

证券代码：002268

证券简称：卫士通

编号：2022-002

成都卫士通信息产业股份有限公司投资者关系活动记录表

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议</p> <p><input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</p> <p><input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动</p> <p><input type="checkbox"/>现场参观</p> <p><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>通过线上方式参与公司 2021 年度业绩说明会的投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2022 年 4 月 28 日（星期四）下午 15:00—16:30</p>
<p>地点</p>	<p>深圳证券交易所“互动易”（http://irm.cninfo.com.cn）， “云访谈”栏目</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>公司总经理仲恺先生、董事会秘书兼财务总监刘志惠女士、独立董事冯渊女士等</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、各位领导今年政企对网安投入的预算如何？ 根据信通院最新测算，预计 2021 年的产业增约为 2002.5 亿元，增速约为 15.8%，回归高速增长。2021 年，工信部发布《网络安全产业高质量发展三年行动计划》征求意见稿提出，2023 年，网络安全产业规模超过 2500 亿元，年复合增长率超过 15%。推动重点行业加大网络安全投入，政府、金融、电信等重点行业网络安全投入占信息化投入比例达 10%（目前不到 2%）。</p> <p>2、请问如果大型互联网的公司数据安全交给贵公司，目前我们在技术上可以做到维护解决过亿客户的数据的能力么？ 卫士通进行了基于真实业务场景下的数据安全合规平台千万级用户量的技术验证，但从当下整体架构和技术路径来看，不单单支持千万用户信息保护的逻辑，可以根据客户情况进行扩充。存在的共性是所有的加密、脱密提供的服务化接口是不变的，这个过程会充分结合业务情况和数据类型进行定制化服务。</p> <p>3、贵公司的橙迅到目前下载量和使用数据是多少？本人下载后，使用中我发现，和现在的聊天 APP 相比较，功能上还有很多欠缺？这是为什么？ 您好，橙讯以建设国家可控、组织可信、平台可靠的国家级移动信息基础设施平台为目标，基于符合国家规范的高安全密码方案为党政军企用户的全面数字化转型保驾护航，打造具备亿级用户支撑及运营能力，在军工、军队、能源、党政等关系国计民生的重要行业得到了广泛应用。目前橙讯的下载量已达数百万，活跃用户数量数十万。公司</p>

将持续投入，优化产品功能，提升产品易用性。感谢您的关注！

4、滴滴事件后，一直说大型互联网企业会在数据安全领域，交由贵公司，请问这个事情是有可能的吗？需要政策出强制性规定才可以吗？即便未来有这种可能的话，我们有能力来维护大型互联网公司的庞大用户数量的数据吗？技术上现在可以实现吗？

互联网企业数据归属于个人和企业，卫士通定位为企业数据安全合规的服务商，绝不会去接触和持有企业数据，而是面向国家的个人信息保护和重要数据保护要求，为企业构建数据安全的合规服务体系，更好的配合国家监管。

5、三年国企改革，今年最后一年，目前为止既定的目标都完成了吗？

您好，公司自上市以来便建立了规范运作的董事会，法人治理结构遵循中国特色现代企业制度的原则，充分发挥党委的领导作用，同时不断根据相关法律法规修订完善公司制度，并建立了员工激励机制。感谢您的关注！

6、贵公司的母公司，曾经讲过要在网络安全领域打造千亿级别的公司，这个目标还在吗？

公司将围绕新发布的战略规划，夯实业务基础，大力拓展数据安全业务，实现稳定的、高质量的、可持续发展。理想与情怀永远都在。

7、公司在数据安全方面有哪些技术优势？

密码作为数据安全领域中的核心能力，也是卫士通过去长期从事的主要技术和产品方向，卫士通会进一步放大密码在数据安全领域的技术优势，全面推动面向政府、能源、金融等各类关键行业应用的数据保护的密码服务；进一步扩大密码芯片和模块在行业数据保护中的泛在化应用；推动充分结合密码基因的高安全应用的全面推广；快速构建面向互联网端的数据安全合规服务平台；形成从基础安全、网络安全、安全应用到安全服务的数据安全技术、产品和服务体系。

