

证券代码：300776

证券简称：帝尔激光

武汉帝尔激光科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称	德邦证券、天风证券、长江证券、西部证券、太平洋证券股份有限公司、国泰基金、银华基金、广发证券、海通证券、国泰君安、安信证券股份有限公司、嘉实基金、国泰君安证券股份有限公司、中信建投、东吴基金、民生证券股份有限公司、国金证券股份有限公司、上投摩根、申万宏源、上海汐泰投资管理有限公司、光大信托、金鹰基金、中银证券、高盛资管、北京颐和久富投资管理有限公司、东方证券资管、中银基金、天弘基金、民生加银基金、高毅资产、南方基金管理有限公司、申万宏源证券、健顺投资、长城证券股份有限公司、上海东方证券资产管理有限公司、上银基金管理有限公司、中原证券研究所、兴业证券等两百多家机构相关人员。
时间	2022 年 4 月 27 日 -2022 年 4 月 28 日
地点	公司会议室（线上电话会议）
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理段晓婷女士，财务总监、董事会秘书刘志波先生。
投资者关系 活动主要内容介绍	一、2021年度经营情况介绍 武汉帝尔激光科技股份有限公司（以下简称“公司”），专注于为客户提供创造高附加值的激光方案，把激光应用到新的领域，通过价值分享与客户共同成长。 2021年，在研发方面，除PERC激光消融、SE激光掺杂等技术外，公司在TOPCon电池工艺上，公司拥有激光硼掺杂、激光开膜、特殊浆

料开槽等相关技术储备；在HJT电池工艺上，公司的LIA激光修复技术已取得客户量产订单；在IBC电池工艺上，公司的激光开槽技术已经量产，目前已陆续取得了头部公司的量产订单；同时，公司也在开展钙钛矿电池的相关研发。

在电池片金属化方面，目前备受市场关注的激光转印设备，是公司的独创设备，相较传统丝网印刷设备，激光转印在节约银浆、提升效率、减少碎片率方面更有优势。在去年已有两家头部公司工艺样机验证的基础上，截至目前，已完成两家头部公司的量产样机的交付，近期，将完成剩余1-2家客户的交付，工艺路线上，已经覆盖了PERC、TOPCon、IBC、HJT等电池工艺。

此外，公司的激光技术也在光伏组件、显示面板、集成电路及消费电子领域均有较多应用场景。

公司2021年全年实现收入12.57亿元，同比增长17.21%，实现归母净利润3.81亿元，同比增长2.11%，经营活动现金流量净额2.37亿元，同比增长67.7%。

22年一季度，公司实现收入3.1亿元，同比增长13%，实现净利润9300万元，同比增长26%。

二、投资者互动主要内容

1.介绍一下公司在BC工艺里激光技术的具体应用。

答：目前我们在跟不同的客户进行BC激光工艺的合作，P型、N型均有，从目前公司取得量产订单来看，主要是激光开槽。

2.BC工艺线路今年扩产情况。

答：我们认为BC电池工艺是今年发展非常快的一条路线，我们一直以来都关注并参与BC技术路线，目前了解到的信息，BC今年上半年下游客户会有约40GW新增产能的释放，下半年也会有部分产能的释放。

3.2022年一季报BC订单有在预收账款和存货体现吗？

答：预收账款跟客户投产进度有关，2022年一季报BC订单有部分预收账款体现，存货亦同。

4.激光开槽会成为BC工艺的标配吗？

答：在BC电池工艺中，激光开槽已经带来了效率提升和成本降低，目前已成为BC工艺的标配设备。

5. 激光转印的技术壁垒，以及今年订单预期情况。

答：目前我们是唯一的一家用激光转印的方式来进行电池银浆印刷的公司，已在全球范围内申请专利保护，已经覆盖了PERC、TOPCon、IBC、HJT等电池工艺，4月份已有量产样机的交付，经过一段时间验证后，客户会逐步开启订单的商务合作的。

6.公司在TOPCon电池工艺上的激光应用进展。

答：在TOPCon电池工艺上，公司拥有激光硼掺杂、激光开膜、特殊浆料开槽等相关技术储备。公司也一直寻求更好的激光解决方案，除了二次掺杂的技术，我们一直在做一次掺杂，只增加一道激光，不用新增其他高温、氧化、清洁等设备，对于客户来说减少投资成本，同时也有约0.2-0.3%效率提升，我们下半年会推出新中试样机。

7.公司在HJT电池工艺激光应用进展。

答：在HJT电池工艺上，公司的LIA激光修复技术已取得客户量产订单，同时我们正在进行一些特殊激光导入，正在跟客户有进行深入研究实验，且在提效方面有比较好的结果。

8.PERC今年订单情况。

答：PERC仍然有生命力，今年仍然新增产能，我们预计今年上半年大约有30GW，下半年预计约有20GW，除了国内客户有扩产外，我们了解到国外包括印度在内的区域也有扩产预期。

9.疫情对激光器进口影响。

答：新冠疫情确实给公司带来进出口物流流转周期延迟问题，我们也一直在做积极应对。一方面，供应商有给公司单独留一条生产线，保证供应链，同时我们也会要求客户备货；另一方面，跟客户沟通后，公司交货期基本上由原来的3个月左右，调整到现在4-5个月左右。综上，我们认为激光器进口并不会给公司带来实质性影响。

10. 考虑过国内激光器导入吗？

	答：公司的激光器为定制开发，以进口为主，同时公司与国内激光器供应商一直保持有紧密的合作，公司也在考虑导入国产激光器，从前期公司对国产激光器的测试和试用来看，在性能稳定性等方面都有提升空间，我们也相信国产激光器未来也能适应光伏行业高效率高性能的需求。 11疫情会对公司交付产品有影响吗？ 答：疫情的影响主要涉及出差限制，以及管控区设备不能发货的问题，其他区域发货是正常的。 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单 (如有)	无。
日期	2022 年 4 月 28 日