

附件二、投资者关系活动记录表

证券代码： 002275

证券简称：桂林三金

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	华安证券 谭国超、李昌幸、江卉 健顺投资 王坚 长城证券 赵浩然 怀真资产 陈磊 长盛基金 周思聪 国融自营 赵小小 青榕资产 唐明 尚石投资 贾鹏飞 聚鸣投资 王广群 德邻众福投资 仲海荣 观富资本 杨洁 亚洲红马投资集团 李伟 源乘投资 苏柳竹 于翼资产 朱鹤 中加基金 温燕 相聚资本 邓巧

	<p>北京高信百诺投资管理有限公司 魏子涵</p> <p>长江资管 盛夏</p> <p>天弘基金 郭相博</p> <p>永赢基金 陆海燕</p> <p>安信基金 池陈森</p>
时间	2022年05月06日
地点	桂林三金药业股份有限公司会议室
上市公司接待人员	<p>董事长：邹洵</p> <p>财务经理：曾杰</p> <p>董事会秘书：李云丽</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、您好，请问公司销售收入构成是怎样的，各个块面的占比多少？</p> <p>您好，公司销售收入大部分都来自中成药，湖南三金的化药有一部分收入，大健康产品占一部分，从品种来说，收入主要来自于一线品种，如三金片系列，西瓜霜系列，二线品种主要是眩晕宁、脑脉泰，三线品种很多都还处于市场导入阶段占比较小。谢谢。</p> <p>2、国内疫情反复，但是公司年报和一季报业绩都不错，公司采取什么措施做到业绩稳定增长？</p> <p>您好，针对国内疫情反复，实际上公司是做好了一系列的预案，包括进出公司办公区域、厂区的管控措施，年前原材料的采购备货、对疫情反复地区营销模式的改革等等，以达到公司管理、生产、销售相对稳定的局面。谢谢。</p> <p>3、中药集中采购对公司药品的销售是否有影响，公司对此有什么预判，是否会采取什么措施？</p> <p>您好，我们认为中药集中采购对我们来说是机遇大于挑战的。拿三金片来说，是我们的独家品种、基药</p>

目录品种，并且还是低价药物目录品种，如进入集采降价空间也是有限，而相对销量会大幅的提升。西瓜霜系列我们一直是OTC大于处方，如进入集采会对医院销量提升有帮助。另外从年报和一季报可以看到我们的成本控制如节能降耗，精益管理等有一定成效，会缓解降价给公司带来的压力。谢谢。

4、公司对基药、医保目录产品有什么规划，如何提升这些产品销量？

您好，公司目前还有一些独家品种如双虎肿痛宁等要争取进入基药，已经进入基药、医药目录的品种要防止被剔除目录。我们认为进入基药、医保目录对药品销量提升很有利，同时公司大多是双跨品种，还可以通过与大专院校、各大医院合作进行推广，在 OTC 端实现销售提升。谢谢。

5、目前宝船生物研发亏损拖累了公司业绩，公司是否继续投入研发，或者考虑其他商业模式？

您好，宝船生物目前 6 个品种获得临床批文，预计今年还会拿到新的临床批件，生物制药作为公司“一体两翼”战略的总要组成部分，公司在不丧失控制权的前提下会考虑其他的模式，比如进行融资或者多方合作等等。谢谢。

6、白帆生物目前的投产情况怎样，可否预计下未来实现盈利的时间点？

您好，白帆生物定位为公司生物制药的生产基地，主要从事大分子生物药方面的生产，基地主要是为了满足自身产品的生产需求，在产能富余的情况下接受委托加工。白帆生物目前已经通过欧盟的 QP 认证，正在准备美国的 FDA 认证，并且承接一些订单，今年争取实现盈亏平衡。谢谢。

	<p>7、三金片、西瓜霜的销售峰值预计是多少，公司还有哪些有潜力的品种？</p> <p>您好，目前公司一线品种三金片、西瓜霜，正在进行产品的二次开发如推出新的剂型、增加适应症、联合用药等，我们认为一线品种的销量还有提升空间。公司二线品种如脑脉泰、眩晕宁，三线品种如田七胃痛胶囊、蛤蚧定喘胶囊、复方罗汉果颗粒等，疗效显著，市场开发潜力大，目前公司正积极开展二、三线独家产品的市场推广试点，探索医疗终端学术推广模式，加快电商终端建设，以期实现销量的快速增长。谢谢。</p> <p>8、三金大药房去年亏损的原因，今后有什么发展策略？</p> <p>您好，大药房亏损主要是由于店面的扩张，支出较大所致，大药房目前只是在桂林市、县进行布局，是配合公司营销策略、拓展公司销售渠道、完善公司产业链的重要一环。谢谢。</p> <p>董事长邹洵总结：感谢大家对桂林三金的支持与关注，三金一直专注于自己的本业，经过几十年的发展，积累了坚实的基础，我们有信心继续做强做大，实现新的飞跃，也欢迎广大投资者到公司调研考察，谢谢大家！</p>
附件清单	无
日期	2022年05月07日