

深圳市兆威机电股份有限公司

2021 年度网上业绩说明会投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（网址： http://ir.p5w.net ）参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 4 月 28 日
地点	全景网“投资者关系互动平台”（网址： http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长：李海周先生； 董事、总经理：叶曙兵先生； 独立董事：胡庆先生； 财务总监：左梅女士； 董事会秘书：邱泽恋女士； 招商证券股份有限公司保荐代表人：徐国振先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 4 月 28 日（星期四）15:00—16:30 在全景网“投资者关系互动平台”（网址：http://ir.p5w.net）举行了公司 2021 年年度报告业绩网上说明会，本次业绩说明会采用网络远程文字交流方式召开，问答环节主要内容如下：</p> <p>Q1：公司投资武汉数字化设计与制造创新中心的目的是什么？</p> <p>A1：尊敬的投资者，您好！公司投资武汉数字化设计与制造创新中心的目的是技术方向的研究和战略合作。感谢您的关注！</p> <p>Q2：看到公司销售费用率有所提升，兆威未来打算如何进行市场推广？</p> <p>A2：尊敬的投资者，您好！未来，一方面，公司将加强引进</p>

和培养优秀销售人才，实行有效的激励机制，建立一支具备过硬开拓能力的营销队伍，同时加强对公司营销人员系统化、专业化、国际化的培训，提升营销人员的整体素质和专业技能，为公司未来的市场拓展培养一批高素质的专业人才。另一方面，公司将根据行业发展趋势，加大市场拓展和网络体系建设并结合互联网思维，按照现代市场营销理念，利用信息科技手段，多渠道推广公司产品和解决方案，结合市场需求捕捉产品爆发期；公司开通阿里国际、谷歌搜索、百度竞价、公司专业网站等一系列推广平台，在全球范围内进行新产品发布；公司将分析市场分布和潜在目标行业，形成产品拓展地图，加强与客户交流，积极参加行业论坛和展会，准确把握客户差异化需求。面对激烈的市场竞争，公司将利用现有客户资源，增加广告宣传；在具体细分市场领域深挖，保证产品质量，发挥行业内品牌效应；始终牢牢把握行业发展的每个节点，制定完善的销售策略。感谢您的关注！

Q3: 公司研发投入为何增长这么多？

A3: 尊敬的投资者，您好！公司着眼于未来长远稳健发展，加强技术攻关、创新能力建设和行业解决方案研发，进行研发体系 IPD 变革，加强研发人才储备和人才梯队建设，研发费用投入相应增加。感谢您的关注！

Q4: 你好，贵公司在海外哪些地方在开发客户，效果如何？

A4: 尊敬的投资者，您好！公司客户覆盖欧洲、美国、日本等发达地区，产品销往包括印度、墨西哥等全球各地。公司在德国已设立子公司，未来计划在美国设立子公司。感谢您的关注！

Q5: 公司的核心竞争力？

A5: 尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力，主要可以分为以下几个方面：1、行业领先的微型传动及驱动模块设计、制造一体化服务供应商；2、持续加大研发投入，技术创新能力显著提升；3、精密、先进的制造工艺；4、基础技术、行业解决方案研究；5、解决行业客户痛点，构建核心竞争力；6、快速响应的业务流程及组织阵型；7、人才结构不断优化，

人才资源总量稳步提升；8、完善的管理体系和优秀的企业文化。具体详见公司披露的《2021 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”之“三、核心竞争力分析”。感谢您的关注！

Q6: 请问 2021 年净利润同比下降 39.71%的主要原因？

A6: 尊敬的投资者，您好！受全球芯片紧缺、国际原材料价格上涨及疫情持续等因素影响，公司去年生产经营受到一定的影响。感谢您的关注！

Q7: 请问下贵公司认为国内外哪些公司算得上对标？又有哪些公司是贵公司的学习方向？

A7: 尊敬的投资者，您好！公司是一家专业从事微型驱动系统的研发与销售的高新技术企业。国内进入到微型驱动这一新兴细分领域的企业较少，市场竞争主要集中于德 IMS Gear、maxon 等少数国外企业。感谢您的关注！

Q8: 请问公司的募集项目的进展如何？

A8: 尊敬的投资者，您好！2021 年，募集资金投资项目“松岗生产基地技改升级项目”与“补充流动资金项目”投资进度均为 100%，并完成结项工作。“兆威机电产业园建设项目”和“研发中心建设项目”按计划进行，投资进度分别为 24.97%和 11.75%。感谢您的关注！

