

## 山东赛托生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：DY2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度业绩网上说明会活动的投资者
时间	2022 年 5 月 6 日 15:00-17:00
地点	“全景·路演天下”平台（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ） “价值在线”平台（ <a href="http://www.ir-online.cn">www.ir-online.cn</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理米奇先生 董事、副总经理、董事会秘书李璐女士 独立董事卿北军先生 财务总监李福文先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 6 日 15:00-17:00 在“全景·路演天下”（<a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a>）和“价值在线”（<a href="http://www.ir-online.cn">www.ir-online.cn</a>）举办 2021 年度业绩网上说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，问答环节主要内容如下：</p> <p><b>1、问：现在医药行业大变革，公司如何把握行业机会？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！当前医药产业整体步入高速增长阶段，受到国家政策大力支持。公司将把握历史机遇和政策支撑，聚焦于将赛托生物打造成集“医药中间体、原料药和成品制剂为一体”的生物技术企业的中长期发展战略。大胆创新，稳步发展，在医药行业做大做强。感谢您对公司的关注。</p>

**2、问：董秘您好，请问公司目前所采用的生物技术工艺与传统的生产工艺相比有什么区别和优势？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司通过自主研发，利用基因工程技术，对微生物转化法生产过程中需要的菌种进行了关键基因改造，获得了高转化率的菌种，并开发了创新、高效的生产工艺，减少了传统工艺对强酸强碱的使用。公司目前所采用的生物技术与传统的生产工艺相比具有“两高两低一稳定”的优点，即资源利用率高、生产效率高、能耗低、污染低、产品质量稳定。感谢您对公司的关注！

**3、问：公司为什么要进行产业一体化布局？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司管理层总结了过去几年经营工作中的得失，认真研究分析国际国内行业发展趋势，结合公司目前所处的行业位置、核心竞争优势，寻找未来市场机会，看到了呼吸类高端特色原料药的市场空间，认识到加强产业链上下游协同的产业升级是公司提升核心竞争力的必由之路。将公司发展战略明确为集“医药中间体、高端特色原料药和成品制剂为一体”的生物技术企业。未来赛托生物将以此为中长期发展战略，坚定不移，稳步推进公司的产业升级战略。

**4、问：您好，贵公司甾体成品药未来能达到什么状态？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！2021年是公司了打造成集“医药中间体、原料药和成品制剂为一体”的生物技术企业战略实施的第三年，公司已经在呼吸类高端特色原料药上取得了明显突破，丙酸氟替卡松、曲安奈德、布地奈德、糠酸莫米松、糠酸氟替卡松等产品已取得生产许可证并具备批量生产能力。通过子公司意大利 Lisapharma 公司成功切入成品制剂领域，Lisapharma 公司的鲑降钙素和曲安奈德已经在国内完成了进口再注册。公司渡过产业升级的阵痛期，开始从单一的甾体药物原料生产商向全产业链生物技术企业升级，“中间体-原料药-制剂”的全产业链协同优势初步显现。感谢您对公司的关注！

**5、问：公司在研发实力如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司是依托研发和创新引领的技术驱动型企业，上市以来研发投入不断加大，累积研发投入超过 2 亿元，在内部持续进行研发投入的同时，与国内多家知名科研院所保持长期而良好的合作关系，具备从药品基础研究到应用研究的完整研发体系，截至 2021 年末，公司拥有专利 42 项，其中发明专利 14 项，境外专利 2 项，实用新型专利 26 项。公司采取内部培养和外部引进相结合的人才策略，建设多层次、多结构的与公司发展相匹配的技术研发团队，为主要技术人员、研发人员提供具有市场竞争力的薪酬待遇和长期发展平台，在完善的研发创新机制下，持续稳定推进各项研发和技术升级工作，目前，公司拥有一支专业、稳定的研发队伍，研发方向涵盖天然药物化学、药物化学、药剂学、药物分析等专业领域。公司是山东省技术创新示范企业，拥有山东省重点工程实验室，系山东省甾体激素中间体及原料药工程技术研究中心。感谢您对公司的关注！

