

证券代码：300879

证券简称：大叶股份

宁波大叶园林设备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及 人员姓名	申万菱信基金      刘俊、周小波 交银施罗德基金   郭斐、杨金金、周珊珊
时间	2022年5月7日（周六）上午 09:30-12:30
地点	浙江省余姚市锦凤路 58 号 董事长办公室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理      叶晓波 董事会秘书              吴军 财务负责人              董黎慧 研发负责人              吴文明 证券事务代表          刘水兰
投资者关系活动主要 内容介绍	一、观看公司宣传片 董事会秘书介绍公司及产品  二、投资者提问及回复 1. 问：公司自动化率高，固定资产投资高，现在固定资产翻倍，收入也会有翻倍增长动力。公司 ROE 和净利率跟德昌电机相比有较大的差额，未来是否能弥补？是产品还是客户结构问题？ 答：公司与德昌电机的客户群不一样。公司 2018 年以前以欧洲市场为主，2017 年开始进入美国市场。公司做园林机械产品，割草机单品在中国出口量最大。公司战略布局相对超前，大量的固定资产投入在一定程度上会影响 ROE，目前公司全球战略布局已基本完成。公司将坚持“专业化、国际化、品牌化”发展战略，通过外汇

衍生品交易业务、加强原材料采购管理、加强技术改造、积极与客户议价等方式合理定价，提升 ROE。

2. 问：公司业绩和订单量突然上涨，增量来源是什么？得益于公司的什么优势？

答：增量来源既有老产品也有新产品。园林机械行业属于朝阳行业，随着人们生活水平的不断提高，对居住环境的要求也不断上升，生活小区、别墅以及城市公共绿地的绿化建设不断完善，园林绿化和养护机械逐渐成为常备机具。另外，产品生命周期为 3-5 年，更新换代快，新产品的快速发展不断刺激园林机械市场规模的扩大。公司凭借自身丰富的产品类别、行业经验、全球化的布局、优秀的质量管理等优势，加速了市场开拓。

3. 问：公司目前与家得宝客户在合作的的品牌有哪些，是客户品牌吗？在合作的产品又有哪些？

答：目前公司与家得宝在合作的产品品牌包含自主品牌和第三方授权品牌。产品包含汽油类和锂电类。

4. 问：公司在割草机行业处于什么水平地位？

答：公司是国内园林机械行业领先企业、割草机龙头企业，是中国林业机械协会副会长单位，中国电器工业协会电动工具分会副理事长单位，是中国内燃机工业协会公布的中国内燃机及零部件行业排头兵企业、2020-2021 年度浙江外贸出口重点联系企业、2020 年度浙江省“隐形冠军”企业、宁波市制造业单项冠军示范企业（割草机产品）、2020 年度“浙江省创新型领军企业”培育企业。公司自 2009 年起被评为高新技术企业，拥有“浙江省企业技术中心”、“省级工业设计中心”，公司实验室为德国 TUV 南德集团授权认可的目击电气测试实验室。公司的“自走式高效环保园林汽油割草机”和“低排放低噪音轻型化二冲程汽油割灌机”被列入国家火炬计划产业化示范项目。以自主研发实力和产品质量为基础，公司还致力于推动行业规范健康发展，负责制定或参加起草国家标准 11 项、行业标准 14 项和浙江团体标准 1 项，是中国林业机械标准化技术委员会委员单位。截至 2021 年底公司拥有专利 148 项，其中发明专利 71 项。

5. 问：公司 2021 年业绩较 2020 年增长 6 亿元人民币，主要增长来源于哪些客户或产品？

答：新老客户、新老产品均有不同程度业绩增长，具体情况详见公司 2021 年年度报告。

6. 问：2022 年市场是否会有萎缩？

答：目前公司订单情况正常，未出现下滑现象。园林机械行业属于朝阳行业，预计至 2023 年，全球园林机械产品市场需求将达到 264 亿美元，年复合增长率为 2.62%，其中锂电动力类园林机械复合增长率将达到 6.61%，是园林机械市场需求的主要增长动力。

7. 问：公司与家得宝客户订单情况怎么样？未来合作是否有规划？

答：目前公司与家得宝客户订单进展正常，双方合作良好并有意向达成长期合作关系。

8. 问：公司的利润率是否会上升？

答：近年来由于公司快速增长及项目投入，短期内影响了利润率，待项目完全达产后将会对利润水平有所改善。公司将继续坚持“专业化、国际化、品牌化”发展战略，通过实施垂直化发展策略、加强自主品牌建设、全面推进产品向锂电化和智能化发展等措施来提升利润率。

9. 问：公司的负债比较高，资金缺口有什么解决方法吗？

答：目前公司资信、资金周转状况良好，公司也将通过多种融资或合作方式解决资金缺口。

10. 问：百力通发动机供应情况，能否满足公司现有和后续订单水平？

答：公司通过提前下订单、加强与供应商战略合作等方式，尽量减少发动机供应问题。

11. 问：公司与家得宝客户合作的契机是什么？

答：公司于 2017 年设立大叶北美子公司，开始进行北美市场布局，建立多个海外售后服务点，并于 2020 年在美国南卡罗莱纳州建立海外仓，极大的提升了公司快速进行本地化运营和服务的能力。

12. 问：公司 2021 年汽油产品和锂电产品销售额占比如何？

答：公司 2021 年汽油产品销售额占比锂电产品销售额占比大。

13. 问：美国双反事件对行业和市场有哪些影响？

答：双反事件对企业既是挑战也是机遇，促进了公司的全球化发展进程，加快海外仓库和生产基地的布局建设；同时，公司也通过积极应诉争取了最低税率，减少双反对公司的影响。

14. 问：公司的销售费用较低，是否包含了质保金？

答：公司在报价阶段已将质保金考虑在内。

15. 问：公司的锂电产品和割草机器人产品技术储备情况如何？

答：公司目前建有四大锂电产品平台：20V、28V、40V 和 62V，包含手持类、手推类、机器人类和骑乘类产品。公司锂电产品和割草机器人产品核心技术方面以自主研发为主，整合内外部资源、模块组合化开发，很多先进的技术都在研发和完善中。

16. 问：公司目前订单能见度如何？

答：公司目前接单正常，公司将一如既往做好产品研发、市场营销、质量管控和售后服务，努力提升订单能见度和产能规划。

17. 问：骑乘式割草机具体包含哪些产品类型？公司为何开发骑乘产品？

答：骑乘式割草机包含小骑乘、拖拉机骑乘和零转弯骑乘。长期以来主要市场及供应链都在欧美国家，国内大规模出口骑乘式割草机企业较少，技术结构、工艺相对于手推和手持园林机械产品更为复杂。公司作为国内割草机龙头企业，通过多年的研发积累了很多宝贵的骑乘式割草机技术经验，加上市场及客户的需求驱动，从而促进了对该项目的投入。

附件清单（如有）	无
日期	2022年5月7日