Q9: 如何理解贵公司在各个行业板块的市场地位？

A9: 尊敬的投资者，您好！公司的微小传动系统荣获国家级制造业单项冠军，处于行业领先地位。在 5G 通信基站电调系统，高性能特殊复合材料塑料齿轮、粉末冶金齿轮、粉末注塑齿轮领域处于行业领先地位，广泛应用于汽车尾门电机、智能驾舱翻转屏、旋转屏、医疗胰岛素泵、吻合器、扫地机等领域有广泛应用，并处于领先水平。感谢您的关注！

Q10: 今年的股权激励目标 14 亿营业额可以完成吗？

A10: 尊敬的投资者，您好！公司将持续巩固技术优势和行业市场地位，不断提升核心竞争力，推动业绩目标达成。关于营业额情况请关注公司的后续业绩报告和相关公告。感谢您的关注！

Q11: 贵公司今年订单如何, 是不是满负荷生产? 还有贵公司预计今年能不能改变利润降低的现状?

A11: 尊敬的投资者, 您好! 公司一直在努力推进各项业务持续发展, 积极拓展新的业务, 公司对行业发展和未来充满信心。公司正推动从产品经营转向行业经营的模式转变, 特别是新能源汽车、医疗、工业板块的拓展, 紧抓市场需求, 进行应用多元化布局; 在研发和技术上从微型传动垂直延伸到电子驱动控制, 形成核心竞争力。感谢您的关注!

Q12: 华为折叠屏手机已经上市。作为和华为都是深圳的本地企业, 在折叠屏手机微传动有哪些合作?

A12: 尊敬的投资者, 您好! 华为一直是公司的重点客户, 关于具体业务布局及具体情况请您关注公司后续的信息披露。感谢您的关注!

Q13: 一季度业绩, 净利润受深圳疫情影响。现在深圳全面正常化, 二季度业绩如何?

A13: 尊敬的投资者, 您好! 现在深圳疫情处于控制状态, 生产全面恢复, 公司正常经营, 关于二季度业绩请关注公司的后续业绩报告和相关公告。感谢您的关注!

Q14: 公司管理费用中的咨询顾问及专业服务费较去年增加较多, 请问主要用于什么方面?

A14: 尊敬的投资者, 您好! 公司开展内部管理变革, 增强核心竞争力, 导入咨询顾问公司, 启动流程梳理、改造、组织变革项目, 实行企业战略转型与变革发展, 坚持走差异化竞争路线, 以护航公司中长期战略目标达成。感谢您的关注!

Q15: 智能家居是否还有较大的发展前景?

A15: 尊敬的投资者, 您好! 智能家居是人工智能时代重要的体验和表现场景, 市场处于高速发展的高速时代。扫地机家庭配置率国外不足 15%, 国内低于 5%, 未来有很大的拓展空间。感谢您的关注!

Q16: 贵公司有没有准备和特斯拉接洽, 成为其供应商?

A16: 尊敬的投资者, 您好! 公司暂无与特斯拉有合作业务。新能源汽车、智能汽车是公司的重要发展领域, 公司有针对性

新能源汽车产品的布局，如汽车的雷达控制、尾翼升降、汽车充电桩等产品。公司会紧跟市场发展趋势，积极拓展新客户。感谢您的关注！

Q17：公司在疫情严重区有厂子吗？疫情对公司影响大不大？

A17：尊敬的投资者，您好！公司主要生产基地在深圳，在上海、苏州、华东地区目前没有生产基地。疫情可能会对上海等疫情区域的客户产生一定的影响。感谢您的关注！

Q18：财务总监左梅，请问贵公司目前定单情况如何？生产是否正常？预计二季度业绩如何？能否扭转持续下滑的业绩？

A18：尊敬的投资者，您好！近期新冠疫情对公司上下游供应链、物流等方面有一定的短期影响，但不会对公司经营造成重大影响，对于疫情造成的短期影响，公司也在积极寻求各种解决方案，在加强防疫的同时努力克服不利因素，确保公司的生产经营活动有序开展。二季度业绩情况，请关注公司相关公告披露。感谢您的关注！

Q19：请介绍一下贵公司的卷轴屏，申请专业情况？目前与哪些公司有接触？与 OPPO 的卷轴屏区别有哪些？

A19：尊敬的投资者，您好！公司现阶段卷轴屏公司一直在做相关布局。公司在卷轴屏上在做技术的迭代及产品的研发，关于各领域的具体业务布局请您关注公司后续的信息披露。感谢您的关注！

