缘料；66kV、35kV 及以下抗水树电缆用绝缘料；10kV~220kV 电缆用半导体屏蔽料；特种 PVC 料；一步法、两步法及特种硅烷交联聚乙烯绝缘料、自然交联聚乙烯电缆料；热塑性、辐照型低烟无卤系列电缆料；弹性体 TPE、TPU 等。万马高分子所生产的材料属于改性材料，感谢您对公司的关注。

	<p>72、赵总，万马股份的核心资产主要是万马高分子和专缆和特缆，建议贵公司以后接待机构上门调研的时候，要多向他们介绍或者带他们实地参观万马高分子和专缆和特缆的现场。要多把万马股份核心资产和优秀的一面，介绍给别人。</p> <p>答：您好，感谢您的建议，公司确实也有对新能源、高分子和特缆及工业智能线束等子板块的实地调研，也非常欢迎您预约到公司现场参观了解。</p> <p>73、想问下其他地区营业收入 223599 万元，这个其他，是指海外业务吗？</p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。其他地区营业收入 223,599 万元包括国内东北、西北、西南、其他及境外地区的收入。</p> <p>74、根据测算，2021 年公司高分子营收 37.7 亿，生产量/吨为 348710，经计算约每吨货值 10802 元，比 2020 年营收 28.9 亿，生产量为 328242 吨，每吨货值 8804 元有了明显提高，这个每吨高分子的货值提高原因是什么？公司提价或是供不应求？</p> <p>答：你好，感谢您的关注。单吨售价提高的主要原因是原材料价格的上涨。</p>
附件清单（如有）	
日期	2022 年 4 月 27 日