8、公司 2021 年制定的战略规则中，发展重点是什么？

公司 2021 年制定的战略规划中，发展重点是围绕以“密码思维”全面构建“数据智能安全服务能力”。具体而言，基于密码能力，构建数据的密码基础算力能力，形成数据安全底座；围绕承载数据的基础设施的安全，构建体系化的网络安全防护能力；围绕隐私计算构建数据安全流通共享平台，保护数据流动通道的安全，支撑数据交易业务；围绕数据安全应用合规要求，构建了数据安全治理体系，强化对数据安全领域法律法规的支撑保障能力；通过提供内嵌安全属性的应用实现数据的应用安全，在为应用赋能的同时，增强数据获取效率，夯实数据智能化所需的海量数据基础。

9、请问 4 月 24 日开的电话机构调研会议，4 月 25 日开盘开始股价连续跌停，应该是机构得到的信息不满意，卖出的结果，能保护下我们散户，告知我们公司存在的风险吗？

短期股价受宏观经济、市场波动等多方面因素影响。公司将高质量发展理念融入战略管控与日常经营体系，并取得良好成果，近三年收入、利润持续提升，2021 年公司营业收入增长 17.00%，归母净利润增长 47.48%，2022 年一季度公司营业收入增长 123%；归母净利润增长 49.5%，均创历史新高。我们以密码为核心，构建全生命周期数据安全防护体

系，探索数据共享流通新模式，积极构建数据治理新生态。

10、卫士通的领导们你们好，最近公司的股价跌幅比较大，请问公司的股东最近是否有增持的计划？谢谢！

您好，公司短期股价受宏观经济、市场波动等多方面因素影响。公司将高质量发展理念融入战略管控与日常经营体系，并取得良好成果，近三年收入、利润持续提升，目前经营状况良好。我们将根据市场和公司情况，持续坚持高质量发展理念的同时，积极开展二级市场投资者交流活动、股东增持建议或回购建议等措施。感谢您的关注！

11、您好，请问贵司作为业内资深央企，是否与天融信等颇具规模的国内该领域上市公司有实际业务合作？原因与意义是？

2021年，卫士通与包括天融信、启明星辰、绿盟科技、安恒信息等国内该领域的很多企业开展了广泛的合作交流，这一方面是基于公司新的发展战略对产业链、供应链等合作生态建设的需求，另一方面也符合行业发展的趋势。

12、请问长期持有公司的股票，会给投资者带来较好的回报吗？管理层有没有信心呢？

公司将高质量发展理念融入战略管控与日常经营体系，并取得良好成果，近三年收入、利润持续提升，2021年公司营业收入增长17.00%，归母净利润增长47.48%，2022年一季度公司营业收入增长123%，归母净利润增长49.5%，均创历史新高。我们以密码为核心，构建全生命周期数据安全防护体系，探索数据共享流通新模式，积极构建数据治理新生态，我们对未来发展信心十足。

13、贵公司和国内的其他网络安全公司比较，比如360，齐安信等，有什么具体优势吗？为什么没有其他家的研发费用投入的多呢？

与其他安全企业相比，卫士通主要优势在于：卫士通是央企上市企业，长期产业实践中积累了体系化的“密码思维和能力”，在数字时代的安全方面具有独特的特色和差异化优势。研发投入方面，基于公司“以密码为核心的数据智能安全服务商”的新战略定位，大量既有的密码能力作为存量可以快速按照新的战略要求进行转化，既有的研发队伍会全面的转向，或者说全面的投入到我们说的这5大业务板块中的自有产品和自有服务的打造当中。

14、公司与华为/腾讯/阿里有哪些合作？

您好，华为方面，公司是华为鲲鹏计算产业的合作伙伴，并是成都鲲鹏计算产业联盟理事单位；公司是华为云市场的合作伙伴，云服务器密码机、电子签章等重点产品已完成与华为云平台的各项适配工作并广泛应用；公司的安全应用橙讯和 EMM 安全桌面已适配鸿蒙系统。腾讯方面，公司是腾讯企业微信加密服务的提供商。阿里方面，公司的云密码机已完成和阿里云的适配及入库。感谢您的关注。

15、为什么2021审计报告是带强调事项段的意见？是否影响公司日常经营？

卫士通公司全资子公司中电科（北京）网络信息安全有限公司（以下简称“北京网安”）向北京金丰科华房地产开发有限公司（以下简称“金丰科华”）购买位于北京市丰台区花乡四合庄1516-15地块上5#办公商业楼，由于开发商金丰科华涉诉，该房产于2018年2月被北京

