

公司代码: 603353

公司简称:和顺石油

湖南和顺石油股份有限公司 2021 年年度报告摘要



第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划, 投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 容诚会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司拟向全体股东每10股派发现金红利人民币2.00元(含税)。截至2021年12月31日,公司总股本数173,394,000.00股,以此计算拟向全体股东派发现金红利共计人民币34,678,800.00元(含税)。2021年度公司现金分红比例占本年度归属于母公司所有者的净利润的37.92%,剩余未分配利润结转以后年度。本次利润分配不送红股,不以资本公积转增股本。



第二节 公司基本情况

1 公司简介

		公司股票简况		
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	和顺石油	603353	不适用

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	曾跃	舒来
办公地址	湖南省长沙市雨花区万家丽中路 二段58号和顺大厦	湖南省长沙市雨花区万家丽中路 二段58号和顺大厦
电话	0731-89708656	0731-89708656
电子信箱	zengyue@hnhsjt.com	zengyue@hnhsjt.com

2 报告期公司主要业务简介

报告期内,成品油市场行情呈现持续攀升、高位运行的整体态势;汽油和柴油的价格均涨至 近三年高位。具体从成品油价格、行业政策、供需关系和车辆保有量四方面来看,市场行情如下:

- (1) 受国际地缘政治和疫情等因素的共同影响,国际原油价格快速上涨,进而导致成品油出厂价从年初起呈持续上涨且高位不降的行情,在10月底、11月初汽油和柴油均达到全年峰值。依据成品油定价机制,每十个工作日调整成品油零售价格,报告期内零售价"十六涨五跌四搁浅",仍导致零售价格调整时间与成品油采购价格不同步,零售价格调整滞后的情况下,批零价差空间缩小。
- (2) 进口原料征收消费税消息落地,且在国家严厉打击油品安全及规范市场化背景下,一方面,报告期内因前述政策的落地,直接导致了成品油出厂价的短时抬升;另一方面,消费税落地对于加油站的估值和判断将更加准确、科学,全国市场近半数待品牌化整合的加油站将被政策驱动整顿,行业整顿将助力公司零售连锁加油站的市场布局。
- (3) 从供需方面来看,报告期内国际原油价格持续上涨,国内成品油出厂价格一路攀高和行业的季节性调整,造成短时的供应量有所下调,但整体趋势仍是供大于求;其中,三季度因柴油产量同比下滑且受到政策和市场心理的影响,造成短时的供不应求,价格骤涨,但随即炼厂提产供应得到缓解。报告期内成品油价格虽不断上涨,生产生活照常,成品油供需关系整体趋于平稳。
 - (4) 从车辆保有量来看,根据公安部统计数据,2021年全国新注册登记新能源汽车295万



辆,占新注册登记汽车总量的 11.25%;截至 2021 年底,全国汽车保有量达 3.02 亿辆,其中新能源汽车保有量达 784 万辆,占汽车总量的 2.60%,在非一线城市,其占比更低。由此可见,新能源车的增长对成品油的销量影响甚微,车辆的同期增长率和既有车辆的占比仍以燃油车为绝对领先。与此同时,中国电动汽车充电基础设施促进联盟公布的数据显示,截至 2021 年 12 月 31 日我国公共充电桩保有量为 114.7 万台,可见车桩比例 6.8:1 严重不足,公司正在研究和学习新能源行业,未来将结合公司的实际情况逐步参与并开展该领域的投资等市场活动。

总体而言,报告期内,成品油供应端仍处于买方市场,但因国际和国内突发因素的影响,导致原油价格及国内成品油价格持续上涨,造成成品油零售批发行业整体收入上涨但利润有所缩减;同时,消费税政策的落地对于规范的连锁加油站发展起到了极大的推动作用,新能源汽车对成品油零售行业的冲击甚微。

公司主营业务为加油站零售连锁经营、成品油仓储、物流配送、批发,在成品油流通领域形成完整产业链。公司是湖南省第一家获国家商务部批准取得成品油批发资质的石油企业,立足于湖南区域,面向周边省份发展。

