

证券代码：002851

证券简称：麦格米特

编号：2022-002

## 深圳麦格米特电气股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 线上参与公司麦格米特 2021 年度网上业绩说明会的投资者  |
| 时间            | 2022 年 05 月 10 日（星期二）下午 15:00-17:00  |
| 地点            | “麦格米特投资者关系”微信小程序   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长兼总经理：童永胜先生<br>首席财务官兼董事会秘书：王涛先生<br>独立董事：王玉涛先生<br>华林证券股份有限公司保荐代表人：陈坚先生  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>一、活动具体内容：</b></p> <p>深圳麦格米特电气股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 5 月 10 日（周二）15:00-17:00 在“麦格米特投资者关系”微信小程序举行 2021 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程方式举行，与投资者就公司业绩、发展情况以及其他投资者关心的问题进行沟通，交流方式以文字问答方式进行。除去重复提问问题，公司与投资者交流的主要内容如下：</p> <p><b>二、提问及回复：</b></p> <p><b>1、问：公司在新能源汽车热管理业务方面，目前的布局与下一步的规划是怎样的？</b></p> <p><b>答：</b>您好，公司从 2019 年底开始涉足新能源汽车热管理领域，目前热管理方面的汽车技术应用在行业中是前瞻性的业务方向。但这是一个新领域，研</p> |

发、送样、客户开拓和产品延伸还需要时间，预计短期财务效果有限，谢谢。

**2、问：公司电击器业务今年能实现市场化吗？将会有怎样的进展？**

答：您好，公司电击器业务的市场较为特殊，公司已完成相关技术的产品化，正持续在做市场推广且已取得初步成效，谢谢。

**3、问：未来三年对国内外业务收入占比的规划是怎样做的？**

答：您好，公司业务涉及国内国外不同行业和客户，每个业务有其自身的发展规律，海外客户有更多的计划性和稳定性，我们预计未来海外销售将继续稳健成长。同时，未来公司将继续与海内外客户保持良好合作，并持续跟踪技术方向，不断推动公司国内外业务同步向前发展。谢谢。

**4、问：贵司是否根据国家十四五规划宏伟蓝图制定本公司五年规划？是否有采取切实有效的措施吸引广罗人才来实现跨越式发展？**

答：您好，公司根据国家十四五规划，“以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局”制定五年规划。公司坚持客观公正的原则，以增强员工内生动力与适应组织发展变革为目标，建立并完善针对多个层级不同标准的员工薪酬制度。公司将完善的员工绩效考核体系作为员工晋升发展的依据，基于合理的薪酬福利体系以及晋升发展体系吸引员工的长期留任。谢谢。

**5、问：公司计划今年的研发投入是多少？主要投在哪些技术的研发上？**

答：您好，公司研发投入一直保持在营业收入的 10%左右，投入在公司所涉及的工业自动化、智能家电电控、工业电源、新能源汽车及轨道交通等多领域，谢谢。

**6、问：公司目前整体的产能利用率情况？**

答：您好，公司目前整体的产能利用率已足够充分，并计划于 2022 年新发行可转换公司债券，使用募集资金进一步扩大公司未来产能建设，谢谢。

**7、问：包括印度和泰国在内的海外产线建设进展？**

答：您好，公司在印度和泰国生产能力建设已初具规模。其中，印度主要服务于当地市场，并与当地外协厂充分合作；泰国主要服务于全球市场，基于海外客户的需求，公司目前正在适度扩充泰国工厂产能，谢谢。