市第二中级人民法院查封。2019年8月，金丰科华已进入破产程序。2021年1月25日，破产管理人在第二次债权人会议上提出了通过抵押权人让利、购房人增加出资取回房产的初步化解方案，和解方案（草案）已在包括北京网安在内的主要债权人间达成初步一致，但尚需在第三次债权人会议通过表决且经破产法院裁定认可后方能生效实施。和解方案能否在第三次债权人会议通过表决存在不确定性。截至2021年12月31日，上述房产账面原值116,309.74万元，列报于“在建工程”。北京网安基于和解方案能够实施为预期，并考虑增加出资的基础上对上述房产进行了减值测试，计提减值准备4,716.43万元。该事项不会对公司日常经营产生影响。

16、公司在数据安全方面有哪些拓展成效？

1、目前在互联网行业围绕个人信息安全合规建立了第一个标杆项目，合规服务平台也即将在6月正式上线。2、在国家关键基础设施行业中的政府、能源、交通等领域，推动围绕行业数据的密码服务，以及参与行业重要数据安全政策、管理办法的制定工作。3、全面参与工信、网信的各种数据安全试点、产品测评以及国家标准制定工作。

17、这一周跌了这么多，请问管理层有什么不好的事情么？有什么维护股价的措施吗？

您好，短期股价受宏观经济、市场波动等多方面因素影响。公司将高质量发展理念融入战略管控与日常经营体系，并取得良好成果，近三年收入、利润持续提升，2021年公司营业收入增长17.00%，归母净利润增长47.48%，2022年一季度公司营业收入增长123%；归母净利润增长49.5%，均创历史新高。我们以密码为核心，构建全生命周期数据安全防护体系，探索数据共享流通新模式，积极构建数据治理新生态。同时，我们将根据市场和公司情况，持续坚持高质量发展理念的同时，积极开展二级市场投资者交流活动、股东增持建议或回购建议等措施。感谢您的关注！

18、2021年公司取得好业绩。请问2022年订单如何，业绩能否保持较快增长？

2021年年末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的合同超28亿元，公司有信心保持业绩持续增长。

19、请问，对公司的核心人员有持续的股权激励计划吗？

您好，公司于2020年底发布了《限制性股票长期激励计划暨首期实施方案》，本次股权激励计划的有效期为10年，原则上每次授予间隔为两年，并于2021年1月完成了首期的授予登记。公司将通过限制性股票激励计划充分调动核心技术人员和骨干人员的工作积极性，促进公司经营业绩的增长。

20、请问疫情对公司影响几何，公司如何应对？

您好，公司一直积极采取本地化服务策略降低疫情带来的影响，目前来看公司整体业绩并未受到实质性的影响。公司将持续履行疫情防控和生产经营主体责任，从严从细抓好疫情防控，确保企业生产平稳有序。感谢您的关注！

21、公司22Q1营业收入较21Q1大幅增长，主要原因是什么？全年能延续这种增长趋势吗？

	<p>一季度收入实现较大增幅，主要系加快项目执行进度，完成多个信创、商密项目的验收及安全产品的交付。公司将持续围绕新发布的战略规划，夯实业务基础，大力拓展数据安全业务，实现稳定的、高质量的、可持续的发展。感谢您的关注！</p> <p>22、请问公司是否参与了电子身份证业务？谢谢</p> <p>电子身份证是未来发展方向，国家正在积极推进相关技术、产品和应用。作为央企上市公司，卫士通长期关注相关的推进进展，公司相关技术和产品可以为之服务。</p> <p>23、贵公司是否有新发展战略布局发展方向？</p> <p>发展重点是围绕以“密码思维”全面构建“数据智能安全服务能力”。具体而言，基于密码能力，构建数据的密码基础算力能力，形成数据安全底座；围绕承载数据的基础设施的安全，构建体系化的网络安全防护能力；围绕隐私计算构建数据安全流通共享平台，保护数据流动通道的安全，支撑数据交易业务；围绕数据安全应用合规要求，构建了数据安全治理体系，强化对数据安全领域法律法规的支撑保障能力；通过提供内嵌安全属性的应用实现数据的应用安全，在为应用赋能的同时，增强数据获取效率，夯实数据智能化所需的海量数据基础。</p>
附件清单(如有)	
日期	2022年4月28日