**6、问：领导您好，请简单介绍公司目前主营业务。**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司以提供“国内领先，世界接轨”的高品质药物及原料为己任。上市初期，公司致力于应用基因工程技术和微生物转化技术研发与生产甾体药物原料，是国内首家规模化采用生物技术制取甾体药物原料的生产商。2019 年起，在确保公司甾体药物原料细分行龙头地位的基础上，逐步布局呼吸类高端特色原料药和制剂产品，部分呼吸类高端特色原料药已经取得了生产许可证，并陆续进入关联审评阶段。公司通过子公司 Lisapharma 公司开展制剂业务，并按计划在国内外申报制剂产品，逐步打造集“医药中间体、原料药和成品制剂为一体”的生物技术企业。感谢您对公司的关注！

**7、问：甾体药物领域的整体如何发展？**

**回复：**您好，感谢对公司的关注！本公司所处行业为医药行业，当前医药产业整体步入高速增长阶段，受到国家政策大力支持。近年来，全球甾体激素药物销售额以每年超过 10% 的速度增长。全球甾体药物超过 400 种，目前甾体类药物是仅次于抗生素的第二大类化学药。甾体激素药物市场需求的持续扩大，保证了甾体激素中间体和原料药需求的持续增长。我

国甾体激素原料药年产量已占世界总产量的 1/3 左右，并将逐步成为世界甾体药物中间体和原料药生产中心，甾体药物中间体和原料药已经成为中国出口药物走向世界的重要品种。甾体药物市场规模仍将呈显著的上升态势，其产品需求量将越来越大。公司非常看好本行业未来发展，公司将把握历史机遇和政策支撑，大胆创新，稳步发展，在医药行业做大做强。谢谢！

**8、问：公司在环保上有何优势？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司采用生物技术路线生产甾体药物原料，消除了传统工艺路线的强酸、强碱的使用，减少了工业废水的排放。公司始终把环保工程作为公司发展的头等大事来抓，自公司成立以来，建设污水处理中心、废气处理系统和噪声处理系统，污水、废气排放与环保部门实现时时在线监测，“三废”检测数据全部达标，危废产生、存放、处置合规。在安全领域，在安全生产和绿色环保方面确保企业实现可持续发展。谢谢！

**9、问：公司在质量上如何管控？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司拥有完善的生产管理制度，对各生产环节严格把关，在原材料入库、人员管理、设备管理、生产管理、质量控制、产品出入库等方面，严格执行公司各项规章制度。质量管理部门对原材料、半成品、产成品的品质进行全程检测，保证每道工序的产品质量，避免不合格半成品流入后续工序，以确保产成品的质量。原料药生产车间积极推行国际先进的 GMP 管理体系，从采购、生产到销售进行全流程质量控制。感谢您对公司的关注！

**10、问：您好！公司制剂产品有多少品种储备？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司通过收购意大利 Lisapharma 公司获得了硫糖铝混悬凝胶、曲安奈德注射液、注射用谷胱甘肽粉末、注射用甲泼尼龙琥珀酸钠、阿米卡星软膏，注射剂等 20 余款产品储备。其中硫糖铝混悬凝胶（Sucralfate Suspensoid Gel）为 Lisapharma 公司原研药产品。随着公司国内外联合开发平台的逐步融合与成熟，公司未来将在制剂

产品持续发力。感谢您对公司的关注！

**11、问：最近三年毛利率的变化趋势是怎么样的？**

**回复：**您好，非常感谢您对公司的关注！公司 2021 “甾体药物原料” 毛利率为 25.75%；公司 2020 年 “甾体药物原料” 毛利率为 12.81%；公司 2019 年 “甾体药物原料” 毛利率为 27.22%；毛利率变化受产品价格、原材料价格、产品结构等多种因素影响，2020 年受人工、折旧增长，毛利率下跌。2021 年公司通过加大高毛利高附加值的高端中间体市场开发力度，毛利率较 2020 年有了明显提升。公司将通过增加研发投入加快产业升级，拓宽拉长公司产品产业链，进一步提高公司核心竞争力，努力实现业绩稳步增长。感谢您对公司的关注！