截至 2021 年 12 月 31 日,公司共计 64 座加油站,其中正在建设中 3 座,对外租赁 2 座(长兴、易家湾加油站因历史原因租赁给中石油)。公司拥有库容为 29,500 立方米的湘潭油库,租赁恒阳油库 9,000 立方米油罐,正在建设库容 90,000 立方米的铜官油库,预计 2022 年二季度投入使用;拥有 1 条 3.2 公里铁路专用线使用权、配套自有的物流体系;公司的注册会员数量已超过 263 万,同比增长 34.18%。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2021年	2020年	本年比上年 增减(%)	2019年
总资产	2,362,617,642.82	1,970,572,547.42	19.89	1,017,805,650.79
归属于上市公司股 东的净资产	1,664,921,522.73	1,640,152,896.44	1.51	682,267,429.32
营业收入	3,933,208,477.17	1,843,528,796.40	113.35	1,940,146,689.40
归属于上市公司股 东的净利润	91,458,626.29	170,463,081.59	-46.35	161,736,717.64
归属于上市公司股 东的扣除非经常性 损益的净利润	83,389,304.47	157,376,980.65	-47.01	161,226,665.32
经营活动产生的现 金流量净额	-79,184,112.30	395,195,629.95	-120.04	145,715,747.08



加权平均净资产收益率(%)	5.55	12.84	减少7.29个百分点	26.89
基本每股收益(元/股)	0.53	1.07	-50.47	0.93
稀释每股收益(元/股)	0.53	1.07	-50.47	0.93

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
	(1-3月份)	(4-6月份)	(7-9 月份)	(10-12月份)
营业收入	580,547,868.02	944,198,659.14	1,221,498,603.78	1,186,963,346.23
归属于上市公司股	22 065 920 07	26 097 022 17	22 001 260 21	9 524 402 94
东的净利润	33,065,830.97	26,987,023.17	22,881,368.31	8,524,403.84
归属于上市公司股				
东的扣除非经常性	30,344,601.42	24,440,732.01	22,144,455.95	6,459,515.09
损益后的净利润				
经营活动产生的现	124 002 151 29	110 666 526 26	71 166 101 04	102 219 292 40
金流量净额	-134,002,151.28	-119,666,536.36	71,166,191.94	103,318,383.40

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

截至报告期末普通股股东总数 (户)							13,639
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数 (户)							14,712
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)							0
年度报告披露日前上一	月末表决权协	医复的优先股	投东总数	女(户)			0
		前 10 名股东	床持股情	况			
股东名称	报告期内	期末持股	比例	持有有限售条件的		示记或冻 青况	股东
(全称)	增减	数量	(%)	股份数量	股份 状态	数量	性质
湖南和顺投资发展有限公司	16,701,000	72,371,000	41.74	72,371,000	无	0	境内 非国 有法 人
晏喜明	5,601,000	24,271,000	14.00	24,271,000	无	0	境内 自然



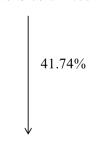
							人
							境内
赵尊铭	2,400,000	10,400,000	6.00	10,400,000	无	0	自然
,C 14 711		, , ,		10,100,000	76		人
							境内
龙小珍	-355,535	8,931,000	5.15	0	无	0	自然
	,				·		人
							境内
滨州共创盛景信息科	1 500 000	c 5 00 000	0.75		7	0	非国
技中心 (有限合伙)	1,500,000	6,500,000	3.75	0	无	0	有法
							人
							境内
赵雄	1,050,000	4,550,000	2.62	4,550,000	无	0	自然
							人
 华福证券-龙小珍-							境内
华福证券一兴企荟1		2,977,000	1.72	0	无	0	非国
号单一资产管理计划		2,777,000	1.72		الر	U	有法
7中 页)百径770							人
							境内
王继光		540,000	0.31	0	无	0	自然
							人
Hara Di					_		境内
蒋旭英		520,550	0.30	0	无	0	自然
N. I. North N. India area (H. Na)							人
沐德资产管理(北京)							境内
有限公司一沐德沐礼		516,200	0.30	0	无	0	非国
成长私募证券投资基		·					有法
金 		. Nedada	ur in Va	W = + = V =			人
上述股东关联关系或一	致仃切的说			发展有限公司			
明			,	赵尊铭之父亲 ************************************			
				盛景信息科技 寺股平台公司			
				寸双丁百公미	,	守垳行行	43.00%
表决权恢复的优先股股	左及 持职粉	即田贝比例	0				
量的说明	小汉讨双数	不适用。					
里印妮切							

