

证券代码：300490

证券简称：华自科技

华自科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名 称及人员姓 名	通过全景网“投资者关系互动平台”参加公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 6 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接 待人员	董事长：黄文宝 总经理：余朋鲋 独立董事：黄琚 保荐代表人：刘立冬 财务总监：陈红飞 董事会秘书：宋辉
投资者关系 活动主要内 容介绍	问题 1：请问公司投资建设储能电站及工业园区“光伏储能”一体项目的盈利模式及该业务未来的市场需求是多少？ 答： 根据国家“碳中和”的战略要求，新能源的发展是刚需，储能是解决新能源发展的关键。目前储能盈利模式处在积极探索中，预见未来市场巨大。 问题 2：请问黄董，与耀宁新能源的战略合作有落地业务在开展了吗？谢谢？ 答： 您好，感谢您的关注！公司与耀宁新能源的合作已有业务落地，双方正在积极有序推进更多合作。谢谢！

问题 3：请问，华自科技自上市以后一季报越来越差？

答：

您好，感谢您对公司的关注！受季节性影响，公司一季度业绩通常较低，近几年，公司一季度营业收入同比在增长，净利润有一定波动，具体情况请参照公司于巨潮资讯网发布的定期报告！

问题 4：还有脸做直播吗？

答：

您好，感谢您对公司的支持。虽然整体经济下滑的局面在持续，我们依然坚信锂电智能设备、新能源（储能）行业潜力无限，坚定的迎接和破解暂时的困难是公司信念，直面每一位投资者的关心是我们的义务。

问题 5：华自科技，年利润才 4000 万，能抗得住几十亿的市值吗？

答：

受市场整体影响，原材料价格上涨明显，同时因公司注重产品和技术，研发等各项长期投入。后续公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，争取以更好的经营业绩回报股东，同时加强与投资者的互动交流，更多地传递公司价值，也希望投资者对公司保持信心和耐心，关注公司的长期价值。

问题 6：什么时候退市？

答：

您好，感谢您对公司的关注。公司的主营业务锂电智能设备、新能源（储能）行业正处在黄金发展期，我们也处在行业的领先赛道，我们会牢牢抓住市场机遇，不辜负一直关注和支持公司的所有投资者。

问题 7：股价跌掉 70%，怎么看？

答：

您好，感谢您对公司的关注。去年以来，随着国内外经济形势的不断下行、俄乌战争的突发、疫情的反复，A 股经历了持续的下行调整，但我们相信锂电智能设备、新能源（储能）等行业依然是未来的朝阳行业，我们依然处在黄金赛道，期待您持续对公司的关注和支持。

问题 8：请问股价为何跌跌不休，是否有重大利空！

答：

您好，感谢您对公司的关注。合法合规的履行信披义务是上市公司的经营底线。去年以来，随着国内外经济形势的不断下行、俄乌战争的突发、疫情的反复，A 股经历了持续的下行调整，但我们相信锂电智能设备、新能源（储能）等行业依然是未来的朝阳行业，我们依然处在黄金赛道，期待您持续对公司的关注和支持。

问题 9：去年管理费出现大幅增加的原因，以及未来有无管理控制措施？

答：

您好，感谢您对公司的关注！公司去年管理费用增加的主要原因：随着公司规模扩大导致固定资产折旧、人员薪酬等支出较上年同期有所增长，另外因去年公司推出了股权激励计划，增加了股权激励摊销费用。公司一直重视费用管理，后续将进一步加强管控，并努力拓展业务，提高人均效能以及费用效率，提升公司业绩。

问题 10：请介绍下精实机电上半年跟宁德时代的订单履行情况，公司如何应对锂电池成本上涨给公司业绩带来的压力？

答：

您好，感谢您对公司的关注。相关业务的履行情况，我们在年报等定期报告中均有相应披露。锂电池成本上涨也传导到了储能行业，我们也正在从销售、研发、技术、生产等多个方面来侧面消化成本的增加。

问题 11：股价下跌，跟大环境影响，机构也不看好，为什么？

答：

您好，感谢您的关注！公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，争取以更好的经营业绩回报股东，同时加强与投资者的互动交流，更多地传递公司价值，也希望投资者对公司保持信心和耐心，关注公司的长期价值。谢谢！

问题 12：新一轮可转债什么时候上市？

答：

您好，感谢关注，公司可转债正在有序推进中，相关进展公司将严格按

交易所要求履行披露义务。

问题 13: 请问贵公司对 2021 年增收不增利的问题怎么看？2021 年陆续签订大订单，企业满负荷运转，盈利却低的可怜，请问管理层对 2021 年的成绩单是否表示满意？

答:

感谢您的关注！2021 年因原材料价格上涨等原因影响利润，公司一直在持续投入新产品、新技术研发，同时持续提升公司各项管理，期待更好回报广大投资者的支持与关心。

问题 14: 去年管理费出现大幅增加的原因，以及未来有无管理控制措施？另外，科研费用也有大量投入，能告知科研投入方向或行业吗？

答:

