

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）
关于深圳市同益实业股份有限公司
2021 年年报问询函的专项说明

深圳证券交易所创业板公司管理部：

由深圳市同益实业股份有限公司（以下简称“同益股份”或“公司”）转来的《关于对深圳市同益实业股份有限公司的年报问询函》（创业板年报问询函【2022】第 168 号，以下简称“问询函”）奉悉。亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“我们”或“会计师”）作为同益股份 2021 年年报审计的会计师，对问询函中所提及的需会计师发表专项审核意见说明的有关事项进行了审慎核查，现汇报说明如下：

问题 1：年报显示，报告期分行业营业收入构成中，批发业（化工材料）、批发业（电子材料）营业收入分别为 13.36 亿元、14.98 亿元，同比分别增长 47.67%、14.23%，其中，批发业（化工材料）销售量同比增加 26.04%，毛利率下降 2.83 个百分点至 7.72%，批发业（电子材料）毛利率增加 1.11 个百分点至 4.80%。请你公司：

（1）结合具体产品构成、销售均价较上年变动情况等说明报告期批发业（化工材料）营业收入增幅较大而毛利率下降的原因及合理性，并说明其销售量增幅低于营业收入增幅的原因及合理性。

（2）结合具体产品构成、主要客户情况、行业发展等说明报告期批发业（电子材料）营业收入、毛利率增长的原因及合理性，是否具有可持续性。

请审计机构核查并发表明确意见。

一、公司说明

（1）结合具体产品构成、销售均价较上年变动情况等说明报告期批发业（化工材料）营业收入增幅较大而毛利率下降的原因及合理性，并说明其销售量增幅低于营业收入增幅的原因及合理性。

回复：

2021 年批发业（化工材料）实现营业收入 13.36 亿元，同比增长 47.67%。化工材料产品构成及收入情况如下：

行业分类	产品结构	2021 年 (万元)	2020 年 (万元)	同比变动额 (万元)	同比变动率
批发业 (化工材料)	工程塑料	86,405.92	78,007.02	8,398.89	10.77%
	通用塑料	39,291.75	9,605.65	29,686.10	309.05%
	复合材料板棒材及原料	6,176.98	1,029.74	5,147.24	499.86%
	其他材料	1,749.80	1,845.65	-95.85	-5.19%
合计	--	133,624.45	90,488.06	43,136.38	47.67%

批发业（化工材料）营业收入增长的原因如下：

受新冠疫情及国际局势动荡影响，供应链供给安全问题凸显。公司根据市场和客户需求，积极开发新供应商、及时锁定供应资源、丰富产品线，灵活调整销售策略，优先保障战略大客户供应，实现大客户销售收入增加。

批发业（化工材料）毛利率下降的原因如下：

报告期内，为响应国家“国产替代”的号召、丰富供应商渠道、积极开发新的产品线，公司开发了部分国产材料销售业务，由于其毛利较低，从而拉低了化工材料业务整体毛利率水平。报告期内，批发业（化工材料）毛利率为 7.72%，同比下降 2.83%。

批发业（化工材料）营业收入与销售价格、销量变动情况：

公司销售的化工材料种类多，不同种类材料的价格与数量差异大且计量单位较为繁杂，比如以“吨”为销售单位的工程塑料有 ABS、PC+GF、PC、POM、GUR、PC+ABS、MABS、PPE、PP、PPS、PCT、PA11、PC/ABS、玻纤等，销售单价最高为 156,809.37 元/吨，最低为 10,229.45 元/吨。公司营业收入与产品销售结构、下游市场需求以及公司的经营策略密切相关，因此，公司营业收入变动与销量变动、销售价格变动不存在严格的匹配关系。

（2）结合具体产品构成、主要客户情况、行业发展等说明报告期批发业（电子材料）营业收入、毛利率增长的原因及合理性，是否具有可持续性。

回复：

随着互联网、大数据、人工智能等新技术兴起，以及以 5G 为首的新基建项目的加速推进，国内电子材料产业取得了长足的进步，产业规模稳步增长，中高

端电子材料产品转型升级速度加快。同时，自 2020 年以来的新冠疫情激发的居家办公和远程学习需求，带动了智能手机、电脑、消费类电子等终端产品销量的增长。在此行业背景下，公司所服务的各细分市场对显示屏、偏光片以及芯片等电子材料需求也大幅增长。