**12、问：公司基因技术应用在哪里？现在有什么优势？**

**回复：**您好，感谢您对公司的关注，公司利用基因工程技术，对微生物转化技术所需的菌种进行基因改造，获得了高转化率的菌种，并开发了相适应的工艺技术，该菌种基因改造技术和工艺技术在国内居于领先地位。感谢您对公司的关注！

**13、问：公司原料存货是自己生产还是外部采购的？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司生产所需原材料主要为植物甾醇等。一部分植物甾醇由公司自产，其余由公司按照“品质优先、价格优惠”的原则集中采购。公司制定严格的原材料质量标准和采购管理制度，采购部门根据年度经营计划，综合考虑阶段性经营目标、生产计划、单位消耗定额、市场价格趋势、原材料保险储备量等因素，制订采购计划并组织落实。对于用量多、市场价格波动大的原材料，公司结合原材料市场行情，判断原料价格的变动趋势，采取相应的储备库存策略。公司通过多年的供应链管理，和一批合格优质供应商建立了稳定友好的合作关系。感谢您对公司的关注！

**14、问：《关于推动原料药产业高质量发展实施方案的通知》对行业发展有什么影响？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！2021年11月9日，国家发展改革委、工业和信息化部发布《关于推动原料药产业高质量发展实施方案的通知》，加快新形势下原料药产业高质量发展步伐，推动提升医药产业核心竞争力。方案提出，大力发展特色原料药和创新原料药，提高新产品、高附加值产品比重。未来拥有原料药与制剂一体化基础或者依靠原料药企业依托优势品种发展制剂的企业必将拥有更强竞争优势。感谢您对公司的关注！

**15、问：公司产品可以用于哪些药物，都有什么作用？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司的产品雄烯二酮及其衍生品、雄二烯二酮系列及其衍生品、9-羟基雄烯二酮及其衍生品及其他中间体等。可以应用到多种孕激素、性激素、糖皮质激素等药品种。甾体药物应用广泛，主要应用于治疗风湿性关节炎、支气管哮喘、湿疹等皮肤病和过敏性休克、前列腺炎、爱迪森氏等内分泌疾病，也应用于辅助生殖、减轻女性更年期症状、预防冠心病等疾病和症状。谢谢！

**16、问：公司的中间体、原料药与制剂联动优势如何体现？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司在2019年启动全产业链升级战略后，坚定不移地围绕产业升级战略开展各项工作，报告期内，公司取得了多款原料药的生产许可，Lisapharma公司制剂药品的国内注册工作有条不紊地向前推进，公司已逐步将中间体领域的优势延伸到呼吸类高端特色原料药。通过不断的产业升级，实现中间体、原料药与制剂联动优势。感谢您对公司的关注！

**17、问：想问一下公司现在员工数有多少？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！截至2021年12月31日公司员工数量是1,140人。感谢您对公司的关注。

**18、问：与同行业公司相比，公司的核心竞争力主要体现在哪些方面？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司在核心技术、生产工艺、产品管线及储备、质量与品牌、研发投入、中间体、原料药与制剂联动等方面都具有竞争优势。具体内容请详见2021年年报。感谢您对公司的关注！

**19、问：公司取得了哪些荣誉？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！2021 年公司继续强化内功，凭借自身综合实力、品牌影响力及绿色制药等方面的优势，不仅获得了客户的认可，同时也收获了多项荣誉。公司入选“山东省十强产业集群领军企业”，“工业和信息化部办公厅第五批绿色制造名单”，子公司斯瑞药业获得“山东省专精特新中小企业荣誉称号”及再次获得“高新技术企业认证”。感谢您对公司的关注！

**20、问：公司管理费用降低的原因是什么？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司管理费用降低主要原因是 2020 年度润鑫热力基本处于停产状态，资产折旧、人员工资及维保等费用大部分列入管理费用，导致当期管理费用整体增加。本年度随着润鑫热力的运营逐步正常化，管理费用里折旧和摊销费用减少。感谢您对公司的关注！

**21、问：公司如何盘活存量资产？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司固定资产规模大、折旧多均影响资产使用效率与整体经营质量。2021 年公司重点对润鑫热力、Lisapharma 公司、赛托生物本部、斯瑞药业四大主体进行存量盘活，润鑫热力顺利点火供热，“只有折旧、没有收入”的局面完全改变；虽然 Lisapharma 公司持续受到海外疫情的影响，但通过对 Lisapharma 公司管理团队及管理模式的调整，使得 Lisapharma 公司的经营质量有了明显提高，同时充分利用 Lisapharma 公司的现有制剂的产品储备，加快海外制剂的转国内申报的节奏；加大赛托生物本部高毛利、高附加值的高端中间体领域的研发和销售，高端中间体在公司整体销售占比进一步提升；斯瑞药业一方面加快推进储备原料药的申报进度，另一方面继续加大研发投入，斯瑞药业部分产线已达到“整装待命，蓄势待产”的状态。感谢您对公司的关注！