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



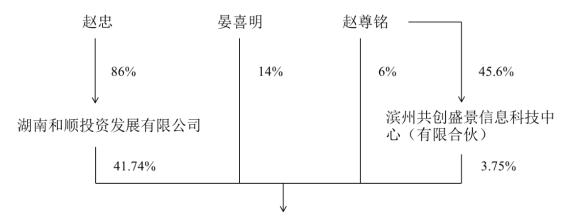
湖南和顺投资发展有限公司



湖南和顺石油股份有限公司

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



湖南和顺石油股份有限公司

4.4 报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

5 公司债券情况

□适用 √不适用

7



第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2021年以来,国际原油和成品油价格受多重因素的共同影响,导致原油及成品油价格变动较大,公司通过深耕终端零售市场和批发业务的双通道积极应对市场环境的变化和压力。报告期内,公司实现零售业务收入179,984.64万元,较上年同期增长37.47%;零售销量23.07万吨,较上年同期增长14.86%;批发业务伴随公司品牌影响力和业务覆盖、硬件配套的不断壮大得到了极大的发展,成为壳牌、中海油、省高速等一批跨国公司、央企、国企、民企等公司的供应商,公司实现批发业务收入209,985.64万元,较上年同期增长311.46%,批发销售量34.26万吨,较上年同期增长214.76%。报告期内,公司的主营业务成品油零售和批发业务均实现快速增长,与此同时,公司在安全管理、打造服务体系、信息系统建设方面共同着力,为公司全面、系统的提升综合实力成为一家综合能源服务供应商而不懈努力。

(1) 加油站数量得到快速扩充,零售网点根基夯实。公司推动零售连锁加油站品牌影响力的进程不断加快,在深耕湖南市场并基本实现全省覆盖的基础上,同时省外首座加油站实现业务布局范围突破;已经具备自身经营效率、盈利能力、周转率、品牌服务等优势,公司利用快速有效的商业模式复制能力,通过新建、租赁和收并购等方式加速零售网点布局。报告期内,公司新增加油站网点 29 座,具体表现为 2021 年 2 月租赁长沙市望城区城投公司航电加油站,已完成土地交付开展项目建设工作;2021 年 5 月公司成功竞得雷高加油站,成立全资孙公司,实施零售网点扩张计划,目前已经完成土地交付,正在进行土地建设工作;2021 年 6 月初公司租赁湖南先导能源有限公司 25 座加油站,深耕湖南市场并基本实现全省覆盖;2021 年 6 月中旬广东公司租赁逢沙加油站投运,省外首座加油站实现业务布局范围突破;2021 年 6 月底租赁长沙市望城区城投公司连江加油站,已完成土地交付开展项目建设工。

分布省份	分布城市	站点数量 (座)
	长沙	32
	湘潭	4
	株洲	3
	永州	1
湖南	衡阳	6
	益阳	2
	常德	1
	娄底	8
	邵阳	1



	张家界	5
广东	佛山	1
合计		64

- (2) 批发客户群体突破和吸收,实现业务规模飞跃性成长。伴随公司品牌影响力和业务覆盖、硬件配套的不断壮大,成为壳牌、中海油、省高速等一批跨国公司、央企、国企、民企等公司的供应商,并与其形成了稳定、长期的战略合作关系。公司铜官油库即将投入运营,硬件设施的配套将助力公司批发业务的更好发展。在报告期内,市场出现柴油紧缺的情况下,公司基本保证客户供应,获得客户信赖,树立良好的企业口碑。
- (3) 安全是公司命脉,安全管理全方位提升。公司安委会委、安全管理部严格遵循董事会"安全是一切管理的基础"的决策,遵循"管生产必须管安全、管业务必须管安全"的原则,积极推动并参与各业务部门安全管理。9月1日《新安法》实施以来,公司依法依规严格落实企业全员岗位责任制,积极推进安全生产标准化建设;不断完善各业务部门的安全管理制度及操作流程;持续加大安全生产投入;持续推进各岗位安全培训、考核以提升员工安全意识;全面建立"安全风险分级管控及隐患排查治理制度",定期进行隐患排查整改以消除安全隐患;定期进行各类应急预案演练,提升员工紧急处置能力。
- (4) 打造以客户体验感为中心的管家式服务体系。公司内部建立了"安全、快捷、便利、增值"服务标准,并从品质安全、硬件配置、信息化运营、现场服务流程等方面提质,让客户感受到最舒适的管家式增值服务。重视非油互动,持续不断提高非油团队能力,选择优质供应商,降低成本,提高周转率和库存安全,确保食品安全。重视会员体系建设,从单一产品供应到服务车主生活 N 方面,为落地公司综合能源服务供应商的战略部署发力。
- (5) 实现信息化管理能力突破,"后台大脑"快、准、精。研发基于互联网技术的信息化智慧管理平台,为准确、科学的数据处理提供快捷途径,为精准对接车主多种需求的营销能力实现突破,极大的提升了公司的运营管理效率和客户粘度。与此同时,报告期内公司的智慧管理系统成功对接支付宝,实现支付宝加油渠道的接入。
- 2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。
- □适用 √不适用