Q20：请问贵公司，目前订单情况如何？预计二季度业绩如何？能否扭转持续下滑的业绩？

A20：尊敬的投资者，您好！近期新冠疫情对公司上下游供应链、物流等方面有一定的短期影响，但不会对公司经营造成重大影响，对于疫情造成的短期影响，公司也在积极寻求各种解决方案，在加强防疫的同时努力克服不利因素，确保公司的生产经营活动有序开展。二季度业绩情况，请关注公司相关公告披露。感谢您的关注！

Q21：首先作为兆威机电一个老股民，从 2020 年 12 月份中签拿到现在，相信公司对未来的把握！公司目前的订单是 2021

年的延期订单还是 **2022** 年新接的订单，公司经营是处在饱和和生产状态还是满负荷生产状态？

A21: 尊敬的投资者，您好！兆威机电主要是 ToB 业务，长期滚动的订单，多数产品都是定制化开发，面对专门的客户每月更新。感谢一直以来对兆威公司信任和支持，公司对未来发展充满信心，公司管理层也积极努力确保股东、员工、客户价值最大化。感谢您的关注！

Q22: 请谈谈公司产品发展历程和未来规划。

A22: 尊敬的投资者，您好！1、公司创业初期为日系企业及德系企业提供精密零部件，在发展中期制定了汽车电子、通讯、医疗器械、智能家居、服务机器人领域的产品策略方向，为客户提供微型传动核心部件。现阶段产品往驱动执行器方向发展，在齿轮箱中加入马达驱动控制、嵌入式软件设计及智能硬件设计。2、公司将继续深耕微型传动、驱动行业并进行多方位布局。在业务拓展方面，将持续深耕 5G 通信、汽车电子、医疗器械、智能家居等微型传动系统应用领域，紧抓市场需求，进行应用多元化布局，平滑单一业务对主营业务的影响；公司将加快推进新能源汽车、医疗、工业等新型应用市场；继续拓展欧洲业务、加快美国等国际市场开发；公司目前已在德国成立子公司，未来计划在美国成立子公司，将服务延伸至海外，积极开拓海外市场。感谢您的关注！

Q23: 公司医疗护理领域 **2021** 年的发展如何？对其未来的发展看好吗？

A23: 尊敬的投资者，您好！公司在医疗与个人护理领域，**2021** 年营收 **0.573** 亿，同比增长 **16.70%**。纵观国内，**2021** 年我国医疗器械市场规模总量将接近万亿，同比增长 **18.8%**，医疗行业市场需求十分旺盛。公司积极对接头部医疗器械企业，目前已在该领域进行布局，在胰岛素泵、镇痛泵、吻合器、自动注射等应用领域着重发力，未来公司在医疗板块精密传动产品方面将获得广阔的增长空间。感谢您的关注！

Q24: 公司前十大客户有哪些，分别占比多少？

A24: 尊敬的投资者，您好！公司前五大客户产生的营业收入

占营收 36.85%，具体占比请查阅公司年报披露。感谢您的关注！

Q25：公司传动产品的应用行业很多，具体是哪些行业？有哪些头部客户？

A25：尊敬的投资者，您好！公司微型传动系统广泛应用于移动通信、汽车电子、智能家居与机器人、医疗与个人护理等领域。主要客户包括：华为、博世、irobot、比亚迪、长城汽车等。感谢您的关注！

Q26：公司 2021 年业绩下降的原因之一是受上游原料价格涨幅较大的影响，那么通胀背景下，后续原材料如果一直是高位，会否继续蚕食公司的利润？

A26：尊敬的投资者，您好！2021 年兆威机电营业收入下滑的主要原因：一是新型冠状病毒疫情持续和全球芯片紧缺等因素影响，公司生产经营受到一定的影响，部分客户新增订单不及预期；二是手机业务相对于 2020 年继续下滑。原材料上涨对业绩是有一些影响，但不是最主要的原因，面对原材料升价方面，公司将和客户进行充分的沟通，得到客户支持，同时加强内部成本管控。感谢您的关注！

Q27：2021 年利润表中关于手机摄像头有关资产计提减值损失计提完了吗？在 2022 年还会影响净利润吗？

A27：尊敬的投资者，您好！公司严格按照会计准则进行财务核算，经过对资产进行测试，根据资产的可收回金额低于其账面价值而计提资产减值损失。感谢您的关注！

Q28：请问独董是如何履行职责的？

A28：尊敬的投资者：您好！独立董事对上市公司及全体股东负有诚信与勤勉义务。独立董事应当按照相关法律法规和公司章程的要求，认真履行职责，保护公司整体利益，尤其要关注中小股东的合法权益不受侵害。感谢您的关注！