公司销售的电子材料产品主要为显示模组及相关组件、驱动芯片、液晶显示玻璃、偏光片等，2021 年实现销售收入 14.98 亿元、同比增长 14.23%，毛利率为 4.80%、同比增加 1.11%。电子材料前五大客户情况如下：

客户名称	主要销售产品	销售收入 (万元)	占电子材料销售 额比例	毛利率
客户一	显示模组	38,213	25.51%	3.39%
客户二	驱动芯片等	37,703	25.16%	1.99%
客户三	液晶显示玻璃	6,530	4.36%	9.92%
客户四	偏光片	6,164	4.11%	4.83%
客户五	液晶显示玻璃	4,888	3.26%	9.41%

基于下游显示屏需求旺盛，公司通过不断协助原厂导入重点客户的业务实现销售，销售的显示模组、液晶显示玻璃等材料在客户相关项目中得到良好验证和应用，公司提供的服务也得到了客户认可。所以，客户向公司采购规模也随之增加。

与此同时，公司在商业模式上不断探索，在品牌代理的基础上，通过现有优势资源不断向市场分销及整体解决方案领域进行拓展，不断提升自身的核心竞争力及客户黏性。2021 年，在市场整体资源供应紧缺的情况下，公司锁定供应资源、全力保障品牌供应，通过自身快速的资源调配能力、良好的服务体系，提升了该业务的平均毛利率。

公司将结合电子材料行业的发展前景，积极把握电子材料市场发展机遇，探索整体解决方案领域，深挖产品和技术发展路径，保持电子材料业务的可持续性发展。

二、会计师执行的核查程序及意见：

1、我们针对上述事项，执行了以下核查程序：

- （1）了解、评价和测试销售与收款相关内部控制设计和运行的有效性；
- （2）检查主要客户合同相关条款，关注定价方式、验收方式、交货地点及

期限、结算方式等是否发生变化，并评价收入确认是否符合企业会计准则的规定，是否与披露的会计政策一致；

（3）对主要客户的交易额和应收账款余额进行函证；

（4）检查主要客户的合同、送货单、签收记录等，核实同益股份收入确认的真实性和完整性；

（5）结合同行业公司毛利率，对收入和成本执行分析程序；关注收入与应收账款之间的勾稽关系，关注收入成本与存货的勾稽关系，分析毛利率变动趋势的合理性；

（6）针对资产负债表日前后确认的产品销售收入，选取样本核对送货单、签收记录等相关支持性文件，关注收入确认时点，评价收入确认是否记录在恰当的会计期间。

2、核查意见

经核查，我们认为公司对上述情况的说明属实。

问题 2：你公司 2021 年末预付款项为 2.05 亿元，较 2021 年初增加 105.58%。
请你公司：

（1）结合生产经营及在手订单等情况，说明预付款项大幅增加的具体原因，并与同行业公司对比说明其合理性；

（2）请报备前十大预付款项的具体内容，包括对象、金额、交易内容等；

（3）说明预付款对象是否包含你公司关联方，若是，请报备关联方名称、交易内容、交易金额等明细，并结合行业特点说明交易条款的公允性及预付款项的必要性。

请审计机构核查并发表明确意见。

一、公司说明

（1）结合生产经营及在手订单等情况，说明预付款项大幅增加的具体原因，并与同行业公司对比说明其合理性；

回复：

2021 年，因受新冠疫情持续冲击及国际局势动荡影响，全球性的芯片产能紧张、缺货问题波及范围由最初的汽车行业到更广泛的电子领域。在需求快速上涨、供给未能与之匹配的大背景之下，部分电子材料产品价格飞速走高，通过预付货款方式来锁定货源，成为行业内最常见的交易方式。为了满足公司电子材料客户的需求、保证原材料供应的稳定，公司依据市场供需情况和行业惯例，结合年度业务规划，通过预付货款的方式向上游供应商锁定部分货源。截至 2021 年末，公司预付款项为 2.05 亿元，其中账龄在一年以内的为 2.02 亿元、占比 98.34%，截至本公告披露日，上述预付货款已结转 86.2%。

同行业可比上市公司预付账款情况如下：

序号	证券代码	证券简称	主营业务	2020 年预付账款 (万元)	2021 年预付账款 (万元)	预付账款增 长率
1	000062	深圳华强	电子元器件授权 分销等	55,949.87	81,988.03	46.54%
2	300538	同益股份	中高端化工及电 子材料供应链一 体化综合解决方 案商	9,988.42	20,534.15	105.58%
3	300493	润欣科技	IC 产品分销和解 决方案提供商	263.82	1,000.64	279.29%
4	301099	雅创电子	电子元器件分销	680.10	4,166.53	512.65%

