

证券代码：002957

证券简称：科瑞技术

公告编号：2022-002

深圳科瑞技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与本次业绩说明会的投资者	
时 间	2022年5月10日（周二）15:00-17:00	
地 点	网络形式（全景网“投资者关系互动平台” http://ir.p5w.net ）	
上市公司接待人员姓名	公司副董事长兼总经理：彭绍东先生 独立董事：郑馥丽女士 董事会秘书：李单单女士 财务总监：宋淳女士 保荐代表人：许超先生	
	<p>公司于2022年4月27日披露《关于举行2021年度网上业绩说明会的公告》（公告编号：2022-042），就公司2021年度业绩说明会提前向投资者公开征集问题。</p> <p>公司于2022年5月10日通过网络形式（全景网“投资者关系互动平台” http://ir.p5w.net）举行了2021年度业绩说明会。针对投资者关心的问题进行了回复，公司2021年度网上业绩说明会主要问题及回复如下：</p> <p>1、能简单介绍一下贵公司的核心管理层吗？这些管理层领导有的一些什么样的优势，从而可以保证公司可以持续健康的发展？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司高层核心成员主要包括董事长潘利明先生、公司副董事长、总裁彭绍东先生、副总裁刘少明先生。潘总曾在中国大型上市公司担任高级副总裁，擅长于战略、运营，新加坡国籍，在中国工作超过30年，具备国际化</p>	

视野与中国本地化落地能力；彭绍东先生工科背景，对 3C 与新能源行业有较深刻的理解，主要负责公司的营销及业务落地；刘少明博士，中国最早一批公派留学生，瑞士洛桑联邦理工学院机器人专业博士，擅长各类自动化技术应用与成本实现，带领公司技术团队从创业至今，一直保持对自动化领域新技术的持续学习。公司实施团队管理与决策制度，强调各职能的专业能力与风险管控。公司自成立以来一直着眼于全球化布局，与国内外各行业领先客户建立了稳固的业务合作关系。公司管理团队包括中国、东南亚、北美员工组成的人才队伍，形成了公司多元的企业文化，强调长期健康发展的工作作风和竞争优势。感谢您的关注！

2、请问公司 2022 年的经营目标是多少？

尊敬的投资者您好，2022 年度公司总体经营目标为实现销售收入 28~32 亿元，以上目标不代表公司对 2022 年的盈利预测。全球经济形势、国家政策、行业政策、社会环境、市场需求变化等多方面因素都将对公司业务带来直接和间接的影响，请投资者特别注意。

3、今年的利润能否有保障？

尊敬的投资者，您好！公司围绕 3+N 战略，不断夯实各项业务以推动整体营业收入的增长。公司经过审慎判断，制定了 2022 年销售额目标，感谢您对公司的关注！公司以 3+N 战略作为发展方向，进行结构性优化调整，逐步提高国内客户比重，扩大海外市场，预计公司 2022 年盈利水平预计将延续相对增长态势。但新源业务可能会受到供应链压力、市场竞争、交付能力的多重影响，给公司整体盈利水平带来不确定性。公司从去年下半年起，已通过加大自制产能投入，提高自供比例，供应链方面提高国产化比例等方式，通过优化公司成本结构，提高盈利水平。感谢您对公司的关注！

4、公司总经理是否会提前终止减持？公司目前业绩 2021 年首次出现扣非利润亏损，请问公司管理层是否能力不足？

尊敬的投资者，您好！自中美贸易摩擦以来，公司持续加大国内业务比重以及相关的投资，公司 21 年首次出现扣非利润亏损主要是由于新能源业务开拓，综合毛利率下降，相关的研发与管理投入大幅增长，另外，公司针对未达预期业务线及参股投资项目，审慎计提减值导致，不是由于主营业务下滑影响导致的。目前公司三大战略业务稳健，公司对未来发展充满信心。股东减持其持有的公司股份属于正

常的资金需求与投资决策，不会影响公司长期的经营和发展。公司管理层将持续勤勉尽责，提高产品质量，增强公司市场竞争力，以适应激烈的竞争环境，争取以持续稳健的业绩增长回馈公司股东。感谢您的关注与支持！