Q29：请问贵公司专利有哪些？国产替代，有哪些？目前二季度业绩预计如何？

A29：尊敬的投资者，您好。至 2021 年末，公司累计授权专利 285 件，其中授权发明专利 28 件。2021 年共授权专利 44

项，其中授权发明专利 7 项。公司建立了完善的知识产权保护体系，微型传动、微型驱动核心关键技术均已形成专利保护。公司作为高端制造的典型供应商，是高端制造国产化进程中不可或缺的重要组成部分，随着高端制造国产化进程的不断提速、深度不断延伸，公司发展也将不断注入新动能。公司将持续巩固技术优势和行业市场地位，不断提升核心竞争力，推动业绩目标达成。感谢您的关注！

Q30：公司精密注塑业务的核心竞争力是什么？如何在激烈的市场竞争中保持竞争力？

A30：尊敬的投资者，您好！公司精密模具生产、设计、制造是公司的核心竞争力，处于行业领先，使用行业最顶端的设备，拥有一批专业优秀的工程技术人员。公司专注于微型传动部件、高性能特种复合材料部件的设计与制造，专心、专业、专注，确保在市场竞争中永保竞争力。感谢您的关注！

Q31：当前公司的资金状况如何？

A31：尊敬的投资者，您好！当前公司资金充裕，严格履行公司现金管理制度，在保证资金安全的情况下，合理进行现金管理获得较高的资金收益。感谢您的关注！

Q32：公司的东莞项目和苏州项目的进展如何？

A32：尊敬的投资者，您好！东莞项目已经建成，预计第三季度投产。苏州项目已经设计完成，将于下半年启动建设。感谢您的关注！

Q33：公司在手机卷轴屏的应用研发上有什么重要进展？对应的公司有哪些？

A33：尊敬的投资者，您好！现阶段卷轴屏公司一直在做相关布局。公司在卷轴屏上在做技术的迭代及产品的研发，关于各领域的具体业务布局请您关注公司后续的信息披露。感谢您的关注！

Q34：公司产品在充电桩上的应用及发展前景如何？

A34：尊敬的投资者，您好！充电桩是未来汽车充电连接最重要的枢纽，也是充电效率最高的充电方式。公司针对充电桩上的充电枪及充电座开发了自锁保护装置，大功率充电过程

中如果用户自行脱开会多导致多方面的问题，公司的自锁装置可以保护充电过程的稳定。感谢您的关注！

Q35: 请问截止今天，股东人数是多少？相比上月减少还是增加了呢？

A35: 尊敬的投资者，您好！截至3月底，公司的股东总户数是：12,484户。最新股东信息请您关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注！

Q36: 请问咱们第一季度投资损失 350 多万，公司对外有权益性投资吗？（股票或者期货）

A36: 尊敬的投资者，您好！公司向武汉数字化设计与制造创新中心有限公司投资 500 万元，持股比例 3.57%，未开展股票和期货投资业务。感谢您的关注！

Q37: 东莞产业园投产后，能达成今年既定的目标吗？在疫情及原材料的上涨，公司是怎样克服这些因素，提高毛利的。

A37: 尊敬的投资者，您好！东莞产业园预计在第三季度投产，根据客户订单有序经营。面对疫情，公司将严格执行相关的管控政策，关键物料做好必要的渠道和库存管理，在订单方面加强和客户进行 FORCAST 和订单管理，确保正常供给和交付。面对原材料上涨方面，公司将和客户进行充分的沟通，得到客户的支持，同时加强内部成本管控。公司将加大更高附加价值产品的开发，特别是电子控制驱动领域的产品开发，同时投资建设 SMT 贴片和 PCB 生产车间，实现自制，提高毛利率。感谢您的关注！

Q38: 请问能否更加具体介绍行业“铁三角”和项目“铁三角”目前运作情况？

A38: 尊敬的投资者，您好！2021 年通过企业变革，公司业务模式由被动经营转向主动拓展，由单兵作战转向团队作战。企业推行行业“铁三角”和项目“铁三角”运作，分析行业痛点解读客户需求，拉通跨部门的内部资源面向客户协同作战，从线索发掘到跟踪培育、从产品解决方案到合同订单交付等方面端到端的精准快速响应客户需求。感谢您的关注！