**8、问：想了解下公司研发骨干人员目前的稳定性怎样，未来三年对研发人员的规划会达到一个什么样的规模？**

答：您好，公司研发骨干人员稳定性较好。公司未来的研发规划，基于业务的发展和服务客户的情况，预计将继续稳定增长。谢谢。

**9、问：参股公司是公司多元化的一部分，后续投资收益是否为经常性的？未来对这些公司的规划是怎样做的？**

答：您好，公司对外投资是公司发展外延增长的重要方式，公司向被投资企业赋能，帮助其不断成长。公司与被投资公司之间的关系是动态发展的，可能持续作为参股方，也可能未来进一步整合。从会计的角度，公司参股公司的投资收益和公允价值重估，作为损益表的一部分，会在扣除非经常性损益后的利润中扣除，但麦格米特对外投资是长期战略，并取得了一定的数量规模和成绩。因此，近年来每年都有较为稳定的相关收益，谢谢。

**10、问：请问公司的主要竞争对手是哪些公司？公司在市场竞争中有哪些优势？**

答：您好，公司作为自主创新的科技型企业，经过多年的行业积淀，综合竞争力大幅提升，现已成为国内知名的智能家电电控产品、工业电源、工业自动化和新能源汽车及轨道交通产品供应商，公司的竞争对手分布在不同的行业，暂不存在完全匹配的可对比公司。公司的核心竞争力主要体现在清晰有效的战略布局、持续创新的研发技术优势、多技术领域布局逐步形成关联、持续强化平台建设、优秀稳定的经营团队、广泛优质的客户资源等几个方面，谢谢。

**11、问：现有客户结构是怎样的，以及未来如何规划？**

答：您好，公司作为核心电气部件和解决方案供应商，主要是为国内外制造业头部客户服务，未来将继续坚持大客户模式，并不断拓展客户范围，谢谢。

**12、问：贵司未来业绩增长的几大支撑分别是什么？**

答：您好，公司未来将继续在智能家电电控、工业自动化、工业电源、新能源汽车及轨道交通四大板块业务中，加大研发投入建设，持续拓宽产品品类，稳健运营保持业绩增长，谢谢。

**13、问：公司对二级市场未来股价和市场流动性，有什么措施？**

答：您好，公司股份回购计划尚在进行中，后续如有其它相关措施与计划，请留意公司后续公告，谢谢。

**14、问：观察到存货积压占据了贵司较大现金流，请问受上游原材料价格**

|                      |   |
|----------------------|---|
|                      | <p><b>波动，公司在调整原材料供应、优化存货结构上采取了哪些措施？</b></p> <p>答：您好，公司的采购策略，主要基于过去一段时间的供应形势和公司的手订单的情况而综合制定，不存在积压问题，采购策略会随着供应形势的变化而弹性调整，尤其是根据不同物料品类、基于不同的采购策略，优化库存结构，谢谢。</p> <p><b>15、问：医疗电源产品订单是否出现大幅度下滑？给整体销售带来多大的影响？</b></p> <p>答：您好，公司医疗电源产品因客户受到芯片供应影响，短期订单有所下滑，但公司整体交付进度较好，目前整体影响不大。公司后续储备的项目比较多，并逐步推进量产，公司有信心医疗电源在未来持续增长，谢谢。</p> <p><b>16、问：结合新能源汽车业务对贵司去年业绩影响，公司如何调整策略应对这部分毛利偏低但风险较大的业务条线？</b></p> <p>答：您好，公司始终对新能源汽车相关业务持谨慎态度，对产品和客户做有选择的投入，过去两年因核心客户的业务影响，公司新能源车业务有较大下滑，目前正在逐步恢复中，谢谢。</p> <p><b>17、问：公司认为未来主要面临的挑战来自哪些方面？</b></p> <p>答：您好，公司未来发展战略和经营目标的实现目前可能存在宏观经济形势波动对全球市场需求的影响，国内不断演变的疫情局势所造成的潜在风险，原材料涨价带来的成本上升和交付紧张问题等。详情请参见公司于 2022 年 4 月 22 日披露的《麦格米特 2021 年年度报告》，谢谢。</p> |
| <p>附件清单<br/>(如有)</p> |   |
| <p>日期</p>            | <p>2022 年 05 月 10 日</p>   |