由上表可见，公司以预付款进行部分电子材料采购符合该行业和公司业务模式发展特点。

(2) 请报备前十大预付款项的具体内容，包括对象、金额、交易内容等；

回复：

已报备。

(3) 说明预付款对象是否包含你公司关联方，若是，请报备关联方名称、交易内容、交易金额等明细，并结合行业特点说明交易条款的公允性及预付款项的必要性。

回复：

经自查，上述预付对象与公司控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员不存在关联关系。

综上所述，报告期内预付账款增加较多，主要系公司报告期内根据市场行情及业务发展备货所致，属于公司正常经营需求，具有合理性。

二、会计师执行的核查程序及意见：

1、我们针对上述事项，执行了以下核查程序：

- （1）了解、评价和测试采购与付款相关内部控制设计和运行的有效性；
- （2）了解主要供应商的变化、采购主要产品的行情、供求情况，分析采购主要产品的价格变动情况及判断其是否公允、合理；
- （3）核对报告期内前十大供应商基本信息、关联关系、发生的采购额、期末往来余额、核查期后付款、交易情况；
- （4）结合同行业公司、行业特点，分析预付款项大幅增加的合理性；
- （5）执行供应商交易细节测试：对供应商交易检查采购订单、入库单、采购合同、采购发票等支持性文件，并核实存货采购是否真实，是否具备商业实质，选取样本进行函证。

2、核查意见

经核查，我们认为公司对上述情况的说明属实。

问题 3: 年报显示，你公司 2021 年度扣非前后净利润较去年分别下降 218.04%、230.28%，经营活动产生的现金流量净额下降 125.00%。此外，报告期末，你公司应收账款余额 5.91 亿元，较期初增长 32.05%。请你公司：

（1）结合经营情况、公司信用政策以及对应收账款的催款力度等具体分析公司 2021 年度经营活动产生的现金流量净额大幅下降的原因以及扣非前后净利润变动与经营活动产生的现金流量净额变动存在差异的原因及合理性，上述情况是否会持续。

（2）结合业务模式、销售模式、信用政策、同行业可比公司情况等说明应收账款增长较快的原因及合理性。

请审计机构核查并发表明确意见。

一、公司说明

（1）结合经营情况、公司信用政策以及对应收账款的催款力度等具体分析

公司 2021 年度经营活动产生的现金流量净额大幅下降的原因以及扣非前后净利润变动与经营活动产生的现金流量净额变动存在差异的原因及合理性，上述情况是否会持续。

回复：

公司 2021 年度经营活动现金流量主要项目及变动情况如下：

项 目	2021 年度		2020 年度	
	金额 (万元)	变动比例 (%)	金额 (万元)	变动比例 (%)
销售商品、提供劳务收到的现金	293,818.22	31.27%	223,828.48	37.65%
收到的税费返还	210.95	100.00%	--	--
收到其他与经营活动有关的现金	12,752.69	575.61%	1,887.59	475.08%
经营活动现金流入小计	306,781.86	35.91%	225,716.06	38.53%
购买商品、接受劳务支付的现金	299,722.79	35.24%	221,630.82	51.98%
支付给职工以及为职工支付的现金	8,892.54	57.99%	5,628.67	18.03%
支付的各项税费	2,762.45	-26.88%	3,777.75	26.42%
支付其他与经营活动有关的现金	18,725.12	271.27%	5,043.52	-26.17%
经营活动现金流出小计	330,102.90	39.83%	236,080.76	47.17%
经营活动产生的现金流量净额	-23,321.04	125.00%	-10,364.70	-511.25%

公司经营活动现金流入主要来源为销售商品、提供劳务收到的现金，收到的税费返还；经营活动现金流出主要是购买商品、接受劳务支付的现金，支付给职工以及为职工支付的现金，支付的各项税费。2020 年至 2021 年公司经营活动现金流量净额分别为-10,364.70 万元和-23,321.04 万元，净额变动主要原因为：随着公司业务规模持续扩大及销售结构变化，电子材料采购预付款增加、制造业板块存货增加，导致增加了资金占用。另外，随着公司业务规模的扩大，人才的引进及支付银票、信用证保证金的增加，相应的支付给职工以及为职工支付的现金及支付其他与经营活动有关的现金大幅增加，致使经营活动现金流量净额大幅下降。