**22、问：公司的生产模式是什么样子的呢**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司采取“以销定产”的生产模式，生产部门依据销售部门反馈的销售数据，制定生产计划并组织落实，在生产

过程中，生产部门会动态结合库存情况，同时考虑特殊时期安排调整作业计划，使产销有效衔接，并跟踪、调度生产节奏，确保产品供应。感谢您对公司的关注！

**23、问：财总您好，2021 年公司实现营业收入 12.02 亿元，同比增长 31.70%，请问未来在哪些领域还可能实现业绩的增长？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司将确保传统业务稳居细分行业龙头地位的基础上，进一步加大在高毛利、高附加值的高端中间体业务的投入，争取在该领域再上新台阶。在呼吸类高端特色原料药领域稳扎稳打，实现预定规划的生产和销售。子公司 Lisapharma 公司已在国内完成进口再注册的制剂产品尝试在国内开拓市场。上述新的利润增长点具有不确定性，请投资者注意投资风险。感谢您对公司的关注！

**24、问：2021 年归属于上市公司股东的净利润同比增长 120.14%，请分析一下利润增长的原因**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司持续推进产业升级，执行既定战略，不断调整传统中间体业务板块的产品结构，进一步加大了市场前景更为广阔的高附加值的高端中间体的研发、生产和销售，报告期内，以 8DM、DB11 为代表的各类高端中间体合计销售达 47,269.18 万元，较上一报告期同比增长 44.28%。在管理方面，提升公司管理水平，在开源节流、降本增效方面成效显著，同时本年度无大额资产减值，2021 年归属于上市公司股东的净利润同比增长 120.14%。感谢您对公司的关注！

**25、问：请问公司的原料药在国内市场占有率为多少？如何加以突破？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！经过多年积累，公司已经在呼吸类高端特色原料药及其他原料药上取得了明显突破，丙酸氟替卡松、曲安奈德、布地奈德、糠酸莫米松、糠酸氟替卡松等产品已取得生产许可证并具备批量生产能力。部分产品待与下游制剂公司完成联合审批申报后即可开展生产。感谢您对公司的关注！

**26、问：请问公司 2021 年开展了哪些制剂项目？进展如何？**



**回复：**尊敬的投资者，您好！2021年，公司通过意大利子公司Lisapharma公司完成鲑降钙素和曲安奈德在国内的进口再注册，在波黑、阿塞拜疆、也门完成5款产品的再注册，在菲律宾、巴拿马获得谷胱甘肽的新销售许可。公司成品制剂业务2021年取得103,863,268.36元的营业收入，较去年增长10.74%，制剂业务取得稳定增长。感谢您对公司的关注！

**27、问：董秘好，请问公司目前行业地位如何？与那些知名企业有稳定的合作关系？请举例说明。**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司于2011年率先掌握了运用基因工程技术和生物发酵法生产雄烯二酮等甾体药物原料的技术。近年来，公司通过进一步的研发创新，菌种基因改造技术及相关生产工艺均在国内处于领先地位，依托上述优势，公司目前已成为国内采用生物技术制取甾体药物原料的重要供应商，与仙琚制药、信谊津津等国内甾体药物行业多家优秀企业建立了长期、稳定的供应关系。感谢您对公司的关注！

**28、问：硫酸新霉素现在什么进度？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！硫酸新霉素项目按照计划推进。具体内容请详见2021年年报。感谢您对公司的关注！

**29、问：在新冠疫情常态化的背景下，公司目前采购、生产、销售是否能维持稳定？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司将密切关注国内外疫情的发展，在确保员工安全、健康的前提下，积极、有序地安排公司各项生产经营工作，将疫情对公司的影响降到最低，保障采购、生产、销售等工作有序开展。感谢您对公司的关注！