5、公司 2022 年目前自身财务健康程度如何？公司目前是否有制定相关净利率目标以及保持净利率目标的发展计划？

尊敬的投资者，您好！公司自身财务健康良好。公司围绕 3+N 战略，不断夯实各项业务，进行结构性优化调整，逐步提高国内客户比重，扩大海外市场，预计公司 2022 年盈利水平预计将延续相对增长态势。但新源业务可能会受到供应链压力、市场竞争、交付能力的多重影响，给公司整体盈利水平带来不确定性。公司从去年下半年起，已通过加大自制产能投入，提高自供比例，供应链方面提高国产化比例等方式，通过优化公司成本结构，提高盈利水平。感谢您对公司的关注！

6、公司在第一季度是否有受到原材料价格波动以及人力成本的影响？

尊敬的投资者，您好！公司在第一季度仍然受到原材料价格及人工成本上涨等综合因素的影响，综合毛利率同比下降，但随着公司业务规模及产品成熟度的提高，供应链成本与产品结构的优化，整体业务盈利能力有望得到逐步提升。感谢您对公司的关注！

7、公司 2021 年的分红大幅度下滑，在这种情况下，为什么不进行送股？

尊敬的投资者，您好！公司自上市以来，在保证公司正常经营、业务发展的前提下，在足额预留法定公积金、盈余公积金以后，每年以现金方式分配的利润在当年实现的可分配利润的 30%。感谢关注！

8、请问公司 2022 年的技术方向与规划

尊敬的投资者，您好！公司技术研发的重点规划是应用于公司未来产品、核心设备的共性技术。包括 AOI 视觉、高速自动化、精密测控与数字智能互联等四大自主技术平台。AOI 视觉技术平台，包括基于材料光谱与缺陷几何形态组合照明、特征提取与缺陷识别计算、基于深度学习的缺陷感知、视觉定位和测量的高精度边缘视觉检测、Blob 分析及目标高速定位测量等技术；高速自动化技术平台，包括振动分析和抑制核心技术、高速灌装、PnP 高速取放模组技术等；精密测控技术平台，包括基于机器人及多轴精密运动平台的测试与运动控制、测试摄像头核心功能如清晰度、脏污、畸变、光学中心、噪声等的检测、摄像头主动对准等技术；数字

智能互联平台，包括装备异构数据采集和总线监控、电子调试模块、设备管理与运维的物联网系统集成等技术。以上技术的持续投入能保证公司产品的技术应用和能力和保持独特的技术站位。感谢您的关注！

9、目前公司整体产能率用率是多少？

尊敬的投资者，您好！公司经营情况良好，订单饱满，产能充足，将根据未来业务发展规划，积极部署相应产能资源。感谢您的关注！

10、公司今年预计将保持怎样的研发投入？研发金额是否和去年持平还是会有所缩减？

尊敬的投资者，您好！公司 2021 年研发费用同比大幅增长，占比较高，主要在移动终端、新能源两个业务领域进行技术和产品储备；今年研发费用会根据业务开展需要进行相应调整，重点投入在公司三大战略领域，也会投入一部分在未来机会领域。感谢您对公司的关注！

11、新总部科瑞智造产业园预计将在何时入驻？新总部是否设立了新的前瞻性研究实验室，以便给未来新的业务提供更好的技术支持

尊敬的投资者您好！科瑞智造产业园正在建设中，预计在 2022 年底完成建设，建成后将作为公司在深圳的总部，集研发、生产、办公于一体，将有利于提高管理效率，提升公司的经营效益。感谢您的关注！

12、鼎力的业绩承诺问题

尊敬的投资者！2021 年度鼎力智能实现的扣除非经常性损益后的净利润低于 2021 年度承诺净利润，鼎力智能未实现 2021 年度的业绩承诺。

2021 年鼎力智能业绩承诺未实现的主要原因是：由于疫情影响，鼎力智能 2021 年底部分海外订单验收延迟，收入未能在本年度确认；为稳定团队、促进公司发展，相对 2020 年，鼎力智能加大了对核心骨干员工年度奖金。目前，鼎力智能的产品获得新能源行业品牌客户的广泛认可，在手订单充足。2022 年，鼎力智能将强化预算及精细化管理，确保也有信心业绩承诺的顺利达成。感谢您的关注！

13、公司移动终端业务未来的增长点哪些方面？

尊敬的投资者您好，公司未来在移动终端领域业务的增长方向主要有以下几个方面：一是 3C 产业链向海外溢出会带来新的设备需求；二是基于 5G 技术的成熟以及客户产品技术迭代和导入包括 AR（增强现实）/VR（虚拟现实）等新的移

动终端产品而带来的相关设备需求，；三是受技术、成本、政策鼓励等多重因素的刺激，国内 3C 品牌的对自动化需求将不断提升，相关的设备需求规模也有待释放。感谢您的关注！