报告期经营活动现金流量净额和净利润对比（现金流量间接法）如下：

补充资料	本期金额（元）	上期金额（元）	变动金额（元）
将净利润调节为经营活动现金流量：			
净利润	-26,903,860.09	22,643,995.95	-49,547,856.04
加：资产减值准备	11,662,218.18	4,052,732.12	7,609,486.06
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	5,700,330.59	3,623,275.28	2,077,055.31
使用权资产折旧	20,713,306.56	--	20,713,306.56
无形资产摊销	2,469,618.07	1,241,177.57	1,228,440.50
长期待摊费用摊销	4,285,568.81	1,866,469.22	2,419,099.59
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	-924,354.45	--	-924,354.45
固定资产报废损失（收益以“-”号填列）	633.45	4,828.22	-4,194.77
财务费用（收益以“-”号填列）	29,056,831.99	5,480,218.47	23,576,613.52
投资损失（收益以“-”号填列）	-1,920,872.09	-3,012,075.38	1,091,203.29
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	-14,169,832.54	161,343.47	-14,331,176.01
存货的减少（增加以“-”号填列）	-76,899,279.33	-3,888,208.70	-73,011,070.63
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	-333,346,641.03	6,618,015.44	-339,964,656.47
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	147,065,970.54	-142,538,106.18	289,604,076.72
其他	--	99,374.13	-99,374.13
经营活动产生的现金流量净额	-233,210,361.34	-103,646,960.39	-129,563,400.95

从财务报表相关科目勾稽角度看，主要原因有：（1）公司 2021 年存货增加 73,011,070.63 元，主要系制造板块备货增加所致；（2）公司 2021 年经营性应收项目增加 339,964,656.47 元，主要系：①应收账款、应收票据余额增加 226,409,819.31 元，应收账款增加主要系本年销售规模扩大所致；②预付账款余额增加

105,457,284.23 元，增加原因详见本年报问询函“问题 2”之回复；（3）公司 2021 年经营性应付项目增加 289,604,076.72 元，主要系：①应付票据余额增加 85,005,000.00 元，主要系本年原材料采购使用票据结算比例增加所致；②应付账款增加 36,684,929.54 元，主要系本年业务规模扩大、采购量增加所致；③合同负债增加 38,841,049.15 元，主要系本年销售规模扩大、预收客户货款较上年增加所致。上述（1）存货、（2）经营性应收项目的增幅大于（3）经营性应付项目增幅，导致公司 2021 年经营活动现金流量净额为负且与净利润变动趋势不一致。

报告期内公司经营活动现金流量净额与净利润差异较大主要由于公司业务特点及行业大环境影响所致，具有合理性。

报告期内，公司给予客户的信用政策及应收账款催款力度等未发生重大变化。由于公司从事的电子材料业务产业链整体呈现典型的金字塔结构，上游原厂高度集中，下游应用领域广泛、客户分散。上游原厂因供不应求、且市场需求大，电子分销行业普遍存在部分备货情形，而下游客户分散，回收现金有一定周期性。公司已从销售方面，采取了加大应收账款催收力度、收紧信用政策等措施；从采购方面，采取了精细化项目执行时间表和供应计划，缩短备货期间、提高存货周转率等措施，2022 年第一季度经营活动现金流状况已得到较大改善。

（2）结合业务模式、销售模式、信用政策、同行业可比公司情况等说明应收账款增长较快的原因及合理性。

回复：

作为中高端化工及电子材料供应链一体化综合解决方案商，公司通过提供专业技术服务满足客户对材料应用品质、速度、成本、结构设计和创新的需求，从而实现中高端化工及电子材料销售。

公司材料销售价格主要以市场价格为基础，并结合交货期、销售规模、结算方式以及库存情况与客户协商确定。

2021 年，公司给予客户的信用政策未发生重大变化。公司综合考虑与客户历史交易情况、信用状况、交易规模等，并结合外部信用大数据信息，授予客户一定的授信额度和信用期限，通过销售订单、出货单、回款等环节进行严格的信用风险管控。报告期内，公司前五大客户销售收入合计 1,252,981,694.08 元，占比 42.93%，账期主要为 0-120 天，客户主要采取电汇、承兑汇票等付款方式进行结

