

证券代码：300183

证券简称：东软载波

青岛东软载波科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 电话采访	
参与单位名称及人员姓名	东软载波 2021 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者	
时间	2022 年 5 月 6 日 15 时	
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）	
上市公司接待人员姓名	董事长：崔健 董事、总经理：潘松 财务负责人：陈秋华 独立董事：梁文昭 董事会秘书、副总经理：王辉	
投资者关系活动主要内容介绍	公司 2021 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，本次业绩说明会会前向投资者公开征集问题，广泛听取投资者的意见和建议，会上公司高管对投资者普遍关注的问题进行回答，主要内容如下：	
	问：	答：
	股票跌的太厉害了吧？	您好，受多种因素影响公司二级市场近期跌幅较大，但公司经营一切正常，公司会克服种种客观因素，争取今年实现更好的收益。谢谢。
	请问 22 年一季度增长在哪块？	您好。2022 年一季报增长，主要原因是报告期内各板块收入、信用减值收益、公允价价值变动收益共同影响所致。谢谢。
	请问董事长，2022 年业绩和利润指标是多少？有哪些举措保障实现？新入大股东对公司业务板块有哪些贡献？请详细说明。	您好，根据公司 2021 年度的实际情况和 2022 年的发展规划，公司将继续秉承“市场引导技术、技术推动市场、管理提供保障”的经营理念，围绕公司长期战略目标，继续强化内部管理，完成研发模式、生产模式、服务模式的进一步优化，提高团队素质和总体执行力，提升公司总体竞争力。2022 年公司各业务板块的开展计划详见《2021 年度报告》第 41 页“（二）公司 2022 年经营计划”部分。
	2021 年公司智能化工程实现了多少收入？	您好。2021 年公司智能化板块收入 5439 万元。谢谢。
	公司目前是否在开发 5g 射频原件？	您好，没有。谢谢！
	一直说为股东谋取回报但是股价一路下跌请问这样谁还有信心买你们公司股票呢？那么多闲置现金宁愿	您好，为提高公司资金使用效率，合理利用闲置自有资金，在不影响公司主营业务发展及资金使用安排的情况下，公司利用闲置自有资金

	拿去理财都不自己回购公司股票那散户哪有信心去买呢？	进行理财产品投资，可以增加公司收益，为公司股东谋取更多的投资回报。谢谢！
	把工作再做细和精致，股东数其他企业逢 10 日就可以查，为何东软就做不到？这就是不干的结果。	您好，公司按照相关政策、法规在定期报告中披露股东人数，请投资者关注公司定期报告。谢谢。
	人工智能物联网系统和生态，提供满足家庭、建筑、园区等用能节能场景的产品和系统，拥有广阔的市场空间。到一季报为止这领域都是亏损，年报说已经有成熟产品已经在开拓市场了，现在有实实在在的成果了吗？	您好，公司在智能化不断加大研发投入，已形成智慧综合管理平台、智能控制、智慧舒适家三大市场体系的相关产品，目前市场拓展工作正在有序展开，市场订单不断积累。公司已经完成了东软载波胶州智能电子产业园的智慧园区的建设，目前正在进行施工建设的项目也有不少。谢谢。
	白色家电中，海尔占他们的份额是多少？后续有增加在海尔供货份额比吗？	您好，海尔是公司在白色家电领域中的重要客户，双方一贯保持良好的合作关系。公司将力争继续扩大在海尔的市场份额，做好各项服务。谢谢！
	您好！请问一下咱们东软在行业中地位如何？对业绩是否有持续性增长性？股东是否有增持计划以增加投资者信心？	您好，经过多年发展，公司形成了以集成电路芯片设计为源头，以智能制造为基础，开展融合通信技术平台的研发，聚焦能源互联网、智能化这两个战略新兴领域，在集成电路、能源互联网、智能化与智能制造形成了完整的“3+1”产业链布局，既相互支撑又相互协同，构建了从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，提升了公司核心竞争优势。公司董事会目前还没有收到大股东关于股份增减持的任何文件。谢谢！
	企业产品在华南白色家电市场拓展有哪些具体规划吗？	您好，白色家电是我司芯片产品的重要领域。公司一直在跟包括华南在内的家电终端客户及 ODM 厂商开展积极合作。谢谢。
	公司产品的竞争力如何？	您好，公司围绕集成电路、能源互联网和智能化业务进行产业链布局，建立了从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整而系统的产业布局，建立核心竞争优势。 从国家对高科技发展战略和规划来看，集成电路产业是国家重点支持和发展的方向，国内集成电路相关业务将在未来十年逐步取得市场主导地位。加强集成电路业务的综合实力和集成电路产业链的垂直发展，将是未来一段时间公司发展和战略投入的重点。 公司基于对能源互联网发展的理解，结合国家电网的发展战略，在集成电路、能源互联网、智能化业务板块之间相互协同配合和相互支撑，预判发展趋势，进行了大量研发投入，包