14、今年各手机品牌厂商的折叠屏手机预计会给公司移动终端设备带来多少增量？

尊敬的投资者，您好！在移动终端领域，公司为品牌客户提供各类摄像头检测设备、红外安全检测设备、马达振动检测设备、光感应传感器设备等检测设备，主要应用于智能手机整机的检测，拥有行业内最为完整的整机检测方案，是移动终端行业整机检测设备领先供应商。未来移动终端领域业务的增长方向主要有以下几个方面：一是 3C 产业链向海外溢出会带来新的设备需求；二是基于 5G 技术的成熟以及客户产品技术迭代和导入包括 AR（增强现实）/VR（虚拟现实）等新的移动终端产品而带来的相关设备需求，；三是受技术、成本、政策鼓励等多重因素的刺激，国内 3C 品牌的对自动化需求将不断提升，相关的设备需求规模也有待释放。感谢您的关注！

15、公司在 AR/VR 领域的合作客户有哪些？

尊敬的投资者，您好！公司在移动终端领域可提供 AR/VR 终端产品的自动化检测设备,目前 AR/VR 产品测试领域的拓展符合预期,公司同合作客户有保密协议,对客户和客户的的产品有严格的保密义务。感谢您的关注！

16、你好，彭总，新能源设备这一块有拓展到新的合作伙伴吗？

尊敬的投资者您好，公司的新能源业务定位于锂电制造设备行业中后段解决方案提供商，聚焦新能源电池行业龙头企业，主要客户包括宁德时代、亿纬锂能、瑞浦能源、蜂巢能源和中航锂电、国轩高科、孚能科技等。

17、去年中标的蜂巢订单目前的执行情况？为何在 2021 年报上显示没有进度？

尊敬的投资者，您好！公司与客户合作良好，根据客户对设备的需求，预计在今年下半年进行交付。感谢您对公司的关注！

18、目前公司新能源订单交付情况如何？移动设备检测有被砍单吗？

尊敬的投资者！目前新能源订单充足，4 月份以来，受到疫情的影响，部分客户封厂或者区域性封闭，影响了公司产品的交付和现场的架设调机情况。目前来看，整体可控，但不确定下半年是否存在进一步恶化的可能。移动终端设备受宏观环境、

供应链及下游客户的市场需求变化对设备需求存在波动，尚属于合理的波动范围。
感谢您的关注！

19、目前在新能源除了叠片设备外,还有哪些具有领先优势的细分设备? 能否稍作举例?

尊敬的投资者您好，在新能源领域，公司定位于新能源锂电制造设备行业中后段解决方案提供商，聚焦新能源电池行业龙头企业，是裸电芯制作和电芯装配段设备的领先供应商。公司的叠片、绕胶、真空封装、包 Mylar（聚酯薄膜）、压力成型、尺寸检测、包蓝膜、化成分容等生产设备，广泛应用于各类消费电池和动力电池领域，技术和性能处于业内领先水平，是相关设备的领先供应商。其中，公司的叠片技术，在叠片效率和对齐精度等方面均处于行业领先水平；公司的化成分容装备，产品系列丰富，产品质量和技术能力获得行业头部客户的认可与好评。感谢您的关注！

20、今年公司在动力锂电叠片机领域会取得哪些升级?

尊敬的投资者，您好！公司作为锂电池制造中后段解决方案提供商，叠片技术在行业处于领先地位，目前是行业消费电池叠片机的领先供应商之一。切叠一体机作为公司拓展动力锂电池制造设备市场的核心拳头产品之一，已于 2021 年 8 月和 12 月分别取得客户的订单，目前正在研发下一代更高速的叠片技术平台，未来公司将持续进行相关技术和产品研发，保持市场领先技术水平。

21、精密零部件和模具业务目前以事业部还是分公司形式承接订单?

尊敬的投资者！公司基于业务和地理位置设置了分子公司，承担不同下游行业或区域的业务，精密零部件业务目前在多个地区通过分子公司承接业务，以满足当地客户的本地化和快速相应需求。感谢您的关注！

22、您好！我想问您人民币贬值，会为公司出品带来利好吗?

尊敬的投资者，您好！公司在外汇管理上秉承风险控制的原则，持续进行外汇套期保值，控制成本，降低汇率风险。以减少汇率波动对公司经营成果产生的影响。感谢您对公司的关注！

附件清单（如有）

无

日期

2022年5月11日