算。

报告期内，公司应收账款增长主要系当期营业收入增长所致。公司近两年营业收入及应收账款变动情况如下，应收账款增长与营业收入增长呈正相关。

项目	2021 年度 2021 年 12 月 31 日 (亿元)	2020 年度 2020 年 12 月 31 日 (亿元)
营业收入	29.18	22.17
应收账款	5.91	4.47
应收账款占营业收入比例	20.25%	20.16%

同行业可比上市公司应收账款增长情况如下：

序号	证券 代码	证券简称	主营业务	2020 年 应收账款 (亿元)	2021 年 应收账款 (亿元)	应收账款增 长率	营业收入增 长率
1	300538	同益股份	中高端化工及电子材料供 应链一体化综合解决方案 商	4.47	5.91	32.21%	31.66%
2	300493	润欣科技	IC 产品分销和解决方案提 供商	3.77	4.91	30.24%	33.96%
3	301099	雅创电子	电子元器件分销	4.32	5.24	21.30%	29.16%
4	000062	深圳华强	电子元器件授权分销等	40.41	47.84	18.39%	39.86%

由上表可知，公司应收账款增长情况符合行业发展特点和公司业务模式。

公司主要客户拥有良好的商业信誉，公司严格执行应收账款管理制度和风险管理制度，对应收账款实行全流程规范化管理，加快货款回笼，同时通过购买信用保险等管控措施进一步降低应收账款风险。此外，公司结合大数据系统，建立客户风险监测预警机制，全方位管控应收账款风险。截至 2021 年末，公司应收账款余额为 5.98 亿元，截至目前，已回款 5.40 亿元，回款比例 90.25%。

二、会计师执行的核查程序及意见：

1、我们针对上述事项，执行了以下核查程序：

- (1) 对应收账款管理内控相关内部控制的设计及运行有效性进行了解和测试；
- (2) 分析主要客户的应收账款信用期，对超出信用期的应收账款了解原因，以识别是否存在影响同益股份应收账款坏账准备评估结果的情形；
- (3) 获取应收账款账龄分析表和坏账准备计提表，分析检查应收账款账龄

划分及坏账计提的合理性和准确性；

（4）对应收账款期末余额选取样本，检查其期后回款情况，评价管理层对坏账准备计提的合理性；

（5）结合同行业公司应收账款周转率，对应收账款执行分析程序，分析其合理性；

（6）对应收账款期末余额选取样本进行函证；

（7）结合经营性往来科目分析公司经营活动产生的现金流量净额大幅下降的原因。

2、核查意见

经核查，我们认为公司对上述情况的说明属实。

问题 5：年报显示，你公司 2021 年度前五名供应商合计采购金额为 16.11 亿元，占年度采购总额比例为 57.81%。请你公司补充说明报告期内与前五名供应商的交易情况，包括但不限于交易金额、主要产品、采购模式、定价方式、是否存在关联关系、较去年是否发生变化等，说明公司是否存在对个别供应商的重大依赖，并结合同行业公司情况说明公司供应商集中度较高的原因及商业合理性。

请审计机构核查并发表明确意见。

一、公司说明

报告期内，公司前五大供应商采购情况如下：

供应商名称	采购税前金额 (万元)	占年度采购总 额比例	主要产品	较去年是否发 生变化	是否存在关 联关系
供应商一	50,944.94	18.28%	显示模组、显示屏、 液晶显示玻璃	是	否
供应商二	38,445.36	13.79%	工程和通用塑料：PC、 ABS、PP 等	否	否
供应商三	36,894.68	13.24%	驱动芯片	是	否
供应商四	22,865.07	8.20%	精对苯二甲酸	是	否
供应商五	11,970.48	4.29%	工程和通用塑料：PC、 ABS 等	是	否
合 计	161,120.53	57.81%	--	--	--

报告期内，公司采购模式未发生重大变化。公司根据客户需求信息、市场变

化趋势和自身现有库存量进行材料采购数量、采购周期协调、采购定价等方面的统筹预备工作，协调材料厂商提前排产；再根据客户实际订单状况，对已下单数据进行调整并交货。根据材料厂商的交货地点分为境内和境外两种。

报告期内，公司主要供应商付款政策未发生重大变化。公司依据采购合同具体付款条款执行，一般以采购的物资验收入库之日作为信用期计算起始日期，信用期满公司发起付款申请经审批后向供应商支付款项。报告期内，公司前五大供应商采购金额合计 1,611,205,271.79 元，占比 57.81%，账期主要为 0-90 天，主要采取电汇、承兑汇票、信用证（L/C）等付款方式进行结算。