		括各类芯片、软件、模组、终端和系统。这些产品和系统大部分均已完成资质认证和现场测试，可以提供完整的成套解决方案。 随着新能源产业发展，智能化是应对复杂能源的趋势，满足绿色、环保要求，提升能源效率的关键，公司的智能化业务，以电力线载波通信与无线融合通信技术为基础支撑平台，集成各种智能传感设备，运用人工智能软件算法和大数据统计分析打通了“云-管-边-端”所有环节，构建了完整的人工智能物联网系统和生态，提供满足家庭、建筑、园区等用能节能场景的产品和系统，拥有广阔的市场空间。谢谢！
	台湾子公司收入包括哪些内容？	您好。台湾子公司收入包括海外智能化业务和技术服务收入。谢谢！
	公司的产品主要用在华为与苹果的哪些零件上？	您好。公司的客户中，没有苹果、华为。谢谢。
	2022 年智能电子能够扭亏吗？	您好，公司在智能化不断加大研发投入，已形成智慧综合管理平台、智能控制、智慧舒适家三大市场体系的相关产品，目前市场拓展工作正在有序展开，市场订单不断积累，我们力争尽快扭亏为盈，为公司尽早增加新的利润增长点。谢谢。
	公司的去年客户中苹果、华为吗？	您好。公司 2021 年的客户中，没有苹果、华为。谢谢。
	企业产品在华南白色家电市场拓展有哪些具体规划吗？	您好。白色家电是公司芯片产品的重要领域。公司在跟包括华南在内的家电终端客户及 ODM 厂商开展积极合作。
	有没有增减持公司股份的计划？	您好，董事会目前没有收到大股东关于增减持公司股份的任何文件，谢谢。
	宁可买理财，也不回购自己的股票吗？	您好，为提高公司资金使用效率，合理利用闲置自有资金，在不影响公司主营业务发展及资金使用安排的情况下，公司利用闲置自有资金进行理财产品投资，可以增加公司收益，为公司股东谋取更多的投资回报。谢谢！
	您好，广东白电业务是否有拓展？	您好。白色家电是公司芯片产品的重要领域。公司在跟包括华南在内的家电终端客户及 ODM 厂商开展积极合作。
	现金流这么充裕，有没有稳定股价的措施。严格来说节余的现金应该是全体股东共有的。股价这么个跌法，公司手里竟然节余这么多现金；让投资者怎么想？	您好，为提高公司资金使用效率，合理利用闲置自有资金，在不影响公司主营业务发展及资金使用安排的情况下，公司利用闲置自有资金进行理财产品投资，可以增加公司收益，为公司股东谋取更多的投资回报。谢谢！
	上海等地的疫情有没有对公司产生影响？	您好，封闭期间对上海微电子公司的研发、销售都有影响，希望早日复工。谢谢！

	公司今年产能扩张了没有？	您好，公司产能还能够满足市场销售需求，近期没有产能扩张计划，谢谢。
	载波芯片的市场机遇和竞争对手的情况？	您好。 2022 年载波芯片的市场机遇很大，公司也做了相应的研发投入。包括：进一步稳定和发展用电信息采集领域的市场，满足国家电网用电信息采集需求；继续在新一代智能用采、中低压侧配电智能化终端和综合能源服务等方面持续研发投入和销售投入，为能源互联网提供可靠产品和成套完整解决方案，进一步在能源互联网细分领域取得领先优势和扩大市场份额。同时，海外业务会积极推动东软自动化采集系统整体解决方案出海，面向国外业主客户，输出技术、服务、管理，帮助海外业主提升管理水平，为客户创造价值。
	是不是用自有资金回购公司股票？现在的价值严重低估。	您好，公司目前没有回购计划，谢谢！
	您好，今年一季度公司的收入跟利润都还可以，请问有持续性么？能不能请公司重视下股价，持有贵公司股票几年了， 15 年的收购跟 21 年引入国资的操作回过头看都是很好的操作，但是几年的持股体验非常差。	您好，感谢您一直对公司的支持和关注。公司一直关注二级市场股价，重视投资者利益。公司将继续深耕集成电路、能源互联网、智能化与智能制造的“ 3+1 ”产业链布局，从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，努力提升公司核心竞争优势。
	请总经理谈谈芯片的机遇和遇到的困难。	您好。芯片国产化依旧有较大空间，但同质化及产能紧缺、原材料价格上涨问题仍是全行业的挑战。 2022 年集成电路板块将不断完善和迭代公司内部需求产品，保持对能源互联网及智能化业务板块的工业级芯片的持续协同和支撑，加大研发满足 MCU 自由市场芯片的投入和研发，加强自身系统方案开发能力，引入更多的方案商合作伙伴，提升重点行业、重点领域的份额，同时与供应商继续保持长期稳定的合作关系。谢谢。
	22 年电网载波芯片上有啥计划？谢谢。	您好。 2022 年，电网载波类芯片研发和推广的主要产品： 1)融合国内、国际标准的宽带高速电力线载波通信芯片； 2)窄带高速满足国际 G3 标准且兼容国内窄带低速标准的芯片； 3)基于 IEEE802.15.4g 标准及基于国内高速 OFDM 电力行业标准的配合窄带高速和宽带高速电力载波通信的高速无线通信芯片。谢谢。
	公司未来一年发展规划和新突破？	您好，感谢您一直对公司的支持和关注。公司

