

证券代码：605222

证券简称：起帆电缆

上海起帆电缆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话、网络会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）	
参与单位名称及人员姓名	海通电新、国泰机械、天风电新、中金资管、广发证券资管、万家基金、华富基金、中银证券资管、乐趣投资、野村资管、东海基金、工银瑞信、西部利得基金、长江养老、国盛证券、东北证券、南京证券、招商基金、浙商证券、富安达基金、宁银理财、海通资管、隆顺投资、国海证券、国寿养老、武汉鸿翎、天风证券、国寿安保、南京证券、国信证券、国融证券、光大保德信、凯丰投资、诺安基金、中信证券、野村证券、中银基金、银河基金、重阳投资、天风证券	张一驰、徐乔威、曾大鹏、孙潇雅、方继书、胡迪、常立、于洋、陈佳昀、康诗韵、叶志成、林桦、方靖、胡德军、谷衡、张婉君、孙楠、李顺帆、韩金呈、宋芳、吴艾伦、刘玮奇、李飞、韦婉、邱博文、李玲、应婵、鲁嘉琪、夏洋、张文星、曲朗宁、章琪、朱张元、赵小小、华叶舒、童帅、郭晓辉、王亚男、方靖、武菁杭、王学思、李月、谭伟、张文星
会议时间	2022年4月15日至24日（五次）	
会议地点	董事会秘书办公室	
上市公司接待人员姓名	副董事长、总经理：周供华先生，董事、董事会秘书：陈永达先生， 董事、财务总监：管子房先生 会议记录人：李华元	
投资者关系活动主要内容介绍	2021年度，公司特种电缆、电力电缆、海缆、装备用线缆等领域齐发展，归属于上市公司股东的净利润为6.84亿元，同比增长66.66%；扣除非经常性损益的净利润为6.37亿元，同比增长68.86%；营业收入188.78亿元，同比增长93.90%；归属于上市公司股东净资产36.90	

亿元，同比增长 33.19%；总资产 92.51 亿元，同比增长 60.02%；基本每股收益 1.71 元/股，同比增长 55.45%。

一、请问本次上海疫情是否影响到公司的正常经营？

答：新冠疫情在局部地区时有发生，对各行业都产生了一定影响。疫情对上海厂区产品的销售供应和物流运输等生产经营活动会产生一定影响。公司积极响应政府号召，做好防疫管控，将疫情防控落实到每个人，争取将疫情影响降到最低。目前上海厂区有超过一半以上的员工可以正常上班，公司所在的金山区已实现疫情社会面清零，且已逐步复工复产，公司宜昌、池州厂区暂不受疫情影响，可以正常生产发货。整体而言疫情对公司的经营带来了一定压力，但未产生重大影响。

二、请问公司海缆业务现发展如何？

答：公司海缆业务发展势头较好，主要包括海底电缆、海底光电复合缆等产品，公司现有 2 条海缆生产线，其中高压海缆立式成缆-铠装生产线预计今年六月底完成调试，全部投产后预计实现年产能超 13 亿元，现有海缆生产线处于满产状态，且能生产的海缆最高电压等级为 330KV。

三、请问未来公司海缆产能有何规划，海缆运输是否有困难，是否会购置运输、敷设船？

答：公司一直秉持稳中求进的发展步伐，由于海缆生产线的较高成本和生产产品的单一性，因此公司会根据海缆市场长期需求和公司可获取的长期订单量来统筹安排扩产计划，确保每条生产线处于满产状态。公司生产海缆的厂区位于宜昌市猗亭区，厂区临江而建，且厂区旁有航运码头，长江航运畅通，因此运输上不存在困难。公司已与相关方面的公司进行过沟通交流学习，若公司海缆业务的发展极度需要运输、敷设船，公司会相应的考虑购置事项。

四、公司 2021 年度的营业收入 188.78 亿元，同比增长了 93.90%，主要原因是什么？

答：公司的成功上市、可转债的发行、银行授信额度的提升，使得

制约公司发展的资金瓶颈得到了有效缓解，产能得到有效扩充，产品结构进行了优化调整，营销投入、研发力度等极大提升，市场占有率逐步提升。

随着我国市场监管约束趋于完善，优胜劣汰机制越发显著，进一步压缩低效劣质企业的生存空间，市场和资源将进一步向具有质量品牌影响力、创新引领能力和成本竞争能力强的优势企业集中，因此订单将更多的集中在头部企业。

2021 年度铜、铝等大宗商品价格逐步上涨，且较长时间维持高位，公司产品对铜材等需求较大，产品定价为“成本+目标毛利率”的模式，因此整体的销售价格较以往有部分提升。

综上，在线缆市场持续的规范与净化下，公司一直专注主营业务的发展，积极进行产品结构调整、产能扩充、品牌推广、研发投入，加之整体销售价格的提升，公司的业绩增长便是个自然结果。

五、请介绍一下南洋藤仓公司的情况以及合作客户有哪些？

答：南洋藤仓公司系公司控股子公司，南洋藤仓公司拥有先进的工艺制造装备和全面完善的研发试验设备，通过引进吸收日本藤仓世界领先的电缆制造技术和严格高效的管理模式，全面掌握和运用电缆行业内一流的电缆检测试验方法，专业致力于研发制造各类电线电缆产品，先后参编多项国家和行业标准，其公司产品不仅能按照中国标准（GB、JB 等）、日本标准（JIS、JCS 等）和国际电工委员会标准（IEC）生产，也能根据用户要求按照其他国际标准和国外先进标准（如 EN、VDE、BS、UL、AS、NZS 等）生产，产品已出口日本、韩国、德国、新加坡、马来西亚、南美洲等地区。

南洋藤仓公司主要产品有超高层超高速电梯电缆（扁型 PVC 电梯电缆全系列）、耐火电缆、清洁电缆、新能源电缆、智能装备电缆、清洁环保柔性电缆、高柔拖链电缆等等，公司与上海三菱、广州日立、华升富士达、上海永大日立、东芝电梯(上海)、东芝电梯(沈阳)、上海崇友、中国迅达、苏州迅达、广州 OTIS、广东蒂森、上海现代等公司有业务合作。

	<p>六、公司销售业务区域分布情况如何？</p> <p>答：公司的销售区域主要集中在华东和华中地区，一方面是公司的生产基地位于华东和华中，有销售半径优势；另一方面是该区域经济和社会发展水平相对较高、较快，基础设施建设、电网配套需求量相对较大。</p> <p>七、公司如何应对大宗商品价格大幅波动带来的对生产成本的影响？</p> <p>答：为应对铜材价格出现的波动，在满足快速交货的前提下，尽量缩短原材料和产成品的周转周期，以减小铜价波动对公司业绩的影响；对于交货周期较长的订单，通过向上游铜材供应商购买相应数量铜材锁定铜价；扩展多元化的原材料供给渠道，对原材料进行套期保值对冲，规避原材料价格波动的影响；同时，公司在保有一定安全余量的铜材库存的基础上视市场销售情况、原材料价格及供应行情灵活调整采购计划，有效地降低主要原材料波动风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年4月15日至24日