作为中高端化工及电子材料供应链一体化综合解决方案商，公司通过提供专业技术服务满足客户对材料应用品质、速度、成本、结构设计和创新的需求，从而实现中高端化工及电子材料销售。公司分销的中高端化工及电子材料非终端消费产品，主要为工程塑料、普通塑料等化工材料及显示模组、驱动芯片、液晶显示玻璃、偏光片等电子材料，主要应用于手机及移动终端、消费类电子、智能家电、汽车、新能源、5G 等领域品牌客户产品的零部件、功能件、结构件或外观件。从业务模式上看，公司合作的原材料厂商主要为全球知名企业，包括美国赛拉尼斯、韩国乐天恺美科材料、台湾奇美、信利、韩国三星 SDI、日本帝人、韩国斗山、日本旭化成等国内外知名厂商。公司向其采购化工及电子材料，并通过专业服务满足下游品牌商及其代工厂客户的材料应用需求，实现中高端化工及电子材料的销售。

公司根据市场及行业发展情况，选择在上游的工程塑料、特种塑料、电子材料等中高端化工及电子材料制造行业内，具有明显的技术竞争优势、较高品牌认知度和市场占有率的原材料厂商作为主要供应商，符合化工及电子材料分销行业发展的特点。报告期内，公司前五大供应商较去年有较大变动，不存在对个别供应商的重大依赖。

同行业可比上市公司供应商集中度情况如下：

序号	证券代码	证券简称	主营业务	2021 年前五大供应商采购额/年度采购总额
1	000062	深圳华强	电子元器件授权分销等	44.99%
2	300538	同益股份	中高端化工及电子材料供应链一体化综合解决方案商	57.81%
3	301099	雅创电子	电子元器件分销	67.87%

4	300493	润欣科技	IC 产品分销和解决方案提供商	68.54%
5	300184	力源信息	电子元器件的代理（技术）分销、芯片自研以及泛在电力物联网终端产品的研发、生产及销售。	69.44%

由上表可看出，公司供应商集中度情况，与同行业可比上市公司大体保持一致，不存在过度集中风险。

综上所述，公司对供应商的材料采购是根据公司所属行业特点、业务模式、市场变化及公司业务发展方向而决定的，不存在对个别供应商过度依赖的情形及供应商过度集中风险。

二、会计师执行的核查程序及意见：

1、我们针对上述事项，执行了以下核查程序：

- （1）了解、评价和测试采购与付款相关内部控制设计和运行的有效性；
- （2）了解主要供应商的变化、采购主要产品的行情、供求情况，分析采购主要产品的价格变动情况及判断其是否公允、合理；
- （3）核对报告期内前十大供应商基本信息、关联关系、发生的采购额、期末往来余额、核查期后付款、交易情况；
- （4）执行供应商交易细节测试：对供应商交易检查采购订单、入库单、采购合同、采购发票等支持性文件，并核实存货采购是否真实，是否具备商业实质，选取样本进行函证。

2、核查意见

经核查，我们认为公司对上述情况的说明属实。

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）

2022年5月9日





统一社会信用代码

911100000785632412

营业执照

(副本) (6-1)



扫描二维码登录
“国家企业信用信息公示系统”
了解更多登记、
备案、许可、监
管信息

名称 亚太 (集团) 会计师事务所 (特殊普通合伙)

类型 特殊普通合伙企业

经营范围

审查企业会计报表、出具审计报告；验证企业资本，出具验资报告；办理企业合并、分立、变更、清算事宜；代理记账；出具审计报告、税务咨询；(依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动。)

成立日期 2013年09月02日
合伙期限 2013年09月02日至 长期
主要经营场所 北京市丰台区丽泽路16号院3号楼20层2001

登记机关

2022年 04月 29日





会计师事务所

执业证书



名称：亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）

首席合伙人：赵庆军

主任会计师：

经营场所：北京市丰台区丽泽路16号院3号楼20层2001

组织形式：特殊普通合伙

执业证书编号：11010075

批准执业文号：京财会许可[2013]0052号

批准执业日期：2013年08月09日

证书序号：0014468

说明

- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。

发证机关：



二〇一〇年十一月十一日

中华人民共和国财政部制