Q39: 东莞产业园投产后，本年的营业收入可以达成既定的

目标吗？公司面对原材料及疫情的影响，有哪些措施。

A39: 尊敬的投资者，您好！东莞产业园预计在第三季度投产，根据客户订单有序经营。面对原材料升价方面，公司将和客户进行充分的沟通，得到客户支持，同时加强内部成本管控。面对疫情，公司将严格执行相关的管控政策，关键物料做好必要的渠道和库存管理，在订单方面加强和客户进行FORCAST 和订单管理，确保正常供给和交付。感谢您的关注！

Q40: 宏观经济影响，但是不至于发行价 75.12，目前打折价 28.56，在 A 股市场排名倒数第 12 名吧？有何实际举措提振市场信心提升股价？

A40: 尊敬的投资者，您好！公司一直在努力推进各项业务持续发展，积极拓展新的业务，公司对行业发展充满信心。公司正推动从产品经营转向行业经营的模式转变，特别是新能源汽车、医疗、工业板块的拓展，在研发和技术上从微型传动垂直延伸到电子驱动控制，形成核心竞争力。感谢您的关注！

Q41: 请问目前养老金持股情况变化？

A41: 尊敬的投资者，您好！截止 2022 年 3 月 31 日，前十大股东中全国社保基金一一四组合持有我司股份 996,948 股，持股比例 0.58%；前十大无限售股东中，另有基本养老保险基金一二零一组合持有我司股份 623,286 股，持股比例 0.36%。感谢您的关注！

Q42: 能否介绍下元宇宙领域自动对焦执行器能够运用到哪些 VR 对焦技术上？

A42: 尊敬的投资者，您好！公司积极布局相关领域，如元宇宙领域自动对焦执行器项目，拟帮助实现 VR 行业应用智能化，为行业智能化应用提供解决方案，实现自动对焦以呈现高质量图像，减少佩戴眩晕。感谢您的关注！

Q43: 比亚迪的业务有哪些？

A43: 尊敬的投资者，您好！公司已经是比亚迪合格供应商，现在从零部件到微型传动、微型驱动都有相关业务正常开展，

都是深圳的企业，业务拓展非常顺利、高效。感谢您的关注！

Q44：目前公司在长三角地区的布局进展如何？

A44：尊敬的投资者，您好！长三角地区是我国经济发达、国际化程度较高的地区之一，特别是汽车产业、医疗器械产业发达，公司有较多客户位于长三角地区。目前公司已在苏州地区成立全资子公司，计划打造长三角区域研发、营销、制造中心，进一步丰富产品品类、提升产品品质、提高产能，进一步扩大在华东地区的生产与供货能力，促进产能分布的持续优化，满足华东地区的市场需求，提升公司综合效益及公司的竞争实力，为公司未来业务扩张和长远发展奠定基础。感谢您的关注！

Q45：公司上市以来，营业收入、利润连续下降，目前手机类业务已基本清零，5G 这一块去年还有 2.9 亿左右，今年听说也没什么订单了。那公司 22 年收入其他领域补得了吗，股权激励的今年 15 亿收入还能完成吗？

A45：尊敬的投资者，您好！2022 年，面对复杂的经济环境，公司经营管理层将围绕业绩目标带领全体成员一方面将继续加大汽车、工业、医疗器械、智能家居等行业洞察，根据自身的资源现状整合能力，强化细分目标市场经营，扩大公司产品知名度和品牌影响力，努力提升市场份额；另一方面，公司将持续巩固微型驱动行业技术优势，推动研发项目的转化率，精细化管理，为业绩目标的实现而努力奋斗。感谢您的关注！

Q46：业绩不好是不是不要减持，跟基金共同成长？

A46：尊敬的投资者，您好！减持活动是相关股东的股东行为，公司会积极引导股东与公司共同面对，并严格遵照证监会及相关政策要求严格管理。感谢您的关注！

Q47：能否谈谈公司未来重点发展的领域和规划？

A47：尊敬的投资者，您好！公司将继续坚持把产品和技术创新摆在发展全局的核心位置，将汽车电子、通讯、智能家居、医疗器械等行业作为重点业务领域，加大研发投入和客户开发力度，积极拓展产品应用领域。公司将聚焦微型传动行业，

拓展微型驱动领域，实施差异化的业务层战略，给客户从设计、制造到产品应用的完整解决方案，持续改进设计水平和制造工艺水平，确保产品品质和快速交付。此外公司将继续拓展欧洲、美国等国际市场，并与下游头部客户保持长期战略合作伙伴关系。感谢您的关注！