**30、问：公司截止目前的股东总人数是多少**

**回复：**尊敬的投资者，您好！截至2022年3月31日公司股东总人数为12,622人。感谢您对公司的关注！

**31、问：公司对产业升级有信心吗？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司对既定的产业升级战略抱有充足的信心，我们将众志成城，埋头苦干，确保公司完成产业升级。感谢您对公司的关注！

**32、问：2022 年有何措施可以继续提升经营业绩和质量？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司将继续围绕“练内功、提效率、减开支、消浪费”方针，向管理要效益，全面提高公司利润水平和经营效率。在财务管理方面，推动财务战略转型，通过标准化的会计核算业务流程来提高财务核算效率，构建新型的“业财融合”管控体系；在销售方面，围绕“挖掘深度、拓展宽度、瞄准精度”的市场策略，灵活制定销售政策；在采购方面，将进一步加强在供应链方面的优势，通过供应链管理，力争减少生产所用的重要辅助原材料价格上涨给公司带来的影响；在人力资源方面，强化薪酬与绩效考核管理，对核心岗位人员，建立干部能上能下的竞争机制；在内部控制方面，加强内部审计和监督；公司多途径全方位管控，确保公司降本增效策略得到高质量执行，实现收入和利润可持续、稳定、健康增长。感谢您对公司的关注！

**33、问：甾体药物中间体的天花板高吗？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！近年来，甾体类药物是仅次于抗生素的第二大类化学药物，市场空间足够广阔。甾体激素药物市场需求的持续扩大，保证了甾体激素中间体和原料药需求的持续增长。感谢您对公司的关注！

**34、问：请问独立董事，在投资者保护方面做了哪些工作？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！我们密切关注公司经营环境的变化，了解掌握公司所面临的宏观经济形势、行业发展趋势等宏观情况及公司生产经营管理的进度等内部动态信息。主动了解调查公司经营管理情况。持续关注各类媒体有关公司的相关报道，与公司其他董事、高级管理人员及相关工作人员保持密切联系，核实媒体关注的情况，了解外部环境及市场变化对公司的影响，及时获悉公司各重大事项的进展情况，积极履行独立董事的职责。感谢您对公司的关注！

**35、问：筹资活动产生的现金流量净额同比增加 66.13% 是因为什么？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司筹资活动产生的现金流量净额较上年同比增加 66.13%，主要系银行续贷业务跨期所致。感谢您对公司的关注！

**36、问：请问公司享受的税收优惠情况如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！作为高新技术企业，山东省技术创新示范企业，本公司及控股子公司斯瑞药业享受国家关于高新技术企业的相关税收优惠政策，且在未来可预见时间内具有持续性、稳定性。感谢您对公司的关注！

**37、问：请介绍一下意大利子公司 Lisapharma 公司情况？该公司未来有什么战略目标？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！Lisapharma 公司作为一家长期从事药品的研发、生产、销售的海外企业，克服了意大利当地严峻的疫情形势，2021 年度实现营收 1.23 亿元，销售额和市场份额相对稳定。其制剂申报工作也在扎实推进，2021 年完成多款产品再注册。Lisapharma 公司是公司完善“中间体-原料药-制剂”战略的关键一环，其作为公司海外研发平台和国内研发平台能形成研发联动，进而加强公司实验能力和攻克研发难题的能力。通过不断的产业升级，有助于公司实现中间体、原料药与制剂联动优势。感谢您对公司的关注！

**38、问：公司 2022 年有何具体计划？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司 2022 年将通过“继续践行产业升级战略，加快项目落地”“提升管理水平，继续降本增效”“加大研发投入，以创新牵引企业发展”“盘活存量资产，提高经营质量”等几个维度规划发展，在确保传统业务稳居细分行业龙头地位的基础上，进一步加大在高毛利、高附加值的高端中间体业务的投入，争取在该领域再上新台阶。在呼吸类高端特色原料药领域稳扎稳打，实现预定规划的生产和销售，预定新产品的申报按期进行。在制剂领域利用 Lisapharma 公司现有的成品制

	剂的产品储备优势和研发优势，实现海内外医药研发平台的资源共享，加快推动海外药品的国内注册，努力拓展成品制剂在国内的销售。感谢您对公司的关注！
附件清单	无
日期	2022年5月6日