		未来将继续深耕集成电路、能源互联网、智能化与智能制造的“3+1”产业链布局，从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，努力提升公司核心竞争优势。谢谢！
	开始了吗？	您好，年度业绩说明会已经开始了。
	东软从去年八月初股价 30.95 跌到最低 10.09 元，管理层对投资者严重不作为，一天到晚公告买理财产品。	您好，为提高公司资金使用效率，合理利用闲置自有资金，在不影响公司主营业务发展及资金使用安排的情况下，公司利用闲置自有资金进行理财产品投资，可以增加公司收益，为公司股东谋取更多的投资回报。谢谢！
	业绩反转了吗？	您好。感谢您一直对公司的支持和关注。公司将继续深耕集成电路、能源互联网、智能化与智能制造的“3+1”产业链布局，从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，努力提升公司核心竞争优势。谢谢。
	国家电网 21 年度没有采购吗？	您好，2021 年国家电网各省网公司载波通信模组招标工作正常，模组采购也正常，公司生产和供货正常。谢谢。
	不考虑中小股东的感受吗？	您好，公司一直关注二级市场股价，重视投资者利益，上市多年来平均分红金额占当年利润的 50%以上，公司也在不断投入研发，积极拓展智能化和集成电路市场，争取早日实现新业务的利润增长，为广大投资者带来更多收益。谢谢。
	跌的太狠了吧。	您好，受多种因素影响公司二级市场近期跌幅较大，但公司经营一切正常，公司会克服种种客观因素，争取今年实现更好的收益。谢谢。
	请问公司新大股东入住后业绩没有明显改善？以后公司在大股东带领下是开拓广东的白电市场还是另有安排？谢谢。	您好。白色家电是公司芯片产品的重要领域。公司在跟包括华南在内的家电终端客户及 ODM 厂商开展积极合作。谢谢。
	公司主要产品市场占有率是上升还是下降了？	您好，公司主要产品市场占有率保持平稳，谢谢！
	为什么利润下降近 30%？	您好。净利润下降近 30%，主要原因是由于子公司智能电子计提了 1428 万元减值准备导致的。
	公司的发展前景为什么让人感觉年复一年没有什么新亮点？换了总经理，也还是老一套。公司进了新股东也没见什么起色。是不是该想想如何	您好。感谢您一直对公司的支持和关注。公司将继续深耕集成电路、能源互联网、智能化与智能制造的“3+1”产业链布局，从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主

	进取？那么多现金在睡觉，如果拿着现金吃利息，有点像养老，这还叫做企业吗？做企业一方面是资金安全性，但另一方面是资金的利用率。	可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，努力提升公司核心竞争优势。为提高公司资金使用效率，合理利用闲置自有资金，在不影响公司主营业务发展及资金使用安排的情况下，公司利用闲置自有资金进行理财产品投资，可以增加公司收益，为公司股东谋取更多的投资回报。谢谢！
	去年半导体总体都是效益增长的一年，为什么咱们东软载波不升反降？2022 年公司的业绩会岂稳回升吗？	您好。2021 年公司集成电路板块业绩有所增长。公司在 2022 年继续深耕集成电路、能源互联网、智能化与智能制造的“3+1”产业链布局，从“芯片、软件、模组、终端、系统”到信息服务完整独立、自主可控的研发-生产-销售体系，构筑技术-产品-服务的竞争壁垒，努力提升公司核心竞争优势和业绩。谢谢！
	公司手里的 18 亿现金有没有收购并购的计划？	您好，公司一直在做产业链整合、完善，有合适的符合公司发展战略规划的好的标的公司愿意合作。谢谢！
	为什么公司让广大投资者感觉不关心自己股票的股价？难道打造国际一流企业只是公司的口号？从股价的表现上看是国际一流企业的样子吗？公司有那么多现金，却不增持自己的股票，提高投资者信心。建议管理层更有进取心，心里想着投资者。	您好，公司一直关注二级市场股价，重视投资者利益，上市多年来平均分红金额占当年利润的 50%以上，公司也在不断投入研发，积极拓展智能化和集成电路市场，争取早日实现新业务的利润增长，为广大投资者带来更多收益。感谢您的建议！
附件清单（如有）		
日期	2022 年 5 月 6 日	