Q48: 请问公司股价为何跌幅这么巨大？

A48: 尊敬的投资者，您好！公司自创立以来，初心不改，始终深耕微型传动领域，并积极向微型驱动领域拓展，持续加大研发投入，不断引进高端研发人才，长期开展核心技术攻关和技术创新能力建设，形成了微型传动和微型驱动设计、研发、制造系统化方案解决能力。通过管理变革，构建了面向客户的业务流程及组织阵型，快速响应客户需求。公司股价受宏观经济、所属行业等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司管理层将一如既往地努力推进各项业务持续发展。感谢您的关注！

Q49: 公司产品在手机折叠屏铰链方面有客户需求订单吗？

A49: 尊敬的投资者，您好！手机折叠屏正在和相关客户沟通交流，共同研讨开发中，其他具体事宜请关注后续公告相关表述。感谢您的关注！

Q50: 感谢贵公司，能让我们低于员工股权激励价格买到贵公司的股票，不知道这个价格还能激励员工否？

A50: 尊敬的投资者，您好！股权激励机制是为了吸引和留住优秀人才，充分调动公司（含控股子公司）中层管理人员和核心技术（业务）骨干的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展，我们欢迎广大研发人才加入公司这个大家庭，与公司携手共创辉煌的未来。感谢您的关注！

Q51: 贵公司目前在 A 股今年排名倒数第 12 名, 下跌 68.61%。请问如何看？计划怎样提振？

A51: 尊敬的投资者，您好！公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望，公司管理层一直在努力推进各项

业务持续发展，积极拓展新的业务，公司对行业发展和未来充满信心。公司正推动从技术经营向产品、行业经营的模式转变，特别是新能源汽车板块的拓展，在研发和技术上从微型传动垂直延伸到电子驱动控制，形成核心竞争力。感谢您的关注！

Q52：公司产品平均单价下降的原因有哪些？

A52：尊敬的投资者，您好！受产品销售结构变化的影响，公司微型传动系统和精密零件产品平均单价均有所下降。感谢您的关注！

Q53：请介绍一下公司在汽车电子行业的发展前景。

A53：尊敬的投资者，您好！近年来，汽车产业自主品牌进入发展快车道，同时，随着政府提出 2030 年实现“碳达峰”为当下汽车产业发展的重要主题，新能源汽车作为节能减排的重要路径正成为能源转型的主战场。公司快速布局汽车电子行业，抢抓此轮汽车自主品牌和新能源汽车发展机遇，主要为汽车电子行业提供微型传动齿轮箱、微型驱动部件。包括各类执行器、智能化电子驱动控制、运动控制系统等核心部件及驱动解决方案。目前公司在汽车电子行业，与博世、比亚迪、长城及其他国内主要汽车行业客户有多年的合作基础，且均已取得合作进展。如车载运动屏幕、汽车隐藏门把手、汽车主动式升降尾翼、新能源充电桩锁止执行器、汽车电动尾门推杆、电子驻车（EPB）等，相关产品在民营自主品牌等车企中成功应用。随着汽车电子化水平的日益提高、单品汽车电子成本的不断提升，汽车微型驱动系统将会成为公司主要业务增长点之一。感谢您的关注！

Q54：公司对华为的业务包括哪些？

A54：尊敬的投资者，您好！经过多年的发展和积累，公司向社会提供了性能优越、质量过硬、品类齐全的产品。华为是公司重要客户，自 2012 年进入华为供应链体系以来，公司凭借强大的产品开发能力、快速的响应能力、良好的品质保障、大规模的生产能力，持续开发新型产品，不断拓展与华为合作的业务领域，与华为建立了长期良好的合作关系。公司对

	<p>华为的业务包括:用于 5G 通信基站及其电调系统零部件的微型传动系统、RCU 模组;精密注塑件(含振子塑胶组件、介质等);车载精密部件;手机摄像头升降模组的微型传动系统业务、业务。感谢您的关注!</p> <p>Q55: 请问公司的股价下降的这么厉害?跌幅超过一半还多,能否说明一下吗?</p> <p>A55: 尊敬的投资者,您好!公司股价受宏观经济、所属行业、投资者情绪等多方面因素的影响。良好的市值表现是公司和全体股东长期的共同愿望,公司管理层一直在努力推进各项业务持续发展,积极拓展新的业务,公司对行业发展和未来充满信心。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 4 月 28 日