您好，感谢您的关注！随着公司规模扩大，公司固定资产折旧、人员薪酬等支出较上年同期有所增长，另外因公司去年推出了股权激励计划，增加了股权激励摊销费用。公司一直重视费用管理，后续将进一步加强管控，并努力拓展业务，提高人均效能以及费用效率，提升公司业绩。2021 年度，公司研发费用 13,753 万元，同比增长 70.49%，主要用于新能源、环保行业，如多能物联技术、一体化储能系统、卧式刀片电池压床、有机管式超滤膜、二次供水智能物联网网关等项目。

问题 15: 请介绍下公司跟湘投合作的宁电入湘储能电池项目的具体落地进度，预计在什么时候可以投入运营，未来会给公司带来多大的产值？

答:

您好，感谢您对公司的关注。宁电入湘项目是两省共同大力推进的国家重点项目，目前正在有序推进；公司也按照与湘投的战略合作协议约定，积极快速的推动相关工作。

问题 16: 请问希望我们长线投资，我投了三年 账面还是亏损 这个价值如何体现，是锻炼了我的意志吗？

答:

您好，感谢您长期以来的关注和支持！您说的情况，我们必须向您表达诚挚歉意。我们确实需要加倍努力，以更好的业绩来回报投资者。我们

对企业的长期发展充满信心，希望您继续关注。谢谢！

问题 17：问董秘，你让投资者关注你们的中长期投资价值，你们上市六年了，增发转债都融资了，可现在的业绩这样你们觉得合适吗？这档的价位怎样长期投资。

答：

您好，感谢您对公司的持续关注。公司上市六年以来，经营规模从 5 亿到 22 亿，从水电智能控制设备市场占有率第一到锂电智能设备、新能源（储能）行业领先阵营，公司正处在最好的赛道，未来的发展请您拭目以待。

问题 18：请问公司有什么具体举措来实现降本增效？目前看几大业务成本端压力巨大。

答：

您好，感谢您的关注。受原材料价格上涨等因素影响，公司营业成本存在一定压力。面对这种情况，公司将加强技术研发创新，提高产品附加值；其次，公司将进一步深化与供应商的长期合作，降低采购成本；同时，公司将优化生产流程，提高生产效率，降低成本。

问题 19：为什么机构也不看好贵公司？

答：

您好！感谢您对公司的关注。公司经营情况良好，公司管理层对公司未来发展充满信心，公司主营业务锂电智能设备、新能源（储能）处在最好的赛道，公司在赛道处于领先阵营，不少专业机构也给予了我们正面支持。相信后续您会看到会有更多机构对公司的支持。

问题 20：目前长沙和武汉的的锂电设备基地什么情况呢？产能大概多少？能够为公司每年提供多少营业额？

答：

您好，感谢您对公司的关注。长沙基地去年已投运，预计全年产能超过十多亿元，武汉基地受疫情影响，预计延迟到二季度投运，逐步达到超十多亿元的产能。具体经营情况取决于锂电行业整体发展，再次感谢。

问题 21：为何说公司是一流，哪里体现？

答：

您好，感谢您的关注！公司在锂电智能设备、新能源储能两个赛道处于行业优势地位，谢谢。

问题 22：身处黄金赛道朝阳行业，去年的热点概念公司基本都涉及，颇有多边形全能战士的姿态，顶峰时期全市场关注度前 10 位。请问管理层日常工作中是否会花精力关注二级市场中股价的走势变化？都说了乘着朝阳行业的东风，身处黄金赛道下，管理层是否有过将企业推向百亿级别或年利润突破亿元的雄心和内部目标？

答：

您好，感谢您的关注！我们一直秉持实业报国理念，专注于把企业经营基本面做好。公司管理层对企业发展有明确的目标和规划，也会珍惜和把握好良好的发展机遇，相信将来能以更好的业绩来回报广大投资者。谢谢！

问题 23：你们连增发可转债已融资了不少的资金到底干什么用了，上市六年来就是每年都是这种让人无法理解的业绩来唬弄投资者，你们不感到羞耻吗？

答：

您好，感谢您对公司的关注。公司募投项目及募集资金的使用情况，都已严格按相关法律法规进行了披露。您的批评是对公司的鞭策和激励，公司正处在锂电智能设备、新能源（储能）的黄金赛道，未来我们会更加努力以更好的业绩回报投资者。

问题 24：公司最近怎么没有中标信息？

答：

您好，感谢您的关注！公司相关业务在正常、积极拓展中，公司重大合同信息披露严格执行《深圳证券交易所创业板股票上市规则》和公司《日常经营重大合同信息披露管理办法》相关规定披露，谢谢！

问题 25：请问贵司与宁德时代的订单在 2021 年为公司带来了多少利润？或者说大概占比总利润的多少？

答：

您好，感谢您的关注。宁德时代是公司的重要客户，子公司精实机电与宁德时代有多年合作的基础，去年中标宁德时代的订单额大幅增长，公司积极组织生产和交付，为公司 2021 年度业绩作出了重要贡献。

问题 26：请介绍一下公司储能电站及园区”光伏+储能“一体项目的盈利模式，以及该业务的未来的市场潜在需求有多大？

答：

您好，感谢您的关注！要解决“碳中和”及新能源发展，储能是关键，盈利模式看好，未来市场发展巨大，谢谢！

问题 27：华自想搞储能这个烧钱的行业，不把市值管理做起来是不行的，可惜你们太傲慢了（不是傲慢就是坏），不懂得引导投资者预期，得不到机构资金青睐（几个制造业基金都是割肉离场，被你们割了韭菜），没有资金推动，想快速发展储能行业是异想天开，李洪波现身一季报，这类人无非就是个投机派。

答：

您好，感谢您的关注！我们一直秉持实业报国理念，专注于把企业经营基本面做好。我们深耕能源领域近三十年，对储能行业有一定的理解。当然我们也接受您的批评和指导，加强对资本市场的了解和学习，加强与投资者的沟通与交流。谢谢！

问题 28：储能电站你们都看不懂盈利点在哪？那就别干了！

答：

您好，感谢您对公司的关注。双碳目标是中国对世界的承诺，以新能源为主体的新型电力系统的建设是未来多年的能源国策，我们坚定地相信新能源（储能）行业的发展潜力无限。

问题 29：请问华自科技 37 元跌到 9 元多，我亏了 80 多点怎么办？

答：

您好，感谢您的关注和支持！股价受市场行情等多种因素影响，公司将努力做好经营管理，提升盈利能力，争取以更好的经营业绩回报股东，也希望广大投资者对公司保持信心和耐心，关注公司的长期价值。谢谢。

问题 30：请问董事长对自己公司估值满意吗？

答：

您好，感谢您的关注！我想我的心情跟您是一样的。我们会更加努力，以更好的经营业绩、更充分的沟通交流来争取更多投资者的认可和支持。谢谢！

问题 31：请介绍一下公司储能电站及园区”光伏+储能“一体项目的盈利模式及项目预测的毛利率及净利润率大概是多少？

答：

您好，感谢您的关注。公司围绕储能电站及园区”光伏+储能“一体化业务，从产品研发、投资运营及运维服务做了深厚的技术储备和多年经验积累，能够参与到储能产业的各个环节，提供优质的产品和服务，预见未来市场巨大。具体毛利水平根据项目不同会有一定变化。谢谢！

问题 32：公司拟收购的两个储能电站是靠售电的差价盈利还是靠向电网提供服务收取服务费？

答：

您好，感谢您的关注！储能电站既为光伏、风电等新能源提供服务，同时也为电网调峰调频提供服务，应该有电价峰谷差价，也会有新能源服务费、电网服务等，谢谢！

问题 33：建议财务大洗澡，商誉吓人。

答：

您好，感谢您的关注！公司收购精实机电和格兰特后，在合并资产负债表中形成了一定金额的商誉，公司依据会计准则和相关法律法规进行会计核算，谢谢！

问题 34：作为浙大校友，很佩服董事长的情怀创业路，但是也希望善待二级市场投资者。谢谢！

答：

您好，感谢您的关注！谢谢校友的建议和指导！我会更加努力，争取做得更好。谢谢！

问题 35：股价顶峰时选择与公司同在，身处黄金赛道，希望在黄董和管

	理层的努力下，当东风再次来临时，能见到 200 亿以上市值的华自科技！ 答： 您好，感谢您长期的关注和支持！我们会加倍努力，以更好的业绩回报投资者。我们对此也有信心。谢谢！ 问题 36：你们是不是在作呀，还有完吗？ 答： 您好，感谢您对公司的关注。去年以来，随着国内外经济形势的不断下行、俄乌战争的突发、疫情的反复，大家的经营环境日趋艰难，但我们相信锂电智能设备、新能源（储能）等行业依然是未来的朝阳行业，我们依然处在黄金赛道，我们只有付出更多的努力，不断的“折腾”才能从大浪淘沙的残酷市场环境中脱颖而出，期待您持续对公司的关注和支持，谢谢。 问题 37：作为独董请问尽职尽责了吗？公司投资储能站看不到盈利点的项目。 答： 您好，感谢关注，作为公司的独立董事，我严格按照《独立董事工作制度》的要求，勤勉尽责地履行责任，出席了董事会会议和股东大会、主持和参加了董事会专门委员会、对重大事项发表了独立意见，到公司现场进行了调查研究，具体请参见本人的述职报告，谢谢。
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 5 月 9 日